

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### કાનૂની સૂચના અને અસ્વીકરણ

આ ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક એડિશન અને સંબંધિત વેબ સાઇટ **નથી તૈયાર, મંજૂર, લાઇસન્સ, સમર્થન અથવા પ્રાયોજિત અથવા અન્યથા સાથે સંકળાયેલ** નેપોલિયન હિલ; તેનો પરિવાર અને વારસદારો; નેપોલિયન હિલ ફાઉન્ડેશન; રાલ્સ્ટન સમાજ કે આ પુસ્તકના ભૂતકાળ કે વર્તમાન પ્રકાશકો.

વેબ સાઇટ અને ઇબુક ક્લાસિક કાર્યને સમર્પિત છે, “વિચારો અને 1937 માં નેપોલિયન હિલ દ્વારા લખાયેલ શ્રીમંત વધારો. આ ઇલેક્ટ્રોનિક ઇબુક આવૃત્તિ, 2007 માં Think-and-grow-rich-ebook.com પર પ્રકાશિત, આનું પ્રજનન છે સંપૂર્ણ 1937 સંસ્કરણ, મૂળરૂપે ધ રાલ્સ્ટન સોસાયટી દ્વારા પ્રકાશિત અને છે હવે જાહેર ડોમેનમાં.

થિંક એન્ડ ગ્રોવ રિચ™ એ રજિસ્ટર્ડ ટ્રેડમાર્ક અને મિલકત છે નેપોલિયન હિલ ફાઉન્ડેશન.

આ ડિજિટલ ઇબુક દ્વારા ઉપયોગમાં લેવાતા પુસ્તકનું શીર્ષક "થિંક એન્ડ ગ્રો રિચ" સંબંધિત વેબ સાઇટ અને ઉપયોગમાં લેવાતા કોઈપણ સંદર્ભો માત્ર દૃષ્ટાંતરૂપ હેતુઓ માટે છે, પરવાનગી વિના અને અધિકૃત નથી, સાથે સંકળાયેલ છે, દ્વારા સમર્થિત છે, અથવા નેપોલિયન હિલ ફાઉન્ડેશન દ્વારા પ્રાયોજિત. "થિંક એન્ડ ગ્રો" નો કોઈપણ સંદર્ભ લખાણ અથવા ડોમેન નામની અંદર સમૃદ્ધ”ના શીર્ષકના સંદર્ભમાં આવશ્યકતા છે પુસ્તક.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### ફરીથી પ્રકાશકની પ્રસ્તાવના

નેપોલિયન હિલ દ્વારા "થિંક એન્ડ ગ્રો રિચ" નું આ નવું ઇબુક વર્ઝન છે મુક્તપણે ઉપલબ્ધ કરાવવામાં આવ્યું છે કારણ કે અમે ખરેખર માનીએ છીએ કે આ લખાણમાં વિચારો છે અને એવા ખ્યાલો કે જે લોકોના જીવનમાં પરિવર્તન લાવવાની શક્તિ ધરાવે છે. અમે નિષ્ઠાપૂર્વક આશા રાખીએ છીએ કે આ લખાણ તમને સફળતાની યાત્રા શરૂ કરવામાં મદદ કરે છે.

આ લખાણ મૂળની નજીક છે તેની ખાતરી કરવા માટે અમે ખૂબ જ મહેનત કરી છે શક્ય તેટલું સંસ્કરણ. તમારા માટે ઇ-બુકનું આ મફત સંસ્કરણ લાવવું કેટલુંક હતું તૈયારીના અઠવાડિયા. સામગ્રીનો સોર્સિંગ કરવામાં ઘણો સમય પસાર થયો હતો જાહેર ડોમેનમાં ઉપલબ્ધ અસંખ્ય સ્ત્રોતો; તપાસ, પ્રૂફિંગ અને ફરી યોગ્ય ત્રાંસા હોય તે માટે સામગ્રીની ચકાસણી ( લખાણ પહોંચાડવામાં આવે છે); ગ્રાફિક્સ બનાવવું અમને આશા છે કે તમને દૃષ્ટિની પણ આકર્ષક લાગશે સમાવિષ્ટ વિચારોના મફત વિતરણ માટે સમર્પિત વેબસાઇટ તૈયાર કરવા તરીકે આ પુસ્તક.

જો તમે આ ઇબુકનો આનંદ માણો છો અને અનુભવો છો કે તે તમારા પરિચિત વ્યક્તિ માટે ઉપયોગી થશે, મહેરબાની કરીને [મિત્રને આ વિચારો અને સમૃદ્ધ ઇબુકની ભલામણ કરો](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com/donations/) અને અમને મદદ કરો આ ક્લાસિક લખાણને મફતમાં સક્રિયપણે પ્રોત્સાહન આપવાનું અમારું કાર્ય ચાલુ રાખો.

જો તમે અમને મદદ કરવા માટે દાન આપવા માંગતા હો, તો કૃપા કરીને મુલાકાત લો: વધુ માહિતી માટે <http://www.think-and-grow-rich-ebook.com/donations/>.

### ઇબુક વિતરણ અધિકારો

આ ઇબુક એક ફ્રી ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ એડિશન છે. તે ન પણ હોઈ શકે : વેચી શકાય વ્યક્તિગત રીતે; વેચવાના હેતુથી પેકેજના ભાગરૂપે વહેંચવામાં આવશે; નકલ કરવી, હરાજ સાઇટ્સ પર સુધારેલ, તૂટેલી અથવા ઓફર કરેલી.

આ ઇબુકના કાયદેસર ઉપયોગોમાં શામેલ છે:

1. workનલાઇન અથવા offlineફલાઇન ચેનલોનો ઉપયોગ કરીને સંપૂર્ણ કાર્યનું મફત વિતરણ.
2. વપરાશકર્તાઓ દ્વારા ડાઉનલોડ કરવા માટે તમારી વેબસાઇટ (ઓ) પર સંપૂર્ણ કામો ઉમેરી રહ્યા છે.
3. તમારા પ્રિયજનો, મિત્રો, સહકર્મીઓને સંપૂર્ણ કાર્યો ઇમેઇલ કરવા,

- વિદ્યાર્થીઓ, સમુદાય અથવા મેઇલિંગ સૂચિ.  
 4. કોઈપણ શૈક્ષણિક હેતુઓ માટે, અંશત whole અથવા સંપૂર્ણ રીતે કામ પૂરું પાડવું.  
 5. આ ઇબુકને પેઇડ પ્રોડક્ટને મફત બોનસ તરીકે ઓફર કરી રહ્યા છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
 દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

iii

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 5

b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

## સામગ્રીઓનું કોષ્ટક

તમે સૌથી વધુ શું કરવા માંગો છો? .....	4
પ્રકાશકની પસંદગી .....	8
લેખકની પસંદગી .....	10
પ્રકરણ 1: પરિચય .....	16
સોનામાંથી ત્રણ પગ .....	18
એક ફ્રિફ્રી-સેન્ટ પાઠ પાઠમાં .....	20
પ્રકરણ 2: ઇચ્છા .....	29
તમામ સિદ્ધિઓનો પ્રારંભિક મુદ્દો .....	29
ધન તરફ પ્રથમ પગલું .....	29
ઇચ્છા બહાર માતાની પ્રકૃતિ .....	38
પ્રકરણ 3: વિશ્વાસ .....	47
ધન તરફ બીજું પગલું .....	47
પ્રકરણ 4: ઓટો-સૂચન .....	66
આક્રમક મનને પ્રભાવિત કરવા માટેનું માધ્યમ .....	66
ધન તરફ ત્રીજું પગલું .....	66
પ્રકરણ 5: વિશિષ્ટ જ્ઞાન .....	73
ધન તરફ ચોથું પગલું .....	73
પ્રકરણ 6: કલ્પના .....	86
મન ની વર્કશોપ .....	86
ધન તરફ પાંચમું પગલું .....	86
પ્રકરણ 7: સંગઠિત આયોજન .....	100
ક્રિયામાં ઇચ્છાનું સ્ફટિકીકરણ .....	100
ધન તરફ છઠ્ઠું પગલું .....	100

**પ્રકરણ 8: નિર્ણય ..... 140**

વિલંબની મહત્તા ..... 140

ધન તરફ સાતમું પગલું ..... 140

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

1

**b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી**

પૃષ્ઠ 6

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

**પ્રકરણ 9: ધીરજ ..... 151**

વિશ્વાસને જાળવવા માટે અસ્તિત્વમાં રહેલી આવશ્યકતા ..... 151

ધન તરફ આઠમું પગલું ..... 151

**પ્રકરણ 10: માસ્ટર મનની શક્તિ ..... 167**

ડ્રાઇવિંગ ફોર્સ ..... 167

ધન તરફ નવમું પગલું ..... 167

**પ્રકરણ 11: સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનનું રહસ્ય ..... 174**

ધન તરફ દસમું પગલું ..... 174

શા માટે પુરુષો ચાલીસ પહેલા સફળ થયા ..... 182

**પ્રકરણ 12: આત્મનિર્ભર મન ..... 194**

કનેક્ટિંગ લિંક ..... 194

ધન તરફ અગિયારમું પગલું ..... 194

**પ્રકરણ 13: મગજ ..... 201**

વિચાર માટે એક બ્રોડકાસ્ટિંગ અને રિસીવિંગ સ્ટેશન ..... 201

ધન તરફ બારમું પગલું ..... 201

**પ્રકરણ 14: છઠ્ઠો અહેસાસ ..... 208**

શાણપણના મંદિરનો દરવાજો ..... 208

ધન તરફ તેરમું પગલું ..... 208

**પ્રકરણ 15: ભયના છ ભૂતમાંથી કેવી રીતે બહાર નીકળવું ..... 218**

છ મૂળભૂત ભય ..... 219

ગરીબીનો ભય ..... 220

ગરીબીના ભયના ચિન્હો ..... 223

વિવેચના ભયના લક્ષણો ..... 228

ILL સ્વાસ્થ્યનો ભય ..... 229

ILL સ્વાસ્થ્યના ભયના લક્ષણો ..... 230

પ્રેમની ખોટનો ભય ..... 232

પ્રેમના નુકશાનના ભયના લક્ષણો .....	232
જૂની ઉમરનો ભય .....	233
વૃદ્ધાવસ્થાના ભયના લક્ષણો .....	233
મૃત્યુનો ભય .....	234
મૃત્યુના ભયના લક્ષણો .....	235
વૃદ્ધ માણસની ચિંતા .....	236

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

2

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 7

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

દેવીની વર્કશોપ .....	239
સાતમી મૂળભૂત દુષ્ટતા .....	239
નકારાત્મક અસર સામે તમારી જાતને કેવી રીતે સુરક્ષિત રાખવી .....	239
સ્વ-વિશ્લેષણ પરીક્ષણ પ્રશ્નો .....	240
વૃદ્ધ માણસ દ્વારા "ફિફ્ટી-સેવન" ફેમસ એલિબિસ .....	246

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### તમે સૌથી વધુ શું કરવા માંગો છો?

શું તે પૈસા, ખ્યાતિ, શક્તિ છે,  
સંતોષ, વ્યક્તિત્વ,  
મનની શાંતિ, સુખ?

આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ ધન માટે તેર પગલાંઓ સૌથી ટૂંકી તક આપે છે  
લાભ માટે ક્યારેય પ્રસ્તુત વ્યક્તિગત સિદ્ધિની વિશ્વસનીય ફિલસૂફી  
જે પુરુષ અથવા સ્ત્રી જીવનમાં નિશ્ચિત લક્ષ્યની શોધમાં છે.

પુસ્તક શરૂ કરતા પહેલા જો તમે હકીકતને ઓળખો તો તમને મોટો ફાયદો થશે  
કે પુસ્તક મનોરંજન માટે લખાયું નથી. તમે સમાવિષ્ટોને યોગ્ય રીતે પચાવી શકતા નથી  
એક અઠવાડિયા કે એક મહિનામાં.

પુસ્તક સારી રીતે વાંચ્યા પછી, રાષ્ટ્રીય સ્તરે 5 Mil. મિલર રીઝ હચિસન  
જાણીતા કન્સલ્ટિંગ એન્જિનિયર અને થોમસ એ. એડિસનના લાંબા સમયના સહયોગી, કહ્યું-  
"આ કોઈ નવલકથા નથી. તે વ્યક્તિગત સિદ્ધિઓ પર પાઠ્યપુસ્તક છે જે સીધી આવી છે  
અમેરિકાના સેંકડો સૌથી સફળ માણસોના અનુભવોમાંથી. તે આવું હોવું  
અભ્યાસ કર્યો, પચાવ્યો અને ધ્યાન કર્યું. એકથી વધુ પ્રકરણો વાંચવા જોઈએ નહીં  
એક જ રાતમાં. વાચકે તેને પ્રભાવિત કરતા વાક્યોને રેખાંકિત કરવા જોઈએ  
સૌથી વધુ. પાછળથી, તેણે આ ચિહ્નિત રેખાઓ પર પાછા જવું જોઈએ અને તેમને ફરીથી વાંચવું જોઈએ. એક વાસ્તવિક  
વિદ્યાર્થી ફક્ત આ પુસ્તક વાંચશે નહીં, તે તેના સમાવિષ્ટોને ગ્રહણ કરશે અને તેને પોતાનું બનાવશે  
પોતાનું. આ પુસ્તક તમામ ઉચ્ચ શાળાઓએ અપનાવવું જોઈએ અને કોઈ છોકરો કે છોકરીએ ન લેવું જોઈએ  
પર પરીક્ષા સંતોષકારક રીતે પાસ કર્યા વિના સ્નાતક થવાની પરવાનગી આપવામાં આવશે  
તે. આ ફિલસૂફી શાળાઓમાં ભણાવવામાં આવતા વિષયોનું સ્થાન લેશે નહીં, પરંતુ તે  
પ્રાપ્ત કરેલા જ્ઞ knowledge નને ગોઠવવા અને લાગુ કરવા અને તેને રૂપાંતરિત કરવા સક્ષમ બનાવશે  
સમય બગાડ્યા વિના ઉપયોગી સેવા અને પૂરતું વળતર.

5 John. જહોન આર

પુસ્તક વાંચ્યા પછી, કહ્યું - "આની સુસંગતતાનું શ્રેષ્ઠ ઉદાહરણ  
ફિલસૂફી તમારા પોતાના પુત્ર, બ્લેર છે, જેની નાટકીય વાર્તા તમે દર્શાવેલ છે

ઇચ્છા પર પ્રકરણ " Turn. ટનરિ લેખકના પુત્રનો સંદર્ભ આપ્યો હતો, જે સામાન્ય વગર જન્મ્યો હતો સાંભળવાની ક્ષમતા, માત્ર બહેરા મૂંગા બનવાનું ટાળ્યું, પણ વાસ્તવમાં રૂપાંતરિત અહીં વર્ણવેલ ફિલસૂફીને લાગુ કરીને અમૂલ્ય સંપત્તિમાં તેની વિકલાંગતા. વાર્તા વાંચ્યા પછી (પૃષ્ઠ 52 થી શરૂ કરીને), તમને ખ્યાલ આવશે કે તમે વિશે છો ફિલસૂફીના કબજામાં આવવું જે સામગ્રીમાં પરિવર્તિત થઈ શકે સંપત્તિ, અથવા તમારા મનની શાંતિ, સમજણ, આધ્યાત્મિકતા લાવવા માટે સરળતાથી સેવા આપો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

4

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 9

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સંવાદિતા, અને કેટલાક કિસ્સાઓમાં, લેખકના પુત્રના કિસ્સામાં, તે કરી શકે છે. મદદ તમે શારીરિક તકલીફ માસ્ટર.

લેખકે વ્યક્તિગત રીતે સેંકડો વિશ્લેષણ દ્વારા શોધ કરી સફળ પુરુષો, કે તે બધાએ વિચારોના આદાન -પ્રદાનની આદતને અનુસરી જેને સામાન્ય રીતે પરિષદો કહેવામાં આવે છે . જ્યારે તેમને સમસ્યાઓ હલ કરવાની હતી એકસાથે બેઠા અને જ્યાં સુધી તેઓ તેમના સંયુક્તમાંથી શોધે ત્યાં સુધી મુક્તપણે વાત કરી વિચારોનું યોગદાન, એક યોજના જે તેમના હેતુને પૂર્ણ કરશે.

તમે, જેમણે આ પુસ્તક વાંચ્યું છે, તે વ્યવહારમાં મૂકીને તેમાંથી સૌથી વધુ મેળવશો પુસ્તકમાં વર્ણવેલ માસ્ટર માઇન્ડ સિદ્ધાંત. આ તમે કરી શકો છો (જેમ અન્ય છે તે સફળતાપૂર્વક કરી રહ્યા છે) એક અભ્યાસ ક્લબની રચના કરીને, જેમાં કોઈપણ ઇચ્છિત સંખ્યાનો સમાવેશ થાય છે જે લોકો મૈત્રીપૂર્ણ અને સુમેળભર્યા છે. ક્લબ ખાતે મીટિંગ હોવી જોઈએ નિયમિત સમયગાળો, દર અઠવાડિયે એક વખત. પ્રક્રિયામાં શામેલ હોવું જોઈએ દરેક મીટિંગમાં પુસ્તકનું એક પ્રકરણ વાંચવું, જે પછી પ્રકરણની તમામ સભ્યો દ્વારા મુક્તપણે ચર્ચા થવી જોઈએ. દરેક સભ્યએ બનાવવી જોઈએ નોંધો, ચર્ચા દ્વારા પ્રેરિત તેમના પોતાના તમામ વિચારો નીચે મૂકે છે . દરેક સભ્યએ દરેક પ્રકરણ તેના કેટલાક દિવસો પહેલા કાળજીપૂર્વક વાંચવું અને તેનું વિશ્લેષણ કરવું જોઈએ ક્લબમાં ખુલ્લું વાંચન અને સંયુક્ત ચર્ચા. ક્લબમાં વાંચન હોવું જોઈએ જે કોઈ સારી રીતે વાંચે છે અને રંગ અને લાગણી કેવી રીતે મૂકવી તે સમજે છે લીટીઓમાં.

આ યોજનાને અનુસરીને દરેક વાચકને તેના પૃષ્ઠોમાંથી મળશે, માત્ર સેંકડોના અનુભવોમાંથી આયોજિત શ્રેષ્ઠ જ્ knowledgeાનનો સરવાળો સફળ પુરુષો, પરંતુ અત્યાર સુધી વધુ મહત્વનું, તે જ્ knowledgeાનના નવા સ્ત્રોતોને ટેપ કરશે તેનું પોતાનું મન તેમજ દરેક વ્યક્તિ પાસેથી અમૂલ્ય મૂલ્યનું જ્ knowledgeાન મેળવે છે વ્યક્તિ હાજર.

જો તમે આ યોજનાને સતત અનુસરો છો તો તમે ઉઘાડવું લગભગ નિશ્ચિત કરી શકશો અને ગુપ્ત સૂત્ર કે જેના દ્વારા એન્ડ્રુ કાર્નેગીએ તેને હસ્તગત કર્યું તે યોગ્ય છે વિશાળ નસીબ, લેખકના પરિચયમાં ઉલ્લેખ કર્યો છે.



"THINK AND GROW RICH" બનાવવાની 25 વર્ષ હતી. તે નેપોલિયન છે હિલનું સૌથી નવું પુસ્તક, તેમના પ્રખ્યાત કાયદો સફળતા ફિલોસોફી પર આધારિત છે. તેનું કામ અને નાણાં, શિક્ષણ, રાજકારણમાં મહાન નેતાઓ દ્વારા લખાણોની પ્રશંસા કરવામાં આવી છે, સરકાર.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

5

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 10

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સની સુપ્રીમ કોર્ટ વોશિંગટન ડીસી

પ્રિય શ્રી હિલ: - મને હવે તમારા કાયદાનું વાંચન સમાપ્ત કરવાની તક મળી છે સફળતા પાઠ્યપુસ્તકો અને હું ભવ્ય કાર્યની મારી પ્રશંસા વ્યક્ત કરવા માંગુ છું તમે આ ફિલસૂફીના સંગઠનમાં કર્યું છે. જો તે મદદરૂપ થશે દેશના દરેક રાજકારણી 17 સિદ્ધાંતોને આત્મસાત કરશે અને લાગુ કરશે જે તમારા પાઠ આધારિત છે. તેમાં કેટલીક ખૂબ સરસ સામગ્રી છે જે દરેક જીવનના દરેક ક્ષેત્રમાં નેતાઓ સમજવું જોઈએ. મને આનો આનંદ છે આના સંગઠનમાં તમને થોડીક મદદ આપવાનો વિશેષાધિકાર "સામાન્ય સમજ" ફિલસૂફીનો ભવ્ય અભ્યાસક્રમ.

આપનો નિષ્ઠાવાન

(ભૂતપૂર્વ રાષ્ટ્રપતિ અને યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સના ભૂતપૂર્વ મુખ્ય ન્યાયાધીશ)

5 અને 10 સેન્ટ સ્ટોર્સનો રાજા

"સફળતાના કાયદાના 17 મૂળભૂત સિદ્ધાંતોમાંથી ઘણાને લાગુ કરીને ફિલસૂફી અમે સફળ સ્ટોર્સની એક મહાન સાંકળ બનાવી છે. હું માનું છું કે તે કરશે જો મેં કહ્યું કે વુલવર્થ બિલ્ડિંગ યોગ્ય રીતે હોઈ શકે તો હકીકતમાં કોઈ અતિશયોક્તિ નથી આ સિદ્ધાંતોની સુસંગતતાનું સ્મારક કહેવાય. "

FW વુલવર્થ

એક મહાન સ્ટીમશીપ મેગ્નેટ

"તમારો સફળતાનો કાયદો વાંચવાના વિશેષાધિકાર માટે હું ખૂબ જ ઠણી છું. જો મારી પાસે પચાસ વર્ષ પહેલા આ ફિલસૂફી હતી, મને લાગે છે કે હું સિદ્ધ કરી શક્યો હોત જે બધું મેં અડધાથી ઓછા સમયમાં કર્યું છે. હું નિષ્ઠાપૂર્વક આશા રાખું છું કે વિશ્વ કરશે તમને શોધો અને તમને પુરસ્કાર આપો. "

રોબર્ટ ડોલર

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

6

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 11

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ફ્રેમસ અમેરિકન લેબર લીડર

"સફળ ફિલસૂફીના કાયદામાં નિપુણતા એ એના સમકક્ષ છે નિષ્ફળતા સામે વીમા પોલિસી. "

સેમ્યુઅલ ગોપર્સ

યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સના પૂર્વ રાષ્ટ્રપતિ

"હું તમને તમારા દ્રોણતા માટે અભિનંદન ન આપું. કોઈપણ માણસ જે ભક્તિ કરે છે એટલો સમય. . . અનિવાર્યપણે અન્યો માટે મહાન મૂલ્યની શોધ કરો. હું તમારા 'માસ્ટર માઇન્ડ' સિદ્ધાંતોના અર્થઘટનથી ખૂબ પ્રભાવિત છું જે તમે ખૂબ સ્પષ્ટ રીતે વર્ણવ્યું છે. "

વુડ્રો વિલ્સન

એક વેપારી રાજકુમાર

"હું જાણું છું કે તમારી સફળતાની 17 મૂળભૂત બાબતો યોગ્ય છે કારણ કે મારી પાસે છે હું 30 વર્ષથી વધુ સમયથી તેમને મારા વ્યવસાયમાં લાગુ કરું છું. "

જહોન વાનામાકર

વિશ્વના સૌથી મોટા કેમેરા નિર્માતા

"હું જાણું છું કે તમે તમારા સફળતાના કાયદા સાથે સારી દુનિયા કરી રહ્યા છો. હું આ તાલીમ પર નાણાંકીય મૂલ્ય નક્કી કરવાનું ધ્યાન રાખશે નહીં કારણ કે તે લાવે છે વિદ્યાર્થીના ગુણો જે એકલા પૈસા દ્વારા માપી શકાતા નથી. "

જ્યોર્જ ઇસ્ટમેન

"હું જે પણ સફળતા પ્રાપ્ત કરી શકું તે, હું સંપૂર્ણ રીતે, અરજીનો લણી છું સફળતાના કાયદાના તમારા 17 મૂળભૂત સિદ્ધાંતોમાંથી. હું માનું છું કે મારી પાસે છે તમારા પ્રથમ વિદ્યાર્થી હોવાનો સન્માન. "

WM. રિગલી, જેઆર.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

7

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 12

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકાશકની પસંદગી

આ પુસ્તક 500 થી વધુ મહાન સંપત્તિના માણસોનો અનુભવ જણાવે છે, જેમણે શરૂઆતથી જ શરૂઆત કરી હતી, સિવાય કે સંપત્તિના બદલામાં આપવા માટે કશું જ નહીં વિચારો, વિચારો અને સંગઠિત યોજનાઓ.

અહીં તમારી પાસે પૈસા કમાવવાની સંપૂર્ણ ફિલસૂફી છે, જેમ તે હતી માટે જાણીતા સૌથી સફળ માણસોની વાસ્તવિક સિદ્ધિઓથી આયોજિત છેલ્લા પચાસ વર્ષ દરમિયાન અમેરિકન લોકો. તે શું કરવું તે પણ વર્ણવે છે, તે કેવી રીતે કરવું!

તે તમારા વ્યક્તિગતને કેવી રીતે વેચવું તેની સંપૂર્ણ સૂચનાઓ રજૂ કરે છે સેવાઓ.

તે તમને આત્મ-વિશ્લેષણની સંપૂર્ણ સિસ્ટમ પ્રદાન કરે છે જે સહેલાઈથી થશે ભૂતકાળમાં તમારી અને "મોટા નાણાં" વચ્ચે શું standingભું છે તે જાહેર કરો.

તે વ્યક્તિગતના પ્રખ્યાત એન્ડ્રુ કાર્નેગી સૂત્રનું વર્ણન કરે છે

સિદ્ધિ જેના દ્વારા તેમણે સેંકડો લાખો ડોલર એકઠા કર્યા

પોતે અને પુરુષોના કરોડપતિઓના સ્કોર કરતા ઓછો બનાવ્યો નથી

તેનું રહસ્ય શીખવ્યું.

કદાચ તમને પુસ્તકમાં જે જોઈએ છે તે બધાની જરૂર નથી - આમાંથી કોઈ નહીં

500 માણસો જેમના અનુભવોમાંથી તે લખવામાં આવ્યું હતું - પરંતુ તમારે એકની જરૂર પડી શકે છે

આઈડિયા, પ્લાન અથવા સૂચન તમને તમારા લક્ષ્ય તરફ લઈ જવા માટે. ક્યાંક

પુસ્તક તમને આ જરૂરી ઉત્તેજના મળશે.

આ પુસ્તક એન્ડ્રુ કાર્નેગી દ્વારા પ્રેરિત કરવામાં આવ્યું હતું, જ્યારે તેણે તે બનાવ્યું હતું

લાખો અને નિવૃત્ત. તે તે વ્યક્તિ દ્વારા લખવામાં આવ્યું હતું જેની સામે કાર્નેગીએ ખુલાસો કર્યો હતો

તેની સંપત્તિનું આશ્ચર્યજનક રહસ્ય - તે જ માણસ જેની પાસે 500 શ્રીમંત માણસો છે

તેમની સંપત્તિનો સ્ત્રોત જરૂરે કયો  
છે તે જાણવા માટે પૈસા કમાવવાના તેર સિદ્ધાંતો મળશે  
દરેક વ્યક્તિ માટે જરૂરી છે જે ગેરંટી આપવા માટે પૂરતા પૈસા એકઠા કરે છે  
નાણાકીય સ્વતંત્રતા. એવો અંદાજ છે કે જે સંશોધનમાં ગયા  
પુસ્તક લખાય તે પહેલાં તૈયારી, અથવા લખી શકાય - સંશોધન  
સતત પચીસ વર્ષથી વધુ પ્રયત્નોને આવરી લેવું-બની શક્યું નથી  
\$ 100,000.00 કરતા ઓછા ખર્ચે ડુપ્લિકેટ.

તદુપરાંત, પુસ્તકમાં સમાયેલ જ્ઞ knowledge ન ક્યારેય ડુપ્લિકેટ કરી શકાતું નથી,  
કોઈપણ કિંમતે, આ કારણોસર કે 500 પુરૂષોમાંથી અડધાથી વધુ જેણે સખ્લાય કર્યો  
તે જે માહિતી લાવે છે તે પસાર થઈ છે.

ધન હંમેશા પૈસામાં માપી શકાતું નથી!

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

8

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 13

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

શરીર અને મનની સ્વતંત્રતા માટે પૈસા અને ભૌતિક વસ્તુઓ જરૂરી છે,  
પરંતુ કેટલાક એવા છે જેમને લાગશે કે સૌથી મોટી સંપત્તિનું મૂલ્યાંકન કરી શકાય છે  
ફક્ત કાયમી મિત્રતા, સુમેળભર્યા કૌટુંબિક સંબંધો, સહાનુભૂતિના સંદર્ભમાં  
અને બિઝનેસ સહયોગીઓ વચ્ચે સમજ, અને આત્મનિરીક્ષણ સંવાદિતા  
જે માત્ર આધ્યાત્મિક મૂલ્યોમાં માપી શકાય તેવી મનની શાંતિ લાવે છે!

જે લોકો આ ફિલસૂફી વાંચે છે, સમજે છે અને લાગુ કરે છે તે વધુ સારું રહેશે  
આ ઉચ્ચ વસાહતોને આકર્ષવા અને માણવા માટે તૈયાર છે જે હંમેશા રહી છે અને  
જેઓ તેમના માટે તૈયાર છે તે સિવાય હંમેશા બધાને નકારવામાં આવશે.

તેથી, જ્યારે તમે તમારી જાતને આના પ્રભાવમાં લાવો ત્યારે તૈયાર રહો  
ફિલસૂફી, બદલાયેલ જીવનનો અનુભવ કરવા માટે જે તમને માત્ર મદદ કરી શકે છે  
સંવાદિતા અને સમજણ સાથે જીવન દ્વારા તમારી રીતે વાટાઘાટો કરો, પણ  
તમને વિપુલ પ્રમાણમાં ભૌતિક સંપત્તિના સંચય માટે તૈયાર કરો.

પ્રકાશક.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### લેખકની પસંદગી

આ પુસ્તકના દરેક પ્રકરણમાં, નાણાંનો ઉલ્લેખ કરવામાં આવ્યો છે-  
ગુપ્ત બનાવવું જેણે પાંચસોથી વધુ માટે નસીબ બનાવ્યું છે  
શ્રીમંત માણસો જેમનું મેં વર્ષોના લાંબા ગાળામાં કાળજીપૂર્વક વિશ્લેષણ કર્યું છે.

આ રહસ્ય મારા ધ્યાન પર એન્ડ્રુ કાર્નેગી દ્વારા લાવવામાં આવ્યું હતું, એક કરતાં વધુ  
એક સદી પહેલાનો ક્વાર્ટર. ચાલાક, પ્રેમાળ વૃદ્ધ સ્કોટસમેને તેને બેદરકારીથી ફેંકી દીધો  
મારા મનમાં, જ્યારે હું માત્ર એક છોકરો હતો. પછી તે પોતાની ખુરશી પર બેઠો, આનંદથી  
તેની આંખોમાં ઝબકવું, અને મારી પાસે પૂરતું મગજ છે કે નહીં તે જોવા માટે કાળજીપૂર્વક જોયું  
તેણે મને જે કહ્યું હતું તેનું સંપૂર્ણ મહત્વ સમજ્યો.

જ્યારે તેણે જોયું કે મેં આ વિચારને પકડી લીધો છે, ત્યારે તેણે પૂછ્યું કે શું હું ઇચ્છું છું  
વીસ વર્ષ કે તેથી વધુ સમય વિતાવો, મારી જાતને તેને દુનિયામાં, પુરુષો માટે અને તૈયાર કરવા માટે તૈયાર કરો  
જે મહિલાઓ, રહસ્ય વગર, નિષ્ફળતા તરીકે જીવન પસાર કરી શકે છે. મેં કહ્યું હું કરીશ,  
અને શ્રી કાર્નેગીના સહકારથી, મેં મારું વચન પાળ્યું છે.

દ્વારા પ્રાયોગિક કસોટીમાં મૂકાયા બાદ આ પુસ્તકમાં રહસ્ય છે  
હજારો લોકો, જીવનના લગભગ દરેક ક્ષેત્રમાં. તે શ્રી કાર્નેગીનો વિચાર હતો  
જાદુઈ સૂત્ર, જેણે તેને અદભૂત નસીબ આપ્યું, તે મૂકવું જોઈએ  
એવા લોકોની પહોંચમાં કે જેમની પાસે પુરુષો કેવી રીતે બનાવે છે તેની તપાસ કરવાનો સમય નથી  
પૈસા, અને તે તેની આશા હતી કે હું પરીક્ષણ કરી શકું અને તેની નિષ્ઠા દર્શાવું  
દરેક કોલિંગમાં પુરુષો અને સ્ત્રીઓના અનુભવ દ્વારા સૂત્ર. તેમણે  
તમામ પબ્લિક સ્કૂલો અને કોલેજોમાં ફોર્મ્યુલા ભણાવવા જોઈએ તેમ માનતા હતા અને

અભિપ્રાય લેવાનો છે જો તેમને યોગ્ય રીતે જીમના મામલામાં આવે તો તે કાંઈ પણ અડધાથી ઓછું.

ચાર્લ્સ એમ. શ્વેબ અને શ્રીના અન્ય યુવાનો સાથેનો તેમનો અનુભવ. શ્વાબના પ્રકાર, શ્રી કાર્નેગીને ખાતરી આપી કે જે તે માં શીખવવામાં આવે છે કમાણીના વ્યવસાયના સંબંધમાં શાળાઓનું કોઈ મૂલ્ય નથી વસવાટ કરો છો અથવા સંપત્તિ એકઠી કરો છો. તે આ નિર્ણય પર પહોંચ્યો હતો, કારણ કે તેની પાસે હતો તેના વ્યવસાયમાં એક પછી એક યુવક લેવામાં આવ્યો, તેમાંના ઘણા સાથે પરંતુ થોડું સ્કૂલિંગ, અને આ ફોર્મ્યુલાના ઉપયોગથી તેમને કોચિંગ આપીને, વિકસિત તેમને દુર્લભ નેતૃત્વ. તદુપરાંત, તેના કોચિંગો તે દરેક માટે નસીબ બનાવ્યું જેઓ તેની સૂચનાઓનું પાલન કર્યું.

વિશ્વાસ પરના પ્રકરણમાં, તમે આશ્ચર્યજનક વાર્તા વાંચશો વિશાળ યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ કોર્પોરેશનનું સંગઠન, જેમ કે તેની કલ્પના કરવામાં આવી હતી અને એક એવા યુવક દ્વારા હાથ ધરવામાં આવ્યો કે જેના દ્વારા શ્રી કાર્નેગીએ તે સાબિત કર્યું

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

10

પૃષ્ઠ 15

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેનું સૂત્ર તે બધા માટે કામ કરશે જે તેના માટે તૈયાર છે. ની આ એક જ એપ્લિકેશન ગુપ્ત, તે યુવાન દ્વારા - ચાર્લ્સ એમ. શ્વાબાએ તેને એક વિશાળ નસીબ બનાવ્યું પૈસા અને તક બંને. આશરે કહીએ તો, આ ચોક્કસ એપ્લિકેશન સૂત્રની કિંમત છ સો મિલિયન ડોલર હતી.

આ હકીકતો - અને તે એવા તથ્યો છે જે લગભગ દરેકને જાણતા હતા શ્રી કાર્નેગી તેમને આ પુસ્તકનું વાંચન શું લાવી શકે છે તેનો યોગ્ય વિચાર આપે છે તમે, તમે શું ઇચ્છો છો તે જાણો છો.

તે વીસ વર્ષ પ્રાયોગિક પરીક્ષણમાંથી પસાર થયું તે પહેલાં જ, રહસ્ય જે એક લાખથી વધુ પુરુષો અને સ્ત્રીઓને આપવામાં આવી હતી તેનો ઉપયોગ તેમના અંગત લાભ માટે કર્યો, કારણ કે શ્રી કાર્નેગીએ આયોજન કર્યું હતું કે તેઓએ કરવું જોઈએ. કેટલાક તેની સાથે નસીબ બનાવ્યું છે. અન્ય લોકોએ તેનો સુમેળ બનાવવા માટે સફળતાપૂર્વક ઉપયોગ કર્યો છે તેમના ઘરોમાં. એક પાદરીએ તેનો એટલો અસરકારક ઉપયોગ કર્યો કે તેનાથી તેની આવક થઈ એક વર્ષમાં \$ 75,000.00 ની ઉપર.

આર્થર નેશ, સિનસિનાટી દરજ્જો, તેના નજીકના નાદાર વ્યવસાયનો ઉપયોગ એ તરીકે કર્યો "ગિનિ પિગ" જેના પર ફોર્મ્યુલાનું પરીક્ષણ કરવું. ધંધામાં જીવ આવ્યો અને એ તેના માલિકો માટે નસીબ. તે હજુ પણ સમૃદ્ધ છે, જોકે શ્રી નેશ ગયા છે. આ પ્રયોગ એટલો અનોખો હતો કે અખબારો અને સામયિકોએ તેને એક કરતાં વધુ આખું મિલિયન ડોલરની મૂલ્યવાન પ્રશંસા.

આ રહસ્ય ટેક્સાસના ડલ્લાસના સ્ટુઅર્ટ ઓસ્ટિન વાયરને આપવામાં આવ્યું હતું. એ હતો તેના માટે તૈયાર - એટલા તૈયાર કે તેણે પોતાનો વ્યવસાય છોડી દીધો અને કાયદાનો અભ્યાસ કર્યો. તેણે કર્યું સફળ? તે વાર્તા પણ કહેવામાં આવી છે.

મું જેનિંગ્સ રેન્ડોલ્ફને રહસ્ય આપ્યું, જે દિવસે તે સ્નાતક થયો કોલેજ, અને તેણે તેનો એટલો સફળતાપૂર્વક ઉપયોગ કર્યો છે કે તે હવે તેની ત્રીજી ટર્મ પૂરી કરી રહ્યો છે

કોંગ્રેસના સભ્ય તરીકે, ત્યાં સુધી તેનો ઉપયોગ ચાલુ રાખવાની ઉત્તમ તક સાથે તે તેને વ્હાઈટ હાઉસ લઈ જાય છે.

લા-સલે એક્સ્ટેન્શનના એડવર્ટાઈઝિંગ મેનેજર તરીકે સેવા આપતી વખતે યુનિવર્સિટી, જ્યારે તે નામ કરતાં થોડું વધારે હતું, ત્યારે મને જેજી જોવાનો લહાવો મળ્યો એપલીન, યુનિવર્સિટીના પ્રમુખ, સૂત્રનો એટલો અસરકારક ઉપયોગ કરે છે કે તેની પાસે છે ત્યારથી લાસલેને દેશની મહાન વિસ્તરણ શાળાઓમાંની એક બનાવી છે.

હું જે રહસ્યનો ઉલ્લેખ કરું છું તેનો ઉલ્લેખ સો કરતા ઓછો થયો છે વખત, આ પુસ્તક દરમિયાન. તેનું સીધું નામ આપવામાં આવ્યું નથી, કારણ કે તે કામ કરે છે વધુ સફળતાપૂર્વક જ્યારે તે માત્ર ખુલ્લી હોય અને દૃષ્ટિમાં છોડી દેવામાં આવે, જ્યાં તે કોણ તૈયાર છે, અને તેને શોધી રહ્યું છે, તે તેને પસંદ કરી શકે છે. એટલે જ મિ. કાર્નેગીએ મને તેનું ચોક્કસ નામ આપ્યા વિના, તેને શાંતિથી ફેંકી દીધું.

જો તમે તેને વાપરવા માટે તૈયાર છો, તો તમે ઓછામાં ઓછા આ રહસ્યને ઓળખી શકશો દરેક પ્રકરણમાં એકવાર. હું ઈચ્છું છું કે હું તમને જણાવવા માટે વિશેષાધિકાર અનુભવું કે તમે કેવી રીતે કરશો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

11

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 16

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તમે તૈયાર છો કે નહીં તે જાણો, પરંતુ તે તમને તમારા મોટાભાગના લાભથી વંચિત કરશે જ્યારે તમે તમારી પોતાની રીતે શોધ કરશો ત્યારે પ્રાપ્ત થશે.

જ્યારે આ પુસ્તક લખવામાં આવી રહ્યું હતું, ત્યારે મારો પોતાનો પુત્ર, જે તે સમયે સમાપ્ત કરી રહ્યો હતો તેની કોલેજના કામના છેલ્લા વર્ષ, પ્રકરણ બેની હસ્તપ્રત ઉપાડી, વાંચી તે, અને પોતાના માટે રહસ્ય શોધ્યું. તેમણે માહિતીનો એટલો અસરકારક ઉપયોગ કર્યો કે તે શરૂઆતના પગારમાં સીધા જવાબદાર પદ પર ગયો સરેરાશ માણસ ક્યારેય કમાય છે તેના કરતા. તેની વાર્તાનું ટૂંકમાં પ્રકરણમાં વર્ણન કરવામાં આવ્યું છે બે. જ્યારે તમે તેને વાંચો છો, ત્યારે કદાચ તમે કોઈપણ લાગણીને નકારી કાશો, પુસ્તકની શરૂઆતમાં, કે તે ખૂબ વચન આપ્યું હતું. અને, પણ, જો તમારી પાસે હોય ક્યારેય નિરાશ કરવામાં આવ્યા છે, જો તમને વટાવી લેવામાં મુશ્કેલીઓ આવી હોય જેણે લીધો જો તમે ક્યારેય વિકલાંગ હોવ, જો તમે પ્રયત્ન કર્યો હોય અને નિષ્ફળ ગયા હોવ તો તમારામાંથી ખૂબ જ આત્મા માંદગી અથવા શારીરિક તકલીફ દ્વારા, મારા પુત્રની શોધ અને ઉપયોગની આ વાર્તા કાર્નેગી ફોર્મ્યુલા લોસ્ટ હોપના રણમાં ઓએસિસ સાબિત થઈ શકે છે, જેના માટે તમે શોધી રહ્યા છો.

આ રહસ્યનો વ્યાપક ઉપયોગ રાષ્ટ્રપતિ વુડ્રો વિલ્સન દ્વારા દરમિયાન કરવામાં આવ્યો હતો વિશ્વ યુદ્ધ. તે યુદ્ધમાં લડનારા દરેક સૈનિકને આપવામાં આવ્યું, ફ્રન્ટ પર જતા પહેલા મેળવેલ તાલીમમાં કાળજીપૂર્વક આવરિત. રાષ્ટ્રપતિ વિલ્સને મને કહ્યું કે યુદ્ધ માટે જરૂરી ભંડોળ raisingભું કરવામાં તે એક મજબૂત પરિબળ છે.

વીસથી વધુ વર્ષો પહેલા, પૂ. મેન્યુઅલ એલ. ક્વેઝન (પછી નિવાસી ફિલિપાઈન ટાપુઓના કમિશનર), મેળવવાના રહસ્યથી પ્રેરિત હતા તેના લોકો માટે સ્વતંત્રતા. તેમણે ફિલિપાઈન્સ માટે આઝાદી મેળવી છે, અને છે મુક્ત રાજ્યના પ્રથમ રાષ્ટ્રપતિ.

આ રહસ્ય વિશે એક વિચિત્ર બાબત એ છે કે જેઓ તેને એકવાર હસ્તગત કરે છે અને ઉપયોગ કરે છે તે, પોતાને શાબ્દિક રીતે સફળતા તરફ વળે છે, પરંતુ ઓછા પ્રયત્નો સાથે, અને તેઓ ફરી ક્યારેય નિષ્ફળતાને સબમિટ ન કરો! જો તમને આ અંગે શંકા છે, તો જેઓના નામનો અભ્યાસ કરો તેનો ઉપયોગ કર્યો છે, જ્યાં પણ તેમનો ઉલ્લેખ કરવામાં આવ્યો છે, તેમના રેકોર્ડ્સ તપાસો જાતે, અને ખાતરી કરો.

કંઈ માટે કંઈક જેવું કંઈ નથી!

હું જે રહસ્યનો ઉલ્લેખ કરું છું તે કિંમત વિના ન હોઈ શકે, જોકે કિંમત તેની કિંમત કરતા ઘણી ઓછી છે. જેઓ નથી તેઓ કોઈ પણ કિંમતે તે મેળવી શકતા નથી ઇરાદાપૂર્વક તેને શોધી રહ્યા છે. તે આપી શકાતું નથી, તે ખરીદી શકાતું નથી પૈસા, કારણ કે તે બે ભાગમાં આવે છે. એક ભાગ પહેલેથી જ છે જેઓ તેના માટે તૈયાર છે તેનો કબજો.

આ રહસ્ય સમાન રીતે સારી રીતે સેવા આપે છે, જેઓ તેના માટે તૈયાર છે. શિક્ષણ ધરાવે છે તેની સાથે કરવાનું કંઈ નથી. મારા જન્મના ઘણા સમય પહેલા, રહસ્યમાં પ્રવેશ થયો હતો થોમસ એ. એડિસનનો કબજો, અને તેણે તેનો ઉપયોગ એટલી બુદ્ધિપૂર્વક કર્યો કે તેણે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

12

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 17

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વિશ્વના અગ્રણી શોધક બન્યા, જોકે તેમની પાસે માત્ર ત્રણ મહિના હતા શાળાનું શિક્ષણ.

આ રહસ્ય શ્રી એડિસનના વ્યવસાયિક સહયોગીને આપવામાં આવ્યું હતું. તેણે તેનો ઉપયોગ કર્યો એટલી અસરકારક રીતે કે, જોકે તે વર્ષે માત્ર \$ 12,000 કમાતો હતો, તે એક મહાન નસીબ સંચિત કર્યું, અને સક્રિય વ્યવસાયમાંથી નિવૃત્ત થયા જ્યારે તે યુવાન હતો માણસ. તમને પ્રથમ અધ્યાયની શરૂઆતમાં તેની વાર્તા મળશે. તે હોવું જોઈએ તમને સમજાવી દઈએ કે ધન તમારી પહોંચની બહાર નથી, કે તમે હજી પણ શું હોઈ શકો તમે બનવા માંગો છો, તે પૈસા, ખ્યાતિ, માન્યતા અને સુખ બધા દ્વારા હોઈ શકે છે જેઓ આ આશીર્વાદ મેળવવા માટે તૈયાર અને નિર્ધારિત છે. હું આ કેવી રીતે જાણું વસ્તુઓ? આ પુસ્તક પૂરું કરતા પહેલા તમારી પાસે જવાબ હોવો જોઈએ. તમે તેને શોધી શકો છો પહેલા જ પ્રકરણમાં, અથવા છેલ્લા પાના પર.

જ્યારે હું સંશોધનનું વીસ વર્ષનું કાર્ય કરી રહ્યો હતો, જે મારી પાસે હતું શ્રી કાર્નેગીની વિનંતી પર હાથ ધરવામાં આવેલ, મેં સેકડો જાણીતા માણસોનું વિશ્લેષણ કર્યું, જેમાંથી ઘણાએ સ્વીકાર્યું કે તેઓએ તેમના વિશાળ નસીબને એકઠા કર્યા છે કાર્નેગી ગુપ્ત સહાય; આ માણસોમાં હતા: -

હેનરી ફોર્ડ

વિલિયમ રાયલી જેઆર.

જહોન વાનામાકર

જેમ્સ જે. હિલ

જ્યોર્જ એસ પાર્કર



EM STATLER  
હેનરી એલ ડોહર્ટી  
સાયરસ એચકે કર્ટિસ  
જ્યોર્જ ઇસ્ટમેન  
થિયોડોર રૂઝવેલ્ટ  
જોન ડબલ્યુ ડેવિસ  
એલબર્ટ હબાર્ડ  
વિલ્બર રાઈટ  
વિલિયમ જેનિંગ્સ બ્રાયન  
DR. DMTID સ્ટાર જોર્ડન  
જે. ઓડજન આર્મર  
ચાર્લ્સ એમ. શ્રેબ  
હેરિસ એફ. વિલિયમ્સ  
DR. ફ્રેન્ક ગનસૌલસ  
ડેનિયલ વિલાર્ડ  
કિંગ ગિલેટ

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

13

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 18

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

રાલ્ફ એ અઠવાડિયા  
જજ ડેનિયલ ટી. રાઈટ  
જહોન ડી. રોકફેલર  
થોમસ એ. એડિસન  
ફ્રેન્ક એ. વેન્ડરલિપ  
FW વુલવર્થ  
COL. રોબર્ટ એ. ડોલર  
એડવર્ડ એ ફાઈલેન  
એડવિન સી. બાન્સ  
આર્થર બ્રિસ્બેન  
વુડ્રો વિલ્સન  
WM. હોર્વર્ડ ટાફ્ટ  
LUTHER BURBANK  
એડવર્ડ ડબલ્યુ  
ફ્રેન્ક એ. મુન્સે  
એલબર્ટ એચ. ગેરી  
DR. એલેક્ઝાન્ડર ગ્રેહામ બેલ  
જહોન એચ. પેટરસન  
જુલિયસ રોઝેનવાલ્ડ  
સ્ટુઅર્ટ ઓસ્ટિન વાયર

DR. ફેન્ક ફેન્ક  
જ્યોજી એમ. એલેક્ઝાન્ડર

જેજી ચેપ્લાઇન

માન. જેનિંગ્સ રેન્ડોલ્ફ

આર્થર નાશ

ક્લેરેન્સ ડેરો

આ નામો પ્રતિનિધિત્વ કરે છે પરંતુ સેંકડો જાણીતા નાનો અપૂર્ણાંક છે અમેરિકનો જેમની સિદ્ધિઓ, આર્થિક અને અન્યથા, સાબિત કરે છે કે જેઓ કાર્નેગી રહસ્યને સમજો અને લાગુ કરો, જીવનમાં ઉચ્ચ સ્ટેશનો સુધી પહોંચો. મારી પાસે ક્યારેય કોઈને જાણતા નથી કે જે રહસ્યનો ઉપયોગ કરવા માટે પ્રેરિત હતો, જેણે પ્રાપ્ત કર્યું ન હતું તેના પરસંદ કરેલા કોલિંગમાં નોંધપાત્ર સફળતા. હું ક્યારેય કોઈ વ્યક્તિને ઓળખતો નથી પોતાની જાતને અલગ પાડે છે, અથવા કોઈપણ પરિણામની સંપત્તિ એકઠા કરે છે, વગર રહસ્યનો કબજો. આ બે હકીકતો પરથી હું તારણ કાઢું કે ગુપ્ત વધુ મહત્વનું છે, સ્વ માટે જરૂરી જ્ઞ knowledge નના ભાગ રૂપે-લોકપ્રિયતા તરીકે ઓળખાય છે તેમાંથી કોઈ પણ જે મેળવે છે તેના કરતાં નિશ્ચય "શિક્ષણ."

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

14

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 19

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

શિક્ષણ શું છે, કોઈપણ રીતે? આનો સંપૂર્ણ વિગતવાર જવાબ આપવામાં આવ્યો છે. જ્યાં સુધી સ્કૂલિંગનો સવાલ છે, આમાંના ઘણા માણસો બહુ ઓછા હતા. જહોન વનામેકરે એકવાર મને કહ્યું હતું કે તેની પાસે જે થોડું સ્કૂલિંગ છે, તેણે ખૂબ જ હસ્તગત કર્યું આધુનિક લોકો-મોટિવ જેવી જ રીતે પાણીને "સ્કૂપિંગ" દ્વારા લે છે જેમ તે ચાલે છે. "હેનરી ફોર્ડ ક્યારેય હાઇસ્કૂલ પહોંચ્યા નથી, કોલેજને એકલા છોડી દો. હું નથી સ્કૂલિંગના મૂલ્યને ઘટાડવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યો છું, પરંતુ હું મારું વ્યક્ત કરવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યો છું નિષ્ઠાપૂર્વક માને છે કે જેઓ રહસ્યને માસ્ટર કરે છે અને લાગુ કરે છે તેઓ ઉચ્ચ સ્ટેશનો પર પહોંચશે, સંપત્તિ એકત્રિત કરો, અને જીવન સાથે તેમની પોતાની શરતો પર સોદાબાજી કરો, પછી ભલે તેમની શાળાનું શિક્ષણ ઓછું હતું.

ક્યાંક, જેમ તમે વાંચો છો, હું જે રહસ્યનો ઉલ્લેખ કરું છું તેમાંથી કૂદી જશે પૃષ્ઠ અને તમારી સામે હિંમતભેર standભા રહો, જો તમે તેના માટે તૈયાર છો! જ્યારે તે દેખાય છે, તમે તેને ઓળખી શકશો. પછી ભલે તમે પ્રથમ અથવા છેલ્લામાં સાઇન મેળવો પ્રકરણ, એક ક્ષણ માટે થોભો જ્યારે તે પોતાને રજૂ કરે છે, અને તે માટે એક ગ્લાસ બંધ કરો પ્રસંગ તમારા જીવનના સૌથી મહત્વપૂર્ણ વળાંકને ચિહ્નિત કરશે.

અમે હવે, પ્રકરણ એક, અને મારા ખૂબ જ પ્રિય મિત્રની વાર્તા તરફ આગળ વધીએ છીએ, જેણે ઉદારતાથી રહસ્યમય નિશાની જોયા હોવાનું સ્વીકાર્યું છે, અને કોનું ધંધાકીય સિદ્ધિઓ એ પુરતા પુરાવા છે કે તેણે એક ગ્લાસ ઠુકરાવ્યો. તમારી જેમ તેની વાર્તા વાંચો, અને અન્ય, યાદ રાખો કે તેઓ મહત્વપૂર્ણ સાથે વ્યવહાર કરે છે જીવનની સમસ્યાઓ, જેમ કે બધા પુરુષો અનુભવે છે.

આજીવિકા મેળવવા, આશા શોધવાના પ્રયત્નોથી ઉદ્ભવતી સમસ્યાઓ, હિંમત, સંતોષ અને મનની શાંતિ; ધન એકઠું કરવું અને આનંદ કરવા શરીર અને આત્માની સ્વતંત્રતા.

યાદ રાખો, પણ, જેમ તમે પુસ્તકમાંથી પસાર થશો, કે તે હકીકતો સાથે વ્યવહાર કરે છે અને સાહિત્ય સાથે નહીં, તેનો ઉદ્દેશ એક મહાન સાર્વત્રિક સત્યને વ્યક્ત કરવાનો છે જે બધા તૈયાર છે તે શીખી શકે છે, માત્ર શું કરવું, પણ કેવી રીતે કરવું તે કરવા માટે! અને પ્રાપ્ત કરવા માટે, પ્રારંભ કરવા માટે જરૂરી ઉત્તેજના.

તૈયારીના અંતિમ શબ્દ તરીકે, તમે પ્રથમ પ્રકરણ શરૂ કરો તે પહેલાં, હું કરી શકું એક સંક્ષિપ્ત સૂચન આપો જે એક સંકેત આપી શકે જેના દ્વારા કાર્નેગી રહસ્ય ઓળખી શકાય છે? તે આ છે - બધી સિદ્ધિ, તમામ કમાણી શ્રીમંતો, તેમની વિચારધારામાં શરૂઆત થઈ છે! જો તમે રહસ્ય માટે તૈયાર છો, તમારી પાસે તેનો અડધો ભાગ પહેલેથી જ છે, તેથી, તમે બીજાને સરળતાથી ઓળખી શકશો અડધી ક્ષણ તે તમારા મગજમાં પહોંચે છે.

લેખક

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

15

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 20

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 1

#### પરિચય

જે માણસ "વિચાર કરે છે"  
ભાગીદારીમાં તેમનો માર્ગ  
થોમસ એ. એડિસન સાથે

સત્ય, "વિચારો વસ્તુઓ છે," અને તે સમયે શક્તિશાળી વસ્તુઓ, જ્યારે તેઓ હોય છે હેતુ, દ્ર, તા અને બર્નિંગ ડિઝાયરની નિશ્ચિતતા સાથે મિશ્રિત ધન, અથવા અન્ય ભૌતિક વસ્તુઓમાં તેમનું ભાષાંતર.

ત્રીસથી થોડો વધુ સમય પહેલાં, એડવિન સી. બાર્ન્સ શોધ્યું કે કેટલું સાચું છે તે છે કે પુરુષો ખરેખર વિચારે છે અને સમૃદ્ધ બને છે. તેની શોધ ન આવી લગભગ એક બેઠક પર. તે બર્નિંગ ડિઝાયરથી શરૂ થતાં ધીમે ધીમે આવતો ગયો મહાન એડિસનનો વ્યવસાય સહયોગી બનવા માટે.

બાર્ન્સની ડિઝાયરની એક મુખ્ય લાક્ષણિકતા એ હતી કે તે ચોક્કસ હતી.

તે એડિસનના કામ કરવા માંગતો હતો. તેના માટે નહીં, વાર્ષિક કાળજીપૂર્વક નિરીક્ષણ કરો તે કવી રીતે તેની ઈચ્છાને વાસ્તવિકતામાં અનુવાદિત કરવા ગયા, અને તેમને પાસે હશે તેર સિદ્ધાંતોની સારી સમજ જે ધન તરફ દોરી જાય છે.

જ્યારે આ ઈચ્છા, અથવા વિચાર આવેગ, પ્રથમ તેમના મનમાં ઝબક્યા તેના પર કાર્યવાહી કરવાની સ્થિતિમાં ન હતો. તેના માર્ગમાં બે મુશ્કેલીઓ ભી રહી. તેને કર્યું ન હતું શ્રી એડિસનને જાણો છો, અને તેમની પાસે તેમના રેલરોડનું ભાડું ચૂકવવા માટે પૂરતા પૈસા નહોતા ઓરેન્જ, ન્યૂ જર્સી.

આ મુશ્કેલીઓ મોટાભાગના પુરુષોને નિરાશ કરવા માટે પૂરતી હતી ઈચ્છા પૂરી કરવા માટે કોઈપણ પ્રયાસ કરવાથી. પરંતુ તેની કોઈ સામાન્ય ઈચ્છા નહોતી! તે પોતાની ઈચ્છા પૂરી કરવા માટે એક રસ્તો શોધવા માટે એટલો નિશ્ચિત હતો કે તેણે આખરે હારવાને બદલે "અંધ સામાન" દ્વારા મુસાફરી કરવાનું નક્કી કર્યું. (અવિરત લોકોને, આનો અર્થ એ છે કે તે માલગાડી ટ્રેનમાં પૂર્વ નારંગી ગયો હતો).

તેમણે પોતાની જાતને શ્રી એડિસનની પ્રયોગશાળામાં રજૂ કરી, અને જાહેરાત કરી કે તેમની પાસે છે શોધક સાથે વ્યવસાયમાં આવો. પ્રથમ બેઠક બોલતા બાર્ન્સ અને એડિસન વચ્ચે, વર્ષો પછી, શ્રી એડિસને કહ્યું, "તે પહેલાં ત્યાં stoodભો હતો હું, એક સામાન્ય ટ્રેમ્પ જેવો દેખાતો હતો, પરંતુ તેના અભિવ્યક્તિમાં કંઈક હતું ચહેરો જે છાપ વ્યક્ત કરે છે કે તે જે પછી આવ્યો હતો તે મેળવવા માટે તે નિર્ધારિત હતો. હું પુરુષો સાથેના વર્ષોના અનુભવથી શીખી હતી કે જ્યારે માણસ ખરેખર એક વસ્તુને એટલી deeplyંડાઈથી ઈચ્છે છે કે તે પોતાનું સમગ્ર ભવિષ્ય એકલ પર દાવ પર લગાવવા તૈયાર છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

16

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 21

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેને મેળવવા માટે વહીલનો વળાંક, તે જીતવાની ખાતરી છે. મેં તેને તક આપી તેણે પૂછ્યું, કારણ કે મેં જોયું કે તેણે સફળ ન થાય ત્યાં સુધી standભા રહેવાનું મન બનાવી લીધું છે. ત્યારબાદની ઘટનાઓએ સાબિત કર્યું કે કોઈ ભૂલ થઈ નથી. "

યુવાન બાર્ન્સે તે પ્રસંગે શ્રી એડિસનને જે કહ્યું તે ઘણું ઓછું હતું તેણે જે વિચાર્યું તેના કરતા મહત્વપૂર્ણ. એડિસન, પોતે, એવું કહ્યું! તે ન હોઈ શકે તે યુવાનનો દેખાવ હતો જેણે તેને એડિસન ઓફિસમાં તેની શરૂઆત કરી તે ચોક્કસપણે તેની વિરુદ્ધ હતો. તેણે જે વિચાર્યું તે ગણાતું હતું.

જો આ નિવેદનનું મહત્વ દરેક વ્યક્તિ સુધી પહોંચાડી શકાય જે તેને વાંચે છે, આ પુસ્તકના બાકીના ભાગની જરૂર રહેશે નહીં.

બાર્ન્સને તેની પ્રથમ મુલાકાતમાં એડિસન સાથેની ભાગીદારી મળી ન હતી. તેમણે ખૂબ જ નજીવા વેતન પર, એડિસન કચેરીઓમાં કામ કરવાની તક મળી કામ જે એડિસન માટે બિનમહત્વપૂર્ણ હતું, પરંતુ બાર્ન્સ માટે સૌથી મહત્વનું, કારણ કે તે તેને પોતાનો "વેપારી માલ" પ્રદર્શિત કરવાની તક આપી જ્યાં તેનો હેતુ હતો "ભાગીદાર" તેને જોઈ શકે છે.

મહિનાઓ વીતી ગયા. દેખીતી રીતે પ્રખ્યાત ધ્યેય લાવવા માટે કંઈ થયું નથી જે બાર્ન્સે તેમના મનમાં તેમના નિર્ધારિત મુખ્ય હેતુ તરીકે સ્થાપિત કર્યું હતું. પણ બાર્ન્સના મનમાં કંઈક અગત્યનું થઈ રહ્યું હતું. તે સતત હતો

એડિસનના બિઝનેસ સહયોગી બનવા માટે તેની ઈચ્છાને લીધે બનાવવી.  
મનોવેજ્ાનિકોએ સાચું જ કહ્યું છે કે "જ્યારે કોઈ વસ્તુ માટે ખરેખર તૈયાર હોય,  
તે તેના દેખાવમાં મૂકે છે. "

બાર્નસ એડિસન સાથે વ્યવસાયિક જોડાણ માટે તૈયાર હતા, વધુમાં, તે  
જ્યાં સુધી તે ન મળે ત્યાં સુધી તેને ફરીથી તૈયાર રાખવા માટે નિર્ધારિત કરવામાં આવ્યો હતો.  
શોધતી હતી.

તેણે પોતાની જાતને કહ્યું નહીં, "આહ, શું ઉપયોગ છે? મને લાગે છે કે હું મારી બદલી કરીશ  
મન અને સેલ્સમેનની નોકરી માટે પ્રયત્ન કરો. "પરંતુ, તેણે કહ્યું," હું અહીં જવા માટે આવ્યો છું  
એડિસન સાથે વેપાર, અને જો તે મારા બાકીના લેશ તો હું આ અંત પૂર્ણ કરીશ  
જીવન. "તેનો અર્થ એ હતો! જો તેઓ જ હોય તો પુરુષોએ કેવી અલગ વાર્તા કહેવી પડશે  
નિર્ધારિત હેતુને અપનાવશે, અને સમય ન આવે ત્યાં સુધી તે હેતુથી ભા રહેશે  
એક સર્વ વપરાશ ગ્રહણ બનવા માટે!

કદાચ યુવાન બાર્નસને તે સમયે ખબર ન હતી, પરંતુ તેનો બુલડોગ  
નિશ્ચય, એક જ ડિઝાયરની પાછળ ઇનાભા રહેવાની તેમની દ્રતા, નિયત હતી  
તમામ વિપક્ષોને કા માી નાખવા, અને તેને જે તક જોઈતી હતી તેને લાવવી.

જ્યારે તક આવી, તે એક અલગ સ્વરૂપે દેખાયો, અને a થી  
બાર્નસની અપેક્ષા કરતાં જુદી દિશા. ની એક યુક્તિ છે  
તક. તેને પાછલા દરવાજેથી લપસવાની આદત છે, અને ઘણી વખત તે આવે છે  
કમનસીબી, અથવા કામચલાઉ હારના રૂપમાં વેશપલટો. કદાચ આ જ કારણ છે  
ઘણા લોકો તકને ઓળખવામાં નિષ્ફળ જાય છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

17

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

શ્રી એડિસને હમણાં જ એક નવા ઓફિસ ડિવાઇસને પરિપૂર્ણ કર્યું હતું, જે તે સમયે જાણીતું હતું  
એડિસન ડિક્ટેટિંગ મશીન (હવે એડીફોન). તેના સેલ્સમેન ન હતા  
મશીન પર ઉત્સાહી. તેઓ માનતા ન હતા કે તે મહાન વિના વેચી શકાય છે  
પ્રયત્ન. બાર્નસે તેની તક જોઈ. તે શાંતિથી ક્રોલ થઈ ગયો હતો, એક વિચિત્રમાં છુપાયો હતો  
બાર્નસ અને શોધક સિવાય કોઈને રસ ન હોય તેવું મશીન જોઈ રહ્યું છે.

બાર્નસને ખબર હતી કે તે એડિસન ડિક્ટેટિંગ મશીન વેચી શકે છે. તેમણે સૂચવ્યું  
આ એડિસનને, અને તરત જ તેની તક મળી. તેણે મશીન વેચ્યું. હકીકતમાં, તેમણે  
તેને એટલી સફળતાપૂર્વક વેચી કે એડિસને તેને વિતરણ અને માર્કેટિંગનો કોન્ટ્રાક્ટ આપ્યો  
સમગ્ર રાષ્ટ્રમાં. તેમાંથી બિઝનેસ એસોસિએશને સૂત્ર વધારી દીધું, "દ્વારા બનાવવામાં આવ્યું  
બાર્નસ દ્વારા એડિસન અને સ્થાપિત. "

વ્યાપારી જોડાણ ત્રીસ વર્ષથી વધુ સમયથી કાર્યરત છે. બહાર  
તેમાંથી બાર્નસે પોતાને પૈસાથી સમૃદ્ધ બનાવ્યા છે, પરંતુ તેણે કંઈક કર્યું છે  
અનંત મહાન, તેમણે સાબિત કર્યું છે કે કોઈ ખરેખર "વિચારી શકે છે અને સમૃદ્ધ બની શકે છે."

બાર્નસની મૂળ ડિઝાયર કેટલી વાસ્તવિક રોકડ છે તે મૂલ્યવાન છે  
તેને, મારી પાસે જાણવાની કોઈ રીત નથી. કદાચ તે તેને બે કે ત્રણ મિલિયન લાવ્યો છે  
ડોલર, પરંતુ રકમ, ગમે તે હોય, તુલના કરવામાં આવે ત્યારે તે નજીવી બની જાય છે

વધારે સંપત્તિ સાથે તેમણે કહ્યું કે ચોક્કસ જ્ઞાન સ્વરૂપ માં હસ્તગત એક વિચાર અમૂર્ત આવેગ તેના ભૌતિક પ્રતિરૂપ પરિવર્તિત કરાયેલ શકાય દ્વારા જાણીતા સિદ્ધાંતોનો ઉપયોગ.

બાર્નેસ શાબ્દિક રીતે મહાન એડિસન સાથે ભાગીદારીમાં વિચાર્યું! તેણે પોતાને નસીબદાર માન્યો. તેની પાસે શરૂ કરવા સિવાય કંઈ જ નહોતું, સિવાય કે તે શું ઇચ્છે છે તે જાણવાની ક્ષમતા, અને નિર્ધારણ જ્યાં સુધી તે તેને વાસ્તવિક ન કરે ત્યાં સુધી ઇચ્છા રાખો.

તેની પાસે શરૂ કરવા માટે પૈસા નહોતા. તેની પાસે થોડું શિક્ષણ હતું. તેની પાસે કોઈ નહોતું પ્રભાવ પરંતુ તેની પાસે પહેલ, વિશ્વાસ અને જીતવાની ઇચ્છા હતી. આ સાથે અમૂર્ત દળો તેણે પોતાને મહાન શોધક સાથે નંબર વન માણસ બનાવ્યો જે ક્યારેય જીવતો હતો.

હવે, ચાલો આપણે એક અલગ પરિસ્થિતિ જોઈએ, અને એવા માણસનો અભ્યાસ કરીએ જેની પાસે પુષ્કળ હતું સંપત્તિના મૂર્ત પુરાવા, પરંતુ તેને ગુમાવ્યો, કારણ કે તેણે તેના કરતાં ત્રણ ફૂટ ઓછા અટકી ગયા ધ્યેય જે તે શોધી રહ્યો હતો.

## સોનામાંથી ત્રણ પગ

નિષ્ફળતાના સૌથી સામાન્ય કારણોમાંનું એક છે જ્યારે છોડવાની આદત એક કામચલાઉ હારથી આગળ નીકળી જાય છે . દરેક વ્યક્તિ એક જ સમયે આ ભૂલ માટે દોષિત છે સમય અથવા અન્ય.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

18

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આરયુ ડાર્બીના એક કાકાને સોના-ધસારામાં "ગોલ્ડ ફિવર" થયો હતો દિવસો, અને પશ્ચિમમાં ડીઆઈજી અને ગ્રોવ રિચ ગયા. તેણે આનાથી વધુ ક્યારેય સાંભળ્યું ન હતું પૃથ્વી પરથી અત્યાર સુધી માણસોના મગજમાંથી સોનું કાઢવામાં આવ્યું છે . તેમણે દાવો રજૂ કર્યો અને પિક અને પાવડો સાથે કામ પર ગયો. જતું મુશ્કેલ હતું, પણ સોના માટેની તેની વાસના ચોક્કસ હતી.

અઠવાડિયાની મહેનત પછી, તેને ચમકતા અચસ્કની શોધથી પુરસ્કાર મળ્યો. તેને ઓર સપાટી પર લાવવા માટે મશીનરીની જરૂર હતી. ચૂપચાપ, તેણે covered ાંકી દીધો ખાને, મેરીલેન્ડના વિલિયમ્સબર્ગમાં તેના ઘરે તેના પગલાંને પાછું ખેંચ્યું, તેને કહ્યું સંબંધીઓ અને "હડતાલ" ના થોડા પડોશીઓ. તેઓ માટે એકસાથે પૈસા મળ્યા જરૂરી મશીનરી, તેને મોકલવામાં આવી હોત. કાકા અને ડાર્બી કામ પર પાછા ગયા મારે.

અચસ્કની પ્રથમ કારનું ખાણકામ કરવામાં આવ્યું હતું અને તેને સ્મેલ્ટર પર મોકલવામાં આવ્યું હતું. વળતર સાબિત કર્યું કે તેઓ કોલોરાડોમાં સૌથી ધનિક ખાણો ધરાવે છે! તેની થોડી વધુ કાર ઓર દેવાં સાફ કરશે. પછી નફામાં મોટી હત્યા આવશે.

કવાયત નીચે ગયો! ડાર્બી અને અંકલની આશાઓ ઉપર ગઈ! પછી

કંઈક થયું! સોનાની ધાતુની નસ અદૃશ્ય થઈ ગઈ! તેઓ ખાસે આવ્યા હતા, મેં ધનુષ્યનાં અંત, અમરસોનાં વેશિણ હવે રહ્યાં ન હતાં! તેઓએ ડ્રિલ કર્યું, સખત રીતે ફરીથી નસ ઉપાડવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યો છે - બધાનો કોઈ ફાયદો નથી.

અંતે, તેઓએ છોડી દેવાનું નક્કી કર્યું.

તેઓએ મશીનરી એક જંક માણસને થોડા સો ડોલરમાં વેચી દીધી, અને ઘરે પાછા ટ્રેન લીધી. કેટલાક "જંક" માણસો મૂંગા છે, પણ આ એક નથી! એને કોલ કર્યો હતો ખાણ ઇજનેરમાં ખાણ જોવા અને થોડી ગણતરી કરવા. એન્જિનિયર સલાહ આપી હતી કે પ્રોજેક્ટ નિષ્ફળ ગયો હતો, કારણ કે માલિકો તેનાથી પરિચિત ન હતા "ખામી રેખાઓ." તેની ગણતરીએ બતાવ્યું કે નસ ત્રણ જ મળી જશે જ્યાંથી ડાર્બીઓએ ડ્રિલિંગ બંધ કરી દીધી હતી ત્યાંથી પગ! તે બરાબર છે તે ક્યાં મળી હતી!

"જંક" માણસે ખાણમાંથી લાખો ડોલર ઓર લીધા, કારણ કે તે છોડતા પહેલા નિષ્ણાત સલાહ લેવા માટે પૂરતી જાણતા હતા.

મોટાભાગના નાણાં જે મશીનરીમાં ગયા હતા તે મારફતે ખરીદવામાં આવ્યા હતા આર્યુ ડાર્બીના પ્રયત્નો, જે તે સમયે ખૂબ જ યુવાન હતા. પૈસા આવ્યા તેમના સંબંધીઓ અને પડોશીઓ તરફથી, તેમનામાં તેમના વિશ્વાસને કારણે. તેણે વળતર ચૂકવ્યું તે દરેક ડોલર, જોકે તે આમ કરવામાં વર્ષો હતા.

લાંબા સમય પછી, શ્રી ડાર્બીએ તેમની ખોટ ઘણી વખત ભરપાઈ કરી, જ્યારે તેમણે ડિઝાયરને સોનામાં રૂપાંતરિત કરી શકાય તેવી શોધ કરી. શોધ આવી જીવન વીમા વેચવાના વ્યવસાયમાં ગયા પછી.

યાદ રાખીને કે તેણે એક મોટું નસીબ ગુમાવ્યું, કારણ કે તેણે ત્રણ પગ રોક્યા સોનામાંથી, ડાર્બીને તેના પસંદ કરેલા કામના અનુભવ દ્વારા, સરળ દ્વારા ફાયદો થયો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

19

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પોતાને કહેવાની પદ્ધતિ, "મેં સોનાથી ત્રણ ફૂટ રોક્યા, પણ હું ક્યારેય રોકીશ નહીં કારણ કે જ્યારે હું તેમને વીમો ખરીદવા કહું છું ત્યારે પુરુષો 'ના' કહે છે. "

ડાર્બી એ પચાસથી ઓછા માણસોના નાના જૂથમાંથી એક છે જે એક કરતા વધારે વેચે છે વાર્ષિક જીવન વીમામાં મિલિયન ડોલર. તે પાઠ માટે તેની "સ્ટીકીબિલિટી" બાકી છે તેમણે ગોલ્ડ માઇનિંગ બિઝનેસમાં તેમની "છોડવાની ક્ષમતા" માંથી શીખ્યા.

કોઈપણ માણસના જીવનમાં સફળતા આવે તે પહેલાં, તે ઘણું બધું મળવાનું નિશ્ચિત છે કામચલાઉ હાર, અને, કદાચ, કેટલીક નિષ્ફળતા. જ્યારે હાર માણસને પછાડે છે, સૌથી સહેલી અને સૌથી તાર્કિક વસ્તુ છોડી દેવી છે. બહુમતી બરાબર તે જ છે પુરુષો કરે છે.

આ દેશમાં અત્યાર સુધીના પાંચસોથી વધુ સફળ પુરુષો છે જાણીતા, લેખકને કહ્યું કે તેમની સૌથી મોટી સફળતા બિંદુથી એક પગલું આગળ આવી જેમાં હાર તેમને પછાડી ચૂકી હતી. નિષ્ફળતા એ આતુરતાની ચાતુર્ય છે વક્રોક્તિ અને ઘડાયેલું. જ્યારે સફળતા લગભગ હોય ત્યારે તેને ટ્રિપ કરવામાં ખૂબ આનંદ થાય છે પહોંચની અંદર.

## એક ફિફ્ટી-સેન્ટ પાઠ પાઠમાં

થોડા સમય પછી શ્રી ડાર્બીએ "યુનિવર્સિટી ઓફ હાર્ડ" માંથી તેમની ડિગ્રી પ્રાપ્ત કરી નોક, "અને સોનાના ખાણકામના તેમના અનુભવ દ્વારા નફો કરવાનો નિર્ણય કર્યો હતો બિઝનેસ, તેમણે સાબિત કરેલા પ્રસંગે હાજર રહેવાનું સૌભાગ્ય હતું તેને "ના" નો અર્થ જરૂરી નથી કે નહીં.

એક બપોરે તે પોતાના કાકાને જૂના જમાનામાં ઘઉં પીસવામાં મદદ કરી રહ્યો હતો મિલ કાકાએ એક મોટું ફાર્મ ચલાવ્યું જેના પર સંખ્યાબંધ રંગીન શેરકોપ ખેડૂતો રહેતા હતા. શાંતિથી, દરવાજો ખોલવામાં આવ્યો, અને એક નાનો રંગીન બાળક, ભાડૂતની પુત્રી, અંદર ગઈ અને દરવાજા પાસે તેની જગ્યા લીધી.

કાકાએ ઉપર જોયું, બાળકને જોયું, અને તેના તરફ બૂમ પાડી, "શું કરો તમે ઇચ્છો?"

નમ્રતાપૂર્વક, બાળકે જવાબ આપ્યો, "મારી મમ્મી કહે છે કે તેને પચાસ સેન્ટ મોકલો."

"હું નહીં કરું," કાકાએ જવાબ આપ્યો, "હવે તમે ઘરે દોડો."

"ચાસ સાહે," બાળકે જવાબ આપ્યો. પણ તેણી હલી નહીં.

કાકા તેના કામ સાથે આગળ વધ્યા, એટલા વ્યસ્ત હતા કે તેમણે ન કર્યું બાળક ન છોડે તેનું અવલોકન કરવા માટે પૂરતું ધ્યાન આપો. જ્યારે તે ઉપર જોયું અને જોયું કે તે હજી પણ ત્યાં standingભો છે, તેણે તેણીને બૂમ પાડી, "મેં તમને આગળ વધવાનું કહ્યું ઘર! હવે જાઓ, અથવા હું તમારી પાસે સ્વિચ લઈશ. "

નાની છોકરીએ "ચસ સાહ" કહ્યું, પરંતુ તેણીએ એક ઈચ પણ હલ્યું નહીં.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

20

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

કાકાએ જે મિલમાં રેડવાની હતી તે અનાજની બોરી ઉતારી હપરપર, એક બેરલ લાકડી ઉપાડી, અને એક અભિવ્યક્તિ સાથે બાળક તરફ શરૂ કર્યું તેના ચહેરા પર જે મુશ્કેલી સૂચવે છે.

ડાર્બીએ શ્વાસ રોકી રાખ્યો. તેને ખાતરી હતી કે તે હત્યાનો સાક્ષી બનશે.

તે જાણતો હતો કે તેના કાકાનો ઉગ્ર સ્વભાવ હતો. તેને ખબર હતી કે રંગીન બાળકો નથી દેશના તે ભાગમાં શ્વેત લોકોને અવગણવા માટે માનવામાં આવે છે.

જ્યારે કાકા બાળક standingભો હતો તે સ્થળે પહોંચ્યા ત્યારે તેણી ઝડપથી એક પગથિયું આગળ વધ્યું, તેની આંખોમાં જોયું, અને બૂમ પાડી તેના તીવ્ર અવાજની ટોચ, "મારી મમ્મી પાસે તે પચાસ કેન્દ્રો છે!"

કાકા અટકી ગયા, એક મિનિટ તેની તરફ જોયું, પછી ધીમે ધીમે બેરલ નાખ્યો ફ્લોર પર લાકડી, ખિસ્સામાં તેનો હાથ મૂક્યો, અડધો ડોલર કા took્યો, અને તેને આપ્યો તેણીના.

બાળકે પૈસા લીધા અને ધીમે ધીમે દરવાજા તરફ વળ્યા, ક્યારેય નહીં



તેણીએ તેની મજર તે માણસ પરથી વિચારી કે જેને તેણે સમાજના જાલી લીધી હતી તેણી ગયા પછી, કોઈ એકે તેને DOORS પર બેઠા અને દરેકો એક સમય માટે બારીમાં બેઠીર અવકાશમાં જોઈ શકે તે બિનિટ તે હમણાં જ લીધેલા ચાબુક પર, વિસ્મય સાથે વિચારી રહ્યો હતો.

શ્રી ડાર્બી પણ થોડું વિચારી રહ્યા હતા. તે તેના બધામાં પ્રથમ વખત હતો અનુભવ છે કે તેણે એક રંગીન બાળકને ઇરાદાપૂર્વક એક પુખ્ત સફેદ માસ્ટર જોયો હતો વ્યક્તિ. તેણીએ તે કેવી રીતે કર્યું? તેના કાકાને શું થયું જેના કારણે તે હારી ગયો તેની ઉગ્રતા અને ઘેટાંની જેમ નમ્ર બની? કેવી અજીબ શક્તિ હતી આ બાળકે તેનો ઉપયોગ તેના માસ્ટરને તેના ચ superior િયાતા પર બનાવે છે? આ અને અન્ય સમાન પ્રશ્નો ડાર્બીના મનમાં ઝબકારો થયો, પરંતુ વર્ષો પછી, ક્યારે તેનો જવાબ મળ્યો નહીં તેણે મને વાર્તા કહી.

વિચિત્ર રીતે, આ અસામાન્ય અનુભવની વાર્તા લેખકને ૧ told માં કહેવામાં આવી હતી જૂની મિલ, તે જ જગ્યાએ જ્યાં કાકાએ ચાબુક માર્યો. વિચિત્ર રીતે, હું પણ જે શક્તિનો અભ્યાસ કરવા માટે લગભગ એક ચતુર્થાંશ સદીઓ સમર્પિત કરી હતી એક અજ્ઞાનની, નિરક્ષર રંગીન બાળકને બુદ્ધિશાળી માણસ પર વિજય મેળવવા સક્ષમ બનાવ્યો.

જેમ આપણે ત્યાં તે મસ્ટી જૂની મિલમાં stoodભા હતા, શ્રી ડાર્બીએ વાર્તાનું પુનરાવર્તન કર્યું અસામાન્ય વિજય, અને પૂછીને સમાપ્ત કર્યું, "તમે તેમાંથી શું બનાવી શકો છો? શું તે બાળકએ વિચિત્ર શક્તિનો ઉપયોગ કર્યો, જેણે મારા કાકાને સંપૂર્ણપણે ચાબુક માર્યો? "

તેના સવાલનો જવાબ આમાં વર્ણવેલ સિદ્ધાંતોમાં મળશે પુસ્તક. જવાબ સંપૂર્ણ અને સંપૂર્ણ છે. તેમાં વિગતો અને સૂચનાઓ છે કોઈને સમજવા માટે સક્ષમ કરવા માટે પૂરજું છે, અને તે જ બળ લાગુ કરો જે નાનું બાળક આકસ્મિક રીતે ઠોકર ખાઈ ગયું.

તમારા મનને સજાગ રાખો, અને તમે બરાબર શું વિચિત્ર શક્તિ જોશો બાળકના બચાવમાં આવ્યા, તમે આગામી સમયમાં આ શક્તિની ઝલક જોશો પ્રકરણ. પુસ્તકમાં ક્યાંક તમને એક વિચાર મળશે જે તમારા જીવનને ઝડપી બનાવશે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

21

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ગ્રહણ શક્તિઓ, અને તમારા આદેશ પર, તમારા પોતાના લાભ માટે, આ જ અનિવાર્ય શક્તિ. આ શક્તિની જાગરૂકતા પ્રથમ તમારામાં આવી શકે છે પ્રકરણ, અથવા તે પછીના કેટલાક પ્રકરણમાં તમારા મનમાં ફ્લેશ થઈ શકે છે. તે આવી શકે છે એક વિચારના રૂપમાં. અથવા, તે યોજના, અથવા હેતુની પ્રકૃતિમાં આવી શકે છે. ફરીથી, તે તમને નિષ્ફળતા અથવા હારના તમારા ભૂતકાળના અનુભવોમાં પાછા ફરવાનું કારણ બની શકે છે, અને સપાટી પર કેટલાક પાઠ લાવો જેના દ્વારા તમે ગુમાવેલ બધું પાછું મેળવી શકો હાર દ્વારા.

મેં શ્રી ડાર્બીને અજાણતા ઉપયોગ કરેલી શક્તિનું વર્ણન કર્યા પછી નાના રંગીન બાળક, તેણે જીવન તરીકેનો ત્રીસ વર્ષનો અનુભવ ઝડપથી પાછો ખેંચી લીધો વીમા વેચાણકર્તા, અને પ્રમાણિકપણે સ્વીકાર્યું કે તે ક્ષેત્રમાં તેમની સફળતા હતી કારણ કે, કોઈ નાની ડિગ્રીમાં, તે બાળક પાસેથી શીખ્યા પાઠ માટે. શ્રી ડાર્બીએ ધ્યાન દોર્યું: "દર વખતે જ્યારે કોઈ સંભાવનાએ મને નમાવવાનો પ્રયત્ન કર્યો, વગર

પ્રત્યેક કારણને કારણે મેં જેમને તેને બાળક જાણી શકવામાં સક્ષમ બનાવ્યો હતો. તેની માટે આંખો ચમકતી હતી  
મેં જે વેચાણ કર્યું છે, તે લોકોએ 'ના' કહ્યા પછી કરવામાં આવ્યું હતું. "

તેણે સોનાથી માત્ર ત્રણ ફૂટ રોકવાની તેની ભૂલને યાદ કરી,  
"પણ," તેણે કહ્યું, "તે અનુભવ વેશમાં આશીર્વાદ હતો. તેણે મને ચાલુ રાખવાનું શીખવ્યું  
ચાલુ રાખવું, ભલે ગમે તેટલું મુશ્કેલ હોય, એક પાઠ જે મારે શીખવાની જરૂર છે  
હું કંઈપણ સફળ થઈ શકું તે પહેલા. "

શ્રી ડાર્બી અને તેના કાકા, રંગીન બાળક અને સોનાની આ વાર્તા  
મારું, નિલેસશંકપણે સેકંડો પુરુષો દ્વારા વાંચવામાં આવશે જેઓ તેમના જીવન નિર્વાહ કરે છે  
જીવન વીમો વેચવો, અને આ બધાને, લેખક સૂચન આપવા માંગે છે  
ડાર્બી આ બે અનુભવોને કારણે એક મિલિયનથી વધુ વેચવાની તેમની ક્ષમતાને આભારી છે  
જીવન વીમા દર વર્ષે ડોલર.

જીવન વિચિત્ર છે, અને ઘણી વખત અગમ્ય છે! બંને સફળતા અને  
નિષ્ફળતાઓના મૂળ સરળ અનુભવો છે. શ્રી ડાર્બીના અનુભવો હતા  
સામાન્ય અને પર્યાપ્ત સરળ, તેમ છતાં તેઓ તેમના જીવનના ભાગ્યનો જવાબ ધરાવે છે,  
તેથી તેઓ જીવનની જેમ (તેના માટે) મહત્વપૂર્ણ હતા. તેને આ બે દ્વારા ફાયદો થયો  
નાટકીય અનુભવો, કારણ કે તેણે તેમનું વિશ્લેષણ કર્યું, અને તેઓએ શીખવેલો પાઠ મળ્યો.  
પરંતુ એવા માણસનું શું કે જેની પાસે ન તો સમય છે, ન તો નિષ્ફળતાનો અભ્યાસ કરવાનો ઝોક  
જે knowledge ની શોધમાં જે સફળતા તરફ દોરી શકે? તે ક્યાં અને કેવી રીતે શીખશે  
પરાજયને પગથિયામાં અવસરમાં બદલવાની કળા?

આ પ્રશ્નોના જવાબમાં, આ પુસ્તક લખવામાં આવ્યું હતું.

જવાબમાં તેર સિદ્ધાંતોનું વર્ણન માંગવામાં આવ્યું હતું, પરંતુ યાદ રાખો,  
જેમ તમે વાંચો છો, જે જવાબો તમે શોધી રહ્યા છો, જે પ્રશ્નોના કારણે છે  
તમે જીવનની વિચિત્રતા પર વિચાર કરો, તમારા પોતાના મનમાં મળી શકે છે ,

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

22

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

કેટલાક વિચાર, યોજના અથવા હેતુ દ્વારા જે તમારા મનમાં તમારા જેવા ઉદ્ભવી શકે છે  
વાંચવું.

સફળતા મેળવવા માટે એક જ સાચો વિચાર જરૂરી છે. સિદ્ધાંતો  
આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ, તેમાં શ્રેષ્ઠ અને સૌથી વધુ વ્યવહારુ છે  
ઉપયોગી વિચારો બનાવવાના માર્ગો અને માધ્યમથી જાણીતા.

અમે આના વર્ણન માટે અમારા અભિગમમાં આગળ વધતા પહેલા  
સિદ્ધાંતો, અમે માનીએ છીએ કે તમે આ મહત્વપૂર્ણ સૂચન મેળવવા માટે હકદાર છો....  
જ્યારે શ્રીમંતો આવવા માંડે છે ત્યારે તેઓ આટલા જ ઝડપથી આવે છે  
મહાન વિપુલતા, જ્યાં તેઓ રહ્યા છે ત્યાં એક વિચિત્રતા છે  
આ બધા જ વર્ષો દરમિયાન છુપાવવું. આ એક આશ્ચર્યજનક નિવેદન છે,  
અને તેથી વધુ, જ્યારે આપણે લોકપ્રિય માન્યતાને ધ્યાનમાં લઈએ, કે

સંપત્તિ ફક્ત સુખનો સ્ત્રોત નથી, તે સુખને આપી શકે છે, ત્યારે તમે તેનું અવલોકન કરશો ધનની શરૂઆત મનની સ્થિતિથી થાય છે, હેતુની નિશ્ચિતતા સાથે, થોડું કે ના સાથે મહેનત. તમે, અને દરેક અન્ય વ્યક્તિએ, કેવી રીતે તે જાણવામાં રસ લેવો જોઈએ મનની તે સ્થિતિ પ્રાપ્ત કરવી જે ધનને આકર્ષિત કરશે. મેં પચીસ વર્ષ ગાળ્યા 25,000 થી વધુ લોકોનું સંશોધન, વિશ્લેષણ, કારણ કે હું પણ જાણવા માંગતો હતો "શ્રીમંત માણસો આ રીતે કેવી રીતે બને છે.

તે સંશોધન વિના, આ પુસ્તક લખી શકાયું ન હોત.

અહીં એક ખૂબ જ મહત્વપૂર્ણ સત્યની નોંધ લો, જેમ કે:

બિઝનેસ ડિપ્રેશન 1929 માં શરૂ થયું, અને તે બધા સમય સુધી ચાલુ રહ્યું રાષ્ટ્રપતિ રૂઝવેલ્ટના કાર્યાલયમાં પ્રવેશ્યા પછીના કેટલાક સમય સુધી વિનાશનો રેકોર્ડ. પછી ઉદાસીનતા કંટાળાજનક થવા માંડી. એક માં ઇલેક્ટ્રિશિયન તરીકે રંગભૂમિ પ્રકાશને એટલી ધીરે ધીરે વધારે છે કે અંધકાર પહેલા પ્રકાશમાં પરિવર્તિત થાય છે તમે તેનો ખ્યાલ કરો છો, તેથી લોકોના મનમાં ભયની જોડણી ધીમે ધીમે ઓસરી ગઈ દૂર અને વિશ્વાસ બની.

ખૂબ જ નજીકથી અવલોકન કરો, જલદી તમે આના સિદ્ધાંતોને માસ્ટર કરો ફિલસૂફી, અને તે સિદ્ધાંતો લાગુ કરવા માટેની સૂચનાઓનું પાલન કરવાનું શરૂ કરો, તમારી નાણાકીય સ્થિતિ સુધરવાનું શરૂ થશે, અને તમે જે બધું સ્પર્શ કરશો તે શરૂ થશે તમારા લાભ માટે પોતાને એક સંપત્તિમાં પરિવર્તિત કરવા. અશક્ય? જરાય નહિ!

માનવજાતની મુખ્ય નબળાઈઓમાંની એક સરેરાશ માણસની પરિચિતતા છે "અશક્ય" શબ્દ સાથે. તે બધા નિયમો જાણે છે જે કામ કરશે નહીં. તેમણે ન કરી શકાય તેવી બધી વસ્તુઓ જાણે છે. આ પુસ્તક તેમના માટે લખવામાં આવ્યું છે જે એવા નિયમોની શોધ કરે છે જેણે અન્યને સફળ બનાવ્યા છે, અને દાવ માટે તૈયાર છે તે નિયમો પર બધું.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

23

બ [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## બ વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ઘણા વર્ષો પહેલા મેં એક સુંદર શબ્દકોશ ખરીદ્યો હતો. પ્રથમ વસ્તુ મેં કરી તેની સાથે "અશક્ય" શબ્દ તરફ વળવું હતું અને તેને ચોપડેથી સરસ રીતે ક્લિપ કરવું હતું. તે તમારા માટે કરવું અવિવેકી બાબત નહીં હોય.

સફળતા તે લોકો માટે મળે છે જેઓ સફળ બને છે.

નિષ્ફળતા તે લોકો માટે આવે છે જેઓ ઉદાસીનતાથી પોતાને બનવા દે છે નિષ્ફળતા કોન્સિયસ.

આ પુસ્તકનો ઉદ્દેશ એ છે કે જેઓ તેને શોધે છે, તેમની કળા શીખવામાં મદદ કરે નિષ્ફળતા ગેરસમજથી સફળતામાં તેમના વિચારો બદલી રહ્યા છે બેદરકારી.

બીજી ઘણી નબળાઈ એકસાથે ઘણા લોકોમાં જોવા મળે છે, તે આદત છે

જેકનું અંતે તેમણે કહ્યું હતું કે તેમણે આપણને સમજાવ્યું છે કે આપણે કંટલાક ધનની દ્રષ્ટિએ વિચારી શકતા નથી, કારણ કે તેમની વિચારસરણીની આદતો ભી થઈ ગઈ છે ગરીબી, ઇચ્છા, દુર્ગમ, નિષ્ફળતા અને હાર.

આ કમનસીબ લોકો મને એક અગ્રણી ચીનીની યાદ અપાવે છે, જે આવ્યા હતા અમેરિકાને અમેરિકન રીતે શિક્ષિત કરવા. તેમણે યુનિવર્સિટીમાં અભ્યાસ કર્યો શિકાગો. એક દિવસ રાષ્ટ્રપતિ હાર્પર કેમ્પસમાં આ યુવાન ઓરિએન્ટલને મળ્યા, થોડી મિનિટો માટે તેની સાથે ચેટ કરવાનું બંધ કર્યું, અને પૂછ્યું કે તેને શું પ્રભાવિત કર્યું અમેરિકન લોકોની સૌથી નોંધપાત્ર લાક્ષણિકતા તરીકે.

"કેમ," યાદનામેને કહ્યું, "તમારી આંખોની વિચિત્ર તિરસ્કાર તમારી આંખો બંધ છે! "

અમે ચિનીઓ વિશે શું કહીએ છીએ?

જે આપણે સમજી શકતા નથી તે માનવાનો અમે ઇનકાર કરીએ છીએ. અમે મૂર્ખતાપૂર્વક માને છે કે આપણી પોતાની મર્યાદાઓ મર્યાદાઓનું યોગ્ય માપ છે. ચોક્કસ, અન્ય સાથીની આંખો "ત્રાંસી" છે, કારણ કે તેઓ સમાન નથી આપણુ પોતાનું.

લાખો લોકો હેનરી ફોર્ડની સિદ્ધિઓ જુએ છે તેના સારા નસીબ, અથવા નસીબ, અથવા પ્રતિભા, અથવા કારણે, આવ્યા અને તેની ઈર્ષ્યા કરી ગમે તે હોય તેઓ ફોર્ડના નસીબનો શ્રેય આપે છે. કદાચ દરેકમાં એક વ્યક્તિ સો હજાર લોકો ફોર્ડની સફળતાનું રહસ્ય જાણે છે, અને જેઓ જાણે છે તેની સાદગીને કારણે તેના વિશે વાત કરવા માટે ખૂબ વિનમ્ર અથવા ખૂબ અનિચ્છા છે. એક વ્યવહાર સંપૂર્ણ રીતે "રહસ્ય" સમજાવશે.

થોડા વર્ષો પહેલા, ફોર્ડે તેની હવે પ્રખ્યાત V-8 મોટર બનાવવાનું નક્કી કર્યું. તેમણે એક બ્લોકમાં નાખેલા સમગ્ર આઠ સિલિન્ડરો સાથે એન્જિન બનાવવાનું પસંદ કર્યું, અને તેના એન્જિનિયરોને એન્જિન માટે ડિઝાઇન બનાવવાની સૂચના આપી. ડિઝાઇન હતી કાગળ પર મુકવામાં આવ્યું, પરંતુ ઇજનેરોએ એક માણસને સંમતિ આપી કે તે ફક્ત અશક્ય છે એક ટુકડામાં આઠ સિલિન્ડર ગેસ એન્જિન બ્લોક નાખવો.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

24

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 29

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ફોર્ડે કહ્યું, "તેને કોઈપણ રીતે ઉત્પન્ન કરો."

"પણ," તેઓએ જવાબ આપ્યો, "તે અશક્ય છે!"

"આગળ વધો," ફોર્ડે આદેશ આપ્યો, "અને જ્યાં સુધી તમે સફળ ન થાઓ ત્યાં સુધી નોકરી પર રહો કેટલો સમય જરૂરી છે તે મહત્વનું છે. "

ઇજનેરો આગળ ગયા. તેમના માટે બીજું કશું કરવાનું નહોતું, જો તેઓ ફોર્ડે સ્ટાફ પર રહેવાના હતા. છ મહિના વીતી ગયા, કંઈ થયું નહીં. બીજા છ મહિના વીતી ગયા, અને હજી કંઈ થયું નથી. ઇજનેરોએ પ્રયત્ન કર્યો ઓર્ડર હાથ ધરવા માટે દરેક કલ્પનાશીલ યોજના, પરંતુ વસ્તુ બહારની લાગતી હતી પ્રશ્ન; "અશક્ય!"

વર્ષના અંતે ફોર્ડે તેના ઇજનેરો સાથે તપાસ કરી, અને ફરીથી તેઓ

તેમને જાણ કરી કે તેમને તેમના આદેશોનો અમલ કરવાનો કોઈ રસ્તો મળ્યો નથી.  
"સીધા આગળ વધો," ફોર્ડે કહ્યું, "મને તે જોઈએ છે, અને મારી પાસે છે."  
તેઓ આગળ વધ્યા, અને પછી, જાણે કે જાદુના સ્ટ્રોક દ્વારા, રહસ્ય હતું  
શોધ્યું.

ફોર્ડે નિર્ધારણ વધુ એક વખત જીત્યું હતું!  
આ વાર્તાને મિનિટની ચોકસાઈ સાથે વર્ણવી શકાતી નથી, પરંતુ સરવાળો અને  
તેનો પદાર્થ સાચો છે. તેમાંથી કાપ્ચે, તમે જે વિચારવા અને વધવા માંગો છો  
ધન, ફોર્ડે લાખોનું રહસ્ય, જો તમે કરી શકો. તમારે બહુ દૂર જોવું પડશે નહીં.  
હેનરી ફોર્ડે સફળ છે, કારણ કે તે સિદ્ધાંતોને સમજે છે અને લાગુ કરે છે  
સફળતાની. આમાંની એક ઇચ્છા છે: કોઈને શું જોઈએ છે તે જાણવું. આ યાદ રાખો  
ફોર્ડેની વાર્તા તમે વાંચો, અને તે લીટીઓ પસંદ કરો જેમાં તેનું રહસ્ય છે  
અદભૂત સિદ્ધિ વર્ણવવામાં આવી છે. જો તમે આ કરી શકો, જો તમે મૂકે તો  
હેનરી ફોર્ડેને સમૃદ્ધ બનાવનારા સિદ્ધાંતોના ચોક્કસ જૂથ પર તમારી આંગળી,  
તમે લગભગ કોઈપણ ક callingલિંગમાં તેની સિદ્ધિઓની બરાબરી કરી શકો છો જેના માટે તમે અનુકૂળ છો.

તમે "તમારા ભાગ્યના માસ્ટર, તમારા કેપ્ટન છો  
સૂલ, "કારણ કે ...

જ્યારે હેનલીએ ભવિષ્યવાણીની પંક્તિઓ લખી, "હું મારા ભાગ્યનો માસ્ટર છું, હું છું  
મારા આત્માના કેપ્ટન, "તેણે અમને જાણ કરવી જોઈએ કે આપણે માસ્ટર્સ છીએ  
આપણું ભાગ્ય, આપણા આત્માઓનો કેપ્ટન, કારણ કે આપણી પાસે આપણને નિયંત્રિત કરવાની શક્તિ છે  
વિચારો.

તેણે અમને કહેવું જોઈતું હતું કે ઈથર કે જેમાં આ નાની પૃથ્વી તરે છે  
જે આપણે ખસેડીએ છીએ અને આપણું અસ્તિત્વ ધરાવીએ છીએ, તે energyર્જાનું એક સ્વરૂપ છે જે એક તરફ આગળ વધે છે  
સ્પંદનનો અક્ષયનીય rateંચો દર, અને ઈથર એક ફોર્મથી ભરેલું છે  
સાર્વત્રિક શક્તિ જે આપણામાં રહેલા વિચારોની પ્રકૃતિને અનુકૂળ કરે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

25

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આપણું મન; અને આપણા વિચારોને પ્રસારિત કરવા, કુદરતી રીતે આપણને પ્રભાવિત કરે છે  
તેમના ભૌતિક સમકક્ષમાં.

જો કવિએ આપણને આ મહાન સત્ય વિશે જણાવ્યું હોત, તો આપણે જાણીએ કે તે શા માટે છે  
આપણે આપણા ભાગ્યના માસ્ટર્સ છીએ, આપણા આત્માના કેપ્ટન છીએ. તેણે જણાવવું જોઈતું હતું  
અમને, મોટા ભાર સાથે, કે આ શક્તિ ભેદભાવ કરવાનો કોઈ પ્રયાસ કરતી નથી  
વિનાશક વિચારો અને રચનાત્મક વિચારો વચ્ચે, તે આપણને વિનંતી કરશે  
ગરીબીના ભૌતિક વાસ્તવિકતા વિચારોમાં અનુવાદ કરો, જેટલી ઝડપથી તે થશે  
સંપત્તિના વિચારો પર કાર્ય કરવા માટે અમને પ્રભાવિત કરો.

તેણે આપણને પણ કહેવું જોઈતું હતું કે આપણું મગજ ચુંબક બને છે

પ્રબળ વિચારો જે આપણે આપણા મનમાં રાખીએ છીએ, અને, જેના દ્વારા ના માણસ પરિચિત છે, આ "ચુંબક" આપણને દળો, લોકો, આકર્ષે છે જીવનના સંજોગો જે આપણા પ્રભુત્વની પ્રકૃતિ સાથે સુસંગત છે વિચારો.

તેમણે અમને જણાવવું જોઈતું હતું કે, આપણે મહાન સંપત્તિ એકઠી કરી શકીએ તે પહેલાં વિપુલતા, આપણે ધન માટે તીવ્ર ઈચ્છા સાથે આપણા મનને ચુંબક બનાવવું જોઈએ, તે જ્યાં સુધી પૈસાની ઈચ્છા આપણને પ્રેરિત ન કરે ત્યાં સુધી આપણે "પૈસા પ્રત્યે સભાન" બનવું જોઈએ તેને મેળવવા માટે ચોક્કસ યોજનાઓ બનાવો.

પરંતુ, એક કવિ છે, અને એક ફિલસૂફ નથી, હેનલી પોતાને દ્વારા સંતુષ્ટ કાવ્યાત્મક સ્વરૂપે એક મહાન સત્ય જણાવવું, જેણે તેને અનુસર્યું તેને અર્થઘટન કરવા માટે છોડી દીધું તેની રેખાઓનો દાર્શનિક અર્થ.

ધીરે ધીરે, સત્ય પોતે ખુલ્લું થયું છે, જ્યાં સુધી તે હવે ચોક્કસ દેખાય નહીં કે આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ સિદ્ધાંતો, આપણા પર નિપુણતાનું રહસ્ય ધરાવે છે આર્થિક ભાગ્ય.

અમે હવે આ સિદ્ધાંતોમાંથી પ્રથમ તપાસવા માટે તૈયાર છીએ. જાળવી રાખો a ખુલ્લા વિચારોની ભાવના, અને વાંચતાની સાથે યાદ રાખો, તે શોધ છે કોઈ એક માણસ નથી. કરતાં વધુના જીવનના અનુભવોમાંથી સિદ્ધાંતો એકત્રિત કરવામાં આવ્યા હતા 500 પુરુષો જેમણે ખરેખર મોટી માત્રામાં સંપત્તિ એકઠી કરી હતી; જે પુરુષોએ શરૂઆત કરી હતી ગરીબી, થોડું શિક્ષણ સાથે, પ્રભાવ વગર. સિદ્ધાંતો માટે કામ કર્યું આ માણસો. તમે તેમને તમારા પોતાના કાયમી લાભ માટે કામ પર મૂકી શકો છો.

તમને તે કરવું સહેલું લાગશે, મુશ્કેલ નહીં.

તમે આગળનું પ્રકરણ વાંચો તે પહેલાં, હું ઈચ્છું છું કે તમે જાણો કે તે જણાવે છે વાસ્તવિક માહિતી જે તમારા સમગ્ર નાણાકીય ભાગ્યને સરળતાથી બદલી શકે છે બે લોકો માટે ચોક્કસપણે અદભૂત પ્રમાણમાં ફેરફારો લાવ્યા છે વર્ણવેલ.

હું ઈચ્છું છું કે તમે પણ જાણતા રહો કે આ બે પુરુષો વચ્ચેનો સંબંધ અને મારી જાત એવી છે કે હું હકીકતો સાથે કોઈ સ્વતંત્રતા ન લઈ શકું, પછી ભલે મારી પાસે હોત કરવા ઈચ્છતા હતા. તેમાંથી એક લગભગ મારો સૌથી નજીકનો અંગત મિત્ર રહ્યો છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

26

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પચીસ વર્ષ, બીજો મારો પોતાનો દીકરો છે. આ બેની અસામાન્ય સફળતા પુરુષો, સફળતા જે તેઓ ઉદારતાથી આમાં વર્ણવેલ સિદ્ધાંતને માન્યતા આપે છે આગામી પ્રકરણ, આ વ્યક્તિગત સંદર્ભને એક સાધન તરીકે ન્યાયી ઠેરવવા કરતાં વધુ આ સિદ્ધાંતની દૂરની શક્તિ પર ભાર મૂકે છે.

લગભગ પંદર વર્ષ પહેલાં, મેં શરૂઆતનું સરનામું અહીં પહોંચાડ્યું હતું સાલેમ કોલેજ, સાલેમ, વેસ્ટ વર્જિનિયા. મેં માં વર્ણવેલ સિદ્ધાંત પર ભાર મૂક્યો આગળું પ્રકરણ, એટલી તીવ્રતા સાથે કે સ્નાતક થયેલા સભ્યોમાંથી એક વર્ગએ ચોક્કસપણે તેને ફાળવ્યો, અને તેને તેની પોતાની ફિલસૂફીનો એક ભાગ બનાવ્યો. આ

યુવાન હવે કોંગ્રેસનો સભ્ય છે, અને વર્તમાનમાં એક મહત્વપૂર્ણ પરિબલ છે વહીવટ. આ પુસ્તક પ્રકાશક પાસે જાય તે પહેલા જ તેણે મને એક પત્ર લખ્યો જેમાં તેમણે આગળ સ્પષ્ટ કરેલ સિદ્ધાંત અંગે પોતાનો અભિપ્રાય સ્પષ્ટ રીતે જણાવ્યો પ્રકરણ, કે મેં તેના પત્રને તે પ્રકરણના પરિચય તરીકે પ્રકાશિત કરવાનું પસંદ કર્યું છે. તે તમને આવનારા પુસ્તકારોનો ખ્યાલ આપે છે.

"મારા પ્રિય નેપોલિયન:

કોંગ્રેસના સભ્ય તરીકે મારી સેવાએ મને સમજ આપી છે પુરુષો અને સ્ત્રીઓની સમસ્યાઓમાં, હું એક સૂચન આપવા માટે લખી રહ્યો છું જે હજારો લાયક લોકોને મદદરૂપ બની શકે છે.

"માફી સાથે, મારે જણાવવું જ જોઈએ કે જો સૂચન પર કામ કરવામાં આવે તો, તમારા માટે ઘણા વર્ષોની મહેનત અને જવાબદારીનો અર્થ થશે, પણ હું છું સૂચન કરવા માટે ઉત્સાહિત, કારણ કે હું તમારો મહાન પ્રેમ જાણું છું ઉપયોગી સેવા આપે છે.

"1922 માં, તમે સાલેમ ખાતે શરૂઆતનું સરનામું આપ્યું હતું કોલેજ, જ્યારે હું સ્નાતક વર્ગનો સભ્ય હતો. તે સરનામામાં, તમે મારા મનમાં એક વિચાર રોપ્યો છે જે તેના માટે જવાબદાર છે મને હવે મારા રાજ્યના લોકોની સેવા કરવાની તક છે, અને રહેશે જવાબદાર, ખૂબ મોટી માત્રામાં, મને ગમે તે સફળતા માટે ભવિષ્યમાં.

"મારા મનમાં જે સૂચન છે તે એ છે કે, તમે પુસ્તકમાં મૂકો તમે સાલેમ કોલેજ, અને માં આપેલા સરનામાનો સરવાળો અને પદાર્થ આ રીતે અમેરિકાના લોકોને તમારા દ્વારા નફો કરવાની તક આપો ઘણા વર્ષોનો અનુભવ અને પુરુષો સાથે જોડાણ જેઓ તેમના દ્વારા મહાનતા, અમેરિકાને પૃથ્વી પર સૌથી ધનિક રાષ્ટ્ર બનાવ્યું છે.

"મને યાદ છે, જાણો કે તે ગઈકાલે હતું, અદભૂત વર્ણન તમે તે પદ્ધતિ આપી કે જેના દ્વારા હેનરી ફોર્ડ, પરંતુ થોડી શાળાકીય સાથે, ડોલર વિના, કોઈ પ્રભાવશાળી મિત્રો વિના, મહાન insights ંચાઈએ પહોંચ્યો. મેં બનાવ્યું છે મારા મનમાં, પછી તમે તમારું ભાષણ પૂરું કરો તે પહેલાં જ, હું કરીશ

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

27

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

મારા માટે એક સ્થાન બનાવો, પછી ભલે મને કેટલી મુશ્કેલીઓ પડી હોય સરમાઉન્ટ.

"આ વર્ષે હજારો યુવાનો શાળાનું શિક્ષણ પૂરું કરશે, અને આગામી થોડા વર્ષોમાં. તેમાંથી દરેક આવા જ શોધશે વ્યવહારુ પ્રોત્સાહનનો સંદેશ જે મને તમારી પાસેથી મળ્યો છે. તેઓ જીવનમાં ક્યાં શરૂ કરવું, શું કરવું, જાણવું છે. તમે તેમને કહી શકો, કારણ કે તમે ઘણા લોકોની સમસ્યાઓ ઉકેલવામાં મદદ કરી છે,

ઘણા લોકો.

"જો ત્યાં કોઈ સંભવિત રીત છે કે જે તમે આટલું મહાન રેન્ડર કરી શકો એક સેવા, હું સૂચન આપી શકું છું કે તમે દરેક પુસ્તક સાથે એકનો સમાવેશ કરો તમારા વ્યક્તિગત વિશ્લેષણ ચાર્ટ્સ, ક્રમમાં કે પુસ્તક ખરીદનાર સંપૂર્ણ સ્વ-સૂચિનો લાભ હોઈ શકે છે, જે સૂચવે છે કે તમે વર્ષો પહેલાં મને સૂચવ્યું હતું કે, સફળતાના માર્ગમાં બરાબર શું છે.

"આ જેવી સેવા, તમારા પુસ્તકના વાચકોને એ સાથે પૂરી પાડે છે તેમના દોષો અને તેમના ગુણોનું સંપૂર્ણ, નિષ્પક્ષ ચિત્ર, તેનો અર્થ હશે તેમને સફળતા અને નિષ્ફળતા વચ્ચેનો તફાવત. સેવા હશે અમૂલ્ય.

"લાખો લોકો હવે સ્ટેજિંગની સમસ્યાનો સામનો કરી રહ્યા છે પુનરાગમન, હતાશાને કારણે, અને હું વ્યક્તિગત અનુભવથી બોલું છું જ્યારે હું કહું છું, હું જાણું છું કે આ નિષ્ઠાવાન લોકો આ તકને આવકારશે તમને તેમની સમસ્યાઓ જણાવો અને ઉકેલ માટે તમારા સૂચનો મેળવો.

"જેઓ જરૂરિયાતનો સામનો કરે છે તેમની સમસ્યાઓ તમે જાણો છો બધુ ફરી શરૂ. આજે અમેરિકામાં હજારો લોકો છે કોણ જાણવા માંગે છે કે તેઓ વિચારોને પૈસામાં કેવી રીતે રૂપાંતરિત કરી શકે છે, લોકો જેમણે શરૂઆતથી જ, નાણા વિના, અને તેમના નુકસાનની ભરપાઈ કરવી જોઈએ. જો કોઈપણ તેમને મદદ કરી શકે છે, તમે કરી શકો છો.

"જો તમે પુસ્તક પ્રકાશિત કરો છો, તો હું તેની પ્રથમ નકલ ધરાવવા માંગુ છું તમારા દ્વારા વ્યક્તિગત રીતે ઓટોગ્રાફ કરાયેલ પ્રેસમાંથી આવે છે.

"શુભેચ્છાઓ સાથે, મારો વિશ્વાસ કરો,

"હૃદયપૂર્વક તમારું,

"જેનિંગ્સ રેન્ડોલ્ફ"

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

28

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રકરણ 2

ઇચ્છા



## તમામ સિદ્ધિઓનો પ્રારંભિક મુદ્દો

### ધન તરફ પ્રથમ પગલું

જ્યારે એડવિન સી. બાર્ન્સ ઓરેન્જમાં માલગાડી પરથી નીચે ચડ્યા, એનજે, ત્રીસથી વધુ વર્ષો પહેલા, તે ટ્રેમ્પ જેવું દેખાઈ શકે છે, પરંતુ તેના રાજાના વિચારો હતા!

જ્યારે તેણે રેલરોડ ટ્રેકથી થોમસ એ. એડિસનની ઓફિસ તરફ જવાનો માર્ગ બનાવ્યો, તેનું મન કામ પર હતું. તેણે પોતાને એડિસનની હાજરીમાં *standing* ભેલો જોયો. તેણે સાંભળ્યું પોતે શ્રી એડિસનને એક ઉપભોગ હાથ ધરવાની તક માગી હતી તેમની જીવનશૈલીનું પાલન, વ્યવસાય સહયોગી બનવા માટે એક બર્નિંગ ડિઝાયર મહાન શોધકનું.

બાર્ન્સની ઇચ્છા આશા નહોતી ! તે ઇચ્છા નહોતી ! તે આતુર, ધબકતું હતું ડિઝાયર, જે બાકીની બધી બાબતોને વટાવી ગઈ. તે નિર્ધારિત હતું.

જ્યારે તેણે એડિસનનો સંપર્ક કર્યો ત્યારે ઇચ્છા નવી ન હતી. તે બાર્ન્સ હતો લાંબા સમયથી પ્રબળ ઇચ્છા. શરૂઆતમાં, જ્યારે ઇચ્છા પ્રથમ દેખાઈ તેના મનમાં, તે કદાચ, માત્ર એક ઇચ્છા હતી, પરંતુ તે માત્ર ન હતી ઇચ્છો કે જ્યારે તે તેની સાથે એડિસન સમક્ષ હાજર થાય.

થોડા વર્ષો પછી, એડવિન સી. બાર્ન્સ ફરીથી એડિસન સમક્ષ stood ભા રહ્યા ઓફિસ જ્યાં તે પ્રથમ શોધકતાને મળ્યો. આ વખતે તેની ડિઝાયરનો અનુવાદ કરવામાં આવ્યો હતો વાસ્તવિકતા માં. તે એડિસન સાથે વ્યવસાયમાં હતો. તેમના જીવનનું પ્રબળ સપનું વાસ્તવિકતા બની હતી. આજે, જે લોકો બાર્ન્સને ઓળખે છે તેઓ તેમની ઈર્ષ્યા કરે છે, કારણ કે "બ્રેક" જીવન તેને ઉપજ્યું. તેઓ તેને તેના વિજયના દિવસોમાં, લીધા વિના, જુએ છે તેની સફળતાના કારણની તપાસ કરવામાં મુશ્કેલી.

બાર્ન્સ સફળ થયા કારણ કે તેમણે એક નિશ્ચિત ધ્યેય પસંદ કર્યો, પોતાની તમામ શક્તિ લગાવી, તેની બધી ઇચ્છા શક્તિ, તેના બધા પ્રયત્નો, તે લક્ષ્યની પાછળ બધું. તે ન બન્યો એડિસનનો ભાગીદાર જે દિવસે તે આવ્યો. તે સૌથી વધુ શરૂ કરવા માટે સંતુષ્ટ હતો સાધારણ કાર્ય, જ્યાં સુધી તે એક પગલું પણ લેવાની તક પૂરી પાડે છે તેનું પ્રિય લક્ષ્ય.

તે જે તક શોધી રહ્યો હતો તેના પહેલા પાંચ વર્ષ પસાર થઈ ગયા દેખાવ તે બધા વર્ષો દરમિયાન આશાનું એક કિરણ, એક પણ વચન નહીં

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

29

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેની ઇચ્છાની પ્રાપ્તિ તેના માટે કરવામાં આવી હતી. પોતાના સિવાય દરેકને, તે એડિસન બિઝનેસ વ્હીલમાં માત્ર બીજો કોગ દેખાયો, પરંતુ તેના પોતાના મનમાં, તે સમયના દરેક મિનિટના એડિસન પાર્ટનર હતા તે દિવસે જ્યારે તે પ્રથમ ત્યાં કામ કરવા ગયો.

તે ડિફાઈનિટ ડિઝાયરની શક્તિનું નોંધપાત્ર ઉદાહરણ છે. બાર્ન્સ

તેનું લક્ષ્ય જીતી લીધું, કારણ કે તે શ્રી એડિસનનો વ્યવસાયિક સહયોગી બનવા માંગતો હતો તેને બીજું કંઈ જોઈએ તે કરતાં. તેણે તે હેતુ પ્રાપ્ત કરવા માટે એક યોજના બનાવી.

પરંતુ તેણે તેની પાછળ તમામ પુલ સળગાવી દીધા.

તે તેની ઈચ્છા સાથે ત્યાં સુધી ભો રહ્યો જ્યાં સુધી તે તેનું પ્રબળ વળગણ ન બને જીવન - અને છેલ્લે, એક હકીકત.

જ્યારે તે ઓરેન્જ ગયો ત્યારે તેણે પોતાની જાતને કહ્યું નહીં, "હું પ્રેરિત કરવાનો પ્રયત્ન કરીશ એડિસન મને થોડી નરમ નોકરી આપવા માટે. "તેણે કહ્યું," હું એડિસનને જોઈશ, અને તેને મૂકીશ નોંધ લો કે હું તેની સાથે વ્યવસાય કરવા આવ્યો છું.

તેણે કહ્યું નહીં, "હું ત્યાં થોડા મહિના કામ કરીશ, અને જો મને ના મળે તો પ્રોત્સાહન, હું છોડીશ અને બીજે ક્યાંક નોકરી મેળવીશ. "તેણે કહ્યું," હું શરૂ કરીશ ગમે ત્યાં. એડિસન મને કહેવા માટે હું જે પણ કરીશ તે કરીશ, પણ હું પસાર થઈશ તે પહેલાં, હું કરીશ તેના સહયોગી બનો. "

તેણે કહ્યું ન હતું કે, "જો હું બીજી તક માટે મારી આંખો ખુલ્લી રાખીશ હું એડિસન સંસ્થામાં મને જે જોઈએ છે તે મેળવવામાં નિષ્ફળ છું. "તેણે કહ્યું," ત્યાં એક છે આ દુનિયામાં જે વસ્તુ છે તે માટે હું નિશ્ચિત છું, અને તે એક વ્યવસાય છે થોમસ એ. એડિસન સાથે જોડાણ. હું મારી પાછળના તમામ પુલ અને હિસ્સો બાળીશ મારે જે જોઈએ છે તે મેળવવાની મારી ક્ષમતા પર મારું સંપૂર્ણ ભવિષ્ય. "

તેણે પોતાની જાતને પીછેહઠ કરવાની કોઈ શક્ય રીત છોડી નથી. તેણે જીતવું હતું કે નાશ પામવું હતું!

બાર્નેસની સફળતાની વાર્તામાં આટલું જ છે! થોડા સમય પહેલા, એક મહાન યોદ્ધાએ એક પરિસ્થિતિનો સામનો કરવો પડ્યો જેના કારણે તેના માટે નિર્ણય લેવો જરૂરી બન્યો જેણે યુદ્ધના મેદાનમાં તેની સફળતાનો વીમો ઉતાર્યો. તે પોતાની સેનાઓ મોકલવાનો હતો એક શક્તિશાળી દુશ્મન સામે, જેના માણસો તેના પોતાના કરતા વધારે છે. તેણે તેના સૈનિકોને લોડ કર્યા નૌકાઓમાં, દુશ્મનના દેશમાં રવાના થયા, પછી સૈનિકો અને સાધનો ઉતાર્યા જે વહાણો તેમને વહન કરતા હતા તેમને બાળી નાખવાનો આદેશ આપ્યો. પોતાના માણસોને સંબોધતા પ્રથમ યુદ્ધ પહેલા, તેમણે કહ્યું, "તમે ધુમાડામાં હોડીઓને ઉપર જતા જોયા છે. તેનો અર્થ છે કે જ્યાં સુધી આપણે જીતીશું ત્યાં સુધી આપણે આ કિનારાઓને જીવંત છોડી શકતા નથી! હવે અમારી પાસે કોઈ વિકલ્પ નથી - આપણે જીતીએ, અથવા આપણે નાશ પામીએ! તેઓ જીત્યા.

દરેક વ્યક્તિ જે કોઈપણ ઉપક્રમમાં જીતે છે તે તેના બર્ન કરવા માટે તૈયાર હોવા જોઈએ જહાજો અને પીછેહઠના તમામ સ્ત્રોતોને કાપી નાખો. ફક્ત આમ કરવાથી જ કોઈ ખાતરી કરી શકે છે મનની તે સ્થિતિને જાળવી રાખવી જે જીતવાની ઈચ્છા તરીકે ઓળખાય છે, આવશ્યક છે સફળતા માટે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

30

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

શિકાગોની આગ પછી સવારે, વેપારીઓનું એક જૂથ ભું હતું સ્ટેટ સ્ટ્રીટ, તેમના સ્ટોર્સના ધૂમ્રપાનના અવશેષોને જોતા. તેઓ તેઓ ફરીથી નિર્માણ કરવાનો પ્રયાસ કરશે કે શિકાગો છોડશે તે નક્કી કરવા માટે એક પરિષદમાં ગયા હતા અને દેશના વધુ આશાસ્પદ વિભાગમાં શરૂ કરો. તેઓ a સુધી પહોંચ્યા

શિકાગો છોડવાનો નિર્ણય - એક સિવાય તમામ.

જે વેપારીએ રહેવાનું અને પુનઃનિર્માણ કરવાનું નક્કી કર્યું તે તરફ આંગળી ચીંધી તેના સ્ટોરના અવશેષો, અને કહ્યું, "સજ્જનો, તે જ સ્થળે હું આ બિલ્ડિંગ બનાવીશ વિશ્વની સૌથી મોટી દુકાન ભલે ગમે તેટલી વખત બળી જાય. "

તે પચાસ વર્ષ પહેલાં હતું. દુકાન બનાવવામાં આવી હતી. તે ત્યાં ભો છે આજે, એ મનની સ્થિતિની શક્તિનું એક મોટું સ્મારક જેને એ તરીકે ઓળખવામાં આવે છે બર્નિંગ ડિઝાયર. માર્શલ ફિલ્ડ માટે કરવામાં આવેલી સરળ વસ્તુ હશે તેના સાથી વેપારીઓએ બરાબર કર્યું. જ્યારે જવું મુશ્કેલ હતું, અને ભવિષ્ય નિરાશાજનક લાગતું હતું, તેઓ ખેંચાયા અને જ્યાં જવાનું સરળ લાગતું હતું ત્યાં ગયા.

માર્શલ ફિલ્ડ અને અન્ય વેપારીઓ વચ્ચે આ તફાવત સારી રીતે ચિહ્નિત કરો, કારણ કે તે એ જ તફાવત છે જે એડવિન સી. બાન્સને અલગ પાડે છે એડિસન સંસ્થામાં કામ કરનારા અન્ય હજારો યુવાનો. તે છે તે જ તફાવત જે વ્યવહારિક બધાને અલગ પાડે છે જેઓ તેમાંથી સફળ થાય છે જે નિષ્ફળ જાય છે.

દરેક મનુષ્ય જે હેતુને સમજવાની ઉંમરે પહોંચે છે પૈસાની, તેના માટે શુભેચ્છાઓ. ઈચ્છતા સંપત્તિ લાવવા નહીં. પરંતુ એ સાથે ધનની ઈચ્છા મનની સ્થિતિ કે જે એક વળગાડ બની જાય છે, પછી ચોક્કસ માર્ગો અને માધ્યમોનું આયોજન કરે છે ધન પ્રાપ્ત કરવું, અને તે યોજનાઓને દ્ર withતાથી ટેકો આપવો જે નથી નિષ્ફળતાને ઓળખો, ધન લાવશો.

જે પદ્ધતિ દ્વારા ધન માટે ઈચ્છા છે તેને તેનામાં પરિવર્તિત કરી શકાય છે નાણાકીય સમકક્ષ, છ નિશ્ચિત, વ્યવહારુ પગલાઓ ધરાવે છે, જેમ કે:

પ્રથમ. તમારા મનમાં ચોક્કસ રકમ તમે નક્કી કરો ઈચ્છા. "મને પુષ્કળ પૈસા જોઈએ છે" તે કહેવું પૂરતું નથી. રહો રકમ વિશે ચોક્કસ. (તેના માટે મનોવૈજ્ઞાનિક કારણ છે નિશ્ચિતતા જે પછીના પ્રકરણમાં વર્ણવવામાં આવશે).

બીજું. બદલામાં તમે શું આપવા માંગો છો તે નક્કી કરો તમને જોઈતા પૈસા માટે. ("કંઈક" જેવી કોઈ વાસ્તવિકતા નથી કંઈ માટે.)

ત્રીજું. ચોક્કસ તારીખ સ્થાપિત જ્યારે તમે કરવા માગતા ધરાવતા તમને જોઈતા પૈસા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

31

કે ક્રિયા .

પાંચમું. ની રકમનું સ્પષ્ટ, સંક્ષિપ્ત નિવેદન લખો તમે જે નાણાં મેળવવા માંગો છો, તેના માટે સમય મર્યાદાનું નામ આપો સંપાદન, નાણાંના બદલામાં તમે શું આપવા માગો છો તે જણાવો, અને યોજનાનો સ્પષ્ટપણે વર્ણન કરો કે જેના દ્વારા તમે ઇચ્છો છો તેને એકઠું કરો.

છઠ્ઠું. તમારું લેખિત નિવેદન મોટેથી વાંચો, દિવસમાં બે વાર, એકવાર રાત્રે નિવૃત્ત થતા પહેલા, અને સવારે ઉઠ્યા પછી. જેમ તમે વાંચો છો - જુઓ અને અનુભવો અને તમારી જાત પર વિશ્વાસ કરો અગાઉથી જ પૈસાની સ્થિતિમાં.

તે મહત્વનું છે કે તમે આ છ પગલાંમાં વર્ણવેલ સૂચનાઓનું પાલન કરો. તે ખાસ કરીને મહત્વનું છે કે તમે નિરીક્ષણ કરો, અને માં સૂચનો અનુસરો છટ્ટો ફરો. તમે ફરિયાદ કરી શકો છો કે તમારા માટે "તમારી જાતને જોવાનું અશક્ય છે નાણાંના કબજામાં" તમારી પાસે ખરેખર તે પહેલાં. અહીં બર્નિંગ છે ડિઝાયર તમારી મદદ માટે આવશે. જો તમે ખરેખર પૈસાની એટલી ઉત્સુકતા ધરાવો છો કે તમારા ઇચ્છા એક વળગાડ છે, તમને તમારી જાતને ખાતરી કરવામાં કોઈ મુશ્કેલી પડશે નહીં કે તમે તે હસ્તગત કરશે. ઉદ્દેશ પૈસાની ઇચ્છા છે, અને તે માટે નિશ્ચિત બનવું છે તમારી જાતને ખાતરી કરો કે તમારી પાસે તે હશે.

જેઓ "મની કોન્શિયસ" બને છે તેઓ જ મહાન સંપત્તિ એકઠા કરે છે. "મની સભાનતા" નો અર્થ એ છે કે મન એટલું સંપૂર્ણ રીતે સંતૃપ્ત થઈ ગયું છે પૈસા માટે ઇચ્છા સાથે, કે જે વ્યક્તિ પોતાની જાતને પહેલાથી જ તેના કબજામાં જોઈ શકે છે.

જેઓ કાર્યરત સિદ્ધાંતોમાં ભણ્યા નથી તેવા અવિરત લોકોને માનવ મન, આ સૂચનાઓ અવ્યવહારુ દેખાઈ શકે છે. તે મદદરૂપ થઈ શકે છે, માટે બધા જે છ પગલાઓની સુસંગતતાને ઓળખવામાં નિષ્ફળ જાય છે, તે જાણવા માટે તેઓ જે માહિતી આપે છે, તે એન્ડુ કાર્નેગી પાસેથી મળી હતી, જેમણે એક તરીકે શરૂઆત કરી હતી સ્ટીલ મિલોમાં સામાન્ય મજૂર, પરંતુ તેની નમ્ર શરૂઆત હોવા છતાં સંચાલિત, આ સિદ્ધાંતો બનાવવા માટે તેને એક કરતાં વધુ પ્રમાણમાં નસીબ મળે છે સો મિલિયન ડોલર.

તે જાણવા માટે વધુ મદદરૂપ થઈ શકે છે કે અહીં છ પગલાંની ભલામણ કરવામાં આવી છે અંતમાં થોમસ એ. એડિસન દ્વારા તેમની કાળજીપૂર્વક ચકાસણી કરવામાં આવી હતી, જેમણે તેમનો સ્ટેમ્પ મૂક્યો હતો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

32

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પગલાંઓ "સખત મજૂરી" માટે બોલાવે છે. તેઓ કોઈ બલિદાન માટે બોલાવે છે. તેઓ નથી હાસ્યાસ્પદ અથવા વિશ્વાસપાત્ર બનવાની જરૂર છે. તેમને લાગુ કરવા માટે કોઈ મહાન માટે કોલ્સ શિક્ષણનો જથ્થો. પરંતુ આ છ પગલાંની સફળ અરજી ક .લ કરે છે પૂરતી કલ્પના માટે કે જે તેને જોવા અને સમજવા માટે સક્ષમ બનાવે પૈસાનો સંચય તક, સારા નસીબ અને નસીબ પર છોડી શકાતો નથી. એક ખ્યાલ હોવો જોઈએ કે જેણે મહાન નસીબ સંચિત કર્યું છે, સૌ પ્રથમ ચોક્કસ કર્યું , સ્વપ્ન જોવાં આશા, ઈચ્છતા, ઈચ્છા જથ્થો અને આયોજન પહેલાં તેઓ હસ્તગત નાણાં.

તમે અહીં સારી રીતે જાણતા હશો કે તમારી પાસે ક્યારેય ધન નથી જથ્થાઓ, જ્યાં સુધી તમે તમારી જાતને ઈચ્છાની સફેદ ગરમીમાં કામ કરી શકો પૈસા, અને વાસ્તવમાં વિશ્વાસ કરો કે તમારી પાસે તે હશે.

તમે એ પણ જાણી શકો છો કે, દરેક મહાન નેતા, સવારથી અત્યાર સુધીની સંસ્કૃતિ, એક સ્વપ્નદ્રષ્ટા હતી. ખ્રિસ્તી ધર્મ સૌથી મોટો છે આજે વિશ્વમાં સંભવિત શક્તિ, કારણ કે તેના સ્થાપક તીવ્ર સ્વપ્નદ્રષ્ટા હતા જેમની પાસે તેમની માનસિકતામાં વાસ્તવિકતાઓ જોવાની દ્રષ્ટિ અને કલ્પના હતી ભૌતિક સ્વરૂપમાં પરિવર્તિત થયા પહેલા આધ્યાત્મિક સ્વરૂપ.

જો તમે તમારી કલ્પનામાં મહાન સંપત્તિ જોતા નથી, તો તમે તેમને ક્યારેય જોશો નહીં તમારા બેંક બેલેન્સમાં.

અમેરિકાના ઇતિહાસમાં ક્યારેય આટલી મોટી તક મળી નથી પ્રાયોગિક સ્વપ્ન જોનારાઓ માટે અસ્તિત્વમાં છે. છ વર્ષના આર્થિક પતનમાં ઘટાડો થયો છે બધા પુરુષો, નોંધપાત્ર રીતે, સમાન સ્તરે. નવી રેસ દોડવાની છે. દાવ વિશાળ નસીબનું પ્રતિનિધિત્વ કરે છે જે આગામી દસ વર્ષમાં સંચિત થશે. જાતિના નિયમો બદલાઈ ગયા છે, કારણ કે હવે આપણે બદલાયેલામાં રહીએ છીએ વિશ્વ જે ચોક્કસપણે જનતાની તરફેણ કરે છે, જેમની પાસે થોડું કે ના હવું ડિપ્રેશન દરમિયાન હાલની પરિસ્થિતિઓ હેઠળ જીતવાની તક, જ્યારે લકવાગ્રસ્ત વૃદ્ધિ અને વિકાસનો ડર.

આપણે જે ધનની આ દોડમાં છીએ, તે જાણીને પ્રોત્સાહિત થવું જોઈએ બદલાયેલ વિશ્વ કે જેમાં આપણે જીવીએ છીએ તે નવા વિચારો, કરવાની નવી રીતોની માંગ કરી રહી છે વસ્તુઓ, નવા નેતાઓ, નવી શોધ, નવી શિક્ષણ પદ્ધતિઓ, નવી પદ્ધતિઓ માર્કેટિંગ, નવા પુસ્તકો, નવું સાહિત્ય, રેડિયો માટે નવી સુવિધાઓ, નવા વિચારો ફરતા ચિત્રો. નવી અને સારી વસ્તુઓ માટે આ બધી માંગ પાછળ, એક છે ગુણવત્તા જે જીતવા માટે હોવી જોઈએ, અને તે નિર્ધારિત છે હેતુ, વ્યક્તિ શું ઈચ્છે છે તેનું જ્ knowledgeાન, અને પોતાની પાસે રાખવાની સળગતી ઈચ્છા તે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

33

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

બીજું. આ બદલાયેલ વિશ્વને વ્યવહારુ સ્વપ્ન જોનારાઓની જરૂર છે જે કરી શકે અને મૂકી શકે તેમનો સપના અમલમાં. પ્રાયોગિક સ્વપ્ન જોનારા હંમેશા હતા, અને હંમેશા

સંસ્કૃતિના પેટર્ન બનાવનારા હશે.

આપણે જે ધન એકઠું કરવા માંગીએ છીએ, તેમણે વાસ્તવિક નેતાઓ યાદ રાખવા જોઈએ વિશ્વ હંમેશા એવા માણસો રહ્યા છે જેમણે તેનો ઉપયોગ કર્યો અને વ્યવહારુ ઉપયોગ કર્યો અમૂર્ત, અજાત તકની અદૃશ્ય શક્તિઓ, અને તેને રૂપાંતરિત કરી છે દળો, [અથવા વિચારની આવેગ], આકાશ-સ્ક્રેપર, શહેરો, ફેક્ટરીઓ, વિમાનમાં, ઓટોમોબાઇલ્સ, અને દરેક પ્રકારની સગવડ જે જીવનને વધુ સુખદ બનાવે છે.

સહનશીલતા, અને ખુલ્લું મન એ સ્વપ્ન જોનારની વ્યવહારિક આવશ્યકતાઓ છે આજે. જેઓ નવા વિચારોથી ડરતા હોય છે તેઓ શરૂઆત કરતા પહેલા વિનાશકારી હોય છે. ક્યારેય શું વર્તમાન સમય કરતાં પાયોનિયરો માટે વધુ અનુકૂળ સમય રહ્યો છે. સાચું, ત્યાં છે આવરી લીધેલા વેગનના દિવસોની જેમ પશ્ચિમમાં જંગલી અને 001ની પશ્ચિમ પર વિજય મેળવવો નથી; પરંતુ ત્યાં એક વિશાળ વ્યાપાર, નાણાકીય અને industrialધોગિક વિશ્વ છે અને તેને ફરીથી બનાવવામાં આવશે નવી અને સારી લાઇન સાથે રીડાયરેક્ટ.

તમારી સંપત્તિનો હિસ્સો મેળવવાની યોજનામાં, કોઈને તમારા પર પ્રભાવિત ન થવા દો સ્વપ્ન જોનારની નિંદા કરો. આ બદલાયેલી દુનિયામાં મોટા હિસ્સા જીતવા માટે, તમારે પકડવું જ જોઈએ ભૂતકાળના મહાન અગ્રણીઓની ભાવના, જેમના સપનાએ તેમને આપ્યા છે સભ્યતા તે બધું મૂલ્ય ધરાવે છે, ભાવના જે આપણા જીવન-રક્ત તરીકે સેવા આપે છે પોતાનો દેશ - તમારી તક અને મારો, અમારી પ્રતિભા વિકસાવવા અને માર્કેટિંગ કરવાની.

ચાલો આપણે ભૂલી ન જઈએ, કોલંબસે એક અજાણી દુનિયાનું સપનું જોયું, તેનું દાવ લગાવ્યું આવા વિશ્વના અસ્તિત્વ પર જીવન, અને તેને શોધ્યું!

કોપરનિકસ, મહાન ખગોળશાસ્ત્રી, વિશ્વની બહુવિધતાનું સ્વપ્ન જોયું, અને તેમને જાહેર કર્યા! કોઈ એક તેમને "અવ્યવહારુ" દોષારોપણ પછી તેમણે વિજયી તેના બદલે, વિશ્વએ તેમના મંદિરમાં પૂજા કરી, આમ વધુ એક વખત સાબિત થયું કે "સફળતા માટે કોઈ એપોલોજીની જરૂર નથી, નિષ્ફળતાની પરવાનગીઓ કોઈ બીમારી નથી."

જો તમે જે વસ્તુ કરવા માંગો છો તે યોગ્ય છે, અને તમે તેમાં વિશ્વાસ કરો છો, તો આગળ વધો અને તે કરો! તમારા સ્વપ્નને સાકાર કરો, અને જો તમે મળો તો "તેઓ" શું કહે છે તેનો વાંધો નહીં અસ્થાયી હાર, "તેઓ" માટે, કદાચ, તે દરેક નિષ્ફળતાને જાણતા નથી તે એક સમાન સફળતાના બીજા સાથે લાવે છે.

હેનરી ફોર્ડ, ગરીબ અને અભણ, ઘોડા વગરની ગાડીનું સપનું જોતા ગયા તરફેણ કરવાની તકની રાહ જોયા વિના, તેની પાસે કયા સાધનો છે તેની સાથે કામ કરવું તેને, અને હવે તેના સ્વપ્નનો પુરાવો સમગ્ર પૃથ્વીને બેલ્ટ કરે છે. તેણે વધુ મૂક્યું છે કોઈપણ માણસ જે ક્યારેય જીવતો હતો તેના કરતાં વહીવટ કાર્યરત છે, કારણ કે તે ડરતો ન હતો તેના સપના પાછા.

થોમસ એડિસને એક દીવાનું સપનું જોયું જે વીજળી દ્વારા ચલાવી શકાય, શરૂ કર્યું જ્યાં તે તેના સ્વપ્નને અમલમાં મૂકવા માટે ઉભો હતો, અને દસથી વધુ હોવા છતાં

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

હજાર નિષ્ફળતાઓ, તે સપના સાથે ભૌતિક વાસ્તવિકતા ન બને ત્યાં સુધી તે stoodભો રહ્યો. પ્રાયોગિક સ્વપ્ન જોનારાઓ છોડશો નહીં!

હીલને સિગાર સ્ટોર્સની સાંકળનું સ્વપ્ન જોયું, તેના સ્વપ્નને રૂપાંતરિત કર્યું ક્રિયા, અને હવે યુનાઇટેડ સિગાર સ્ટોર્સ અમેરિકાના શ્રેષ્ઠ ખૂણાઓ પર કબજો કરે છે.

લિંકને કાળા ગુલામો માટે આઝાદીનું સપનું જોયું, તેના સ્વપ્નને સાકાર કર્યું ક્રિયા, અને સંયુક્ત ઉત્તર અને દક્ષિણનું ભાષાંતર જોવા માટે ભાગ્યે જ જીવવાનું ચૂકી ગયા સ્વપ્નમાં વાસ્તવિકતા.

રાઈટ ભાઈઓએ એક મશીનનું સપનું જોયું જે હવામાંથી ઉડી જશે. હવે કોઈને સમગ્ર વિશ્વમાં પુરાવા દેખાઈ શકે છે, કે તેઓએ સપનું જોયું.

માર્કોનીએ અમૂર્ત દળોનો ઉપયોગ કરવા માટેની વ્યવસ્થાનું સપનું જોયું ઈથર તેણે નિરર્થક સ્વપ્ન ન જોયું હોવાના પુરાવા દરેક વાયરલેસમાં મળી શકે છે અને વિશ્વમાં રેડિયો. તદુપરાંત, માર્કોનીનું સ્વપ્ન સૌથી નમ્ર કેબિન લાવ્યું, અને સૌથી સુંદર જાગીર ઘર બાજુમાં. તે દરેકના લોકોને બનાવ્યા પૃથ્વી પર રાષ્ટ્ર પાછળના દરવાજાના પડોશીઓ. તે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સના રાષ્ટ્રપતિને એ માધ્યમ કે જેના દ્વારા તે એક સમયે અમેરિકાના તમામ લોકો સાથે વાત કરી શકે છે નાની સુચના. તમને જાણવામાં રસ હોઈ શકે કે માર્કોનીના "મિત્રો" તેને લઈ ગયા હતા કસ્ટડીમાં, અને મનોચિકિત્સા હોસ્પિટલમાં તપાસ કરી, જ્યારે તેણે જાહેરાત કરી એ એક સિદ્ધાંત શોધી કાઢ્યો હતો જેના દ્વારા તે દ્વારા સંદેશા મોકલી શકે વાયરની સહાય વિના, અથવા સંદેશાવ્યવહારના અન્ય સીધા ભૌતિક માધ્યમો વિના. આજના સપના જોનારાઓ વધુ સારા છે.

દુનિયા નવી શોધો માટે ટેવાઈ ગઈ છે. ના, તે બતાવ્યું છે સ્વપ્ન જોનારને ઈનામ આપવાની ઇચ્છા જે વિશ્વને એક નવો વિચાર આપે છે.

"સૌથી મોટી સિદ્ધિ, પહેલા, અને થોડા સમય માટે, પરંતુ એક સ્વપ્ન હતી."

"ઓક એકોર્નમાં ડાંઘે છે. પક્ષી ઇંડામાં રાહ જુએ છે, અને સૌથી વધુ આત્માની દ્રષ્ટિ, જાગતા દેવદૂત જગાડે છે. ડ્રીમ્સ સીડલિંગ્સ છે વાસ્તવિકતા. "

જાગો, ઉઠો અને તમારી જાતને દાવો કરો, તમે વિશ્વના સપના જોનારાઓ છો. તારો છે હવે ચિંતામાં. વિશ્વ ડિપ્રેશન તમારી પાસે જે તક છે તે લાવ્યું રાહ જોતા હતા. તે લોકોને નમ્રતા, સહિષ્ણુતા અને ખુલ્લા વિચારોની શીખ આપી હતી.

વિશ્વ વિપુલ પ્રમાણમાં તકથી ભરેલું છે જે ભૂતકાળના સ્વપ્ન જોનારાઓ ક્યારેય જાણતા ન હતા.

બનવાની ઇચ્છા, અને કરવું એ પ્રારંભિક બિંદુ છે જે સ્વપ્ન જોનારે ઉતારવું જોઈએ. સપના ઉદાસીનતા, આળસથી જન્મતા નથી, અથવા મહત્વાકાંક્ષાનો અભાવ.

દુનિયા હવે સ્વપ્ન જોનારની મજાક ઉડાવતી નથી, ન તો તેને અવ્યવહાર કહે છે. જો તમને લાગે છે કે તે કરે છે, ટેનેસીની યાત્રા કરો અને સ્વપ્નદ્રષ્ટા રાષ્ટ્રપતિને સાક્ષી આપો

અમેરિકાની મહાન જળશક્તિનો ઉપયોગ અને ઉપયોગ કરવાની રીતે કર્યું છે.

વર્ષો પહેલા એક સ્કોર, આવા સ્વપ્ન ગાંડપણ જેવું લાગતું હતું.

તમે નિરાશ થયા છો, દરમિયાન તમે હાર સહન કરી છે

ડિપ્રેશન, તમને લાગે છે કે તમારી અંદરનું મહાન હૃદય જ્યાં સુધી લોહી ન નીકળે ત્યાં સુધી કચડી ગયું છે. લો

હિંમત, આ અનુભવો માટે તમે જે આધ્યાત્મિક ઘાતુને શાંત કરી છે

બનાવવામાં આવે છે - તે અતુલ્ય મૂલ્યની સંપત્તિ છે.

એ પણ યાદ રાખો કે જીવનમાં સફળ થનારા બધા ખરાબ શરૂઆત કરે છે અને પસાર થાય છે

તેઓ "પહોંચે" તે પહેલા ઘણા હૃદયસ્પર્શી સંઘર્ષોમાંથી. માં વળાંક

સફળ લોકોનું જીવન સામાન્ય રીતે અમુક કટોકટીની ક્ષણે આવે છે,

જેના દ્વારા તેઓ તેમના "અન્ય સ્વ" સાથે પરિચિત થાય છે.

જહોન બુન્યાને પિલગ્રીમ્સની પ્રગતિ લખી હતી, જે તમામમાં શ્રેષ્ઠ છે

અંગ્રેજી સાહિત્ય, તેને જેલમાં બંધ કર્યા પછી અને સખત સજા આપવામાં આવી,

ધર્મના વિષય પરના તેમના વિચારોને કારણે.

O. હેનરીએ તેના મગજમાં અંદર સૂઈ ગયેલ પ્રતિભાની શોધ કરી હતી

ભારે દુર્ભાગ્ય સાથે મળ્યા, અને કોલંબસ, ઓહિયોમાં જેલના કોષમાં બંધ હતા.

કમનસીબી દ્વારા, તેના "અન્ય સ્વ" સાથે પરિચિત થવા માટે બળજબરી કરવી

અને પોતાની કલ્પનાનો ઉપયોગ કરવા માટે, તેમણે પોતાને એક મહાન લેખક તરીકે શોધ્યા

એક કંગાળ ગુનેગાર અને બહિષ્કૃતને બદલે. વિચિત્ર અને વૈવિધ્યસભર રીતો છે

જીવન, અને અજાણી વ્યક્તિ હજુ પણ અનંત બુદ્ધિના માર્ગો છે, જેના દ્વારા પુરુષો

કેટલીકવાર તેમને શોધતા પહેલા તમામ પ્રકારની સજા ભોગવવી પડે છે

પોતાના મગજ, અને કલ્પના દ્વારા ઉપયોગી વિચારો બનાવવા માટે તેમની પોતાની ક્ષમતા.

વિશ્વના મહાન શોધક અને વૈજ્ઞાનિક એડિસન એક "ટ્રેમ્પ" હતા

ટેલિગ્રાફ ઓપરેટર, તે ચલાવે તે પહેલાં અસંખ્ય વખત નિષ્કૃળ ગયો, અંતે

પ્રતિભાની શોધ જે તેના મગજમાં સૂતી હતી.

ચાર્લ્સ ડિકન્સે કાળા વાસણ પર લેબલ ચોંટાડીને શરૂઆત કરી. ની કરૂણાંતિકા

તેનો પહેલો પ્રેમ તેના આત્માના ંડાણમાં ઘૂસી ગયો, અને તેને એકમાં રૂપાંતરિત કર્યો

વિશ્વના ખરેખર મહાન લેખકો. તે દુર્ઘટના પેદા થઈ, પ્રથમ, ડેવિડ કોપરફિલ્ડ,

પછી અન્ય કામોનો ઉત્તરાધિકાર જેણે આને બધા માટે વધુ સમૃદ્ધ અને સારી દુનિયા બનાવી

જે તેના પુસ્તકો વાંચે છે. પ્રેમ સંબંધો પર નિરાશા, સામાન્ય રીતે અસર કરે છે

પુરુષોને પીવા માટે, અને સ્ત્રીઓને બરબાદ કરવા માટે; અને આ, કારણ કે મોટાભાગના લોકો ક્યારેય નહીં

તેમની મજબૂત ભાવનાઓને સપનામાં પરિવર્તિત કરવાની કળા શીખો

રચનાત્મક પ્રકૃતિ.

હેલેન કેલર જન્મ પછી તરત જ બહેરા, મૂંગા અને અંધ બની ગયા. તેણી હોવા છતાં

સૌથી મોટી કમનસીબી, તેણીએ તેના પાનામાં અવિરતપણે તેનું નામ લખ્યું છે

મહાનનો ઇતિહાસ. તેણીનું આખું જીવન પુરાવા તરીકે સેવા આપે છે કે કોઈ ક્યારેય નથી

હારને વાસ્તવિકતા તરીકે સ્વીકારવામાં ન આવે ત્યાં સુધી હાર .

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી



રોબર્ટ બર્ન્સ એક નિરક્ષર દેશનો છોકરો હતો, તેને ગરીબીનો શ્રાપ હતો, અને સોદામાં નશામાં ઉછર્યા. વિશ્વ તેના માટે વધુ સારું બનાવવામાં આવ્યું હતું જીવ્યા હતા, કારણ કે તેણે કવિતામાં સુંદર વિચારો પહેર્યા હતા, અને તેના દ્વારા કાંટો તોડ્યો અને તેની જગ્યાએ ગુલાબ રોપ્યું.

બુકર ટી. વોશિંગ્ટનનો જન્મ ગુલામીમાં થયો હતો, જાતિ દ્વારા વિકલાંગ અને રંગ. કારણ કે તે સહિષ્ણુ હતો, દરેક સમયે, બધા વિષયો પર, અને ખુલ્લું મન ધરાવતો હતો એક સ્વનદ્રષ્ટા હતા, તેમણે સમગ્ર રેસ પર સારા માટે પોતાની છાપ છોડી દીધી.

બીથોવન બહેરો હતો, મિલ્ટન અંધ હતો, પરંતુ તેમના નામ લાંબા સમય સુધી રહેશે સમય ટકી રહે છે, કારણ કે તેઓએ સપના જોયા અને તેમના સપનાને સંગઠિતમાં અનુવાદિત કર્યા વિચાર્યું.

આગલા પ્રકરણમાં જતા પહેલા, તમારા મનમાં ફરી આગ લગાડો આશા, વિશ્વાસ, હિંમત અને સહિષ્ણુતા. જો તમારી પાસે આ મનની સ્થિતિઓ છે, અને એ વર્ણવેલ સિદ્ધાંતોનું કાર્યકારી જ્ઞ knowledge, તમને જરૂર છે તે બધું જ આવશે તમારા માટે, જ્યારે તમે તેના માટે તૈયાર હોવ. એમર્સનને આમાં વિચાર જણાવવા દો શબ્દો, "દરેક કહેવત, દરેક પુસ્તક, દરેક શબ્દ જે તમારી સહાય માટે છે અને આરામ ચોક્કસપણે ખુલ્લા અથવા વિન્ડિંગ માર્ગો દ્વારા ઘરે આવશે. દરેક મિત્ર કે જે તમારી વિચિત્ર ઇચ્છા નથી, પરંતુ તમારામાં મહાન અને કોમળ આત્મા ઝંખે છે, તને તેના આલિંગનમાં બંધ કરીશ. "

કોઈ વસ્તુ માટે ઇચ્છા રાખવી અને તેના માટે તૈયાર રહેવું વચ્ચે તફાવત છે તેને પ્રાપ્ત કરો. કોઈ પણ વસ્તુ માટે તૈયાર નથી, જ્યાં સુધી તે માનતો નથી કે તે તેને પ્રાપ્ત કરી શકે છે. રાજ્ય મનની માન્યતા હોવી જોઈએ, માત્ર આશા કે ઇચ્છા નહીં. ખુલ્લી વિચારસરણી જરૂરી છે માન્યતા માટે. બંધ દિમાગ શ્રદ્ધા, હિંમત અને વિશ્વાસને પ્રેરિત કરતા નથી.

યાદ રાખો, જીવનમાં ઉચ્ચ લક્ષ્ય મેળવવા, માંગ કરવા માટે વધુ પ્રયત્નોની જરૂર નથી દુઅલેપ અને ગરીબી સ્વીકારવા માટે જરૂરી કરતાં વિપુલતા અને સમૃદ્ધિ. એ મહાન કવિએ આ પંક્તિઓ દ્વારા આ સાર્વત્રિક સત્યને યોગ્ય રીતે જણાવ્યું છે:

"મેં એક પૈસો માટે જીવન સાથે સોદો કર્યો,  
અને જીવન વધુ ચૂકવશે નહીં,  
જોકે મેં સાંજે ભીખ માંગી  
જ્યારે મેં મારી અલ્પ દુકાનની ગણતરી કરી. .

"જીવન માટે માત્ર એક એમ્પ્લોયર છે,  
તમે જે માંગશો તે તે તમને આપશે,  
પરંતુ એકવાર તમે વેતન નક્કી કરી લો,  
શા માટે, તમારે કાર્ય સહન કરવું પડશે.

"મેં મેનિઅલ્સના ભાડે કામ કર્યું,

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

37

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

માત્ર શીખવા માટે, નિરાશ,  
મેં જીવન માટે જે પણ વેતન માંગ્યું હતું,  
જીવન સ્વેચ્છાએ ચૂકવ્યું હોત. "

### માતાના સ્વભાવની ઇચ્છા રાખો

આ પ્રકરણ માટે યોગ્ય પરાકાષ્ટા તરીકે, હું સૌથી વધુ એક રજૂ કરવા માંગુ છું અસામાન્ય વ્યક્તિઓ જે હું ક્યારેય જાણું છું. મેં તેને ચોવીસ વર્ષ પહેલા પહેલી વાર જોયો હતો, થોડા તેના જન્મ પછીની મિનિટો. તે કોઈ ભૌતિક નિશાની વગર દુનિયામાં આવ્યો કાન, અને ડોક્ટરે સ્વીકાર્યું, જ્યારે અભિપ્રાય માટે દબાવવામાં આવે છે, કે બાળક કદાચ બહેરા બનો, અને જીવન માટે મૌન રહો.

મેં ડોક્ટર'sકટરના અભિપ્રાયને પડકાર્યો. મને આમ કરવાનો અધિકાર હતો, હું બાળક હતો પિતા. હું પણ, એક નિર્ણય પર પહોંચ્યો, અને અભિપ્રાય આપ્યો, પણ મેં વ્યક્ત કર્યો મારા પોતાના હૃદયની ગુપ્તતામાં શાંતિથી અભિપ્રાય. મેં નક્કી કર્યું કે મારો દીકરો કરશે સાંભળો અને બોલો. કુદરત મને કાન વગરનું બાળક મોકલી શકે છે, પણ કુદરત કરી શકતી નથી મને દુર્ગમની વાસ્તવિકતા સ્વીકારવા માટે પ્રેરિત કરો.

મારા પોતાના મનમાં હું જાણતો હતો કે મારો દીકરો સાંભળશે અને બોલશે. કેવી રીતે? હું હતી ખાતરી કરો કે ત્યાં કોઈ રસ્તો હોવો જોઈએ, અને મને ખબર હતી કે હું તેને શોધીશ. મેં આ શબ્દો વિશે વિચાર્યું અમર ઇમર્સન, "સમગ્ર બાબતો આપણને વિશ્વાસ શીખવવા માટે જાય છે. અમે માત્ર પાલન કરવાની જરૂર છે.

ત્યાં અમને દરેક માટે માર્ગદર્શન છે, અને નમ્રતાપૂર્વક શ્રવણ, અમે સાંભળવા રહેશે સાચો શબ્દ. "

સાચો શબ્દ? ઇચ્છા! અન્ય કંઈપણ કરતાં વધુ, હું ઇચ્છું છું કે મારું પુત્ર બહેરો મૂંગો ન હોવો જોઈએ. તે ઇચ્છામાંથી હું ક્યારેય હત્યો નથી, એક સેકન્ડ માટે પણ નહીં.

ઘણા વર્ષો પહેલા, મેં લખ્યું હતું કે, "અમારી માત્ર મર્યાદાઓ તે છે અમારા પોતાના મનમાં સેટ કરો. "પ્રથમ વખત, મને આશ્ચર્ય થયું કે શું તે નિવેદન છે સાચું. મારી સામે પથારી પર સૂવું એ નવું જન્મેલું બાળક હતું, કુદરતી વિના સુનાવણીના સાધનો. ભલે તે સાંભળી અને બોલી શકે, તે દેખીતી રીતે જ હતો જીવન માટે વિકૃત. ચોક્કસપણે, આ એક મર્યાદા હતી જે તે બાળકને સેટ કરી ન હતી તેનું પોતાનું મન.

હું તેના વિશે શું કરી શકું? કોઈક રીતે મને ટ્રાન્સપ્લાન્ટ કરવાની રીત મળશે તે બાળકનું મન મારું પોતાનું બર્નિંગ ડિઝાયર માર્ગો અને સંદેશાના માધ્યમો માટે છે કાનની મદદ વગર તેના મગજમાં અવાજ.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જલદી બાળક સહકાર આપવા માટે પૂરતું વૃદ્ધ થઈ ગયું, હું તેનું મન ભરીશ સંપૂર્ણપણે સાંભળવાની ઇચ્છા સાથે, કુદરત, પદ્ધતિઓ દ્વારા તેણીનું પોતાનું, તેને ભૌતિક વાસ્તવિકતામાં અનુવાદિત કરો.

આ બધી વિચારસરણી મારા પોતાના મનમાં થઈ, પણ મેં તેની વાત કોઈને કરી નહિ. બહેરા મૂંગાને ન સ્વીકારવા માટે, મેં મારી જાતે કરેલી પ્રતિજ્ઞા દરરોજ હું નવીકરણ કરતો હતો એક પુત્ર માટે.

જેમ જેમ તે મોટો થયો, અને તેની આસપાસની વસ્તુઓની નોંધ લેવાનું શરૂ કર્યું, અમે જોયું કે તેની પાસે સુનાવણીની થોડી ડિગ્રી છે. જ્યારે તે ઉંમરે પહોંચ્યો ત્યારે બાળકો સામાન્ય રીતે બોલવાનું શરૂ કરે છે, તેણે બોલવાનો કોઈ પ્રયાસ કર્યો નથી, પરંતુ આપણે કહી શકીએ છીએ તેની ક્રિયાઓ કે તે ચોક્કસ અવાજો સાંભળી શકે છે. હું એટલું જ ઇચ્છતો હતો જાણો! મને ખાતરી હતી કે જો તે સાંભળી શકે, તો સહેજે પણ, તે હજુ પણ વિકાસ કરી શકે છે વધારે સાંભળવાની ક્ષમતા. પછી કંઈક એવું થયું જેણે મને આશા આપી. તે સંપૂર્ણપણે અનપેક્ષિત સ્ત્રોતમાંથી આવ્યો.

અમે એક વિક્ટ્રોલા ખરીદ્યો. જ્યારે બાળકએ પ્રથમ વખત સંગીત સાંભળ્યું, ત્યારે તેણે એક્સ્ટ્રાસીઝમાં ગયા, અને તાત્કાલિક મશીનનો ઉપયોગ કર્યો. તેણે ટૂંક સમયમાં એ બતાવ્યું ચોક્કસ રેકોર્ડ્સ માટે પસંદગી, તેમની વચ્ચે, "તે ટિપેરરીનો લાંબો રસ્તો છે." ચાલુ એક પ્રસંગે, તેણે તે ટુકડો લગભગ બે કલાક સુધી playedભા રહીને વગાડ્યો વિક્ટ્રોલાની સામે, કેસની ધાર પર તેના દાંત ચોંટી ગયા. મહત્વ તેની આ સ્વ-રચિત આદત વર્ષો પછી અમને સ્પષ્ટ થઈ નથી, કારણ કે આપણે તે સમયે ધ્વનિના "અસ્થિ વહન" ના સિદ્ધાંત વિશે ક્યારેય સાંભળ્યું ન હતું સમય.

તેણે વિક્ટ્રોલાનો ઉપયોગ કર્યાના થોડા સમય પછી, મને ખબર પડી કે તે સાંભળી શકે છે જ્યારે હું મારા હોઠ સાથે તેના mastoid અસ્થિને સ્પર્શ કરતો હતો, અથવા મગજનો આધાર. આ શોધ મારા માધ્યમમાં જરૂરી માધ્યમો મૂકી છે જેના દ્વારા મેં મારા પુત્રને મદદ કરવા માટે મારી બર્નિંગ ડિઝાયર વાસ્તવિકતામાં અનુવાદિત કરવાનું શરૂ કર્યું સુનાવણી અને વાણીનો વિકાસ કરો. તે સમય સુધીમાં તે બોલતા સમયે છરા મારતો હતો ચોક્કસ શબ્દો. દૃષ્ટિકોણ પ્રોત્સાહકથી દૂર હતો, પરંતુ ઇચ્છા દ્વારા પાછો ફર્યો વિશ્વાસ અશક્ય જેવો કોઈ શબ્દ જાણતો નથી.

તે નક્કી કરે છે કે તે મારા અવાજનો અવાજ સ્પષ્ટપણે સાંભળી શકે છે, હું તરત જ, તેના મનમાં સાંભળવાની અને બોલવાની ઇચ્છાને સ્થાનાંતરિત કરવાનું શરૂ કર્યું. હું જલ્દી શોધ્યું કે બાળક સૂવાના સમયની વાર્તાઓનો આનંદ માણે છે, તેથી હું કામ પર ગયો, સર્જન કર્યું તેમનામાં આત્મનિર્ભરતા, કલ્પનાશક્તિ અને આતુર ઇચ્છાઓ વિકસાવવા માટે રચાયેલ વાર્તાઓ સાંભળો અને સામાન્ય બનો.

ખાસ કરીને એક વાર્તા હતી, જેને મેં કેટલીક આપીને ભાર આપ્યો દરેક વખતે કહેવામાં આવ્યું ત્યારે નવું અને નાટકીય રંગ. તે તેનામાં રોપવા માટે રચાયેલ છે વિચાર કરો કે તેની તકલીફ જવાબદારી નથી, પરંતુ મહાન મૂલ્યની સંપત્તિ છે. એ હકીકત હોવા છતાં કે મેં જે તમામ ફિલસૂફીની તપાસ કરી હતી તે સ્પષ્ટપણે સૂચવે છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

દરેક જાહેરાત તેના સમકક્ષ બીજ સાથે આવે છે  
લાભ, હું સ્વીકાર કરવો જ જોઈએ કે હું સહેજ વિચાર ન હતી કે કેવી રીતે આ વ્યથાનું  
ક્યારેય સંપત્તિ બની શકે છે. જો કે, મેં તેને લપેટવાની મારી પ્રથા ચાલુ રાખી  
સૂવાનો સમય વાર્તાઓમાં ફિલસૂફી, આશા છે કે સમય આવશે જ્યારે તેને મળશે  
કેટલીક યોજના કે જેના દ્વારા તેના વિકલાંગને કેટલાક ઉપયોગી હેતુ પૂરા પાડી શકાય.  
કારણ મને સ્પષ્ટપણે જણાવ્યું હતું કે, અભાવ માટે પૂરતું વળતર નથી  
કાન અને કુદરતી સુનાવણી સાધનો. ફેઇથ દ્વારા ઇચ્છિત, પુષ્કળ કારણ  
એક બાજુ, અને મને ચાલુ રાખવા માટે પ્રેરણા આપી.

જેમ હું પૂર્વવલોકનમાં અનુભવનું વિશ્લેષણ કરું છું, હવે હું જોઈ શકું છું કે મારા પુત્રનો વિશ્વાસ  
મારામાં આશ્ચર્યજનક પરિણામો સાથે ઘણું કરવાનું હતું. તેણે મને કંઈપણ પ્રશ્ન કર્યો ન હતો  
તેમને કહ્યું હતું કે. મેં તેને આ વિચાર વેચી દીધો કે તેનો તેના જૂના કરતા અલગ ફાયદો છે  
ભાઈ, અને આ લાભ ઘણી રીતે પોતાને પ્રતિબિંબિત કરશે. દાખલા તરીકે,  
શાળાના શિક્ષકો નિરીક્ષણ કરશે કે તેને કાન નથી, અને, આ કારણે,  
તેઓ તેને વિશેષ ધ્યાન આપશે અને તેની સાથે અસાધારણ વર્તન કરશે  
દયા. તેઓ હંમેશા કરતા. તેની માતાએ શિક્ષકોની મુલાકાત લઈને તે જોયું  
બાળકને જરૂરી વધારાનું ધ્યાન આપવા માટે તેમની સાથે ગોઠવણ. મેં તેને વેચી દીધો  
વિચાર, પણ, જ્યારે તે અખબારો વેચવા માટે પૂરતો વૃદ્ધ થઈ ગયો, (તેનો મોટો ભાઈ  
પહેલેથી જ અખબારનો વેપારી બની ગયો હતો), તેને મોટો ફાયદો થશે  
તેના ભાઈ પર, કારણ કે લોકો તેને તેના માટે વધારાના પૈસા ચૂકવશે  
માલ, કારણ કે તેઓ જોઈ શકે છે કે તે એક તેજસ્વી, મહેનતુ છોકરો હતો  
હકીકતમાં તેને કાન નહોતા.

અમે નોંધ્યું કે ધીમે ધીમે બાળકની સુનાવણી સુધરી રહી છે.  
તદુપરાંત, તેને આત્મ-સભાન બનવાની સહેજ વૃત્તિ નહોતી, તેના કારણે  
તકલીફ. જ્યારે તે લગભગ સાત વર્ષનો હતો, ત્યારે તેણે પ્રથમ પુરાવા બતાવ્યા કે અમારા  
તેના મનની સેવા કરવાની પદ્ધતિ ફળ આપતી હતી. કેટલાક મહિનાઓ સુધી તેણે ભીખ માંગી  
અખબારો વેચવાના વિશેષાધિકાર માટે, પરંતુ તેની માતા તેને આપતી ન હતી  
સંમતિ. તેણીને ડર હતો કે તેની બહેરાશને કારણે તે તેના પર જવા માટે અસુરક્ષિત છે  
એકલી શેરી.

અંતે, તેણે બાબતો પોતાના હાથમાં લીધી. એક બપોરે, જ્યારે તે હતો  
નોકરો સાથે ઘરે છોડી, તે રસોડાની બારીમાંથી ચડ્યો, ચમક્યો  
જમીન પર, અને તેના પોતાના પર સુયોજિત. તેણે મૂડીમાં છ સેન્ટ્સ ઉઘાર લીધા હતા  
પડોશી શૂમેકર, તેને કાગળોમાં રોકાણ કર્યું, વેચી દીધું, ફરીથી રોકાણ કર્યું અને રાખ્યું  
મોડી સાંજ સુધી પુનરાવર્તન. તેના હિસાબો સંતુલિત કર્યા પછી, અને પાછા ચૂકવણી  
તેણે તેના બેન્કર પાસેથી ઉછીના લીધેલા છ સેન્ટ, તેને બાવનનો ચોખ્ખો નફો હતો  
સેન્ટ. જ્યારે તે રાત્રે અમે ઘરે પહોંચ્યા, ત્યારે અમે તેને પથારીમાં સૂતેલા જોયા  
પૈસા તેના હાથમાં ચુસ્તપણે બંધાયેલા છે.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેની માતાએ તેનો હાથ ખોલ્યો, સિક્કા કા removed ્યા અને રડ્યા. બધી વસ્તુઓમાંથી!  
તેના પુત્રની પ્રથમ જીત પર રડવું ખૂબ અયોગ્ય લાગ્યું. મારી પ્રતિક્રિયા હતી  
વિપરીત. હું દિલથી હસ્યો, કારણ કે હું જાણતો હતો કે બાળકમાં રોપવાનો મારો પ્રયાસ છે  
પોતાની જાત પર વિશ્વાસનું વલણ સફળ થયું.

તેની માતાએ જોયું, તેના પ્રથમ વ્યવસાય સાહસમાં, એક નાનો બહેરો છોકરો હતો  
શેરીઓમાં નીકળ્યા અને પૈસા કમાવવા માટે પોતાનો જીવ જોખમમાં મૂક્યો. મેં એક બહાદુર, મહત્વાકાંક્ષી જોયો,  
આત્મનિર્ભર નાનો ધંધો કરનાર માણસ જેનો પોતાનો સ્ટોક વધ્યો હતો  
સો ટકા, કારણ કે તે પોતાની પહેલ પર વ્યવસાયમાં ગયો હતો, અને  
જીત્યો હતો. વ્યવહાર મને ખુશ થયો, કારણ કે હું જાણતો હતો કે તેણે પુરાવા આપ્યા છે  
કોઠાસૂઝનું લક્ષણ કે જે તેની સાથે જીવનભર ચાલશે. પછીની ઘટનાઓ  
આ સાચું સાબિત થયું. જ્યારે તેનો મોટો ભાઈ કંઈક માંગતો હતો, ત્યારે તે જૂઠું બોલતો હતો  
ફ્લોર પર નીચે, હવામાં તેના પગ લાત, તેના માટે રુદન - અને તે મેળવો. જ્યારે "થોડું  
બહેરો છોકરો" કંઈક ઇચ્છતો હતો, તે પૈસા કમાવવાનો માર્ગ બનાવશે, પછી ખરીદી કરશે  
તે પોતાના માટે. તે હજુ પણ તે યોજનાને અનુસરે છે!

ખરેખર, મારા પોતાના દીકરાએ મને શીખવ્યું છે કે વિકલાંગોને રૂપાંતરિત કરી શકાય છે  
પગથિયા પથ્થરો કે જેના પર કોઈ યોગ્ય લક્ષ્ય તરફ ચી શકે છે, સિવાય કે તેઓ  
અવરોધો તરીકે સ્વીકારવામાં આવે છે, અને એલિબિસ તરીકે ઉપયોગ થાય છે.

નાનો બહેરો છોકરો ગ્રેડ, હાઇ સ્કૂલ અને કોલેજમાંથી પસાર થયો  
તેમના શિક્ષકોને સાંભળવામાં સમર્થ થયા વિના, સિવાય કે જ્યારે તેઓ મોટેથી બૂમ પાડે, ત્યારે  
બંધ શ્રેણી. તે બહેરાઓ માટે શાળામાં ગયો ન હતો.

અમે તેને સાઇન લેંગ્વેજ શીખવા માટે પરવાનગી આપીશું નહીં.  
અમે નક્કી કર્યું કે તેણે સામાન્ય જીવન જીવવું જોઈએ, અને સામાન્ય સાથે જોડવું જોઈએ  
બાળકો, અને અમે તે નિર્ણય પર stoodભા છીએ, જો કે તે અમને ઘણા ગરમ ચર્ચાઓ માટે ખર્ચ કરે છે  
શાળાના અધિકારીઓ સાથે.

જ્યારે તે હાઇ સ્કૂલમાં હતો, ત્યારે તેણે ઇલેક્ટ્રિકલ હિયરિંગ એઇડનો પ્રયાસ કર્યો, પરંતુ તે હતું  
તેના માટે કોઈ મૂલ્ય નથી; કારણે, અમે માનીએ છીએ, એવી સ્થિતિ માટે કે જ્યારે જાહેર કરવામાં આવી હતી  
બાળક છ વર્ષનો હતો, શિકાગોના ડો. જે. ગોર્ડન વિલ્સન દ્વારા, જ્યારે તેણે એક બાજુ ઓપરેશન કર્યું  
છોકરાનું માથું, અને શોધ્યું કે કુદરતી સુનાવણીનો કોઈ સંકેત નથી  
સાધનો

કોલેજમાં તેના છેલ્લા અઠવાડિયા દરમિયાન, (ઓપરેશનના આteenાર વર્ષ પછી),  
કંઈક એવું થયું જે તેના જીવનનો સૌથી મહત્વપૂર્ણ વળાંક હતો.  
જે માત્ર તક લાગતી હતી તેના દ્વારા, તે બીજાના કબજામાં આવ્યો  
વિદ્યુત સુનાવણી ઉપકરણ, જે તેને અજમાયશ પર મોકલવામાં આવ્યું હતું. તે ધીમું હતું  
તેનું પરીક્ષણ, સમાન ઉપકરણ સાથેની તેની નિરાશાને કારણે. છેવટે તેણે પસંદ કર્યું  
ઇન્સ્ટ્રુમેન્ટ અપ, અને વધુ કે ઓછા બેદરકારીથી, તેને તેના માથા પર મૂક્યું, ઢૂક અપ કર્યું  
બેટરી, અને લો! જાણે કે જાદુના સ્ટ્રોકથી, તેની આજીવન સામાન્ય માટે ઇચ્છા છે  
સુનાવણી એક વાસ્તવિકતા બની! જીવનમાં પહેલી વાર તેણે સાંભળ્યું

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વ્યવહારીક તેમજ સામાન્ય સુનાવણી ધરાવતી કોઈપણ વ્યક્તિ. "ભગવાન રહસ્યમય રીતે આગળ વધે છે રીતો, કરવા માટે તેમના અજાયબીઓ. "

બદલાયેલી દુનિયાને કારણે ખૂબ આનંદ થયો જે તેની પાસે લાવવામાં આવ્યો હતો તેના સુનાવણી ઉપકરણ દ્વારા, તે ટેલિફોન પર દોડી ગયો, તેની માતાને બોલાવ્યો, અને તેનો અવાજ સંપૂર્ણ રીતે સાંભળ્યો. બીજા દિવસે તેણે સ્પષ્ટપણે તેના અવાજો સાંભળ્યા વર્ગમાં પ્રોફેસરો, તેમના જીવનમાં પ્રથમ વખત! પહેલા તે તેમને સાંભળી શકતો હતો માત્ર ત્યારે જ જ્યારે તેઓ બૂમ પાડી, ટૂંકા અંતરે. તેણે રેડિયો સાંભળ્યો. તેણે વાત સાંભળી ચિત્રો. તેના જીવનમાં પ્રથમ વખત, તે અન્ય લોકો સાથે મુક્તપણે વાતચીત કરી શક્યો, મોટેથી બોલવાની તેમની જરૂરિયાત વિના. ખરેખર, તે અંદર આવ્યો હતો બદલાયેલ વિશ્વનો કબજો. અમે કુદરતની ભૂલ સ્વીકારવાનો ઇનકાર કર્યો હતો, અને, દ્વારા પારિવારિક ઈચ્છા, અમે કુદરતને તે ભૂલને સુધારવા માટે પ્રેરિત કર્યા હતા ફક્ત વ્યવહારુ અર્થ ઉપલબ્ધ છે.

DESIRE એ ડિવિડન્ડ ચૂકવવાનું શરૂ કર્યું હતું, પરંતુ વિજય હજી મળ્યો ન હતો પૂર્ણ. છોકરાએ હજી પણ તેના રૂપાંતર માટે ચોક્કસ અને વ્યવહારુ માર્ગ શોધવાનો હતો સમકક્ષ સંપત્તિમાં વિકલાંગતા .

પહેલેથી જ જે સિદ્ધ થયું હતું તેનું મહત્વ ભાગ્યે જ સમજાયું, પરંતુ અવાજની તેની નવી શોધાયેલી દુનિયાના આનંદથી નશામાં, તેણે a લખ્યું શ્રવણ-સહાયના ઉત્પાદકને પત્ર, ઉત્સાહપૂર્વક તેનું વર્ણન કરે છે અનુભવ. તેના પત્રમાં કંઈક; કંઈક, જે કદાચ લખ્યું ન હતું લીટીઓ પર, પરંતુ તેમની પાછળ; કંપનીએ તેને ન્યૂયોર્કમાં આમંત્રણ આપ્યું. જ્યારે પહોંચ્યા ત્યારે, તેને ફેક્ટરી દ્વારા એસ્કોર્ટ કરવામાં આવ્યો હતો, અને સાથે વાત કરતી વખતે મુખ્ય ઇજનેર, તેને તેની બદલાયેલી દુનિયા, એક કલ્પના, એક વિચાર અથવા એક વિશે જણાવતા પ્રેરણા - તમે જે ઈચ્છો તેને કહો - તેના મનમાં ચમક્યો. તે આ આવેગ હતો વિચાર કે જેણે તેના દુલિન્ટને સંપત્તિમાં રૂપાંતરિત કર્યું, જેમાં ડિવિડન્ડ ચૂકવવાનું નક્કી થયું આવનારા સમય માટે હજારોને પૈસા અને સુખ બંને.

વિચારના આ આવેગનો સરવાળો અને પદાર્થ આ હતો: તે થયું તેમને કે જેથી તે લાખો બહેરા લોકોમાંથી મદદરૂપ થઈ શકે સુનાવણી ઉપકરણોના લાભ વિના જીવન, જો તે તેમને કહેવાનો માર્ગ શોધી શકે તેની બદલાયેલી દુનિયાની વાર્તા. પછી અને ત્યાં, તે ભક્તને સમર્પિત કરવાના નિર્ણય પર પહોંચ્યો તેમના જીવનનો બાકીનો ભાગ શ્રવણશક્તિને ઉપયોગી સેવા આપવા માટે.

આખા મહિના સુધી, તેમણે સઘન સંશોધન કર્યું, જે દરમિયાન તેમણે સુનાવણી ઉપકરણના ઉત્પાદકની સમગ્ર માર્કેટિંગ સિસ્ટમનું વિશ્લેષણ કર્યું, અને સમગ્ર રીતે સાંભળવાની મુશ્કેલી સાથે વાતચીત કરવાની રીતો અને માધ્યમો બનાવ્યા તેમની સાથે નવી વહેંચાયેલ "બદલાયું વિશ્વ. "જ્યારે આ થઈ ગયું, ત્યારે તેણે તેના આધારે બે વર્ષની યોજના લખી તારણો. જ્યારે તેણે કંપનીને યોજના રજૂ કરી, ત્યારે તેને તરત જ એ પોઝિશન, તેની મહત્વાકાંક્ષાને પાર પાડવા માટે.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જ્યારે તે કામ પર ગયો ત્યારે તેણે સ્વપ્ન જોયું ન હતું કે તે લાવવાનું નક્કી કરેલું છે હજારો બહેરા લોકો માટે આશા અને વ્યવહારિક રાહત, જેઓ તેમની મદદ વગર, બહેરા મ્યુટિઝમ માટે કાયમ માટે વિનાશકારી હોત.

થોડા સમય પછી તે તેની સુનાવણીના નિર્માતા સાથે સંકળાયેલા બન્યા સહાય માટે, તેમણે મને તેમની કંપની દ્વારા આયોજિત વર્ગમાં ભાગ લેવા આમંત્રણ આપ્યું બહેરા મૂંગાઓને સાંભળવા અને બોલવાનું શીખવવું. મેં આવા સ્વરૂપ વિશે ક્યારેય સાંભળ્યું ન હતું શિક્ષણ, તેથી મેં વર્ગની મુલાકાત લીધી, શંકાસ્પદ પરંતુ આશા રાખું છું કે મારો સમય આવશે સંપૂર્ણપણે બગાડશો નહીં. અહીં મેં એક નિદર્શન જોયું જેણે મને ઘણું આપ્યું મારા દીકરાના મનમાં જીવંત રાખવા અને જીવંત રાખવા માટે મેં શું કર્યું તેની વિસ્તૃત દ્રષ્ટિ સામાન્ય સુનાવણી માટે ઇચ્છા. મેં જોયું કે બહેરા મૂંગાઓને ખરેખર સાંભળવાનું શીખવવામાં આવે છે અને કરતાં વધુ, મેં જે આત્મ-સિદ્ધાંતનો ઉપયોગ કર્યો હતો તેના ઉપયોગ દ્વારા બોલવું વીસ વર્ષ પહેલાં, મારા પુત્રને બહેરા પરિવર્તનથી બચાવવામાં.

આમ, બહીલ ઓફ ફેટના કેટલાક વિચિત્ર વળાંક દ્વારા, મારો પુત્ર, બ્લેર અને હું હજુ સુધી અજાત લોકો માટે બહેરા મ્યુટિઝમને સુધારવામાં મદદ કરવાનું નક્કી કરવામાં આવ્યું છે, કારણ કે જ્યાં સુધી હું જાણું છું ત્યાં સુધી આપણે એકમાત્ર જીવંત મનુષ્ય છીએ ચોક્કસપણે એ હકીકત સ્થાપિત કરી છે કે બહેરા મ્યુટિઝમની હદ સુધી સુધારી શકાય છે જેઓ આ તકલીફથી પીડાય છે તેમને સામાન્ય જીવનમાં પુનઃસ્થાપિત કરો. તે માટે કરવામાં આવ્યું છે એક; તે અન્ય લોકો માટે કરવામાં આવશે.

મારા મનમાં કોઈ શંકા નથી કે બ્લેર બધા બહેરા મૂંગા હોત તેમનું જીવન, જો તેમની માતા અને હું તેમના મનને આપણે જેમ આકાર આપી શક્યા ન હોત. આ તેમના જન્મ સમયે હાજર રહેલા ડોક્ટરે અમને કહ્યું, ગુપ્ત રીતે, બાળક ક્યારેય નહીં સાંભળો અથવા બોલો. થોડા અઠવાડિયા પહેલા, S Ir કેસો, બ્લેરની ખૂબ જ ઝીણવટથી તપાસ કરી. જ્યારે તે શીખ્યા ત્યારે તે આશ્ચર્યચકિત થઈ ગયો સારું, મારો પુત્ર હવે સાંભળે છે, અને બોલે છે, અને કહ્યું કે તેની પરીક્ષા સૂચવે છે "સૈદ્ધાંતિક રીતે, છોકરો બિલકુલ સાંભળી શકશે નહીં." પણ છોકરો સાંભળે છે, હકીકત એ છે કે એક્સ-રે ચિત્રો બતાવે છે કે ખોપરીમાં કોઈ ખુલતું નથી, ગમે ત્યાં, તેના કાન મગજ સુધી હોવા જોઈએ.

જ્યારે મેં તેના મનમાં રોચું કે સાંભળવું અને વાત કરવી, અને એક તરીકે જીવવું સામાન્ય વ્યક્તિ, તે આવેગ સાથે કેટલાક વિચિત્ર પ્રભાવ પડ્યા કુદરત બ્રિજ-બિલ્ડર બની, અને તેમની વચ્ચે મૌનની ખાડી ફેલાવી મગજ અને બાહ્ય વિશ્વ, કેટલાક માધ્યમથી જે આતુર તબીબી નિષ્ણાતો છે અર્થઘટન કરી શક્યા નથી. મારા માટે અનુમાન લગાવવું પણ પવિત્રતા હશે કુદરતે આ ચમત્કાર કેવી રીતે કર્યો. જો હું ઉપેક્ષા કરું તો તે અક્ષમ્ય હશે હું વિચિત્ર રીતે ધારેલા નમ્ર ભાગ વિશે જેટલું જાણું છું તેટલું વિશ્વને કહો અનુભવ. તે મારું કર્તવ્ય છે, અને કહેવાની લહાવો છે કે હું માનું છું, અને કારણ વગર નહીં, કે જે વ્યક્તિ સહન કરવાની ઇચ્છા રાખે છે તેના માટે કશું જ અશક્ય નથી વિશ્વાસ.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પરેખર, બર્નિંગ ડિઝાયરમાં પોતાની જાતને પરિવર્તિત કરવાની કપટી રીતો છે તેની શારીરિક સમકક્ષ. બ્લેર સામાન્ય સુનાવણી ઇચ્છે છે; હવે તેની પાસે છે! એ હતો એક વિકલાંગતા સાથે જન્મેલો જે કદાચ ઓછી વ્યાખ્યાવાળાને સરળતાથી મોકલી શકે પેન્સિલના બંડલ અને ટીન કપ સાથે શેરીમાં જવાની ઇચ્છા. તે વિકલાંગ હવે તે માધ્યમ તરીકે સેવા આપવાનું વચન આપે છે જેના દ્વારા તે ઘણા લોકોને ઉપયોગી સેવા આપશે લાખો શ્રવણશક્તિ, પણ, તેને પૂરતા પ્રમાણમાં ઉપયોગી રોજગાર આપવા માટે તેમના જીવનના બાકીના નાણાકીય વળતર.

નાનું "સફેદ જૂઠું" મેં તેના મનમાં રોપ્યું હતું જ્યારે તે બાળક હતો, દ્વારા તેને માનવા તરફ દોરી જવાથી તેની તકલીફ એક મહાન સંપત્તિ બની જશે, જે તેણે મૂડીકરણ કરી શકે છે, પોતાને ન્યાયી ઠેરવ્યો છે. પરેખર, ત્યાં કંઈ નથી, સાચું કે ખોટું, જે વિશ્વાસ, વત્તા બર્નિંગ ડિઝાયર, વાસ્તવિક બનાવી શકતા નથી. આ ગુણો છે દરેક માટે મફત.

પુરુષો અને સ્ત્રીઓ સાથે વ્યવહારમાં મારા બધા અનુભવમાં જે વ્યક્તિગત હતા સમસ્યાઓ, મેં ક્યારેય એક પણ કેસ સંભાળ્યો નથી જે વધુ ચોક્કસપણે દર્શાવે છે ઇચ્છા શક્તિ. લેખકો ક્યારેક વિષયો લખવાની ભૂલ કરે છે જે તેમની પાસે છે પરંતુ ઉપરછલ્લું, અથવા ખૂબ પ્રાથમિક જ્ઞાન છે. તે મારું રહ્યું છે સારા નસીબને શક્તિની સુખાકારીનું પરીક્ષણ કરવાનો લહાવો મળ્યો ઇચ્છાના, મારા પોતાના પુત્રના દુ through ખ દ્વારા. કદાચ તે પ્રોવિડન્શિયલ હતું કે જે અનુભવ થયો તે આવ્યો, કારણ કે તેના કરતા ચોક્કસ કોઈ વધુ સારી રીતે તૈયાર નથી જ્યારે ડિઝાયરને પરીક્ષણમાં મૂકવામાં આવે ત્યારે શું થાય છે તેના ઉદાહરણ તરીકે સેવા આપે છે. જો માતા કુદરત ઇચ્છાની ઇચ્છા તરફ વળે છે, શું તે તાર્કિક છે કે માત્ર પુરુષો જ બળતી ઇચ્છાને હરાવી શકે?

વિચિત્ર અને અભેદ એ માનવ મનની શક્તિ છે! અમે કરતા નથી તે પદ્ધતિને સમજાવે કે જેના દ્વારા તે દરેક સંજોગોનો ઉપયોગ કરે છે, દરેક વ્યક્તિ, દરેક ભૌતિક વસ્તુ તેની પહોંચની અંદર, ડિઝાયરને તેનામાં પરિવર્તિત કરવાના સાધન તરીકે શારીરિક સમકક્ષ. કદાચ વિજ્ઞ science ના આ રહસ્યને ઉજાગર કરશે.

મેં મારા પુત્રના મનમાં કોઈ પણ સામાન્ય તરીકે સાંભળવાની અને બોલવાની ઇચ્છા રોપી વ્યક્તિ સાંભળે છે અને બોલે છે. તે ડિઝાયર હવે વાસ્તવિકતા બની ગઈ છે. મેં તેનામાં વાવેતર કર્યું તેની સૌથી મોટી વિકલાંગતાને તેની મહાન સંપત્તિમાં રૂપાંતરિત કરવાની ઇચ્છા રાખો. કે ઇચ્છા સાકાર થઈ છે. મોડસ ઓપરેન્ડી જેના દ્વારા આ આશ્ચર્યજનક પરિણામ હાંસલ કરી હતી તેનું વર્ણન કરવું મુશ્કેલ નથી. તેમાં ત્રણ અત્યંત ચોક્કસ હકીકતો હતી; પ્રથમ, મેં સામાન્ય સુનાવણી માટે ઇચ્છા સાથે વિશ્વાસ ભળ્યો હતો, જે મેં મારી પાસે આપ્યો હતો દીકરો. બીજું, મેં મારી ઇચ્છા દરેક કલ્પનાશીલ રીતે તેને જણાવી ઉપલબ્ધ, સતત, સતત પ્રયત્નો દ્વારા, વર્ષોના સમયગાળા દરમિયાન. ત્રીજું, HE મને માન્યો!

આ પ્રકરણ પૂરું થઈ રહ્યું હતું ત્યારે Mime ના મૃત્યુના સમાચાર આવ્યા. શુમેન-હેન્ક. ન્યૂઝ ડિસ્પેચમાં એક નાનો ફકરો આની યાદી આપે છે



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ગાયક તરીકે મહિલાની અસામાન્ય સફળતા. હું ફકરો ટાંકું છું, કારણ કે તેમાં જે ચાવી છે તે અન્ય કોઈ નહીં પણ ડિઝાયર છે.

તેની કારકિર્દીની શરૂઆતમાં, Mme. શુમન-હેન્કે દિગ્દર્શકની મુલાકાત લીધી વિયેના કોર્ટ ઓપેરા, તેને તેના અવાજનું પરીક્ષણ કરાવવા માટે. પરંતુ, તેણે તેનું પરીક્ષણ કર્યું નથી. પછી બેડોળ અને ખરાબ પોશાક પહેરેલી છોકરી પર એક નજર નાખી, તેણે કહ્યું, કંઈ નહીં નરમાશથી, "આવા ચહેરા સાથે, અને કોઈ વ્યક્તિત્વ વિના, તમે ક્યારેય કેવી અપેક્ષા રાખી શકો છો ઓપેરામાં સફળ થવા માટે? મારા સારા બાળક, વિચાર છોડી દો. એક સીવણ મશીન ખરીદો, અને કામ પર જાઓ. તમે ક્યારેય ગાયક ન બની શકો. "

ક્યારેય લાંબો સમય નથી! વિયેના કોર્ટ ઓપેરાના ડિરેક્ટર ઘણું જાણતા હતા ગાવાની તકનીક વિશે. તે ઇચ્છાની શક્તિ વિશે થોડું જાણતો હતો, જ્યારે તે વળગાડનું પ્રમાણ ધારે છે. જો તે શક્તિને વધુ જાણતો હોત, તો તે પ્રતિભાને આપ્યા વિના નિંદા કરવાની ભૂલ ન કરી હોત તક.

ઘણા વર્ષો પહેલા, મારો એક વ્યવસાયિક સહયોગી બીમાર પડ્યો. તે બન્યો સમય જતાં વધુ ખરાબ થયું, અને અંતે તેને ઓપરેશન માટે હોસ્પિટલમાં લઈ જવામાં આવ્યો. ઓપરેટિંગ રૂમમાં તેને ચક્રવાતા પહેલા, મેં તેના પર એક નજર નાખી, અને આશ્ચર્ય થયું કે તેના જેવા પાતળા અને નબળા કોઈ પણ કેવી રીતે પસાર થઈ શકે મુખ્ય કામગીરી સફળતાપૂર્વક. ડોક્ટરને મને ચેતવણી આપી હતી કે જો કોઈ હોય તો થોડું છે તેને ફરી જીવંત જોવાની તક. પરંતુ તે ડોક્ટર હતો અભિપ્રાય. તે દર્દીનો અભિપ્રાય ન હતો. તે પહેલાં જ તેને વહીલ આપવામાં આવી હતી દૂર, તેણે હળવેકથી બબડાટ કર્યો, "હેરાન ન થાઓ, ચીક, હું અહીંથી બહાર આવીશ થોડા દિવસો. "ઉપસ્થિત નર્સે મારી તરફ દયાથી જોયું. પણ દર્દી આવ્યો સુરક્ષિત રીતે મારફતે. બધું સમાપ્ત થયા પછી, તેના ચિકિત્સકે કહ્યું, "તેના સિવાય બીજું કંઈ નહીં જીવવાની ઇચ્છાએ તેને બચાવ્યો. જો તે ન હોત તો તેણે ક્યારેય ખેંચ્યું ન હોત મૃત્યુની શક્યતા સ્વીકારવાનો ઇનકાર કર્યો. "

હું વિશ્વાસ દ્વારા સમર્થિત ઇચ્છાની શક્તિમાં વિશ્વાસ કરું છું, કારણ કે મેં જોયું છે આ શક્તિ માણસોને નીચી શરૂઆતથી શક્તિ અને સંપત્તિના સ્થાનો પર લઈ જાય છે; મારી પાસે તેના પીડિતોની કબર લૂંટતા જોયા; મેં જોયું છે કે તે માધ્યમ તરીકે સેવા આપે છે સો અલગ અલગ રીતે હાર્યા પછી પુરુષોએ પુનરાગમન કર્યું; હું જોયું છે કે તે મારા પોતાના પુત્રને સામાન્ય, સુખી, સફળ જીવન પ્રદાન કરે છે, છતાં કુદરતે તેને કાન વગરની દુનિયામાં મોકલ્યો છે.

ઈચ્છાની શક્તિનો કેવી રીતે ઉપયોગ અને ઉપયોગ કરી શકાય? આ રહ્યું છે આ દ્વારા જવાબ આપ્યો, અને આ પુસ્તકના અનુગામી પ્રકરણો. આ સંદેશ છે સૌથી લાંબી, અને કદાચ, સૌથી વધુના અંતે વિશ્વની બહાર જવું વિનાશક હતાશા અમેરિકા ક્યારેય જાણીતું છે. તે ધારવું વાજબી છે દ્વારા ઘાયલ થયેલા ઘણા લોકોના ધ્યાન પર સંદેશ આવી શકે છે હતાશા, જેમણે પોતાનું નસીબ ગુમાવ્યું છે, અન્ય જેઓએ પોતાનું નસીબ ગુમાવ્યું છે

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

હોદ્દાઓ, અને મોટી સંખ્યામાં જેમણે તેમની યોજનાઓનું પુનર્ગઠન કરવું જોઈએ અને સ્ટેજ એ પાછા આવી જાઓ. આ બધાને હું એ વિચાર વ્યક્ત કરવા માંગુ છું કે બધી સિદ્ધિ, ના તેનો સ્વભાવ શું હોઈ શકે, અથવા તેનો હેતુ, તીવ્રતાથી શરૂ થવો જોઈએ, ચોક્કસ વસ્તુ માટે બર્નિંગ ડિઝાયર.

"માનસિક રસાયણશાસ્ત્ર" ના કેટલાક વિચિત્ર અને શક્તિશાળી સિદ્ધાંત દ્વારા જે તેણે ક્યારેય જાહેર કર્યું નથી, કુદરત મજબૂતના આવેગમાં લપેટી છે "તે કંઈક" ઇચ્છે છે જે અશક્ય જેવા કોઈ શબ્દને ઓળખતું નથી, અને નિષ્ફળતા જેવી કોઈ વાસ્તવિકતા સ્વીકારી નથી.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 3

#### વિશ્વાસ

નું વિજયુલાઇઝેશન, અને  
ની અટેઇનમેન્ટમાં વિશ્વાસ  
ઇચ્છા

ધન તરફ બીજું પગલું

વિશ્વાસ મનના મુખ્ય રસાયણશાસ્ત્રી છે. જ્યારે FAITH સાથે મિશ્રિત થાય છે વિચારનું સ્પંદન, અર્ધજાગ્રત મન તરત જ સ્પંદન ઉપાડે છે, તેને તેના આધ્યાત્મિક સમકક્ષમાં અનુવાદિત કરે છે, અને તેને અનંત બુદ્ધિમાં પ્રસારિત કરે છે, પ્રાર્થનાના કિસ્સામાં.

વિશ્વાસ, પ્રેમ અને સેક્સની ભાવનાઓ બધામાં સૌથી શક્તિશાળી છે મુખ્ય હકારાત્મક લાગણીઓ. જ્યારે ત્રણ મિશ્રિત થાય છે, ત્યારે તેમની અસર હોય છે વિચારના સ્પંદનને "રંગીન" એવી રીતે કે તે તરત જ પહોંચે અર્ધજાગ્રત મન, જ્યાં તે તેના આધ્યાત્મિક સમકક્ષ, એકમાત્રમાં બદલાઈ જાય છે ફોર્મ જે અનંત બુદ્ધિનો પ્રતિભાવ આપે છે.

પ્રેમ અને વિશ્વાસ માનસિક છે; માણસની આધ્યાત્મિક બાજુ સાથે સંબંધિત. સેક્સ છે સંપૂર્ણપણે જૈવિક, અને માત્ર શારીરિક સાથે સંબંધિત. નું મિશ્રણ, અથવા મિશ્રણ આ ત્રણેય લાગણીઓની સીધી લાઈન કમ્યુનિકેશન ખોલવાની અસર છે મર્યાદિત, મનુષ્યના વિચારશીલ મન અને અનંત બુદ્ધિ વચ્ચે.

વિશ્વાસ કેવી રીતે વિકસાવવો

હવે આવે છે, એક નિવેદન જે વધુ સારી સમજ આપશે ઓટો-સૂચનનું સિદ્ધાંત ટ્રાન્સમ્યુટેશનમાં ધારે છે તેની ભૌતિક, અથવા નાણાકીય સમકક્ષની ઇચ્છા; એટલે કે: વિશ્વાસ મનની સ્થિતિ છે જે પુષ્ટિ અથવા પુનરાવર્તિત સૂચનાઓ દ્વારા પ્રેરિત અથવા બનાવવામાં આવી શકે છે સ્વ-સૂચનના સિદ્ધાંત દ્વારા અર્ધજાગ્રત મન.

ઉદાહરણ તરીકે, તમે જે હેતુ માટે છો, સંભવત,, આ પુસ્તક વાંચવું. Naturallyબ્લેકટ, કુદરતી રીતે, ટ્રાન્સમ્યુટ કરવાની ક્ષમતા પ્રાપ્ત કરવા માટે છે તેના ભૌતિક સમકક્ષ, નાણાંમાં ઇચ્છાનો અમૂર્ત વિચાર આવેગ. દ્વારા ઓટો-સૂચન પરના પ્રકરણોમાં સૂચવેલ સૂચનાઓને અનુસરીને, અને

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

અર્ધજાગ્રત મન, સ્વતંત્ર સાધુઓ સૂચનના પ્રકરણમાં સારાંશ મુજબ, તમે કરી શકો છો અર્ધજાગ્રત મન કે જે તમે માનો છો કે તમે તે માટે પ્રાપ્ત કરશો જે તમે પૂછશો, અને તે તે માન્યતા પર કાર્ય કરશે, જે તમારું અર્ધજાગ્રત મન છે "વિશ્વાસ" ના રૂપમાં તમારી પાસે પાછો જાય છે, ત્યારબાદ ચોક્કસ યોજનાઓ તમે ઈચ્છો તે મેળવો.

એવી પદ્ધતિ કે જેના દ્વારા કોઈ વિશ્વાસ વિકસાવે છે, જ્યાં તે પહેલાથી જ નથી અસ્તિત્વમાં છે, તેનું વર્ણન કરવું અત્યંત મુશ્કેલ છે, લગભગ તેટલું જ મુશ્કેલ, હકીકતમાં, જેટલું તે હશે આંધળા માણસને લાલ રંગનું વર્ણન કરવા માટે જેણે ક્યારેય રંગ જોયો નથી, અને છે તમે જેની સાથે તેનું વર્ણન કરો છો તેની તુલના કરવા માટે કંઈ નથી. વિશ્વાસ મનની સ્થિતિ છે જે તમે તેર સિદ્ધાંતોમાં નિપુણતા મેળવ્યા પછી, તમે ઈચ્છાથી વિકાસ કરી શકો છો, કારણ કે તે મનની સ્થિતિ છે જે એપ્લિકેશન દ્વારા અને સ્વેચ્છાએ વિકસે છે આ સિદ્ધાંતોનો ઉપયોગ.

તમારા અર્ધજાગ્રત મનને ઓર્ડરની પુષ્ટિનું પુનરાવર્તન માત્ર જાણીતું છે વિશ્વાસની લાગણીના સ્વૈચ્છિક વિકાસની પદ્ધતિ.

કદાચ નીચેના દ્વારા અર્થ સ્પષ્ટ થઈ શકે પુરૂષો ક્યારેક ગુનેગાર બને છે તે રીતે સમજૂતી. શબ્દોમાં જણાવેલ છે એક પ્રખ્યાત અપરાધીશાસ્ત્રીનું કહેવું છે કે, "જ્યારે પુરૂષો પ્રથમ ગુનાના સંપર્કમાં આવે છે, ત્યારે તેઓ તેનો તિરસ્કાર કરો. જો તેઓ થોડા સમય માટે ગુના સાથે સંપર્કમાં રહે છે, તો તેઓ ટેવાયેલા બને છે તેને, અને તેને સહન કરો. જો તેઓ લાંબા સમય સુધી તેની સાથે સંપર્કમાં રહે છે, તો તેઓ છેલ્લે તેને અપનાવો, અને તેનાથી પ્રભાવિત થાઓ. "

આ કહેવાની સમકક્ષ છે કે વિચારનો કોઈપણ આવેગ જે છે વારંવાર અર્ધજાગ્રત મન પર પસાર થાય છે, છેવટે, સ્વીકાર્યું અને કાર્ય કર્યું અર્ધજાગ્રત મન દ્વારા, જે તેનામાં આવેગનું ભાષાંતર કરવા આગળ વધે છે ભૌતિક સમકક્ષ, ઉપલબ્ધ સૌથી વ્યવહારુ પ્રક્રિયા દ્વારા.

આના સંદર્ભમાં, બધા નિવેદનો, ફરીથી વિચારો જે લાગણીશીલ કરવામાં આવી છે, (લાગણી આપવામાં આવે છે) અને સાથે મિશ્રિત વિશ્વાસ, તુરંત જ તેમની શારીરિક સમકક્ષ ભાષામાં ભાષાંતર કરવાનું શરૂ કરો અથવા સમકક્ષ.

લાગણીઓ, અથવા વિચારોનો "લાગણી" ભાગ, જે પરિબળો છે વિચારોને જીવનશક્તિ, જીવન અને ક્રિયા આપો. વિશ્વાસ, પ્રેમ અને સેક્સની લાગણીઓ, જ્યારે કોઈ વિચાર આવેગ સાથે મિશ્રિત થાય છે, ત્યારે તેને આમાંના કોઈપણ કરતાં વધુ ક્રિયા આપો લાગણીઓ એકલા કરી શકે છે.

વિશ્વાસ સાથે ભળી ગયેલા વિચારો જ નહીં, પણ તે જે કોઈપણ હકારાત્મક લાગણીઓ અથવા કોઈપણ નકારાત્મક સાથે મિશ્રિત કરવામાં આવી છે લાગણીઓ, અર્ધજાગ્રત મન સુધી પહોંચી શકે છે અને પ્રભાવિત કરી શકે છે.

આ નિવેદનથી, તમે સમજી શકશો કે અર્ધજાગ્રત મન કરશે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વિનાશક પ્રકૃતિ, જેટલી સહેલાઈથી તે a ના વિચાર આવેગ પર કાર્ય કરશે સકારાત્મક અથવા રચનાત્મક પ્રકૃતિ. આ વિચિત્ર ઘટના માટે જવાબદાર છે જે ઘણા લાખો લોકો અનુભવે છે, જેને "કમનસીબી" અથવા "ખરાબ નસીબ" તરીકે ઓળખવામાં આવે છે.

એવા લાખો લોકો છે જેઓ પોતાને "વિનાશકારી" માને છે ગરીબી અને નિષ્ફળતા, કેટલાક વિચિત્ર બળને કારણે જેના પર તેઓ વિશ્વાસ કરે છે તેમનું કોઈ નિયંત્રણ નથી. તેઓ તેમના પોતાના "દુર્ભાગ્ય" ના સર્જકો છે, કારણ કે આ નકારાત્મક વિશ્વાસ, જે અર્ધજાગ્રત મન દ્વારા લેવામાં આવે છે, અને તેના ભૌતિક સમકક્ષમાં અનુવાદિત.

આ એક યોગ્ય સ્થળ છે કે જેના પર ફ્રીથી સૂચન કરવું કે તમે કરી શકો લાભ, તમારા અર્ધજાગ્રત મન પર પસાર કરીને, તમે ઇચ્છો તે કોઈપણ ઇચ્છા તેના ભૌતિક, અથવા નાણાકીય સમકક્ષ, અપેક્ષાની સ્થિતિમાં અથવા વિશ્વાસ કરો કે પરિવર્તન ખરેખર થશે. તમારો વિશ્વાસ, અથવા વિશ્વાસ, તત્વ છે જે તમારા અર્ધજાગ્રત મનની ક્રિયા નક્કી કરે છે. ત્યાં છે તમારા અર્ધજાગ્રત મનને આપતી વખતે "છેતરવું" કરવાથી તમને કંઈ અવરોધતું નથી સ્વયં-સૂચના દ્વારા સૂચનાઓ, કારણ કે મેં મારા પુત્રના અર્ધજાગ્રત મનને છેતર્યું.

આ "છેતરવું" ને વધુ વાસ્તવવાદી બનાવવા માટે, તમારી જાતને તમારી જેમ વર્તશો, જો તમે જે તે સામગ્રીની સ્થિતિમાં પહેલાથી જ હતા જ્યારે તમે તમારા અર્ધજાગ્રત મનને બોલાવો છો, ત્યારે તમે ડિમાન્ડ કરી રહ્યા છો.

અર્ધજાગ્રત મન તેના ભૌતિક સમકક્ષમાં પરિવર્તિત થશે સૌથી વધુ પ્રત્યક્ષ અને વ્યવહારુ માધ્યમો ઉપલબ્ધ છે, કોઈપણ ઓર્ડર જે તેને રાજ્યમાં આપવામાં આવે છે વિશ્વાસ, અથવા વિશ્વાસ કે ઓર્ડર હાથ ધરવામાં આવશે.

ચોક્કસ, જેમાંથી એક પ્રારંભિક બિંદુ આપવા માટે પૂરતું કહેવામાં આવ્યું છે પ્રયોગ અને પ્રેક્ટિસ દ્વારા, વિશ્વાસ સાથે ભળવાની ક્ષમતા પ્રાપ્ત કરી શકે છે અર્ધજાગ્રત મનને આપવામાં આવેલ કોઈપણ હુકમ. પ્રેક્ટિસ દ્વારા સંપૂર્ણતા આવશે. તે ફક્ત સૂચનાઓ વાંચીને આવી શકતું નથી.

જો તે સાચું છે કે ગુના સાથે જોડાણ કરીને કોઈ ગુનેગાર બની શકે છે, (અને આ એક જાણીતી હકીકત છે), તે પણ એટલું જ સાચું છે કે કોઈ વ્યક્તિ દ્વારા વિશ્વાસ વિકસાવી શકે છે સ્વેચ્છાએ અર્ધજાગ્રત મનને સૂચવે છે કે વ્યક્તિમાં વિશ્વાસ છે. મન છેવટે, તેના પર પ્રભુત્વ ધરાવતા પ્રભાવોની પ્રકૃતિ લેવા માટે આવે છે. આ સત્યને સમજો, અને તમે જાણશો કે તે તમારા માટે શા માટે જરૂરી છે તમારા મનની પ્રબળ દળો તરીકે હકારાત્મક લાગણીઓને પ્રોત્સાહિત કરો, અને નિરાશ - અને નકારાત્મક લાગણીઓને દૂર કરો.

હકારાત્મક લાગણીઓ દ્વારા પ્રભુત્વ ધરાવતું મન, માટે અનુકૂળ નિવાસસ્થાન બની જાય છે શ્રદ્ધા તરીકે ઓળખાતી મનની સ્થિતિ. એટલું પ્રભુત્વ ધરાવતું મન, ઇચ્છાથી, આપી શકે છે અર્ધજાગ્રત મનની સૂચનાઓ, જે તે સ્વીકારશે અને તરત જ તેના પર કાર્ય કરશે.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વિશ્વાસ એ મનની સ્થિતિ છે જે હોઈ શકે છે  
ઓટો-સૂચન દ્વારા પ્રેરિત

તમામ યુગોમાં, ધર્મવાદીઓએ સંઘર્ષશીલ માનવતાની સલાહ આપી છે  
આ, કે, અને અન્ય સિદ્ધાંત અથવા પંથમાં "વિશ્વાસ" રાખવો, પરંતુ તેઓ તેમાં નિષ્ફળ રહ્યા છે  
લોકોને વિશ્વાસ કેવી રીતે રાખવો તે જણાવો. તેઓએ કહ્યું નથી કે "વિશ્વાસ મનની સ્થિતિ છે,  
અને તે સ્વ-સૂચન દ્વારા પ્રેરિત થઈ શકે છે. "

એવી ભાષામાં જે કોઈપણ સામાન્ય માનવી સમજી શકે, આપણે કરીશું  
જે સિદ્ધાંત દ્વારા વિશ્વાસ હોઈ શકે તે વિશે જાણીતા બધાનું વર્ણન કરો  
વિકસિત, જ્યાં તે પહેલાથી અસ્તિત્વમાં નથી.

તમારામાં વિશ્વાસ રાખો; અનંતમાં શ્રદ્ધા.

અમે શરૂ કરીએ તે પહેલાં, તમારે ફરીથી યાદ કરાવવું જોઈએ કે:

વિશ્વાસ એ "શાશ્વત અમૃત" છે જે જીવન, શક્તિ અને ક્રિયા આપે છે

વિચારનો આવેગ!

ઉપરોક્ત વાક્ય બીજી વખત, અને ત્રીજી વાર વાંચવા યોગ્ય છે, અને એ  
ચોથું. તે મોટેથી વાંચવા યોગ્ય છે!

વિશ્વાસ એ બધી સંપત્તિના સંચયનો પ્રારંભિક બિંદુ છે!

વિશ્વાસ એ બધા "ચમત્કારો" અને તમામ રહસ્યોનો આધાર છે જેનું વિશ્લેષણ કરી શકાતું નથી  
વિજ્ઞ scienceના નિયમો દ્વારા!

વિશ્વાસ નિષ્ફળતાનો એકમાત્ર જાણીતો મારણ છે!

વિશ્વાસ એ તત્વ છે, "રાસાયણિક" જે, જ્યારે પ્રાર્થના સાથે મિશ્રિત થાય છે,  
અનંત બુદ્ધિ સાથે એક સીધો સંચાર આપે છે.

વિશ્વાસ એ તત્વ છે જે વિચારના સામાન્ય સ્પંદનને પરિવર્તિત કરે છે,

માણસના મર્યાદિત મન દ્વારા, આધ્યાત્મિક સમકક્ષમાં બનાવેલ.

વિશ્વાસ એકમાત્ર એજન્સી છે જેના દ્વારા અનંતનું કોસ્મિક બળ  
બુદ્ધિનો માણસ દ્વારા ઉપયોગ અને ઉપયોગ કરી શકાય છે.

ભૂતપૂર્વ વિધાનમાંથી દરેક એક સક્ષમ છે

સાબિતી!

સાબિતી સરળ અને સરળતાથી દર્શાવવામાં આવી છે. તે માં લપેટી છે  
સ્વત સૂચનનો સિદ્ધાંત. ચાલો આપણે આપણું ધ્યાન કેન્દ્રિત કરીએ, તેથી  
આત્મ-સૂચનનો વિષય, અને તે શું છે, અને તે શું સક્ષમ છે તે શોધો  
હાંસલ.

તે એક જાણીતી હકીકત છે કે એક આવે છે, છેવટે, ગમે તે માને છે  
નિવેદન સાચું હોય કે ખોટું હોય તેની જાતને પુનરાવર્તન કરે છે . જો કોઈ માણસ જૂઠું બોલે છે

અને અંતે, તે છેવટે અસત્યને સત્ય તરીકે સ્વીકારશે. તદ્દુપરાંત, તે તેનો વિશ્વાસ કરશે સત્ય બનવા માટે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

50

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 55

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રબળ વિચારોને કારણે દરેક માણસ જે છે તે છે જે તે તેના મન પર કબજો કરવાની પરવાનગી આપે છે. વિચારો કે જે માણસ જાણી જોઈને મૂકે છે તેના પોતાના મનમાં, અને સહાનુભૂતિ સાથે પ્રોત્સાહિત કરે છે, અને જેની સાથે તે કોઈપણ મિશ્રણ કરે છે એક અથવા વધુ લાગણીઓ, પ્રેરક દળોની રચના કરે છે, જે નિર્દેશિત કરે છે અને તેની દરેક હિલચાલ, કાર્ય અને કાર્યને નિયંત્રિત કરો!

હવે આવે છે, સત્યનું ખૂબ જ મહત્વનું નિવેદન:

વિચારો કે જે કોઈપણ લાગણીઓ સાથે મિશ્રિત છે લાગણીઓ, એક "ચુંબકીય" બળ કે જે આકર્ષણોની રચના કરે છે, ઈથર, અન્ય સમાન, અથવા સંબંધિત ના સ્પંદનો માંથી વિચારો. આ રીતે લાગણી સાથે "ચુંબકિત" વિચારની સરખામણી એ સાથે કરી શકાય છે બીજા, જે ફળદ્રુપ જમીનમાં વાવેતર કરવામાં આવે છે, તે અંકુરિત થાય છે, વધે છે અને ગુણાકાર કરે છે વારંવાર અને ફરીથી, ત્યાં સુધી કે જે મૂળરૂપે એક નાનું બીજા હતું, બને છે સમાન બ્રાન્ડના અગણિત લાખો બીજા!

ઈથર એ સ્પંદનના શાશ્વત દળોનો એક મહાન કોસ્મિક સમૂહ છે. તે બનાવવામાં આવે છે વિનાશક સ્પંદનો અને રચનાત્મક સ્પંદનો બંનેમાંથી. તે વહન કરે છે, બિલકુલ વખત, ભયના કંપન, ગરીબી, રોગ, નિષ્ફળતા, દુઃખ; અને ના સ્પંદનો સમૃદ્ધિ, આરોગ્ય, સફળતા અને ખુશી, જેટલી ચોક્કસપણે તેનો અવાજ વહન કરે છે સંગીતના સેકડો ઓર્કેસ્ટ્રેશન, અને સેકડો માનવ અવાજો, જે તમામ દ્વારા તેમની પોતાની વ્યક્તિત્વ અને ઓળખના માધ્યમો જાળવી રાખે છે રેડિયોનું માધ્યમ.

ઈથરના મહાન ભંડારમાંથી, માનવ મન સતત છે સ્પંદનોને આકર્ષે છે જે મનુષ્યને પ્રભાવિત કરે છે મન. કોઈપણ વિચારો, વિચાર, યોજના, અથવા હેતુ એક ધરાવે કોઈના મન આકર્ષે છે, ઈથરના સ્પંદનોમાંથી, તેના સંબંધીઓના યજમાન, આમાં "સંબંધીઓ" ઉમેરે છે પોતાનું બળ, અને તે પ્રભાવશાળી, પ્રેરક માસ્ટર બને ત્યાં સુધી વધે છે જે વ્યક્તિના મનમાં તેને સ્થાન આપવામાં આવ્યું છે.

હવે, ચાલો પ્રારંભિક બિંદુ પર પાછા જઈએ, અને કેવી રીતે તે વિશે જાણકાર બનીએ વિચાર, યોજના અથવા હેતુનું મૂળ બીજા મનમાં રોપવામાં આવી શકે છે. આ માહિતી સરળતાથી પહોંચાડવામાં આવે છે: કોઈપણ વિચાર, યોજના અથવા હેતુ આમાં મૂકી શકાય છે વિચારના પુનરાવર્તન દ્વારા મન . આથી જ તમને a લખવાનું કહેવામાં આવે છે તમારા મુખ્ય હેતુનું નિવેદન, અથવા નિશ્ચિત મુખ્ય ઉદ્દેશ, તેને મેમરીમાં પ્રતિબદ્ધ કરો, અને તેને પુનરાવર્તિત કરો, શ્રાવ્ય શબ્દોમાં, દિવસ પછી, ધ્વનિના આ સ્પંદનો સુધી તમારા અર્ધજાગ્રત મન સુધી પહોંચી ગયા છો.

આપણે જે છીએ તે છીએ, વિચારના સ્પંદનોને કારણે જે આપણે પસંદ કરીએ છીએ અપ અને નોંધણી, અમારા દૈનિક પર્યાવરણની ઉત્તેજના દ્વારા.

કોઈપણ કમનસીબ વાતાવરણના પ્રભાવોને ફેંકી દેવા માટે સંકલ્પ કરો, અને ઓર્ડર માટે તમારું પોતાનું જીવન બનાવવા માટે. માનસિક અસ્કયામતોની યાદી લેવી અને

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

51

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 56

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જવાબદારીઓ, તમે શોધી શકશો કે તમારી સૌથી મોટી નબળાઈ આત્મ અભાવ છે આત્મવિશ્વાસ. આ વિકલાંગને વટાવી શકાય છે, અને ડરપોક ભાષામાં અનુવાદિત થઈ શકે છે હિંમત, ઓટોસ્યુઝેશનના સિદ્ધાંતની સહાયથી. ની અરજી આ સિદ્ધાંત હકારાત્મક વિચારની સરળ વ્યવસ્થા દ્વારા કરી શકાય છે જ્યાં સુધી તેઓ ભાગ ન બને ત્યાં સુધી લેખિત, યાદ અને પુનરાવર્તિત આવેગો તમારા મનની અર્ધજાગૃત ફેકલ્ટીના કાર્યકારી સાધનો.

સ્વ-વિશ્વાસ ફોર્મ્યુલા

પ્રથમ. હું જાણું છું કે મારી પાસે theબ્જેક્ટ પ્રાપ્ત કરવાની ક્ષમતા છે જીવનમાં મારો નિશ્ચિત હેતુ, તેથી, હું મારી જાતને માનું છું તેની પ્રાપ્તિ તરફ સતત, સતત ક્રિયા, અને હું અહીં અને હવે આવી કાર્યવાહી કરવાનું વચન આપો.

બીજું. મને મારા મનના પ્રબળ વિચારોનો અહેસાસ થશે છેવટે પોતાને બાહ્ય, શારીરિક ક્રિયા, અને ધીમે ધીમે પોતાને ભૌતિક વાસ્તવિકતામાં પરિવર્તિત કરે છે, તેથી, હું દરરોજ ત્રીસ મિનિટ માટે મારા વિચારો પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરશે હું જે વ્યક્તિ બનવાનો ઇરાદો ધરાવું છું તેના વિશે વિચારવાનું કાર્ય, જેનાથી સર્જન થાય છે મારા મનમાં તે વ્યક્તિનું સ્પષ્ટ માનસિક ચિત્ર.

ત્રીજું. હું ઓટો-સૂચનના સિદ્ધાંત દ્વારા જાણું છું, કોઈપણ જે ઇચ્છા હું સતત મારા મનમાં રાખું છું તે આખરે શોધશે inગ્રબ્જેક્ટ પ્રાપ્ત કરવાના કેટલાક વ્યવહારુ માધ્યમો દ્વારા અભિવ્યક્તિ તેની પાછળ, તેથી, હું દરરોજ દસ મિનિટ માંગ માટે ફાળવીશ મારી જાતે આત્મવિશ્વાસનો વિકાસ.

ચોથું. મેં મારું વર્ણન સ્પષ્ટ રીતે લખ્યું છે જીવનમાં મુખ્ય લક્ષ્ય નિર્ધારિત કરો, અને હું જ્યાં સુધી હું પ્રયત્ન કરવાનું બંધ કરીશ નહીં તેની પ્રાપ્તિ માટે પૂરતો આત્મવિશ્વાસ કેળવ્યો હશે.

પાંચમું. મને સંપૂર્ણ ખ્યાલ છે કે કોઈ સંપત્તિ કે પદ લાંબા સમય સુધી ટકી શકતું નથી



સહન કરો, જ્યાં સુધી સત્ય અને ન્યાય પર આધારિત ન હોય, તેથી, હું જોડાઈશ કોઈ વ્યવહારમાં જે તે બધાને ફાયદો કરતું નથી જેમને તે અસર કરે છે. હું કરીશ હું જે દળોનો ઉપયોગ કરવા માંગુ છું, અને મારી તરફ આકર્ષિત કરીને સફળ થાઓ અન્ય લોકોનો સહકાર. હું બીજાઓને મારી સેવા કરવા પ્રેરિત કરીશ, અન્યની સેવા કરવાની મારી ઈચ્છાને કારણે. હું નફરત દૂર કરીશ,

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

52

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

પૃષ્ઠ 57

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ઈર્ષ્યા, ઈર્ષ્યા, સ્વાર્થ અને ઉદ્ધતાઈ, બધા માટે પ્રેમ વિકસાવીને માનવતા, કારણ કે હું જાણું છું કે અન્ય લોકો પ્રત્યે નકારાત્મક વલણ મને ક્યારેય સફળતા ન આપી શકે. હું બીજાઓને મારામાં વિશ્વાસ કરવા માટે પ્રેરિત કરીશ, કારણ કે હું તેમનામાં અને મારામાં વિશ્વાસ કરીશ.

હું આ ફોર્મ્યુલામાં મારું નામ સહી કરીશ, તેને મેમરીમાં સોંપીશ, અને દિવસમાં એકવાર મોટેથી તેને પુનરાવર્તિત કરો, સંપૂર્ણ વિશ્વાસ સાથે કે તે કરશે ધીમે ધીમે મારા વિચારો અને ક્રિયાઓને પ્રભાવિત કરો જેથી હું કરીશ આત્મનિર્ભર અને સફળ વ્યક્તિ બનો.

આ સૂત્ર પાછળ કુદરતનો નિયમ છે જે હજુ સુધી કોઈ માણસ કરી શક્યો નથી સમજાવો. તેણે તમામ ઉમરના વૈજ્ઞાનિકોને ચોંકાવી દીધા છે. મનોવૈજ્ઞાનિકોએ નામ આપ્યું છે આ કાયદો "સ્વત-સૂચન", અને તેને તે પર જવા દો.

જે નામથી આ કાયદો બોલાવે છે તેનું બહુ મહત્વ નથી. આ તેના વિશે મહત્વની હકીકત છે - જો તે માનવજાતના ગૌરવ અને સફળતા માટે કામ કરે છે, જો તે રચનાત્મક ઉપયોગ થાય છે. બીજી બાજુ, જો વિનાશક રીતે ઉપયોગ કરવામાં આવે તો, તે નાશ કરશે એટલી જ સરળતાથી. આ નિવેદનમાં એક ખૂબ જ નોંધપાત્ર સત્ય મળી શકે છે, એટલે કે; કે જેઓ હારમાં નીચે જાય છે, અને ગરીબી, દુર્ગમમાં તેમનું જીવન સમાપ્ત કરે છે અને તકલીફ, ઓટોના સિદ્ધાંતના નકારાત્મક ઉપયોગને કારણે આવું કરો સૂચન. કારણ એ હકીકતમાં મળી શકે છે કે તમામ આવશ્યકતાઓ તેમનામાં પોતાને કપડાં માટે વલણ છે ભૌતિક સમાન.

અર્ધજાગ્રત મન, (રાસાયણિક પ્રયોગશાળા જેમાં બધાએ વિચાર્યું આવેગને જોડવામાં આવે છે, અને ભૌતિક વાસ્તવિકતામાં અનુવાદ માટે તૈયાર કરવામાં આવે છે), રચનાત્મક અને વિનાશક વિચાર આવેગ વચ્ચે કોઈ તફાવત નથી. તે જે સામગ્રી આપણે તેને ખવડાવીએ છીએ તેની સાથે કામ કરે છે, અમારા વિચાર આવેગ દ્વારા. આ અર્ધજાગ્રત મન વાસ્તવિકતામાં ડર દ્વારા સંચાલિત વિચારનું ભાષાંતર કરશે સહેલાઈથી તે વાસ્તવિકતામાં કોરેજ, અથવા વિશ્વાસ દ્વારા સંચાલિત વિચારનું અનુવાદ કરશે.

તબીબી ઇતિહાસના પાનાઓ કેસોના ચિત્રો સાથે સમૃદ્ધ છે "સૂચક આત્મહત્યા." એક માણસ નકારાત્મક સૂચન દ્વારા આત્મહત્યા કરી શકે છે, અન્ય કોઈપણ માધ્યમ જેટલું જ અસરકારક રીતે. મધ્ય પશ્ચિમ શહેરમાં, એક માણસ દ્વારા બેન્ક અધિકારી જોસેફ ગ્રાન્ટનું નામ, બેંકની મોટી રકમ "ઉદાર" લીધી

ડિરેક્ટરોની સંમતિ વિના નાણાં. તેણે નાણાં ગુમાવ્યા  
જુગાર. એક બપોરે, બેક એકઝામિનર આવ્યા અને ચેક કરવા લાગ્યા  
હિસાબો. ગ્રાન્ટે બેક છોડી દીધી, સ્થાનિક હોટલમાં રૂમ લીધો અને જ્યારે તેઓ મળ્યા  
તેને, ત્રણ દિવસ પછી, તે પથારીમાં પડ્યો હતો, રડતો હતો અને વિલાપ કરતો હતો, પુનરાવર્તન કરતો હતો  
અને આ શબ્દો પર, "મારા ભગવાન, આ મને મારી નાખશે! હું બદનામી સહન કરી શકતો નથી." માં

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

53

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 58

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

થોડા સમય માટે તે મરી ગયો. ડોક્ટરોએ આ કેસ "માનસિક" માંથી એક જાહેર કર્યો  
આત્મહત્યા. "

જેમ વીજળી ઉદ્યોગના પૈડા ફેરવશે અને ઉપયોગી બનશે  
સ્વનાત્મક રીતે ઉપયોગ કરવામાં આવે તો સેવા; અથવા જો જીવનનો ખોટો ઉપયોગ કરવામાં આવે તો, તેનો કાયદો પણ ખોટો થઈ જશે  
સ્વયં-સૂચન તમને શાંતિ અને સમૃદ્ધિ તરફ દોરી જાય છે, અથવા નીચેની ખીણમાં  
દુ understandingપ, નિષ્ફળતા અને મૃત્યુ, તમારી સમજની ડિગ્રી અનુસાર અને  
તેની અરજી.

જો તમે તમારા મનને ડરથી ભરી દો , તમારી ક્ષમતામાં શંકા અને અવિશ્વાસ  
ઓટોનો કાયદો, અનંત બુદ્ધિની શક્તિઓ સાથે જોડાઓ અને ઉપયોગ કરો.  
સૂચન અવિશ્વાસની આ ભાવના લેશે અને તેનો ઉપયોગ પેટર્ન તરીકે કરશે જેના દ્વારા તમારા  
અર્ધજાગૃત મન તેનું ભૌતિક સમકક્ષ ભાષાંતર કરશે.

આ સ્ટેટમેન્ટ બે અને બે સ્ટેટમેન્ટ તરીકે સાચું છે  
બે ચાર છે!

પવનની જેમ જે એક જહાજ પૂર્વમાં વહન કરે છે, અને બીજું પશ્ચિમનો નિયમ  
તમે જે રીતે સેટ કરો છો તે મુજબ ઓટો-સૂચન તમને liiffંચકશે અથવા તમને નીચે ખેંચશે  
તમારા વિચારો. ઓટો-સૂચનનો કાયદો, જેના દ્વારા કોઈપણ વ્યક્તિ  
સિદ્ધિની itંચાઈ સુધી વધી શકે છે જે કલ્પનાને ડગાવી દે છે, સારી છે  
નીચેના શ્લોકમાં વર્ણવેલ:

"જો તમને લાગે કે તમને મારવામાં આવ્યો છે, તો તમે છો,  
જો તમને લાગે કે તમે હિંમત નથી, તો તમે નથી  
જો તમને જીતવું ગમે છે, પરંતુ તમને લાગે છે કે તમે કરી શકતા નથી,  
તે લગભગ નિશ્ચિત છે કે તમે નહીં કરો.

"જો તમને લાગે કે તમે હારી જશો, તો તમે હારી ગયા છો  
દુનિયામાંથી આપણે શોધીએ છીએ,  
સફળતાની શરૂઆત સાથીની ઇચ્છાથી થાય છે  
તે બધું મનની સ્થિતિમાં છે .

"જો તમને લાગે કે તમે આઉટકલાર્સ છો, તો તમે છો,

Riseંચે જવા માટે તમારે *think* ંચું વિચારવું પડશે,  
તમારે પહલા તમારા વિશે ખાતરી કરવી પડશે  
તમે ક્યારેય ઇનામ જીતી શકો છો.

"જીવનની લડાઈઓ હંમેશા ચાલતી નથી  
મજબૂત અથવા ઝડપી માણસ માટે,

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

54

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 59

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પણ જલદી કે મોડા જે માણસ જીતે છે  
જે માણસ વિચારે છે કે તે કરી શકે છે! "

જે શબ્દો પર ભાર મૂકવામાં આવ્યો છે તેનું અવલોકન કરો, અને તમે તેને પકડી શકશો  
deepંડો અર્થ જે કવિના મનમાં હતો.

તમારા મેક-અપમાં (કદાચ તમારા મગજના કોષોમાં) ક્યાંક છે  
*sleepingંધ*, સિદ્ધિનું બીજ, જે જો ઉત્તેજિત થાય અને કાર્યમાં મુકાય તો  
તમને heંચાઈઓ પર લઈ જાઓ, જેમ કે તમે ક્યારેય પ્રાપ્ત કરવાની આશા ન કરી શકો.

જેમ એક માસ્ટર સંગીતકાર સંગીતની સૌથી સુંદર તાણનું કારણ બની શકે છે  
વાયોલિનના તારમાંથી રેડો, જેથી તમે જે પ્રતિભા ધરાવે છે તે જગાડી શકો  
તમારા મગજમાં નિદ્રાધીન છે, અને તે તમને ગમે તે લક્ષ્ય તરફ લઈ જાય છે  
હાંસલ કરવાની ઇચ્છા.

અબ્રાહમ લિંકન જ્યાં સુધી તે સ્વસ્થ ન થાય ત્યાં સુધી તેણે અજમાવેલી દરેક બાબતમાં નિષ્ફળતા હતી  
ચાલીસ વર્ષની ઉંમરે. તે એક મહાન હતા ત્યાં સુધી, ક્યાંયથી મિસ્ટર કોઈ ન હતા  
અનુભવ તેના જીવનમાં આવ્યો, તેના હૃદયમાં સૂતેલા પ્રતિભાને જગાડ્યો અને  
મગજ, અને વિશ્વને તેના ખરેખર મહાન પુરુષોમાંથી એક આપ્યો. તે "અનુભવ" હતો  
દુ sorrowપ અને પ્રેમની લાગણીઓ સાથે મિશ્ર. તે એની મારફતે એની પાસે આવ્યો  
રુટલેજ, એકમાત્ર સ્ત્રી જેને તે ક્યારેય સાચો પ્રેમ કરતી હતી.

તે એક જાણીતી હકીકત છે કે પ્રેમની લાગણી રાજ્યની નજીક છે  
મનને વિશ્વાસ તરીકે ઓળખવામાં આવે છે, અને આ કારણ છે કે પ્રેમ ખૂબ જ નજીક આવે છે  
તેમના વિચાર આવેગને તેમના આધ્યાત્મિક સમકક્ષમાં અનુવાદિત કરવું. તેના દરમિયાન  
સંશોધનનું કાર્ય, લેખકે શોધ્યું, જીવન-કાર્યના વિશ્લેષણમાંથી અને  
ઉત્કૃષ્ટ સિદ્ધિના સેંકડો માણસોની સિદ્ધિઓ, જે ત્યાં છે  
તેમાંથી લગભગ દરેક એક સ્ત્રીના પ્રેમનો પ્રભાવ હતો. આ  
પ્રેમની લાગણી, માનવ હૃદય અને મગજમાં, અનુકૂળ ક્ષેત્ર બનાવે છે  
ચુંબકીય આકર્ષણ, જે ઉચ્ચ અને સૂક્ષ્મ સ્પંદનોના પ્રવાહનું કારણ બને છે  
જે ઈથરમાં તરતા હોય છે.

જો તમે વિશ્વાસની શક્તિના પુરાવા ઇચ્છતા હો, તો ની સિદ્ધિઓનો અભ્યાસ કરો  
પુરુષો અને સ્ત્રીઓ જેમણે તેને રોજગારી આપી છે. સૂચિના શીર્ષ પર આવે છે

નાઝરીન ખ્રિસ્તી ધર્મ એ સૌથી મોટી એકલ શક્તિ છે જે મનને પ્રભાવિત કરે છે પુરુષો. ખ્રિસ્તી ધર્મનો આધાર વિશ્વાસ છે, ભલે ગમે તેટલા લોકો હોય વિફૂત, અથવા આ મહાન બળનો અર્થ ખોટો અર્થઘટન કરે છે, અને ભલે ગમે તે હોય તેના નામે ઘણા સિદ્ધાંતો અને પંથો બનાવવામાં આવ્યા છે, જે તેનું પ્રતિબિંબ પાડતા નથી સિદ્ધાંતો.

ઉપદેશો અને ખ્રિસ્તની સિદ્ધિઓનો સરવાળો અને પદાર્થ, જેને "ચમત્કારો" તરીકે અર્થઘટન કરવામાં આવી શકે છે, તેનાથી વધુ કે ઓછું કંઈ ન હતું વિશ્વાસ. જો "ચમત્કારો" જેવી કોઈ ઘટના હોય તો તે માત્ર ઉત્પન્ન થાય છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

55

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 60

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વિશ્વાસ તરીકે ઓળખાતી મનની સ્થિતિ દ્વારા! કેટલાક ધર્મના શિક્ષકો, અને ઘણા જેઓ પોતાને ખ્રિસ્તી કહે છે, તેઓ ન તો વિશ્વાસને સમજે છે અને ન તો પ્રેક્ટિસ કરે છે.

ચાલો આપણે વિશ્વાસની શક્તિને ધ્યાનમાં લઈએ, કારણ કે તે હવે દર્શાવવામાં આવી રહ્યું છે, એ દ્વારા માણસ જે ભારતની તમામ સંસ્કૃતિ, મહાત્મા ગાંધી માટે જાણીતો છે. આ માં માણસ વિશ્વ પાસે સંસ્કૃતિ માટે જાણીતા સૌથી આશ્ચર્યજનક ઉદાહરણો છે, વિશ્વાસ ની શક્યતાઓ. ગાંધી કોઈ પણ માણસ કરતાં વધુ સંભવિત શક્તિ ધરાવે છે આ સમયે જીવે છે, અને આ, તે હકીકત હોવા છતાં કે તેની પાસે રૂઠોડિયુસ્ત સાધનો નથી શક્તિ, જેમ કે પૈસા, યુદ્ધ જહાજો, સૈનિકો અને યુદ્ધની સામગ્રી. ગાંધી તેની પાસે પૈસા નથી, તેની પાસે ઘર નથી, તેની પાસે કપડાંનો પોશાક નથી, પણ તે કરે છે શક્તિ છે. તે શક્તિથી તે કેવી રીતે આવે છે?

તેણે તેને તેના સિદ્ધાંતની સમજણથી બનાવ્યું વિશ્વાસની, અને તેની ક્ષમતા દ્વારા વિશ્વાસને ટ્રાન્સપ્લાન્ટ કરવાની ક્ષમતા બે હજાર મિલિયન લોકોના મગજમાં.

ગાંધીએ ફેઈથના પ્રભાવથી સિદ્ધ કર્યું છે, જે પૃથ્વી પરની સૌથી મજબૂત લશ્કરી શક્તિ ન હતી, અને ક્યારેય પૂરી કરી શકશે નહીં સૈનિકો અને લશ્કરી સાધનો. તેમણે આશ્ચર્યજનક પરાક્રમ સિદ્ધ કર્યું છે એકત્રિત કરવા અને ખસેડવા માટે બે કરોડ મિલિયન મનને પ્રભાવિત કરે છે યુનિસન, એકલ મન તરીકે.

પૃથ્વી પર બીજું શું બળ છે, સિવાય કે FAITH આટલું કરી શકે? એક દિવસ આવશે જ્યારે કર્મચારીઓ તેમજ નોકરીદાતાઓ શોધશે વિશ્વાસ ની શક્યતાઓ. તે દિવસ ઉગ્યો છે. સમગ્ર વિશ્વમાં પૂરતું હતું તક, તાજેતરના બિઝનેસ ડિપ્રેશન દરમિયાન, LACK શું છે તે જોવાની ઓફ ફેઈથ બિઝનેસ કરશે.

ચોક્કસ, સભ્યતાએ પૂરતી સંખ્યામાં બુદ્ધિશાળી માનવી પેદા કર્યા છે માણસો આ મહાન પાઠનો ઉપયોગ કરે છે જે હતાશાએ શીખવ્યું છે દુનિયા. આ હતાશા દરમિયાન, વિશ્વ પાસે પુષ્કળ પ્રમાણમાં પુરાવા હતા વ્યાપક ભય ઉદ્યોગ અને વ્યવસાયના પૈડાને લકવો કરશે. આમાંથી અનુભવ વેપાર અને ઉદ્યોગમાં નેતાઓ ariseભો કરશે જેઓ દ્વારા નફો કરશે

સાંઘીએ વિશ્વા માટે જે દાખલો બેસાડ્યો છે અને તેઓ ઘંઘા માટે લાગુ પડશે તે જે રણનીતિઓ જેના ઉપયોગ તમેણ મહાનમાં નીચે મુજબના નિર્માણમાં કર્યા છે

વિશ્વનો ઇતિહાસ. આ નેતાઓ ક્રમ અને ફાઇલમાંથી આવશે

અજાણ્યા માણસો, જેઓ હવે સ્ટીલ પ્લાન્ટ્સ, કોલસાની ખાણો, ઓટોમોબાઇલમાં કામ કરે છે ફેક્ટરીઓ, અને અમેરિકાના નાના શહેરો અને શહેરોમાં.

વ્યવસાય સુધારણા માટે છે, આ વિશે કોઈ ભૂલ ન કરો! ની પદ્ધતિઓ

ભૂતકાળ, બળ અને ભયના આર્થિક સંયોજનો પર આધારિત હશે

વિશ્વાસ અને સહકારના વધુ સારા સિદ્ધાંતોથી ભરપૂર. જે પુરુષો મજૂરી કરે છે

દૈનિક વેતન કરતાં વધુ પ્રાપ્ત થશે; તેઓ પાસેથી ડિવિડન્ડ પ્રાપ્ત કરશે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

56

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 61

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વ્યવસાય, જેઓ વ્યવસાય માટે મૂડી સપ્લાય કરે છે તે સમાન; પરંતુ, પહેલા તેઓ તેમના કર્મચારીઓને વધુ આપવું જોઈએ, અને આ ઝઘડો બંધ કરો અને જનતાના ભોગે બળ દ્વારા સોદાબાજી. તેઓએ તેનો અધિકાર મેળવવો જ જોઈએ ડિવિડન્ડ!

તદુપરાંત, અને આ બધાની સૌથી મહત્વપૂર્ણ વસ્તુ છે - તેઓ રહેશે નેતાઓ દ્વારા એલઈડી જે સમજશે અને સિદ્ધાંતો લાગુ કરશે મહાત્મા ગાંધી દ્વારા રોજગારી. ફક્ત આ રીતે નેતાઓ જ મેળવી શકે છે તેમના અનુયાયીઓ સંપૂર્ણ સહકારની ભાવના ધરાવે છે જે તેની શક્તિ બનાવે છે સૌથી વધુ અને સૌથી વધુ ટકાઉ સ્વરૂપ.

આ અદભૂત મશીન યુગ જેમાં આપણે જીવીએ છીએ, અને જેમાંથી આપણે છીએ હમણાં જ ઉભરતા, માણસોમાંથી આત્માને બહાર કાઢ્યો છે. તેના નેતાઓએ માણસોને ચલાવ્યા છે જોકે તેઓ ઠંડા મશીનરીના ટુકડા હતા; દ્વારા તેમને આવું કરવાની ફરજ પડી હતી જે કર્મચારીઓએ સોદાબાજી કરી છે, તમામ સંબંધિતના ભોગે, મેળવવા અને ન મેળવવા આપો. ભવિષ્યનો વ watch ચર્ચ માનવ સુખ અને હશે સામગ્રી, અને જ્યારે આ મનની સ્થિતિ પ્રાપ્ત થઈ હશે, ઉત્પાદન પોતાની સંભાળ લેશે, અત્યાર સુધીની કોઈપણ વસ્તુ કરતાં વધુ અસરકારક રીતે જ્યાં પુરુષો ન હતા, અને વિશ્વાસ અને વ્યક્તિગત મિશ્રણ કરી શક્યા ન હતા તેમના શ્રમ સાથે રસ.

ઓપરેટિંગ બિઝનેસમાં વિશ્વાસ અને સહકારની જરૂરિયાતને કારણે અને ઉદ્યોગ, તે ઘટનાનું વિશ્લેષણ કરવું રસપ્રદ અને નફાકારક બંને હશે તે પદ્ધતિની ઉત્તમ સમજ પૂરી પાડે છે જેના દ્વારા ઉદ્યોગપતિઓ અને વ્યવસાયી માણસો મેળવે તે પહેલા જ આપીને, ખૂબ નસીબ એકઠા કરે છે .

આ ઉદાહરણ માટે પસંદ કરેલી ઘટના 1900 ની છે, જ્યારે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ કોર્પોરેશનની રચના કરવામાં આવી રહી હતી. વાર્તા વાંચતી વખતે, ધ્યાનમાં રાખો આ મૂળભૂત હકીકતો અને તમે સમજી શકશો કે આઈડિયાઝ કેવી રીતે રહ્યું છે વિશાળ નસીબમાં રૂપાંતરિત.

પ્રથમ, વિશાળ યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ કોર્પોરેશનના મનમાં જન્મ થયો હતો

ચાર્લ્સ એમ કલ્પેના! ધીજું, તેણે તેના IDEA સાથે FAITH મિશ્રિત કર્યું. ત્રીજું, તેણે ઘડતર કર્યું તેમના IDEA ને ભૌતિક અને નાણાકીય વાસ્તવિકતામાં પરિવર્તન માટે એક યોજના. ચોથું, તેમણે યુનિવર્સિટી ક્લબમાં તેમના પ્રખ્યાત ભાષણ સાથે તેમની યોજનાને અમલમાં મૂકી. પાંચમું, તેમણે અરજી સાથે અરજી કરી, અને અનુયાયી સાથે તેમના પ્લાન પર, અને જ્યાં સુધી તે સંપૂર્ણ રીતે હાથ ધરવામાં ન આવે ત્યાં સુધી તેને મજબૂત નિર્ણય સાથે ટેકો આપ્યો. છઠ્ઠું, તે સફળતા માટે બર્નિંગ ડિઝાયર દ્વારા સફળતાનો માર્ગ તૈયાર કર્યો.

જો તમે તેમાંથી એક છો જેમને વારંવાર આશ્ચર્ય થયું છે કે નસીબ કેટલા મહાન છે સંચિત, યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ કોર્પોરેશનની રચનાની આ વાર્તા કરશે જે enાનવર્ધક બનો. જો તમને કોઈ શંકા હોય કે પુરુષો વિચારી શકે છે અને સમૃદ્ધ થઈ શકે છે,

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

57

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

પૃષ્ઠ 62

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ વાર્તાએ તે શંકાને દૂર કરવી જોઈએ, કારણ કે તમે સ્પષ્ટપણે વાર્તામાં જોઈ શકો છો યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ, તેર સિદ્ધાંતોના મુખ્ય ભાગની અરજી આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ.

IDEA ની શક્તિનું આ આશ્ચર્યજનક વર્ણન નાટકીય રીતે હતું જહોન લોવેલ દ્વારા, ન્યુ યોર્ક વર્લ્ડ- ટેલિગ્રામમાં, કોના સૌજન્યથી અહીં પુનઃપ્રમુદ્રિત.

"A માટે સુંદર પ્રેક્ષક-પછીનું જમણવાર ભાષણ  
બિલિયન ડોલર

"જ્યારે, 12 ડિસેમ્બર, 1900 ની સાંજે, દેશના કેટલાક એસી નાણાકીય ખાનદાની પાંચમી તારીખે યુનિવર્સિટી ક્લબના ભોજન સમારંભમાં ભેગી થઈ એવેન્યુ પશ્ચિમની બહારના યુવાનને સન્માન આપવા માટે, અડધા ડઝન નહીં મહેમાનોને સમજાયું કે તેઓ અમેરિકનનો સૌથી નોંધપાત્ર એપિસોડ જોશે industrialધોગિક ઇતિહાસ.

"જે. એડવર્ડ સિમોન્સ અને ચાર્લ્સ સ્ટુઅર્ટ સ્મિથ, તેમના હૃદય ભરેલા છે ચાર્લ્સ એમ. શ્રાબ દ્વારા તેમને આપવામાં આવેલ ભવ્ય આતિથ્ય માટે આભાર પિટ્સબર્ગની તાજેતરની મુલાકાત દરમિયાન, પરિચય માટે રાત્રિભોજનની વ્યવસ્થા કરી હતી પૂર્વી બૅંકિંગ સોસાયટીમાં આડત્રીસ વર્ષના સ્ટીલ મેન. પરંતુ તેઓએ અપેક્ષા રાખી ન હતી તેને સંમેલનમાં નાસભાગ મચાવી. તેઓએ તેને ચેતવણી આપી, હકીકતમાં, છાતી ન્યુ યોર્કના સ્ટ્રક્ડ શર્ટ વક્તૃત્વ માટે જવાબદાર રહેશે નહીં, અને જો તેમણે Stilhnans અને Harrimans અને Vanderbilts કંટાળો ન માંગતા હતા, તેમણે હતી પોતાની જાતને પંદર કે વીસ મિનિટ સુધી નમ્ર વરાળ સુધી મર્યાદિત કરો અને તેને જવા દો તે સમયે.

"જોન પિચરપોન્ટ મોર્ગન પણ, શ્રાબના જમણા હાથ પર બેઠા છે તેની શાહી ગરિમા બની, જેનો હેતુ તેની સાથે ભોજન સમારંભની મહેરબાની કરવાનો હતો

માત્ર ટૂંકમાં હાજરી અને જ્યાં સુધી પ્રેસ અને જાહેર જનતાનો સંબંધ હતો, સેમરૂમમાં મેલા એટલા ઓછા હતા કે તેનો કોઈ ઉલ્લેખ છાપવામાં આવ્યો ન હતો બીજા દિવસે.

"તેથી બે યજમાનો અને તેમના પ્રતિષ્ઠિત મહેમાનોએ તેમનો માર્ગ ખાધો સામાન્ય સાત કે આઠ અભ્યાસક્રમો. થોડી વાતચીત થઈ અને ત્યાં શું હતું તે સંચમિત હતો. કેટલાક બેન્કરો અને દલાલો શ્રાબને મળ્યા હતા, જેમની કારકિર્દી મોનોગહેલાના કાંઠે ફૂલો આવ્યા હતા, અને કોઈ તેને સારી રીતે ઓળખતું ન હતું. પણ સાંજ પુરી થાય તે પહેલા, તેઓ અને તેમની સાથે મની માસ્ટર મોર્ગન - તેઓ તેમના પગ પરથી ઉતરી ગયા હતા, અને એક અબજ ડોલરનું બાળક, યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ કોર્પોરેશન, કલ્પના કરવાની હતી.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

58

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 63

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"ઇતિહાસ માટે, કદાચ ચાર્લીનો કોઈ રેકોર્ડ નથી તે કમનસીબ છે રાત્રિભોજનમાં શ્રાબનું ભાષણ ક્યારેય કરવામાં આવ્યું હતું. તેણે તેના કેટલાક ભાગોને a પર પુનરાવર્તિત કર્યા શિકાગો બેન્કરોની સમાન બેઠક દરમિયાન પછીની તારીખ. અને હજુ પણ પછી, જ્યારે સરકાર સ્ટીલ ટ્રસ્ટનું વિસર્જન કરવા માટે દાવો લાવ્યો, તેણે પોતાનું વર્જન આપ્યું, સાક્ષી સ્ટેન્ડ પરથી, ટિપ્પણીઓ કે જે મોર્ગનને ઉન્માદમાં ઉત્તેજિત કરે છે નાણાકીય પ્રવૃત્તિ.

"જોકે, સંભવ છે કે તે 'ઘરેલું' ભાષણ હતું, કંઈક અંશે ungrammatical (ભાષાના niceties માટે શ્રાબને ક્યારેય પરેશાન કરતું નથી), સંપૂર્ણ epigram અને બુદ્ધિ સાથે શ્રેડેડ. પરંતુ તે સિવાય તેની પાસે ગેલ્વેનિક બળ હતું અને પાંચ અબજોની અંદાજિત મૂડી પર અસર કે જે દ્વારા રજૂ કરવામાં આવી હતી જમણવાર. તે સમાપ્ત થયા પછી અને મેળાવડો હજી પણ તેની જોડણી હેઠળ હતો, જોકે શ્રાબે નેવું મિનિટ સુધી વાત કરી હતી, મોર્ગન વક્તાને રિસેસ્ટ તરફ દોરી ગયો વિન્ડો જ્યાં, legs ંચી, અસ્વસ્થતા બેઠક પરથી તેમના પગ લટકાવતા, તેઓ વધુ એક કલાક વાત કરી.

"શ્રાબ વ્યક્તિત્વનો જાદુ ચાલુ હતો, સંપૂર્ણ બળ, પરંતુ જે વધુ મહત્વનું અને કાયમી હતું તે સંપૂર્ણ, સ્પષ્ટ કાર્યક્રમ હતો સ્ટીલના ઉન્નતીકરણ માટે નિર્ધારિત. બીજા ઘણા માણસોએ રસ લેવાનો પ્રયત્ન કર્યો હતો બિસ્કીટ, વાયર અને હૂપ, ખાંડ, રબર, વ્હિસ્કી, તેલ અથવા ચ્યુઇંગ ગમ સંયોજનો. જહોન ડબલ્યુ ગેટ્સ, જુગારીએ તેને વિનંતી કરી હતી, પરંતુ મોર્ગને તેના પર અવિશ્વાસ કર્યો. મૂર છોકરાઓ, બિલ અને જિમ, શિકાગોના સ્ટોક જોબર્સ જેમણે મેચ ટ્રસ્ટ અને કેકર સાથે જોડી દીધા હતા કોર્પોરેશને વિનંતી કરી હતી અને નિષ્ફળ ગઈ હતી. એલ્બર્ટ એચ. ગેરી, પવિત્ર દેશ વકીલ, તેને પ્રોત્સાહન આપવા માંગતા હતા, પરંતુ તે પ્રભાવશાળી બનવા માટે એટલા મોટા ન હતા. ત્યાં સુધી શ્રાબની વાકછટા જેવી મોર્ગનને તે ights ંચાઈઓ પર લઈ ગઈ જ્યાંથી તે કરી શકે અત્યાર સુધીના સૌથી હિંમતવાન નાણાકીય ઉપક્રમના નક્કર પરિણામોની કલ્પના કરો

કરવામાં આવી હતી, આ પ્રોજેક્ટને સરળ નાણાંનું એક ભ્રામક સ્વપ્ન માનવામાં આવતું હતું

"એક પે generationી પહેલા આકર્ષવા માટે શરૂ થયેલ નાણાકીય ચુંબકત્વ હજારો નાની અને ક્યારેક બિનકાર્યક્ષમ રીતે સંચાલિત કંપનીઓ મોટી અને સ્પર્ધા-કારમી સંયોજનો, સ્ટીલ વિશ્વમાં કાર્યરત બન્યા હતા તે આનંદી બિઝનેસ પાઇરેટના ઉપકરણો દ્વારા, જહોન ડબલ્યુ ગેટ્સ. ગેટ્સ પહેલેથી જ નાની સાંકળમાંથી અમેરિકન સ્ટીલ અને વાયર કંપનીની રચના કરી હતી ચિંતા, અને મોર્ગન સાથે મળીને ફેડરલ સ્ટીલ કંપની બનાવી હતી. આ નેશનલ ટ્યુબ અને અમેરિકન બ્રિજ કંપનીઓ વધુ બે મોર્ગન હતી ચિંતા, અને મૂર બ્રધર્સ મેચ અને ફૂકીના વ્યવસાયને છોડી દીધો હતો 'અમેરિકન' જૂથની રચના કરો - ટીન પ્લેટ, સ્ટીલ હૂપ, શીટ સ્ટીલ અને નેશનલ સ્ટીલ કંપની.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

59

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 64

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"પરંતુ એન્ડ્રુ કાર્નેગીના વિશાળ વર્ટિકલ ટ્રસ્ટની બાજુમાં, એક ટ્રસ્ટ માલિકી અને ટ્રેપન ભાગીદારો દ્વારા સંચાલિત, તે અન્ય સંયોજનો હતા picayune. તેઓ તેમના હૃદયની સામગ્રીને જોડી શકે છે પરંતુ તેમાંથી ઘણું બધું કાર્નેગી ઓર્ગેનાઇઝેશનમાં દાંત ન બનાવી શક્યા, અને મોર્ગન તે જાણતા હતા.

"તરંગી જૂનું સ્કોટ તેને પણ જાણતો હતો. સ્કિબોની ભવ્ય inghtsંચાઈઓ પરથી કિલ્લો જે તેણે જોયો હતો, પહેલા મનોરંજન સાથે અને પછી રોષ સાથે, મોર્ગનની નાની કંપનીઓના તેમના વ્યવસાયમાં કાપ મૂકવાના પ્રયાસો. જ્યારે પ્રયત્નો ખૂબ હિંમતવાન બન્યા, કાર્નેગીનો સ્વભાવ ગુસ્સામાં અનુવાદિત થયો અને બદલો. તેણે તેના હરીફોની માલિકીની દરેક મિલને ડુપ્લિકેટ કરવાનું નક્કી કર્યું. અત્યાર સુધી, તેમણે વાયર, પાઇપ, હૂપ્સ અથવા શીટમાં રસ નહોતો. તેના બદલે, તે સંતુષ્ટ હતો આવી કંપનીઓને કાચો સ્ટીલ વેચ્યો અને તેમને ગમે તે આકારમાં કામ કરવા દો ઇચ્છતા. હવે, શ્રાબને તેના મુખ્ય અને સક્ષમ લેફ્ટનન્ટ તરીકે, તેણે વાહન ચલાવવાની યોજના બનાવી દિવાલ પર તેના દુશ્મનો.

"તો એવું હતું કે ચાર્લ્સ એમ. શ્રાબના ભાષણમાં, મોર્ગને જોયું તેની સંયોજનની સમસ્યાનો જવાબ. કાર્નેગી વગરનો વિશ્વાસ - તેમાંથી એક વિશાળ એક લેખકએ કહ્યું તેમ, આલુનો બિલકુલ વિશ્વાસ નહીં હોય આલુ

"12 ડિસેમ્બર, 1900 ની રાત્રે શ્રાબનું ભાષણ, નિઠુશંકપણે વહન થયું અનુમાન, જોકે પ્રતિજ્ઞ નથી, કે વિશાળ કાર્નેગી એન્ટરપ્રાઇઝ હોઈ શકે છે મોર્ગન ટેન્ટ હેઠળ લાવ્યા. તેમણે સ્ટીલના વિશ્વના ભવિષ્યની વાત કરી કાર્યક્ષમતા માટે પુનર્ગઠન, વિશેષતા, અસફળને રદ કરવા અર્થતંત્રની સમૃદ્ધ સંપત્તિઓ પર મિલો અને પ્રયત્નોની એકાગ્રતા ઓર ટ્રાફિક, ઓવરહેડ અને વહીવટી વિભાગોમાં અર્થતંત્રનો, વિદેશી બજારો પર કબજો.



તેમની પરંપરાથી શ્રાબ તેણે તેમની વચ્ચેના બહુનીકારીઓને કહ્યું કે જેમાં તે મૂકે છે એકાધિકાર, કિંમતોમાં વધારો અને પોતાને વિશેષાધિકારમાંથી ચરબીયુક્ત ડિવિડન્ડ ચૂકવો.

શ્રાબે તેની હાર્દિક રીતે સિસ્ટમની નિંદા કરી. ની ટૂંકી દ્રષ્ટિ આવી નીતિ, તેમણે તેમના સાંભળનારાઓને કહ્યું, હકીકતમાં મૂકે છે કે તે બજારને એકમાં પ્રતિબંધિત કરે છે યુગ જ્યારે દરેક વસ્તુ વિસ્તરણ માટે પોકારતી હતી. સ્ટીલની કિંમત સસ્તી કરીને, તેમણે દલીલ કરી, એક સતત વિસ્તરતું બજાર બનાવવામાં આવશે; સ્ટીલ માટે વધુ ઉપયોગ કરશે ઘડી શકાય, અને વિશ્વ વેપારનો સારો ભાગ કબજે કરી શકાય. ખરેખર, જોકે તે જાણતો ન હતો, શ્રાબ આધુનિક સામૂહિક ઉત્પાદનના પ્રેરિત હતા.

"તેથી યુનિવર્સિટી ક્લબમાં રાત્રિભોજન સમાપ્ત થયું. મોર્ગન ઘરે ગયો, શ્રાબની રોઝી આગાહીઓ વિશે વિચારવું. શ્રાબ દોડવા માટે પીટ્સબર્ગ પાછો ગયો 'વી એન્ડ્રા કાર્નેગી' માટે સ્ટીલ વ્યવસાય, જ્યારે ગેરી અને બાકીના લોકો પાછા ગયા તેમના સ્ટોક ટિકર્સ, આગામી ચાલની અપેક્ષાએ આસપાસ મૂંઝવવું.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

60

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 65

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"તે બહુ લાંબો સમય આવતો ન હતો. મોર્ગનને તહેવાર પચાવવામાં લગભગ એક અઠવાડિયાનો સમય લાગ્યો કારણ કે શ્રાબે તેની સમક્ષ મૂક્યું હતું. જ્યારે તેણે પોતાને ખાતરી આપી હતી કે ના નાણાકીય અપયો થવાનું હતું, તેણે શ્રાબને મોકલ્યો - અને તે યુવાન મળ્યો માણસ બદલે કોય. શ્રી કાર્નેગી, શ્રેષ્ઠ સૂચવ્યું, કદાચ તેને તે ન મળે તો તે ગમશે નહીં વિશ્વસનીય કંપની પ્રમુખ વોલ સ્ટ્રીટના સમ્રાટ સાથે ચેનચાળા કરતા હતા સ્ટ્રીટ કે જેના પર કાર્નેગીએ ક્યારેય ચાલવું નહીં તે નક્કી કર્યું હતું. પછી તે સૂચવવામાં આવ્યું હતું જહોન ડબલ્યુ ગેટ્સ દ્વારા, વચ્ચે જવા માટે, કે જો શ્રાબ બેલેવ્યુમાં 'બન્યું' હોય ફિલાડેલ્ફિયામાં હોટલ, જેપી મોર્ગન પણ ત્યાં 'બનશે'. ક્યારે શ્રાબ પહોંચ્યા, જો કે, મોર્ગન તેના ન્યૂ યોર્કના ઘરે અસુવિધાજનક રીતે બીમાર હતો, અને તેથી, વડીલ માણસના પ્રેસિંગ આમંત્રણ પર, શ્રાબ ન્યૂ યોર્ક ગયા અને ફાઇનાન્સરની લાઇબ્રેરીના દરવાજા પર પોતાની જાતને રજૂ કરી.

"હવે અમુક આર્થિક ઇતિહાસકારોએ એવી માન્યતા દર્શાવી છે કે નાટકના અંતની શરૂઆતમાં, સ્ટેજ એન્ડ્રુ કાર્નેગીએ સેટ કર્યું હતું શ્રાબ માટે રાત્રિભોજન, પ્રખ્યાત ભાષણ, વચ્ચે રવિવારની રાત્રી પરિષદ શ્રાબ અને મની કિંગ, કેની સ્કોટ દ્વારા ગોઠવાયેલા કાર્યક્રમો હતા. સત્સ બરાબર વિરુદ્ધ છે. જ્યારે સોદાને પૂર્ણ કરવા માટે શ્રાબને બોલાવવામાં આવ્યા, ત્યારે તેમણે એન્ડ્રુ તરીકે ઓળખાતા 'ધ લીટલ બોસ' પણ આમ કરશે કે કેમ તે જાણતા ન હતા વેચવાની ઓફર સાંભળવા માટે, ખાસ કરીને પુરુષોના જૂથને જેમને એન્ડ્રુ પવિત્રતા કરતાં ઓછી વસ્તુથી સંપન્ન હોવાનું માનવામાં આવે છે. પણ શ્રાબે કર્યું તેની સાથે કોન્ફરન્સમાં, તેના પોતાના હસ્તાક્ષરમાં, તાંબાની છ શીટ્સ-પ્લેટના આંકડા, તેના મનમાં ભૌતિક મૂલ્ય અને સંભવિતતાને રજૂ કરે છે દરેક સ્ટીલ કંપનીની કમાણીની ક્ષમતાને તેમણે એક આવશ્યક સ્ટાર તરીકે ગણ્યા નવી મેટલ ફર્મમેન્ટ.

મોર્ગન, પૈસાના રહેઠાણ અને વેચવાની પ્રક્રિયાઓ અને વિચારણાઓના હિસાબ, મુખ્ય હતો કુલીન ભાગીદાર, રોબર્ટ બેકોન, એક વિદ્વાન અને સજ્જન. ત્રીજો જહોન હતો ડબલ્યુ ગેટ્સ જેને મોર્ગને જુગારી તરીકે તિરસ્કાર કર્યો હતો અને સાધન તરીકે ઉપયોગ કર્યો હતો. ચોથું હતું શ્વાબ, જે સ્ટીલ બનાવવા અને વેચવાની પ્રક્રિયાઓ વિશે વધુ જાણતા હતા પુરુષોનું કોઈપણ આખું જૂથ પછી જીવે છે. સમગ્ર કોન્ફરન્સ દરમિયાન, પિટ્સબર્ગના આંકડાઓ પર ક્યારેય પ્રશ્ન કરવામાં આવ્યો ન હતો. જો તેણે કહ્યું કે કોઈ કંપની એટલી યોગ્ય છે ઘણું, પછી તે એટલું મૂલ્યવાન હતું અને વધુ નહીં. તે પણ આગ્રહી હતો સંયોજનમાં ફક્ત તે જ ચિંતાઓ છે જે તેમણે નામાંકિત કર્યા છે. તેમણે એવી કોર્પોરેશનની કલ્પના કરી જેમાં કોઈ ડુપ્લિકેશન નહીં હોય, પણ નહીં જે મિત્રો તેમની કંપનીઓને અનલોડ કરવા માંગતા હતા તેમના લોભને સંતોષે છે વિશાળ મોર્ગન ખભા. આમ તેણે ડિઝાઇન દ્વારા, મોટી સંખ્યા છોડી દીધી ચિંતા જેના પર વોલ સ્ટ્રીટના વોલરસ અને સુથારોએ કાસ્ટ કરી હતી ભૂખ્યા આંખો.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

61

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 66

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"જ્યારે પરોઠા થઈ ત્યારે મોર્ગન roseઓ અને તેની પીઠ સીધી કરી. માત્ર એક પ્રશ્ન રહ્યો.

"શું તમને લાગે છે કે તમે એન્ડ્રુ કાર્નેગીને વેચવા માટે મનાવી શકો છો? 'તેણે પૂછ્યું.

"હું પ્રયત્ન કરી શકું છું," શ્વાબે કહ્યું.

"જો તમે તેને વેચવા માટે મેળવી શકો, તો હું આ બાબત હાથ ધરીશ," મોર્ગને કહ્યું.

"અત્યાર સુધી ખૂબ સારું. પણ શું કાર્નેગી વેચશે? તે કેટલી માંગ કરશે?

(શ્વાબે \$ 320,000,000 વિશે વિચાર્યું). તે શું પેમેન્ટ લેશે? સામાન્ય

અથવા પસંદગીના શેરો? બોન્ડ્સ? રોકડ? કોઈ એક અબજ ડોલરનો ત્રીજો ભાગ couldભો કરી શક્યું નથી રોકડા માં.

"સેન્ટ પીટર્સબર્ગના ફોસ્ટ-કેકીંગ હેથ પર જાન્યુઆરીમાં ગોલ્ડ ગેમ હતી.

એન્ડ્રુઝ વેસ્ટચેસ્ટરમાં લિંક કરે છે, એન્ડ્રુ સામે સ્વેટરમાં ભેગા થાય છે

હંડુ, અને ચાર્લી સામાન્ય રીતે પોતાની ભાવનાઓને જાળવી રાખવા માટે સ્વૈચ્છિક રીતે વાત કરે છે. પરંતુ કોઈ શબ્દ નથી

જ્યાં સુધી જોડી હૂંફાળું હૂંફમાં ન બેસે ત્યાં સુધી વ્યવસાયનો ઉલ્લેખ કરવામાં આવ્યો હતો

કાર્નેગી કુટીર હાઈ બાય. પછી, તે જ સમજાવટ સાથે જે હતી

યુનિવર્સિટી કલબમાં એસી કરોડપતિઓને હિપ્નોટાઇઝડ, શ્વાબે બહાર કાઢ્યા

આરામદાયક નિવૃત્તિના ચમકદાર વચનો, જૂનાને સંતોષવા માટે અનટોલ્ડ લાખો

માણસની સામાજિક ક્ષમતાઓ. કાર્નેગીએ હાર માની, કાગળની કાપલી પર એક આકૃતિ લખી,

તેને શ્વાબને સોંપીને કહ્યું, 'ઠીક છે, તે જ અમે વેચીશું.'

"આ આંકડો આશરે \$ 400,000,000 હતો, અને લઈને પહોંચી ગયો

\$ 320,000,000 શ્વાબે મૂળભૂત આકૃતિ તરીકે ઉલ્લેખ કર્યો છે અને તેમાં ઉમેરો કર્યો છે

પાછલા બે વર્ષોમાં વધેલા મૂડી મૂલ્યનું પ્રતિનિધિત્વ કરવા માટે \$ 80,000,000.

"બાદમાં, ટ્રાન્સ-એટલાન્ટિક લાઇનરના તૂટક પર, સ્કોટસમેને ઉગ્રતાથી કહ્યું

મોર્ગન, 'હું જાણું છું કે મોંઝુણી માટેની સહુ \$ 100,000,000 માં મેં હજીવું.'  
ખુશખુશાલ.

\*\*\*\*\*

"અલબત્ત, એક હંગામો થયો. એક બ્રિટિશ સંવાદદાતાએ કહ્યું કે વિદેશી સ્ટીલ વિશ્વ વિશાળ સંયોજનથી 'ભયભીત' હતું. રાષ્ટ્રપતિ હેડલી, યેલની, જાહેર કર્યું કે જ્યાં સુધી ટ્રસ્ટનું નિયમન કરવામાં ન આવે ત્યાં સુધી દેશ અપેક્ષા રાખી શકે છે આગામી પચીસ વર્ષમાં વોશિંગ્ટનમાં સમ્રાટ. 'પણ તે સક્ષમ સ્ટોક મેનિપ્યુલેટર, કીને, લોકો પર નવો સ્ટોક ખસેડવાના તેમના કામ પર ગયા જોરશોરથી કે તમામ વધારાનું પાણી - કેટલાક દ્વારા અંદાજિત \$ 600,000,000- એક ઝબકતામાં સમાઈ ગયો હતો. તેથી કાર્નેગી પાસે તેના લાખો અને મોર્ગન હતા સિન્ડિકેટ પાસે તેની તમામ 'મુશ્કેલીઓ' માટે \$ 62,000,000 અને ગેટ્સથી માંડીને તમામ 'છોકરાઓ' હતા ગેરી, તેમના લાખો હતા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

62

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 67

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

\*\*\*\*\*

"તેત્રીસ વર્ષના શ્રાબને તેનું ઈનામ હતું. તેમને પ્રમુખ બનાવવામાં આવ્યા નવા કોર્પોરેશનનું અને 1930 સુધી નિયંત્રણમાં રહ્યું. "

"મોટા બિઝનેસ" ની નાટકીય વાર્તા જે તમે હમણાં જ પૂરી કરી છે, તે હતી આ પુસ્તકમાં સમાવિષ્ટ છે, કારણ કે તે પદ્ધતિનું સંપૂર્ણ ઉદાહરણ છે

*ડિઝાયરને તેના શારીરિક સમકક્ષમાં ટ્રાન્સમ્યુટ કરી શકાય છે!*

હું કલ્પના કરું છું કે કેટલાક વાચકો નિવેદન પર સવાલ ઉઠાવશે કે તે માત્ર અમૂર્ત છે ડિઝાયરને તેના ભૌતિક સમકક્ષ રૂપાંતરિત કરી શકાય છે. શંકા વિના કેટલાક કહેશે, "તમે કંઈપણને કોઈ વસ્તુમાં રૂપાંતરિત કરી શકતા નથી!" જવાબ વાર્તામાં છે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ.

તે વિશાળ સંસ્થા એક માણસના મનમાં રચાઈ હતી. દ્વારા યોજના જે સંસ્થાને સ્ટીલ મિલો પૂરી પાડવામાં આવી હતી જેણે તેને નાણાકીય આપી હતી તે જ માણસના મનમાં સ્થિરતા સર્જાઈ હતી. તેનો વિશ્વાસ, તેની ઈચ્છા, તેની કલ્પના, તેની સ્થિરતા એ વાસ્તવિક ઘટકો હતા જે અંદર ગયા યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ. દ્વારા મેળવેલ સ્ટીલ મિલો અને યાંત્રિક સાધનો કોર્પોરેશન, કાનૂની અસ્તિત્વમાં આ વાતની ખાતરી કર્યા પછી, હતા આકસ્મિક, પરંતુ સાવચેત વિશ્લેષણ એ હકીકત જાહેર કરશે કે મૂલ્યાંકન મૂલ્ય કોર્પોરેશન દ્વારા હસ્તગત કરેલી મિલકતો મૂલ્યમાં અંદાજિત વધારો થયો છે માત્ર હજારો વ્યવહાર દ્વારા છ મિલિયન ડોલર ડોલર તેમને એક સંચાલન હેઠળ એકીકૃત કર્યા.

બીજા શબ્દોમાં કહીએ તો, ચાર્લ્સ એમ જેપી મોર્ગન અને અન્ય લોકોના મનમાં તેને પહોંચાડ્યું, તેનું માર્કેટિંગ એ આશરે \$ 600,000,000 નો નફો. એક આઇડીઇએ માટે નજીવી રકમ નથી!

લાખોમાંથી પોતાનો હિસ્સો લેનારા કેટલાક માણસોનું શું થયું? આ ટ્રાન્ઝેક્શન દ્વારા કરવામાં આવેલા નફાના ડોલર, એવી બાબત છે જેની સાથે આપણે હવે નથી ચિંતિત. આશ્ચર્યજનક સિદ્ધિની મહત્વની વિશેષતા એ છે કે તે સેવા આપે છે આમાં વર્ણવેલ ફિલસૂફીની સુખાકારીના નિર્વિવાદ પુરાવા તરીકે પુસ્તક, કારણ કે આ ફિલસૂફી એ તાર અને સમગ્ર વૂફ હતી સોદા. તદુપરાંત, ફિલસૂફીની વ્યવહારિકતા સ્થાપિત કરવામાં આવી છે એ હકીકત દ્વારા કે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ કોર્પોરેશન સમૃદ્ધ થયું, અને તેમાંથી એક બન્યું અમેરિકામાં સૌથી ધનિક અને શક્તિશાળી કોર્પોરેશન, હજારો લોકોને રોજગારી આપે છે લોકો, સ્ટીલ માટે નવા ઉપયોગો વિકસાવવા અને નવા બજારો ખોલવા; આમ સાબિત થાય છે કે શ્રાબ IDEA દ્વારા ઉત્પાદિત \$ 600,000,000 ની કમાણી થઈ હતી. સમૃદ્ધિની શરૂઆત ધાર્મિક સ્વરૂપે થાય છે!

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

63

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 68

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

રકમ માત્ર તે વ્યક્તિ દ્વારા મર્યાદિત છે જેના મનમાં વિચાર છે ગતિમાં મૂકવામાં આવે છે. વિશ્વાસ મર્યાદાઓ દૂર કરે છે! જ્યારે તમે હોવ ત્યારે આ યાદ રાખો જીવન સાથે સોદો કરવા માટે તૈયાર તે ગમે તે માટે તમે તમારી કિંમત તરીકે પૂછો છો આ રીતે પસાર થયો.

એ પણ યાદ રાખો કે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ સ્ટીલ બનાવનાર માણસ કોર્પોરેશન તે સમયે વ્યવહારિક અજાણ્યું હતું. તે માત્ર એન્ડ્રુ હતો કાર્નેગીનું "મેન ફાઇડ" જ્યાં સુધી તે તેના પ્રખ્યાત IDEA ને જન્મ ન આપે. તે પછી તેણે ઝડપથી શક્તિ, ખ્યાતિ અને સંપત્તિની સ્થિતિમાં પહોંચ્યા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

64

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

---

પૃષ્ઠ 69

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ત્યાં કોઈ મર્યાદા નથી

આ મન સિવાય

અમે સ્વીકારો

બંને ગરીબી અને ધન છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

65

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 70

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 4

### ઓટો-સૂચન

આક્રમક મનને પ્રભાવિત કરવા માટેનું માધ્યમ

ધન તરફ ત્રીજું પગલું

ઓટો-સૂચન એ એક શબ્દ છે જે તમામ સૂચનો અને બધાને લાગુ પડે છે  
સ્વ-સંચાલિત ઉત્તેજના જે પાંચ ઇન્દ્રિયો દ્વારા વ્યક્તિના મનમાં પહોંચે છે. જણાવેલ  
બીજી રીતે, સ્વ-સૂચન સ્વ-સૂચન છે. ની એજન્સી છે  
મનના તે ભાગ વચ્ચે સંચાર જ્યાં સભાન વિચાર લે છે  
સ્થળ, અને જે અર્ધજાગ્રત મન માટે ક્રિયાની બેઠક તરીકે સેવા આપે છે.

પ્રબળ વિચારો દ્વારા કે જે વ્યક્તિને રહેવાની પરવાનગી આપે છે  
સભાન મન, (પછી ભલે આ વિચારો નકારાત્મક હોય કે હકારાત્મક, અમર્યાદિત છે),  
સ્વ-સૂચનનો સિદ્ધાંત સ્વૈચ્છિક રીતે અર્ધજાગ્રત મન સુધી પહોંચે છે અને

આ વિચારોથી તેને પ્રભુવિત કરે છે. કોઈ વિચાર નથી, પછી ભલે તે નકારાત્મક હોય કે હકારાત્મક, તેમાં પ્રવેશ કરી શકાતો નથી UTટોના સિદ્ધાંતની સહાય વિના સબકોન્સિયસ મન સૂચન, ઈથરમાંથી લેવામાં આવેલા વિચારોને બાદ કરતાં. જણાવેલ અલગ રીતે, તમામ ઇન્દ્રિય છાપ જે પાંચ ઇન્દ્રિયો દ્વારા સમજાય છે, તે છે અવિચારી વિચારસરણી દ્વારા અટકાવાયેલ છે, અને કાં તો તેને પસાર કરી શકાય છે અર્ધજાગૃત મન, અથવા ઇચ્છાથી નકારવામાં આવે છે. સભાન ફેકલ્ટી સેવા આપે છે, તેથી, તરીકે અર્ધજાગૃતના અભિગમ માટે બાહ્ય રક્ષક.

કુદરતે માણસને એટલો બધો બાંધ્યો છે કે તેની ઉપર સંપૂર્ણ નિયંત્રણ છે સામગ્રી જે તેના અર્ધજાગૃત મન સુધી પહોંચે છે, જોકે તેની પાંચ ઇન્દ્રિયો દ્વારા આનો અર્થ એ નથી કે માણસ હંમેશા આનો અભ્યાસ કરે છે નિયંત્રણ. મોટા ભાગના ક્રિસ્તિયોમાં, તે તેનો ઉપયોગ કરતો નથી, જે સમજાવે છે કે શા માટે ઘણા લોકો ગરીબીમાં જીવન પસાર કરે છે.

યાદ રાખો કે જે અર્ધજાગૃત મન વિશે કહેવાયું છે ફળદ્રુપ બગીચો સ્થળ, જેમાં નીંદણ વિપુલ પ્રમાણમાં ઉગાડવામાં આવશે, જો વધુ બીજ તેમાં ઇચ્છનીય પાકનું વાવેતર કરવામાં આવતું નથી. ઓટો-સુજિશનની એજન્સી છે નિયંત્રણ જેના દ્વારા વ્યક્તિ સ્વેચ્છાએ તેના અર્ધજાગૃત મનને ખવડાવી શકે છે સર્જનાત્મક પ્રકૃતિના વિચારો પર, અથવા, ઉપેક્ષા દ્વારા, વિનાશક વિચારોની મંજૂરી આપો પ્રકૃતિ મનના આ સમૃદ્ધ બગીચામાં પોતાનો માર્ગ શોધે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

66

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પરના પ્રકરણમાં વર્ણવેલ છ પગલાંઓમાંના છેલ્લામાં તમને સૂચના આપવામાં આવી હતી તમારી ઇચ્છાનું લેખિત નિવેદન દરરોજ બે વાર વાંચવાની ઇચ્છા પૈસા માટે, અને જુઓ અને તમારી જાતને પહેલાથી જ તેના કબજામાં અનુભવો પૈસા! આ સૂચનાઓને અનુસરીને, તમે તમારા બ્લેક સાથે વાતચીત કરો છો સંપૂર્ણ વિશ્વાસની ભાવનાથી સીધા તમારા સુકનસિસ મનની ઇચ્છા રાખો. આ પ્રક્રિયાના પુનરાવર્તન દ્વારા, તમે સ્વેચ્છાએ વિચારવાની ટેવ બનાવો છો જે ઇચ્છાને તેના નાણાકીયમાં પરિવર્તિત કરવા માટેના તમારા પ્રયત્નો માટે અનુકૂળ છે સમકક્ષ.

પ્રકરણ બેમાં વર્ણવેલ આ છ પગલાંઓ પર પાછા જાઓ, અને તેમને ફરીથી વાંચો, તમે આગળ વધો તે પહેલાં ખૂબ કાળજીપૂર્વક. પછી (જ્યારે તમે તેની પાસે આવો), ખૂબ વાંચો તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથના સંગઠન માટે કાળજીપૂર્વક ચાર સૂચનાઓ, સંગઠિત આયોજનના પ્રકરણમાં વર્ણવેલ. આ બે સેટની સરખામણી કરીને ઓટો-સૂચન પર જણાવેલ સૂચનાઓ સાથે, તમે, અલબત્ત, જોશે કે સૂચનાઓમાં ઓટો સિદ્ધાંતની અરજી શામેલ છે સૂચન.

તમારી ઇચ્છાનું નિવેદન મોટેથી વાંચતી વખતે યાદ રાખો (જેના દ્વારા તમે "મની ચેતના" વિકસાવવાનો પ્રયત્ન કરી રહ્યા છો) ફક્ત શબ્દોનું વાંચન NO CONSEQUENCE નું છે - જ્યાં સુધી તમે ભલ્યા નથી

લાગણી, અથવા તમારા શબ્દો સાથે લાગણી. જો તમે પ્રખ્યાત એક મિલિયન વખત પુનરાવર્તન કરો છો એમિલ કુદ ફોર્મ્યુલા, "દિન પ્રતિદિન, દરેક રીતે, હું વધુને વધુ સારું થઈ રહ્યો છું," તમારા શબ્દો સાથે લાગણી અને વિશ્વાસનું મિશ્રણ કર્યા વિના, તમે ના અનુભવશો ઇચ્છનીય પરિણામો. તમારું અર્ધજાગ્રત મન ફક્ત ઓળખે છે અને તેના પર કાર્ય કરે છે વિચારો કે જે લાગણી અથવા લાગણી સાથે સારી રીતે મિશ્રિત છે.

વ્યવહારિક રીતે પુનરાવર્તનની ખાતરી આપવા માટે આ મહત્વની હકીકત છે દરેક પ્રકરણ, કારણ કે આની સમજણનો અભાવ મુખ્ય કારણ છે મોટાભાગના લોકો કે જેઓ ઓટો-સૂચનના સિદ્ધાંતને લાગુ કરવાનો પ્રયાસ કરે છે, તેમને નંબર મળે છે ઇચ્છનીય પરિણામો.

સાદા, લાગણીહીન શબ્દો અર્ધજાગ્રત મનને પ્રભાવિત કરતા નથી. તમે જ્યારે સુધી તમે તમારા અર્ધજાગ્રત મન સુધી પહોંચવાનું શીખો નહીં ત્યાં સુધી કોઈ પ્રશંસનીય પરિણામો મળશે નહીં વિચારો સાથે, અથવા બોલાયેલા શબ્દો સાથે જે સારી રીતે ભાવનાત્મક બનેલા છે વિશ્વાસ.

નિરાશ ન થાઓ, જો તમે તમારા પર નિયંત્રણ અને નિર્દેશન ન કરી શકો જ્યારે તમે પ્રથમ વખત આવું કરવાનો પ્રયાસ કરો છો ત્યારે લાગણીઓ. યાદ રાખો, આવી કોઈ શક્યતા નથી કંઈ માટે કંઈક. તમારા સુધી પહોંચવાની અને પ્રભાવિત કરવાની ક્ષમતા અર્ધજાગ્રત મન તેની કિંમત ધરાવે છે, અને તમારે તે કિંમત ચૂકવવી આવશ્યક છે. તું ના કરી શકે છે તરપિંડી કરો, પછી ભલે તમે આવું કરવા ઇચ્છો. તમારા પર પ્રભાવ પાડવાની ક્ષમતાની કિંમત સિદ્ધાંતો લાગુ કરવામાં અર્ધજાગ્રત મન શાશ્વત સ્થિરતા છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

67

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

અહીં વર્ણવેલ. તમે ઓછી કિંમત માટે ઇચ્છિત ક્ષમતા વિકસાવી શકતા નથી. તમે, અને તમે એકલા, નક્કી કરો કે તમે જે પુરસ્કાર માટે છો પ્રયત્નશીલ ("નાણાં સભાનતા"), તમારે તેના માટે ચૂકવવાની કિંમત છે પ્રયત્ન.

શાણપણ અને "હોશિયારી" એકલા, સિવાય આકર્ષવા અને પૈસા જાળવી રાખશે કેટલાક અત્યંત દુર્લભ કિસ્સાઓમાં, જ્યાં સરેરાશનો કાયદો આકર્ષણની તરફેણ કરે છે આ સ્ત્રોતો દ્વારા નાણાં. અહીં વર્ણવેલ નાણાં આકર્ષવાની પદ્ધતિ, સરેરાશ કાયદા પર આધારિત નથી. તદુપરાંત, પદ્ધતિ નં મનપસંદ. તે એક વ્યક્તિ માટે એટલી જ અસરકારક રીતે કામ કરશે જેટલી તે બીજા માટે કરશે. જ્યાં નિષ્ફળતા અનુભવાય છે, તે વ્યક્તિગત છે, પદ્ધતિ નથી, જે નિષ્ફળ ગઈ છે. જો તમે પ્રયત્ન કરો અને નિષ્ફળ થાઓ, બીજો પ્રયત્ન કરો, અને હજુ સુધી બીજો, જ્યાં સુધી તમે સફળ ન થાઓ.

ઓટો-સૂચનના સિદ્ધાંતનો ઉપયોગ કરવાની તમારી ક્ષમતા ખૂબ જ આધાર રાખે છે મોટે ભાગે, આપેલ ડિઝાઇન પર ત્યાં સુધી એકાગ્રતાની તમારી ક્ષમતા પર ઇચ્છા બર્નિંગ ઓબ્સેશન બની જાય છે.

જ્યારે તમે છ સાથે જોડાણમાં સૂચનાઓ હાથ ધરવાનું શરૂ કરો છો બીજા પ્રકરણમાં વર્ણવેલ પગલાંઓ, તમારા માટે તેનો ઉપયોગ કરવો જરૂરી રહેશે એકાગ્રતાના સિદ્ધાંત.



ચાલો અહીં એકાગ્રતાના અસરકારક ઉપયોગ માટે સૂચનો આપીએ. ક્યારે તમે છ પગલાંઓમાંથી પ્રથમ હાથ ધરવાનું શરૂ કરો છો, જે તમને "તમારામાં સુધારો" કરવાની સૂચના આપે છે તમારા મનને તમે ઇચ્છો તે ચોક્કસ રકમ, "તેના પર તમારા વિચારો રાખો એકાગ્રતા દ્વારા નાણાંની રકમ, અથવા ધ્યાન સાથે ફિક્સેશન, તમારી સાથે આંખો બંધ, જ્યાં સુધી તમે ખરેખર શારીરિક દેખાવ ન જોઈ શકો પૈસા. દરરોજ ઓછામાં ઓછું એક વખત આ કરો. જેમ તમે આ કસરતોમાંથી પસાર થશો, તેમ અનુસરો વિશ્વાસ પરના પ્રકરણમાં આપેલી સૂચનાઓ, અને તમારી જાતને વાસ્તવમાં જુઓ પૈસાની સ્થિતિ!

અહીં એક સૌથી નોંધપાત્ર હકીકત છે - અર્ધજાગ્રત મન કોઈપણ આદેશ લે છે તે સંપૂર્ણ વિશ્વાસની ભાવનામાં આપવામાં આવે છે, અને તે આદેશો પર કાર્ય કરે છે, જોકે ઓર્ડર વારંવાર પ્રસ્તુત કરવામાં હોય ઉપર અને ઉપર ફરીથી, પુનરાવર્તન દ્વારા, તે પહેલાં તેઓ અર્ધજાગ્રત મન દ્વારા અર્થઘટન કરવામાં આવે છે. પૂર્વવર્તીને અનુસરીને નિવેદન, સંપૂર્ણ રીતે કાયદેસર "યુક્તિ" ચલાવવાની શક્યતાને ધ્યાનમાં લો તમારું અર્ધજાગ્રત મન, તેને વિશ્વાસ કરીને, કારણ કે તમે માનો છો, કે તમે તમે કલ્પના કરી રહ્યા છો તે રકમ હોવી જોઈએ, કે આ નાણાં પહેલેથી જ છે તમારા દાવાની રાહ જોવી, કે અર્ધજાગ્રત મન તમને સોંપવું જોઈએ તમારા નાણાં મેળવવા માટે વ્યવહારુ યોજનાઓ.

અગાઉના ફકરામાં સૂચવેલ વિચાર તમારા હાથમાં સોંપો કલ્પના, અને જુઓ કે તમારી કલ્પના શું બનાવી શકે છે, અથવા કરશે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

68

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 73

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તમારા ટ્રાન્સમ્યુટેશન દ્વારા નાણાંના સંચય માટે વ્યવહારુ યોજનાઓ ઇચ્છા.

ચોક્કસ યોજના માટે રાહ જોશો નહીં, જેના દ્વારા તમે વિનિમય કરવાનો ઇરાદો ધરાવો છો તમે જે નાણાંની કલ્પના કરી રહ્યા છો તેના બદલામાં સેવાઓ અથવા માલસામાન, પરંતુ પ્રારંભ કરો એકવાર તમારી જાતને પૈસાના કબજામાં જુઓ, ડિમાન્ડિંગ અને એક્સપેક્ટીંગ દરમિયાન, કે તમારું અર્ધજાગ્રત મન યોજનાને સોંપશે, અથવા તમારી યોજના કરશે જરૂર છે. આ યોજનાઓ માટે ચેતવણી પર રહો, અને જ્યારે તે દેખાય છે, ત્યારે તેમાં મૂકી ક્રિયા તાત્કાલિક. જ્યારે યોજનાઓ દેખાય છે, ત્યારે તે કદાચ "ફ્લેશ" થશે છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય દ્વારા તમારા મનમાં "પ્રેરણા" ના રૂપમાં. આ પ્રેરણાને સીધો "ટેલિગ્રામ" અથવા અનંત તરફથી સંદેશ ગણી શકાય બુદ્ધિ. તેની સાથે આદરપૂર્વક વર્તન કરો, અને તેને પ્રાપ્ત થતાં જ તેના પર કાર્ય કરો. આ કરવામાં નિષ્ફળતા તમારી સફળતા માટે ઘાતક સાબિત થશે.

છ પગલાંઓમાંથી ચોથામાં, તમને "ચોક્કસ યોજના બનાવો" માટે સૂચના આપવામાં આવી હતી તમારી ઇચ્છા પૂરી કરવા માટે, અને આ યોજનાને અમલમાં મૂકવા માટે તરત જ શરૂ કરો. "તમે અગાઉના વર્ણવેલ રીતે આ સૂચનાનું પાલન કરવું જોઈએ ફકરો. તમારી યોજના બનાવતી વખતે તમારા "કારણ" પર વિશ્વાસ ન કરો

ઇચ્છાના પરિવર્તન દ્વારા નાણાં એકઠા કરવા. તમારું કારણ ખામીયુક્ત છે. તદ્દુપરાંત, તમારી તર્કશાસ્ત્ર ફેકલ્ટી આળસુ હોઈ શકે છે, અને, જો તમે સંપૂર્ણ રીતે આધાર રાખો છો તે તમારી સેવા કરવા માટે, તે તમને નિરાશ કરી શકે છે.

જ્યારે તમે સંચિત કરવા માંગો છો તે નાણાંની કલ્પના કરો, (બંધ આંખો સાથે), તમારી જાતને સેવા આપતા જુઓ, અથવા તમે જે માલ આપવા માગો છો તે પહોંચાડો આ પૈસા પરત કરો. આ મહત્વનું છે!

### સૂચનાઓનો સારાંશ

હકીકત એ છે કે તમે આ પુસ્તક વાંચી રહ્યા છો તે એક સંકેત છે કે તમે નિષ્ઠાપૂર્વક જૂ seekાન મેળવો. તે પણ એક સંકેત છે કે તમે આ વિષયના વિદ્યાર્થી છો. જો તમે માત્ર એક વિદ્યાર્થી છો, એક તક છે કે તમે ઘણું શીખી શકો જે તમે કર્યું છે ખબર નથી, પણ તમે નમ્રતાનું વલણ ધારણ કરીને જ શીખી શકશો. જો તમે કેટલીક સૂચનાઓનું પાલન કરવાનું પસંદ કરો પરંતુ ઉપેક્ષા કરો, અથવા અન્યને અનુસરવાનો ઇનકાર કરો - તમે નિષ્ફળ થશો! સંતોષકારક પરિણામો મેળવવા માટે, તમારે a માંની તમામ સૂચનાઓનું પાલન કરવું આવશ્યક છે વિશ્વાસ ની ભાવના.

બીજામાં છ પગલાં સાથે જોડાણમાં આપવામાં આવેલી સૂચનાઓ પ્રકરણ હવે સારાંશ આપવામાં આવશે, અને દ્વારા આવરી લેવામાં આવેલા સિદ્ધાંતો સાથે મિશ્રિત થશે આ પ્રકરણ, નીચે મુજબ છે:

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

69

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રથમ. કેટલાક શાંત સ્થળે જાઓ (પ્રાધાન્ય રાત્રે પથારીમાં) જ્યાં તમે પરેશાન કે વિક્ષેપિત થશો નહીં, તમારી આંખો બંધ કરો, અને મોટેથી પુનરાવર્તન કરો, (જેથી તમે તમારા પોતાના શબ્દો સાંભળી શકો) લેખિત તમે એકત્રિત કરવા માંગો છો તે રકમનું નિવેદન, તેના સંચય માટે સમય મર્યાદા, અને સેવાનું વર્ણન અથવા નાણાંના બદલામાં તમે જે માલ આપવા માગો છો. તમારી જેમ આ સૂચનાઓનો અમલ કરો, તમારી જાતે અગાઉથી જુઓ પૈસાની સ્થિતિ.

ઉદાહરણ તરીકે: - ધારો કે તમે એકઠા કરવાનો ઇરાદો ધરાવો છો પાંચ વર્ષ પછી, જાન્યુઆરીના પ્રથમ સુધીમાં \$ 50,000, જેનો તમે ઇરાદો ધરાવો છો ના ક્ષમતાના બદલામાં નાણાંના બદલામાં વ્યક્તિગત સેવાઓ આપો સેલ્સમેન. તમારા હેતુનું તમારું લેખિત નિવેદન હોવું જોઈએ નીચેની સમાન:

"જાન્યુઆરી, 19 ના પહેલા દિવસ સુધીમાં, મારા કબજામાં હશે \$ 50,000, જે સમય સમય પર મારી પાસે વિવિધ રકમમાં આવશે

વચગાળાનો સમય.

"આ પૈસાના બદલામાં હું સૌથી કાર્યક્ષમ સેવા આપીશ જેમાંથી હું સક્ષમ છું, સંપૂર્ણ શક્ય જથ્થો રજૂ કરું છું, અને ના સેલ્સમેનની ક્ષમતામાં સેવાની શ્રેષ્ઠ ગુણવત્તા (તમે જે સેવા અથવા માલ વેચવા માગો છો તેનું વર્ણન કરો).

"હું માનું છું કે આ પૈસા મારા કબજામાં હશે. મારા વિશ્વાસ એટલો મજબૂત છે કે હવે હું મારી આંખો સમક્ષ આ પૈસા જોઈ શકું છું. હું હું તેને મારા હાથથી સ્પર્શ કરી શકું છું. તે હવે મને ટ્રાન્સફર કરવાની રાહ જોઈ રહ્યું છે સમય, અને હું જે હેતુથી સેવા આપું છું તે પ્રમાણમાં તેના બદલામાં રેન્ડર કરો. હું એક યોજનાની રાહ જોઈ રહ્યો છું જેના દ્વારા એકત્રિત કરી શકાય આ નાણાં, અને જ્યારે તે પ્રાપ્ત થશે ત્યારે હું તે યોજનાનું પાલન કરીશ. "

બીજું. આ કાર્યક્રમ રાત અને સવાર સુધી તમે પુનરાવર્તન કરો જોઈ શકો છો, (તમારી કલ્પનામાં) તમે જે પૈસા એકઠા કરવા માગો છો.

ત્રીજું. જ્યાં તમે કરી શકો ત્યાં તમારા નિવેદનની લેખિત નકલ મૂકો તેને રાત અને સવારે જુઓ, અને નિવૃત્ત થતા પહેલા જ વાંચો, અને પછી જ્યાં સુધી તે યાદ ન રહે ત્યાં સુધી ઉદ્ભવે છે.

યાદ રાખો, જેમ તમે આ સૂચનાઓ હાથ ધરો છો, કે તમે અરજી કરી રહ્યા છો આપને ઓર્ડર આપવાના હેતુથી ઓટો-સૂચનનો સિદ્ધાંત અર્ધજાગ્રત મન. એ પણ યાદ રાખો કે તમારું અર્ધજાગ્રત મન કાર્ય કરશે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

70

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 75

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ફક્ત સૂચનો પર જે ભાવનાત્મક છે, અને તેની સાથે તેને સોંપવામાં આવે છે "લાગણી." વિશ્વાસ લાગણીઓનો સૌથી મજબૂત અને ઉત્પાદક છે. અનુસરો વિશ્વાસ પર પ્રકરણમાં આપેલી સૂચનાઓ.

આ સૂચનો, શરૂઆતમાં, અમૂર્ત લાગે છે. આ તમને પરેશાન ન થવા દો. સૂચનાઓનું પાલન કરો, પછી ભલે તે ગમે તેટલું અમૂર્ત અથવા અવ્યવહારુ હોય, હોવાનું જણાય છે. સમય ટૂંક સમયમાં આવશે જો તમે તરીકે તમે સૂચના કરવામાં આવી છે, તો માં ભાવના તેમજ કાર્યમાં, જ્યારે શક્તિનું સંપૂર્ણ નવું બ્રહ્માંડ તમને પ્રગટ કરશે.

નાસ્તિકતા, બધા નવા વિચારો સાથે જોડાણમાં, બધાની લાક્ષણિકતા છે માનવ જાત. પરંતુ જો તમે દર્શાવેલ સૂચનાઓનું પાલન કરો છો, તો તમારી શંકા દૂર થશે ટૂંક સમયમાં માન્યતા દ્વારા બદલવામાં આવશે, અને આ, બદલામાં, ટૂંક સમયમાં સ્ફટિકીકૃત થઈ જશે સંપૂર્ણ વિશ્વાસ. પછી તમે તે સ્થળે પહોંચ્યા હશો જ્યાં તમે કરી શકો સાથે જ કહો, "હું મારા ભાગ્યનો માસ્ટર છું, હું મારા આત્માનો કેપ્ટન છું!"

ઘણા તત્વજ્ઞોનીઓએ નિવેદન આપ્યું છે કે, માણસ તેના માલિક છે પોતાનું ધરતીનું ભાગ્ય છે, પરંતુ તેમાંના મોટા ભાગના એ કહેવામાં નિષ્ફળ ગયા છે કે તે શા માટે માસ્ટર છે. આ

કારણ કે માણસ તેની પોતાની ધરતીની સ્થિતિનો માસ્ટર હોઈ શકે છે, અને ખાસ કરીને તેના નાણાકીય સ્થિતિ, આ પ્રકરણમાં સંપૂર્ણ રીતે સમજાવવામાં આવી છે. માણસ બની શકે છે પોતાનો અને તેના પર્યાવરણનો માસ્ટર, કારણ કે તેની પાસે શક્તિ છે તેનું પોતાનું સ્વાવલંબન મન પ્રભાવિત કરે છે, અને તેના દ્વારા, અનંત બુદ્ધિનો સહયોગ.

તમે હવે પ્રકરણ વાંચી રહ્યા છો જે કીસ્ટોનને રજૂ કરે છે આ ફિલસૂફીની કમાન. આ પ્રકરણમાં રહેલી સૂચનાઓ હોવી જોઈએ જો તમે ટ્રાન્સમ્યુટ કરવામાં સફળ થાવ તો, સમજણ સાથે અને અરજી સાથે અરજી કરી પૈસાની ઇચ્છા.

ડિઝાયરને નાણાંમાં પરિવર્તિત કરવાની વાસ્તવિક કામગીરીમાં, શામેલ છે એક એજન્સી તરીકે ઓટો-સૂચનનો ઉપયોગ જેના દ્વારા કોઈ પહોંચી શકે અને પ્રભાવિત કરી શકે અર્ધજાગ્રત મન. અન્ય સિદ્ધાંતો ફક્ત સાધનો છે જેની સાથે અરજી કરવી સ્વત સૂચન. આ વિચારને ધ્યાનમાં રાખો, અને તમે, દરેક સમયે, બનશો મહત્વના ભાગથી સભાન સ્વયં-સૂચનનો સિદ્ધાંત તમારામાં રમવાનો છે આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ પદ્ધતિઓ દ્વારા નાણાં એકઠા કરવાના પ્રયત્નો.

આ સૂચનાઓનું પાલન કરો જાણો તમે નાના બાળક છો. માં ઇન્જેક્ટ કરો તમારા પ્રયત્નો બાળકના વિશ્વાસનું કંઈક છે. લેખક સૌથી વધુ રહ્યા છે સાવચેત રહો, તેના કારણે કોઈ અવ્યવહારુ સૂચનાઓ શામેલ કરવામાં આવી નથી મદદરૂપ થવાની નિષ્ઠાવાન ઇચ્છા.

તમે આખું પુસ્તક વાંચ્યા પછી, આ પ્રકરણ પર પાછા આવો, અને અનુસરો ભાવનામાં, અને ક્રિયામાં, આ સૂચના:

દરેક રાત સુધી, આખું પ્રકરણ વાંચો, જ્યાં સુધી તમે આ સિદ્ધાંતને પૂર્ણપણે સ્વીકારો છો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

71

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ઓટો-સુઝાવ અવાજ છે, તે તમારા માટે સ્વીકારશે તેના માટે તમામ દાવો કરવામાં આવ્યો છે. જેમ તમે વાંચો, અન્ડરસ્કોર એક પેન્સિલ દરેક વાક્ય સાથે જે તમને પ્રભાવિત કરે છે.

પત્ર માટે ઉપરોક્ત સૂચનાને અનુસરો, અને તે માટે માર્ગ ખુલશે સંપૂર્ણ સમજણ, અને સફળતાના સિદ્ધાંતોમાં નિપુણતા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

72

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

---

પૃષ્ઠ 77

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રકરણ 5

વિશિષ્ટ જ્ઞાન

વ્યક્તિગત અનુભવો અથવા  
નિરીક્ષણો

ધન તરફ યોથું પગલું

આ બે પ્રકારનું જ્ઞાન છે. એક સામાન્ય છે, બીજો છે

વિશિષ્ટ સામાન્ય જ્ઞાન (knowledge) અને તે જ્ઞાનમાં કે વિવિધતામાં ગમે તેટલું મહાન હોય મહાન યુનિવર્સિટીઓ, એકંદરે, સામાન્ય રીતે સામાન્ય રીતે દરેક સ્વરૂપ ધરાવે છે સભ્યતા માટે જાણીતું જ્ઞાન (knowledge). મોટાભાગના પ્રોફેસરો પાસે નાણાં છે અથવા ઓછા છે. તેઓ જ્ઞાન (knowledge) શીખવવામાં નિષ્ણાત છે, પરંતુ તેઓ આમાં વિશેષતા ધરાવતા નથી સંસ્થા, અથવા જ્ઞાનનો ઉપયોગ.

જ્ઞાન (money) નાણાં આકર્ષશે નહીં, જ્યાં સુધી તે સંગઠિત ન હોય, અને વ્યાવહારિક વ્યવહારિક યોજનાઓ દ્વારા વ્યાખ્યાયિત રીતે નિર્ધારિત નાણાં સંચયનો અંત. આ હકીકતની સમજણનો અભાવ રહ્યો છે લાખો લોકોને મૂંઝવણનો સ્રોત જે ખોટું માને છે કે "જ્ઞાન (knowledge) છે શક્તિ." તે કંઈ જ નથી! જ્ઞાન (knowledge) માત્ર સંભવિત શક્તિ છે. તે બની જાય છે શક્તિ ત્યારે જ, અને જો, તે ક્રિયાની ચોક્કસ યોજનાઓમાં ગોઠવવામાં આવે, અને ચોક્કસ અંત તરફ નિર્દેશિત.

આજે સંસ્કૃતિ માટે જાણીતી શિક્ષણની તમામ પ્રણાલીઓમાં આ "ખૂટતી કડી", શૈક્ષણિક સંસ્થાઓને તેમના વિદ્યાર્થીઓને ભણાવવામાં નિષ્ફળતા મળી શકે છે તે કેવી રીતે પ્રાપ્ત કરે છે તે પછી સંગઠિત અને જ્ઞાન (knowledge) નો ઉપયોગ કેવી રીતે કરવો.

ઘણા લોકો એવું માનવાની ભૂલ કરે છે, કારણ કે હેનરી ફોર્ડ પાસે હતી પરંતુ થોડું "સ્કૂલિંગ", તે "શિક્ષણ" નો માણસ નથી. જેઓ આ બનાવે છે ભૂલથી હેનરી ફોર્ડને ખબર નથી, કે તેઓ તેનો વાસ્તવિક અર્થ સમજી શકતા નથી શબ્દ "શિક્ષિત." તે શબ્દ લેટિન શબ્દ "એજ્યુકો" પરથી આવ્યો છે શિક્ષણ મેળવવા માટે, બહાર કાઢવા માટે, અંદરથી વિકાસ કરવો.

એક શિક્ષિત માણસ, જરૂરી નથી, જેની પાસે વિપુલતા હોય સામાન્ય અથવા વિશિષ્ટ જ્ઞાન. શિક્ષિત માણસ તે છે જેની પાસે આવું છે તેના મનની ફેકલ્ટીઓ વિકસિત કરી કે તે જે ઇચ્છે તે, અથવા તે મેળવી શકે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

73

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 78

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સમાન, અન્યના અધિકારોનું ઉલ્લંઘન કર્યા વિના. હેનરી ફોર્ડ અંદર આવે છે આ વ્યાખ્યાનો અર્થ.

વિશ્વ યુદ્ધ દરમિયાન, શિકાગોના એક અખબારે અમુક સંપાદકીય પ્રકાશિત કર્યા હતા જેમાં, અન્ય નિવેદનોમાં, હેનરી ફોર્ડને "એક અજ્ઞાન (ignorant)ની શાંતિવાદી" કહેવામાં આવતું હતું. શ્રી ફોર્ડે નિવેદનો સામે વાંધો ઉઠાવ્યો, અને પેપર સામે દાવો લાવ્યો તેને બદનામ કરે છે. જ્યારે કોર્ટમાં દાવો અજમાવવામાં આવ્યો ત્યારે પેપર માટે વકીલો ન્યાયીપણાની વિનંતી કરી, અને શ્રી ફોર્ડને, પોતે, સાક્ષી સ્ટેન્ડ પર, માટે મૂક્યા જ્યુરીને સાબિત કરવાનો હેતુ કે તે અજ્ઞાન (ignorant)ની હતો. વકીલોએ શ્રીને પૂછ્યું. ફોર્ડે વિવિધ પ્રકારના પ્રશ્નો, તે બધાનો હેતુ પોતાના દ્વારા સાબિત કરવાનો હતો પુરાવા, કે, જ્યારે તે નોંધપાત્ર વિશિષ્ટ જ્ઞાન (knowledge) ધરાવી શકે છે ઓટોમોબાઇલ્સના ઉત્પાદન સાથે સંબંધિત, તે મુખ્યમાં અજ્ઞાન (ignorant)ની હતો.

શ્રી ફોર્ડને નીચેના પ્રશ્નો પૂછવામાં આવ્યા હતા: "ફોર્ડ હું બેનેડિક્ટ આનોલ્ડ? "અને" અંગ્રેજીએ કંટલા સૈનિકોને અમેરિકા મોકલ્યા?"

1776 ના બળવાને નાબૂદ કરવા? "છેલ્લા સવાલના જવાબમાં શ્રી ફોર્ડ જવાબ આપ્યો, "મને અંગ્રેજોએ મોકલેલા સૈનિકોની ચોક્કસ સંખ્યા ખબર નથી, પણ હું મેં સાંભળ્યું છે કે તે પાછો ગયો તેના કરતા ઘણી મોટી સંખ્યા હતી. "

છેલ્લે, શ્રી ફોર્ડ પૂછપરછની આ લાઇનથી કંટાળી ગયા, અને જવાબમાં એ ખાસ કરીને આક્રમક પ્રશ્ન, તેણે ઝુકાવ્યું, વકીલ તરફ આંગળી ચીંધી જેમણે પ્રશ્ન પૂછ્યો હતો અને કહ્યું, "જો મારે ખરેખર જવાબ આપવો હોય તો તમે હમણાં જ પૂછેલું મૂર્ખ પ્રશ્ન, અથવા તમે કરેલા અન્ય કોઈપણ પ્રશ્નો મને પૂછતા, હું તમને યાદ અપાવું કે મારી પાસે મારા પર ઇલેક્ટ્રિક પુશ-બટનોની પંક્તિ છે ડેસ્ક, અને જમણી બટન દબાવવાથી, હું મારા સહાય પુરુષોને બોલાવી શકું છું હું જે બિઝનેસમાં છું તેના વિશે હું પૂછવા માંગુ છું તે કોઈપણ પ્રશ્નનો જવાબ આપો મારા મોટાભાગના પ્રયત્નોને સમર્પિત. હવે, તમે કૃપા કરીને મને કહો, મારે શા માટે ગડબડ કરવી જોઈએ જવાબ આપવા માટે સક્ષમ હોવાના હેતુથી, સામાન્ય જ્ઞ knowledgeાન સાથે મારા મગજમાં પ્રશ્નો, જ્યારે મારી આસપાસ પુરુષો હોય છે જે કોઈપણ જ્ઞ knowledgeાન આપી શકે છે જરૂર છે? "

ચોક્કસપણે તે જવાબ માટે સારો તર્ક હતો.

આ જવાબ વકીલને ફાવ્યો. કોર્ટરૂમમાં દરેક વ્યક્તિને તેનો અહેસાસ થયો જવાબ હતો, અજ્ઞorantાની માણસનો નહીં, પરંતુ શિક્ષણના માણસનો. કોઈપણ માણસ શિક્ષિત છે જે જાણે છે કે જ્યારે તેને જ્ઞ needsાનની જરૂર હોય ત્યારે કેવી રીતે મેળવવી, અને કેવી રીતે તે જ્ઞ knowledgeાનને ક્રિયાની ચોક્કસ યોજનાઓમાં ગોઠવો. ની સહાય દ્વારા તેમના "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથ, હેનરી ફોર્ડ પાસે તેમના આદેશ પર તમામ વિશેષતા હતી જ્ઞ knowledgeાનની જરૂર હતી જેથી તે તેને ધના મેન્ય માણસોમાંથી એક બની શકે અમેરિકા. તે પોતાના મનમાં આ જ્ઞ knowledgeાન ધરાવે છે તે જરૂરી નહોતું. ચોક્કસ ના જે વ્યક્તિ પાસે આ પુસ્તક વાંચવા માટે પૂરતો ઝોક અને બુદ્ધિ હોય પ્રકૃતિ કદાચ આ દૃષ્ટાંતનું મહત્વ ચૂકી શકે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

74

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તમે ડિઝાયરને તેનામાં પરિવર્તિત કરવાની તમારી ક્ષમતા વિશે ખાતરી કરી શકો તે પહેલાં નાણાકીય સમકક્ષ, તમારે વિશિષ્ટ જ્ઞ Kાનની જરૂર પડશે સેવા, વેપાર અથવા વ્યવસાય કે જેના બદલામાં તમે ઓફર કરવા માગો છો નસીબ. કદાચ તમને તમારા કરતા વધુ વિશિષ્ટ જ્ઞ knowledgeાનની જરૂર પડી શકે હસ્તગત કરવાની ક્ષમતા અથવા ઝોક ધરાવે છે, અને જો આ સાચું હોવું જોઈએ, તો તમે કરી શકો છો તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથની સહાયથી તમારી નબળાઈને દૂર કરો.

એન્ડ્રુ કાર્નેગીએ જણાવ્યું હતું કે તે, વ્યક્તિગત રીતે, આ વિશે કંઈ જાણતો ન હતો સ્થીલ વ્યવસાયનો તકનીકી અંત; વધુમાં, તેણે ખાસ ધ્યાન આપ્યું ન હતું તેના વિશે કંઈપણ જાણો. વિશિષ્ટ જ્ઞ knowledgeાન કે જે તેને માટે જરૂરી હતું સ્થીલનું ઉત્પાદન અને માર્કેટિંગ, તે વ્યક્તિ દ્વારા ઉપલબ્ધ જોવા મળ્યું

તેમના માસ્ટર માઇન્ડ ગુપ્તના એકમો મહાન નસીબનું સંચય શક્તિ માટે કહે છે, અને શક્તિ છે અત્યંત સંગઠિત અને બુદ્ધિપૂર્વક નિર્દેશિત વિશેષ દ્વારા પ્રાપ્ત જ્ઞ knowledgeાન, પરંતુ તે જ્ઞ knowledgeાન, જરૂરી નથી, માં હોવું જરૂરી છે નસીબ એકઠા કરનાર માણસનો કબજો.

અગાઉના ફકરાએ આશા અને પ્રોત્સાહન આપવું જોઈએ નસીબ એકત્રિત કરવાની મહત્વાકાંક્ષા ધરાવતો માણસ, જે પોતાની પાસે નથી જરૂરી હોય તે "શિક્ષણ" જેમ કે તે વિશિષ્ટ જ્ઞ knowledgeાન પૂરું પાડી શકે છે જરૂર છે. પુરુષો ક્યારેક "હીનતા સંકુલ" થી પીડાતા જીવનમાંથી પસાર થાય છે કારણ કે તેઓ "શિક્ષણ" ના પુરુષો નથી. જે માણસ આયોજન અને નિર્દેશન કરી શકે છે એ સંચયમાં ઉપયોગી જ્ઞ knowledgeાન ધરાવતા પુરુષોનું જૂથ "માસ્ટર માઇન્ડ" પૈસાના, જૂથના કોઈપણ માણસ જેટલો જ શિક્ષણનો માણસ છે. આ યાદ રાખો, જો તમે હીનતાની લાગણીથી પીડાતા હોવ, કારણ કે તમારા શાળાનું શિક્ષણ મર્યાદિત છે.

થોમસ એ. એડિસન પાસે તેના સમગ્ર સમયગાળા દરમિયાન માત્ર ત્રણ મહિનાનું "સ્કૂલિંગ" હતું જીવન. તેને શિક્ષણનો અભાવ ન હતો, ન તો તે ગરીબ મરી ગયો.

હેનરી ફોર્ડ પાસે છઠ્ઠા ધોરણથી ઓછું "સ્કૂલિંગ" હતું પરંતુ તે સફળ રહ્યો આર્થિક રીતે પોતે ખૂબ સારું કરે છે.

વિશિષ્ટ જ્ઞ theાન સૌથી વધુ પ્રમાણમાં છે, અને સેવાના સૌથી સસ્તા સ્વરૂપો જે હોઈ શકે છે! જો તમને આ અંગે શંકા છે, તો સલાહ લો કોઈપણ યુનિવર્સિટીનો પગારપત્રક.

જ્ઞ Pાન કેવી રીતે ખરીદવું તે જાણવાની ચૂકવણી કરે છે

સૌ પ્રથમ, તમને જરૂરી વિશિષ્ટ જ્ઞ knowledgeાનનો પ્રકાર નક્કી કરો, અને હેતુ કે જેના માટે તે જરૂરી છે. મોટા પ્રમાણમાં તમારા જીવનનો મુખ્ય હેતુ, ધ્યેય કે જેના તરફ તમે કામ કરી રહ્યા છો, તે નક્કી કરવામાં મદદ કરશે કે તમે શું જ્ઞાન ધરાવો છો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

75

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જરૂર છે. આ પ્રશ્નના સમાધાન સાથે, તમારી આગલી ચાલ માટે જરૂરી છે કે તમારી પાસે ચોક્કસ હોય જ્ઞ knowledgeાનના વિશ્વસનીય સ્ત્રોતો સંબંધિત માહિતી. વધુ મહત્વનું આમાંથી છે:

- (a) વ્યક્તિનો પોતાનો અનુભવ અને શિક્ષણ
- (b) અન્યોના સહકાર દ્વારા ઉપલબ્ધ અનુભવ અને શિક્ષણ (માસ્ટર માઇન્ડ એલાયન્સ)
- (c) કોલેજો અને યુનિવર્સિટીઓ
- (d) જાહેર પુસ્તકાલયો (પુસ્તકો અને સામયિકો દ્વારા જેમાં હોઈ શકે છે



સંસ્કૃતિ દ્વારા ઓફલાયેલું તમામ જ્ઞાન (foundાન મૂલ્ય)  
(e) વિશેષ તાલીમ અભ્યાસક્રમો (રાત્રિ શાળાઓ અને ઘર અભ્યાસ દ્વારા  
ખાસ કરીને શાળાઓ.)

જેમ જેમ જ્ઞાન પ્રાપ્ત થાય છે તેમ તે સંગઠિત અને ઉપયોગમાં લેવું આવશ્યક છે, a માટે ચોક્કસ હેતુ, વ્યવહારુ યોજનાઓ દ્વારા. તે સિવાય જ્ઞાનની કોઈ કિંમત નથી જે તેની અરજીમાંથી કેટલાક યોગ્ય અંત તરફ મેળવી શકાય છે. આ એક છે કોલેજની ડિગ્રીઓને વધુ મૂલ્યવાન ન ગણવાનું કારણ. તેઓ કંઈપણનું પ્રતિનિધિત્વ કરતા નથી પરંતુ વિવિધ જ્ઞાન.

જો તમે વધારાનું સ્કૂલિંગ લેવાનું વિચારતા હો, તો પહેલા નક્કી કરો તમે જે જ્ઞાન મેળવવા માગો છો તે હેતુ માટે, પછી ક્યાં છે તે જાણો આ ચોક્કસ પ્રકારનું જ્ઞાન વિશ્વસનીય સ્ત્રોતોમાંથી મેળવી શકાય છે.

સફળ પુરુષો, તમામ કાંગ્સલિંગ્સમાં, વિશેષતા પ્રાપ્ત કરવાનું ક્યારેય બંધ કરશો નહીં તેમના મુખ્ય હેતુ, વ્યવસાય અથવા વ્યવસાય સાથે સંબંધિત જ્ઞાન. જેઓ છે સફળ નથી સામાન્ય રીતે એવું માનવાની ભૂલ કરે છે કે જ્ઞાન જ્યારે શાળા પૂરી થાય ત્યારે હસ્તગતનો સમયગાળો સમાપ્ત થાય છે. સત્ય એ છે કે સ્કૂલિંગ કરે છે પરંતુ વ્યવહારુ કેવી રીતે મેળવવું તે શીખવાની રીતમાં મૂકવા કરતાં થોડું વધારે જ્ઞાન.

આ બદલાયેલ વિશ્વ સાથે જે આર્થિકના અંતે શરૂ થયું પતન, શૈક્ષણિક જરૂરિયાતોમાં પણ આશ્ચર્યજનક ફેરફારો આવ્યા. હુકમ દિવસ વિશેષતા છે! આ સત્ય પર રોબર્ટ પી મૂરે ભાર મૂક્યો હતો, કોલંબિયા યુનિવર્સિટીના નિમણૂકોના સચિવ.

"વિશેષજ્ઞ MOો સૌથી વધુ સખત

"ખાસ કરીને નોકરી કરતી કંપનીઓ દ્વારા ઉમેદવારોની માંગ કરવામાં આવે છે કેટલાક ક્ષેત્રોમાં વિશેષતા ધરાવે છે-બિઝનેસ-સ્કૂલ સ્નાતકો જેમાં તાલીમ સાથે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

76

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

એકાઉન્ટિંગ અને આંકડા, તમામ જાતોના ઇજનેરો, પત્રકારો, આર્કિટેક્ટ્સ, રસાયણશાસ્ત્રીઓ, અને વરિષ્ઠ વર્ગના ઉત્કૃષ્ટ નેતાઓ અને પ્રવૃત્તિ પુરુષો.

"જે માણસ કેમ્પસમાં સક્રિય રહ્યો છે, જેનું વ્યક્તિત્વ આવું છે કે તે તમામ પ્રકારના લોકો સાથે મળે છે અને જેમણે પૂરતું કામ કર્યું છે તેના અભ્યાસ સાથે કડક શૈક્ષણિક વિદ્યાર્થી પર સૌથી વધુ નક્કી ધાર છે. આમાંની કેટલીક, તેમની સર્વાંગી લાયકાતોને કારણે, તેમને ઘણા પ્રાપ્ત થયા છે હોદ્દાની ઓફર, તેમાંના કેટલાક છ જેટલા.

'''સીધા A' વિદ્યાર્થી હતા તે વિભાવનાથી વિદાય લેતી વખતે

હંમેશા સારી નોકરીની પ્રસંગી મેળવવા માટે, શ્રી મૂરે કહ્યું કે મોટાભાગના કંપનીઓ માત્ર શૈક્ષણિક રેકૉર્ડ્સ જ મહો પરતુ પ્રવૃત્તિ રેકૉર્ડ્સ અને વિદ્યાર્થીઓની વ્યક્તિત્વ.

"સૌથી મોટી industrialદોગિક કંપનીઓમાંની એક, તેના ક્ષેત્રમાં અગ્રણી, લેખિતમાં કોલેજમાં સંભવિત વરિષ્ઠો વિશે શ્રી મૂરેને કહ્યું:

"અમને મુખ્યત્વે એવા પુરુષો શોધવામાં રસ છે જે અપવાદરૂપ બની શકે મેનેજમેન્ટના કામમાં પ્રગતિ. આ કારણોસર અમે ગુણો પર ભાર મૂકે છે પાત્ર, બુદ્ધિ અને વ્યક્તિત્વ ચોક્કસ શૈક્ષણિક કરતાં ઘણું વધારે પૃષ્ઠભૂમિ."

"અભિપ્રાય 'પ્રપોઝ

ઓફિસો, સ્ટોર્સ અને

ઉનાળાના વેકેશન દરમિયાન industrialદોગિક વ્યવસાયો, શ્રી મૂરે તે પછી દાવો કર્યો કોલેજના પ્રથમ બે કે ત્રણ વર્ષ, દરેક વિદ્યાર્થીને 'એ' પસંદ કરવાનું કહેવામાં આવે નિશ્ચિત ભાવિ માર્ગ અને જો તે માત્ર સુખદ રીતે વહી રહ્યો હોય તો તેને અટકાવવાનું કહેવું બિન-વિશિષ્ટ શૈક્ષણિક અભ્યાસક્રમ દ્વારા હેતુ વિના. '

"કોલેજો અને યુનિવર્સિટીઓએ વ્યવહારુ વિચારણાનો સામનો કરવો પડશે જે બધા વ્યવસાયો અને વ્યવસાયો હવે નિષ્ણાતોની માંગણી કરે છે, "એમ કહીને તેમણે વિનંતી કરી શૈક્ષણિક સંસ્થાઓ વ્યાવસાયિક માટે વધુ સીધી જવાબદારી સ્વીકારે છે માર્ગદર્શન. ઉપલબ્ધ જ્ knowledgeાનના સૌથી વિશ્વસનીય અને વ્યવહારુ સ્ત્રોતોમાંથી એક જેમને વિશેષ શાળાની જરૂર છે, તે મોટાભાગની રાત્રિ શાળાઓ છે મોટા શહેરો. પત્રવ્યવહાર શાળાઓ ગમે ત્યાં વિશિષ્ટ તાલીમ આપે છે યુએસ મેઇલ્સ, બધા વિષયો પર કે જે વિસ્તરણ પદ્ધતિ દ્વારા ભણાવી શકાય છે. એક હોમ સ્ટડી તાલીમનો ફાયદો એ અભ્યાસ કાર્યક્રમની સુગમતા છે જે વ્યક્તિને ફાજલ સમય દરમિયાન અભ્યાસ કરવાની પરવાનગી આપે છે. નો બીજો અદભૂત લાભ ઘર અભ્યાસ તાલીમ (જો શાળા કાળજીપૂર્વક પસંદ કરવામાં આવે છે), હકીકત એ છે કે મોટાભાગના ઘર અભ્યાસ શાળાઓ દ્વારા ઓફર કરેલા અભ્યાસક્રમો તેમની સાથે ઉદાર વિશેષાધિકારો ધરાવે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

77

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પરામર્શ જે વિશિષ્ટતાની જરૂર હોય તેવા લોકો માટે અમૂલ્ય મૂલ્યનું હોઈ શકે છે

જ્ knowledgeાન. તમે ક્યાં રહો છો તે મહત્વનું નથી, તમે લાભો વહેંચી શકો છો.

મહેનત વિના અને ખર્ચ વિના હસ્તગત કરેલી કોઈપણ વસ્તુ સામાન્ય રીતે હોય છે

અપ્રમાણિત, ઘણી વખત બદનામ; કદાચ આ જ કારણ છે કે આપણને આપણી પાસેથી બહુ ઓછું મળે છે

જાહેર શાળાઓમાં અદ્ભૂત તક. સેલ્ફ-ડિસીપ્લીન એક મેળવે છે

વિશિષ્ટ અભ્યાસના ચોક્કસ કાર્યક્રમમાંથી અમુક અંશે બનાવે છે

જ્ knowledgeાન ખર્ચ વિના ઉપલબ્ધ હોય ત્યારે તક ગુમાવવી.

જાહેર શાળાઓ અત્યંત વ્યવસ્થિત વ્યવસ્થાપન સંસ્થાઓ છે તેમનું ધ્યાન છે. પૂછવામાં આવી રહ્યું છે ચૂકવણી કરવી, ભલે વિદ્યાર્થી સારા ગ્રેડ મેળવે કે નબળો, કારણની અસર છે જ્યારે તે અન્યથા તેને છોડી દે ત્યારે કોર્સ સાથે આગળ વધવું. આ પત્રવ્યવહાર શાળાઓએ આ મુદ્દા પર પૂરતો ભાર મૂક્યો નથી, કારણ કે સત્ય છે કે તેમના સંગ્રહ વિભાગો તાલીમનો ખૂબ જ ઉત્તમ પ્રકાર બનાવે છે નિર્ણય, નમ્રતા, ક્રિયા અને તે સમાપ્ત કરવાની આદત જે એક શરૂ થાય છે.

મેં પચીસ વર્ષ પહેલાં, અનુભવથી આ શીખ્યા. મેં નોંધણી કરાવી જાહેરાતમાં હોમ સ્ટડી કોર્સ માટે. આઠ કે દસ પાઠ પૂરા કર્યા પછી I ભણવાનું બંધ કર્યું, પણ શાળાએ મને બીલ મોકલવાનું બંધ કર્યું નહીં. તદુપરાંત, તે ચૂકવણીનો આગ્રહ રાખ્યો, પછી ભલે મેં મારો અભ્યાસ ચાલુ રાખ્યો હોય કે નહીં. મેં નક્કી કર્યું કે જો હું અભ્યાસક્રમ માટે ચૂકવણી કરવી પડી હતી (જે મેં કાયદેસર રીતે મારી જાતને કરવાની ફરજ પડી હતી), મારે કરવું જોઈએ પાઠ પૂર્ણ કરો અને મારા પૈસાની કિંમત મેળવો. મને લાગ્યું, તે સમયે, શાળાની સંગ્રહ પ્રણાલી કંઈક અંશે ખૂબ જ વ્યવસ્થિત હતી, પણ હું શીખી પાછળથી જીવનમાં કે તે મારી તાલીમનો એક મૂલ્યવાન ભાગ હતો જેના માટે કોઈ ચાર્જ નહોતો કરવામાં આવી છે. ચૂકવણી કરવાની ફરજ પડી હોવાથી, મેં આગળ વધીને અભ્યાસક્રમ પૂર્ણ કર્યો. બાદમાં જીવન મેં શોધ્યું કે તે શાળાની કાર્યક્ષમ સંગ્રહ પદ્ધતિ મૂલ્યવાન હતી કમાયેલા નાણાંના રૂપમાં, કારણ કે મારી પાસે જાહેરાતની તાલીમ હતી તેથી અનિચ્છાએ લેવામાં આવે છે.

આપણી પાસે આ દેશમાં સૌથી મોટી જાહેર શાળા કહેવાય છે વિશ્વમાં સિસ્ટમ. અમે સુંદર ઇમારતો માટે કલ્પિત રકમનું રોકાણ કર્યું છે, અમારી પાસે છે ગ્રામીણ જિલ્લાઓમાં રહેતા બાળકો માટે અનુકૂળ પરિવહન પૂરું પાડ્યું તેઓ શ્રેષ્ઠ શાળાઓમાં ભણી શકે છે, પરંતુ આમાં એક આશ્ચર્યજનક નબળાઈ છે અદભૂત સિસ્ટમ- તે મફત છે! મનુષ્ય વિશે વિચિત્ર બાબતોમાંની એક છે કે તેઓ માત્ર તે જ મૂલ્ય ધરાવે છે જેની કિંમત છે. અમેરિકાની મફત શાળાઓ અને મફત જાહેર પુસ્તકાલયો, લોકોને પ્રભાવિત કરશો નહીં કારણ કે તેઓ મુક્ત છે. આ છે ઘણા લોકોને વધારાની તાલીમ પ્રાપ્ત કરવી જરૂરી લાગે છે તેનું મુખ્ય કારણ તેઓ શાળા છોડ્યા પછી અને કામ પર ગયા. તે શા માટે મુખ્ય કારણોમાંનું એક છે એમ્પ્લોયરો કર્મચારીઓ માટે મોટી વિચારણા કરે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

78

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

હોમ સ્ટડી અભ્યાસક્રમો લો. તેઓ અનુભવથી શીખ્યા છે કે, કોઈપણ જે વ્યક્તિ પાસે અભ્યાસ કરવા માટે તેના ફાજલ સમયનો એક ભાગ છોડી દેવાની મહત્વાકાંક્ષા છે ઘર તેનામાં એવા ગુણો ધરાવે છે જે નેતૃત્વ માટે બનાવે છે. આ માન્યતા છે ચેરિટેબલ હાવભાવ નથી, તે ના ભાગ પર યોગ્ય વ્યવસાયિક નિર્ણય છે નોકરીદાતાઓ.

લોકોમાં એક નબળાઈ છે જેના માટે કોઈ ઉપાય નથી. તે

LACK OF AMBITION મૂકવાનું કામ બંધ કરીને શોધવાનું કામ શરૂ કરવું જોઈએ. તેમની ક્રિયા ઉપર ચ climવાનો માર્ગ ખોલે છે, દૂર કરે છે તેમના માર્ગમાંથી ઘણા અવરોધો, અને જેઓ ધરાવે છે તેમના મૈત્રીપૂર્ણ હિત મેળવે છે તેમને તકના માર્ગમાં મૂકવાની શક્તિ.

તાલીમની ધર અભ્યાસ પદ્ધતિ ખાસ કરીને જરૂરિયાતોને અનુરૂપ છે રોજગાર ધરાવતા લોકો કે જેઓ શાળા છોડ્યા પછી, જે તેઓને મળવા જ જોઈએ વધારાનું વિશિષ્ટ જ્ઞ knowledge, પરંતુ શાળામાં પાછા જવાનો સમય બચાવી શકતા નથી.

ડિપ્રેશન પછી પ્રવર્તતી આર્થિક પરિસ્થિતિઓ બદલાઈ છે હજારો લોકોને વધારાના અથવા નવા સ્ત્રોતો શોધવાનું જરૂરી બનાવ્યું આવક. આમાંના મોટાભાગના લોકો માટે, તેમની સમસ્યાનો ઉકેલ મળી શકે છે માત્ર વિશિષ્ટ જ્ઞ acquisition પ્રાપ્ત કરીને. ઘણાને તેમના બદલવાની ફરજ પડશે વ્યવસાય સંપૂર્ણપણે. જ્યારે વેપારીને ખબર પડે કે વેપારીની ચોક્કસ રેખા છે વેચતા નથી, તે સામાન્ય રીતે તેને બીજા સાથે માંગ કરે છે. વ્યક્તિ જેનો વ્યવસાય વ્યક્તિગત સેવાઓના માર્કેટિંગનો છે તે પણ કાર્યક્ષમ હોવો જોઈએ વેપારી. જો તેની સેવાઓ એક વ્યવસાયમાં પર્યાપ્ત વળતર લાવતી નથી, તો તે જ્યાં બીજી તકો ઉપલબ્ધ હોય ત્યાં બીજામાં બદલવી જોઈએ.

સ્ટુઅર્ટ ઓસ્ટિન વાયરે પોતાને બાંધકામ ઇજનેર તરીકે તૈયાર કર્યા અને ડિપ્રેશને તેના બજારને જ્યાં સુધી કર્યું ત્યાં સુધી મર્યાદિત ન કરે ત્યાં સુધી કામની આ લાઇનનું પાલન કર્યું તેને જરૂરી આવક ન આપો. તેણે પોતાની સૂચિ લીધી, નક્કી કર્યું પોતાનો વ્યવસાય કાયદામાં બદલો, શાળાએ પાછા ફર્યા અને ત્યાંથી વિશેષ અભ્યાસક્રમો લીધા જેણે પોતાને કોર્પોરેશનના વકીલ તરીકે તૈયાર કર્યા. હકીકત હોવા છતાં હતાશાનો અંત આવ્યો ન હતો, તેણે તેની તાલીમ પૂરી કરી, બાર પાસ કર્યો ડલ્લાસ, ટેક્સાસમાં પરીક્ષા, અને ઝડપથી એક આકર્ષક કાયદાની પ્રેક્ટિસ બનાવી; હકીકતમાં તે ગ્રાહકોને દૂર કરી રહ્યો છે.

ફક્ત રેકોર્ડને સીધો રાખવા માટે, અને જેમના અલીબીસની અપેક્ષા રાખવી કહેશે, "હું શાળામાં જઈ શક્યો નહીં કારણ કે મારી પાસે કુટુંબનો ટેકો છે," અથવા "હું પણ છું જૂની, "હું માહિતી ઉમેરીશ કે મિસ્ટર વિયર ચાલીસથી વધુના હતા, અને ક્યારે લગ્ન કર્યા તે શાળાએ પાછો ગયો. તદુપરાંત, કાળજીપૂર્વક અત્યંત વિશિષ્ટ પસંદ કરીને અભ્યાસક્રમો, પસંદ કરેલા વિષયો શીખવવા માટે શ્રેષ્ઠ તૈયાર કોલેજોમાં, શ્રી વાયર

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

79

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

બે વર્ષમાં પૂર્ણ થયેલું કામ જેના માટે કાયદાના મોટાભાગના વિદ્યાર્થીઓને જરૂર છે ચાર વર્ષ. તે કેવી રીતે જૂરમાં ખરીદવું તે જાણો છે!

જે વ્યક્તિ ફક્ત અભ્યાસ પૂર્ણ કરવાનું બંધ કરે છે કારણ કે તેણે શાળા પૂરી કરી છે કાયમ નિરાશાજનક રીતે મધ્યસ્થતા માટે વિનાશકારી છે, પછી ભલેને તે કોલિંગ હોય. આ સફળતાનો માર્ગ જ્ઞ knowledgeની સતત શોધનો માર્ગ છે.

જેમણે એક વિશિષ્ટ કાર્યવાહીના પુસ્તકમાં આ એક સેલ્સમેન પોતાને મળ્યો પદ વગર. બુકકીપિંગનો થોડો અનુભવ હોવાને કારણે, તેણે એક ખાસ વસ્તુ લીધી હિસાબી અભ્યાસક્રમ, પોતાની જાતને તમામ નવીનતમ બુકકીપિંગથી પરિચિત કરી અને ઓફિસ સાધનો, અને પોતાના માટે વ્યવસાયમાં ગયા. માટે કરિયાણાથી શરૂ કરી રહ્યા છીએ જેમણે અગાઉ કામ કર્યું હતું, તેમણે 100 થી વધુ નાના સાથે કરાર કર્યા વેપારીઓ તેમના પુસ્તકો ખૂબ જ માસિક ફી પર રાખે છે. તેમનો વિચાર એવો હતો વ્યવહારુ કે તેને ટૂંક સમયમાં પ્રકાશમાં પોર્ટેબલ ઓફિસ સ્થાપવી જરૂરી લાગી ડિલિવરી ટૂંક, જે તેમણે આધુનિક બુકકીપિંગ મશીનરીથી સજ્જ હતી. તેમણે હવે આ બુકકીપિંગ ઓફિસોનો કાફલો "ઓન વ્હીલ્સ" ધરાવે છે અને મોટી સંખ્યામાં નોકરી કરે છે સહાયકોનો સ્ટાફ, આમ નાના વેપારીઓને હિસાબી સેવા સમાન પૂરી પાડે છે નાણાં ખૂબ જ નજીવી કિંમતે ખરીદી શકે છે.

વિશિષ્ટ જ્ઞ knowledge, વત્તા કલ્પના, તે ઘટકો હતા જે ગયા આ અનન્ય અને સફળ વ્યવસાયમાં. ગયા વર્ષે તે વ્યવસાયનો માલિક વેપારી દ્વારા ચૂકવવામાં આવ્યા હતા તેના કરતા લગભગ દસ ગણો આવકવેરો ચૂકવ્યો જેમણે કામ કર્યું ત્યારે હતાશાએ તેમના પર કામચલાઉ પ્રતિકૂળતા લાવી જે વેશમાં આશીર્વાદરૂપ સાબિત થયો.

આ સફળ વ્યવસાયની શરૂઆત IDEA હતી!

કારણ કે મને બેરોજગાર સેલ્સમેનને સપ્લાય કરવાનો લહાવો મળ્યો હતો તે વિચાર સાથે, હું હવે અન્ય વિચાર સૂચવવાનો વધુ વિશેષાધિકાર માનું છું જેની અંદર વધુ આવક થવાની સંભાવના છે. ની શક્યતા પણ હજારો લોકોને ઉપયોગી સેવા આપવી જેમને આ સેવાની ખરાબ જરૂર છે.

આ વિચાર સેલ્સમેને સૂચવ્યો હતો જેણે વેચાણ છોડી દીધું અને ગયો જથ્થાબંધ ધોરણે પુસ્તકો રાખવાના વ્યવસાયમાં. જ્યારે યોજના હતી તેમની બેરોજગારીની સમસ્યાના ઉકેલ તરીકે સૂચવેલ, તેમણે જલ્દીથી કહ્યું, "હું વિચારની જેમ, પણ હું તેને રોકડમાં કેવી રીતે ફેરવી શકું તે જાણતો નથી. "બીજા શબ્દોમાં, તે ફરિયાદ કરી કે તેને ખબર નથી કે પછી તેના હિસાબી જ્ઞ knowledge નું માર્કેટિંગ કેવી રીતે કરવું તેણે તે હસ્તગત કર્યું.

તેથી, તે બીજી સમસ્યા લાવ્યો જેને હલ કરવો પડ્યો. સહાય સાથે એક યુવાન મહિલા ટાઇપિસ્ટ, હાથના અક્ષરમાં હોશિયાર, અને વાર્તા કોણ મૂકી શકે સાથે મળીને, એક ખૂબ જ આકર્ષક પુસ્તક તૈયાર કરવામાં આવ્યું હતું, જેનાં ફાયદા વર્ણવે છે પુસ્તક રાખવાની નવી વ્યવસ્થા. પૃષ્ઠો સરસ રીતે ટાઇપ અને એકમાં પેસ્ટ કરવામાં આવ્યા હતા

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

80

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સામાન્ય સ્ટ્રેપબુક, જેનો ઉપયોગ મૌન સેલ્સમેન તરીકે કરવામાં આવ્યો હતો જેની સાથે વાર્તા આ નવો વ્યવસાય એટલો અસરકારક રીતે જણાવવામાં આવ્યો હતો કે તેના માલિક પાસે ટૂંક સમયમાં વધુ ખાતા હતા તે સંભાળી શકે તેના કરતાં.

સમગ્ર દેશમાં હજારો લોકો છે, જેમને સેવાઓની જરૂર છે

માંડી ધરવા મુકરેના કોઈક ઓધિયાતવી સેવા કરવામાં સુંદર પત્રો પીઠાત  
સૌથી મોટી રોજગાર એજન્સી દ્વારા પ્રાપ્ત કરેલી સંખ્યાને સરળતાથી પાર કરી શકે છે, અને  
સેવાના લાભો ખરીદનાર માટે કોઈપણ કરતા વધારે હોઈ શકે છે  
રોજગાર એજન્સી પાસેથી મેળવેલ.

અહીં વર્ણવેલ IDEA કટોકટીને દૂર કરવા માટે જરૂરીયાતથી જન્મ્યો હતો  
જેને આચરી લેવું પડ્યું હતું, પરંતુ તે માત્ર એક વ્યક્તિની સેવા કરીને અટકી ન હતી. આ  
જે મહિલાએ આ વિચાર બનાવ્યો છે તેની આતુર કલ્પના છે. તેણીએ તેનામાં નવું જોયું  
જન્મેલા મગજ-બાળક એક નવો વ્યવસાય બનાવે છે, જે રેન્ડર કરવાનું નક્કી કરે છે  
હજારો લોકોને મૂલ્યવાન સેવા જેમને વ્યવહારુ માર્ગદર્શનની જરૂર છે  
માર્કેટિંગ વ્યક્તિગત સેવાઓ.

તેના પ્રથમ "તૈયાર" ની ત્વરિત સફળતા દ્વારા ક્રિયા માટે પ્રેરિત  
વ્યક્તિગત સેવાઓનું માર્કેટ કરવાની યોજના, "આ મહેનતુ મહિલા આગળ આવી  
હમણાં જ કોલેજ પુરી કરી હતી તેના પુત્ર માટે સમાન સમસ્યાના ઉકેલ માટે, પરંતુ  
તેમની સેવાઓ માટે બજાર શોધવામાં સંપૂર્ણપણે અસમર્થ હતા. તેણીની યોજનાનો ઉદ્ભવ થયો  
તેના ઉપયોગ માટે મારી પાસે વ્યક્તિગત સેવાઓના મર્યેન્ડાઇઝિંગનો ઉત્તમ નમૂનો હતો  
ક્યારેય જોયું.

જ્યારે પ્લાન બુક પૂર્ણ થઈ હતી, તેમાં લગભગ પચાસ પાના હતા  
સુંદર ટાઇપ કરેલી, યોગ્ય રીતે ગોઠવેલી માહિતી, તેના પુત્રની વાર્તા કહે છે  
મૂળ ક્ષમતા, શાળાકીય શિક્ષણ, વ્યક્તિગત અનુભવો અને અન્ય વિવિધતા  
વર્ણન માટે માહિતી ખૂબ વિસ્તૃત છે. પ્લાન બુકમાં એ પણ હતું  
તેના પુત્રની ઈચ્છા મુજબની સ્થિતિનું સંપૂર્ણ વર્ણન, એક અદ્ભુત સાથે  
સ્થિતિ ભરવા માટે તે ચોક્કસ યોજનાનો શબ્દ ચિત્ર ઉપયોગ કરશે.

પ્લાન બુકની તૈયારી દરમિયાન કેટલાક સપ્તાહની મહેનત જરૂરી છે  
તે સમયે તેના સર્જકે તેના પુત્રને લગભગ દરરોજ જાહેર પુસ્તકાલયમાં મોકલવા મોકલ્યો  
શ્રેષ્ઠ લાભ માટે તેની સેવાઓ વેચવા માટે જરૂરી ડેટા. તેણીએ તેને બધાને પણ મોકલ્યો  
તેના સંભવિત એમ્પ્લોયરના સ્પર્ધકો, અને તેમની પાસેથી મહત્વપૂર્ણ ભેગા થયા  
તેમની બિઝનેસ પદ્ધતિઓ વિશેની માહિતી કે જે મહાન મૂલ્યની હતી  
યોજનાની રચના તેણે જે સ્થિતિ માંગી હતી તે ભરવા માટે તેનો ઉપયોગ કરવાનો હતો. ક્યારે  
યોજના સમાપ્ત થઈ ગઈ હતી, તેમાં અડધો ડઝનથી વધુ ખૂબ જ સરસ હતી  
સંભવિત એમ્પ્લોયરના ઉપયોગ અને લાભ માટે સૂચનો. (સૂચનો  
કંપની દ્વારા ઉપયોગમાં લેવાયા હતા).

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

81

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

કોઈ પૂછવા માટે વલણ ધરાવતું હોઈ શકે છે, "નોકરી મેળવવા માટે આટલી બધી મુશ્કેલીમાં શા માટે જવું?"  
જવાબ સીધો મુદ્દો છે, તે નાટકીય પણ છે, કારણ કે તે a સાથે વ્યવહાર કરે છે  
વિષય જે લાખો પુરુષો સાથે દુર્ઘટનાનું પ્રમાણ ધારે છે અને  
જે મહિલાઓનો આવકનો એકમાત્ર સ્ત્રોત વ્યક્તિગત સેવાઓ છે.

જવાબ છે, "ડુઇંગ અ થિંગ વેલ નવર ઇઝ ધ ટ્રબલ! ધ તેના પુત્રીના લાભ માટે આ મહિલા દ્વારા તૈયાર કરવામાં આવેલ યોજના, જેણે તેને અરજી કરી હતી તેના માટે તેને પ્રથમ નોકરીમાં મદદ કરી ઇન્ટરવ્યુ, પોતાની જાત દ્વારા નિશ્ચિત કરવામાં આવેલી સેલરી પર. "

તદુપરાંત - અને આ પણ, મહત્વપૂર્ણ છે - પોઝિશન નથી તળિયે શરૂ કરવા માટે યુવાન માણસની જરૂર છે. તેમણે શરૂ તરીકે એ જુનિયર એક્ઝિક્યુટિવ, એક્ઝિક્યુટિવ સેલેરી પર.

"આ બધી મુશ્કેલીમાં કેમ જાવ?" તમે પૂછો છો?

સારું, એક વાત માટે, આ યુવકનું આયોજિત પ્રસ્તુતિ પોઝિશન માટે અરજી દસ વર્ષ કરતાં ઓછો સમય કાપશે તેણે જ્યાંથી શરૂઆત કરી ત્યાં પહોંચવું જરૂરી છે, જો તેણે "તળિયેથી શરૂ કર્યું હોય અને તેના માર્ગ ઉપર કામ કર્યું. "

તળિયેથી શરૂ કરવાનો અને પોતાની રીતે કામ કરવાનો આ વિચાર દેખાઈ શકે છે યોગ્ય હોવા માટે, પરંતુ તેનો મુખ્ય વાંધો આ છે - જેઓ શરૂ કરે છે તેમાંથી ઘણા નીચે ક્યારેય તેમના માથાને જોઈ શકાય તેટલા liifિંચા ઉપાડવાનું સંચાલન કરતા નથી તક, તેથી તેઓ તળિયે રહે છે. તે પણ યાદ રાખવું જોઈએ, કે નીચેથી દૃષ્ટિકોણ ખૂબ તેજસ્વી અથવા પ્રોત્સાહક નથી. તેની પાસે એ મહત્વાકાંક્ષાને મારી નાખવાની વૃત્તિ. અમે તેને "રટમાં પ્રવેશવું" કહીએ છીએ, જેનો અર્થ છે કે આપણે આપણું ભાગ્ય સ્વીકારો કારણ કે આપણે દિનચર્યાની આદત બનાવીએ છીએ, એક આદત જે છેવટે એટલા મજબૂત બને છે કે અમે તેને ફેંકી દેવાનો પ્રયાસ કરવાનું બંધ કરીએ છીએ. અને તે બીજું કારણ છે તે નીચેથી એક કે બે પગલાં શરૂ કરવા માટે ચૂકવણી કરે છે. આમ કરવાથી એક રચના કરે છે આસપાસ જોવાની આદત, બીજાઓ કેવી રીતે આગળ વધે છે તે જોવાની, જોવાની તક, અને તેને ખચકાટ વિના સ્વીકારવાની.

ડેન Halpin હું શું કહે છે એક ભવ્ય ઉદાહરણ છે. તેની કોલેજ દરમિયાન દિવસો, તે પ્રખ્યાત 1930 નેશનલ એમ્પિયનશિપ નોટ્રે ડેમના મેનેજર હતા ફૂટબોલ ટીમ, જ્યારે તે અંતમાં Knute Rockne ના નિર્દેશન હેઠળ હતી.

કદાચ તે મહાન ફૂટબોલ કોચ દ્વારા ઉચ્ચ લક્ષ્ય માટે પ્રેરિત હતો, અને નહીં નિષ્ફળતા માટે ભૂલનો સમય ગુમાવવો, જેમ એન્ડ્રુ કાર્નેગી, મહાન industrialદ્યોગિક નેતા, તેમના યુવાન બિઝનેસ લેફ્ટનન્ટ્સને ઉચ્ચ લક્ષ્યો નક્કી કરવા માટે પ્રેરિત કર્યા તેઓ માટે. કોઈ પણ સંજોગોમાં, યુવાન હાલપીને એક શક્તિશાળી ક collegeલેજ પૂર્ણ કરી બિનતરફેણકારી સમય, જ્યારે હતાશાએ નોકરીઓને દુર્લભ બનાવી દીધી હતી, તેથી, લટકતા પછી ઇન્વેસ્ટમેન્ટ બેન્કિંગ અને મોશન પિક્ચર્સ, તેમણે પ્રથમ સાથે ઓપનિંગ લીધું સંભવિત ભવિષ્ય તે શોધી શકે છે - કમિશન પર ઇલેક્ટ્રિકલ હિયરિંગ એડ્વેન્સનું વેચાણ

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

82

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આધાર. નોકરી, અને હલપિનની જાણકારી મુજબ કોઈ પણ શરૂ કરી શકે છે આઈટી, પરંતુ તેના માટે તકનો દરવાજો ખોલવા માટે તે પૂરતું હતું.

લગભગ બે વર્ષ સુધી, તેણે પોતાની પસંદ મુજબ નોકરીમાં ચાલુ રાખ્યું, અને તે કરશે

જો તેણે તેના વિશે કંઈક કર્યું ન હોત તો તે નોકરીથી ઉપર ક્યારેય ન ગયો હોત અસંતોષ. તેણે પ્રથમ તેના આસિસ્ટન્ટ સેલ્સ મેનેજરની નોકરી પર લક્ષ્ય રાખ્યું હતું કંપની, અને નોકરી મળી. એક પગથિયું તેને ઉપરથી પૂરતું placed યું રાખ્યું ભીડ તેને હજુ પણ મોટી તક જોવા માટે સક્ષમ બનાવે છે, પણ, તેણે તેને જ્યાં મૂક્યો તક તેને જોઈ શકે છે.

તેમણે સાંભળવાના સાધનો વેચવાનો આટલો સરસ રેકોર્ડ બનાવ્યો, કે એએમ એન્ડ્રુઝ, ડિક્ટોગ્રાફ પ્રોડક્ટ્સ કંપનીના બોર્ડના ચેરમેન, એક વ્યવસાય હલ્પીન જે કંપનીમાં કામ કરતી હતી તે કંપનીના સ્પર્ધક જાણવા માંગતા હતા તે માણસ ડેન હલપિન વિશે કંઈક જે મોટા વેચાણથી દૂર લઈ રહ્યો હતો લાંબા સમયથી સ્થાપિત ડિક્ટોગ્રાફ કંપની. તેણે હલપિન માટે મોકલ્યો. જ્યારે ઇન્ટરવ્યૂ સમાપ્ત થઈ ગયું હતું, હેલ્પિન નવા વેચાણ વ્યવસ્થાપક હતા, એકોસ્ટિકનના પ્રભારી વિભાગ. પછી, યુવાન હેલ્પિનની ધાતુનું પરીક્ષણ કરવા માટે, શ્રી એન્ડ્રુઝ ફ્લોરિડા ગયા ત્રણ મહિના માટે, તેને પોતાની નવી નોકરીમાં ડૂબવા અથવા તરવાનું છોડી દીધું. તે ડૂબ્યો નહીં! Knute Rockne ની ભાવના "આખી દુનિયા વિજેતાને ચાહે છે, અને તેની પાસે સમય નથી ગુમાવનારાએ તેમને તેમની નોકરીમાં એટલું બધું મૂકવા માટે પ્રેરિત કર્યા કે તેઓ તાજેતરમાં જ વાઇસ તરીકે ચૂંટાયા કંપનીના પ્રમુખ, અને એકોસ્ટિકન અને સાયલન્ટના જનરલ મેનેજર રેડિયો ડિવિઝન, એવી નોકરી જે મોટાભાગના પુરુષો દસ વર્ષ સુધી કમાઈને ગર્વ અનુભવે વફાદાર પ્રયત્નોથી. હેલ્પિને છ મહિનાથી પણ ઓછા સમયમાં યુક્તિ ફેરવી.

શ્રી એન્ડ્રુઝ કે શ્રી હલપિન વધુ લાયક છે કે કેમ તે કહેવું મુશ્કેલ છે પ્રશંસા, કારણ કે બંનેએ પુષ્કળ હોવાના પુરાવા દર્શાવ્યા તે ખૂબ જ દુર્લભ ગુણવત્તા છે જેને IMAGINATION તરીકે ઓળખવામાં આવે છે. શ્રી એન્ડ્રુઝ શ્રેયને પાત્ર છે જોવા માટે, યુવાન Halpin માં, સૌથી વધુ ક્રમમાં "ગો-ગેટર". હલપિન લાયક છે સ્વીકાર કરીને અને જીવન સાથે સમાધાન કરવાનો ઇનકાર કરવાનો શ્રેય નોકરી રાખવી તે ઇચ્છતો ન હતો, અને તે મુખ્ય મુદ્દાઓમાંથી એક છે આ સમગ્ર ફિલસૂફી દ્વારા ભાર મૂકવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યા છીએ - કે આપણે ઉચ્ચ સ્તરે જઈએ સ્થિતિઓ અથવા તળિયે રહેવાની શરતો કારણ કે અમે કરી શકીએ છીએ જો આપણે તેમને નિયંત્રિત કરવા માંગતા હોઈએ તો નિયંત્રણ કરો.

હું બીજા મુદ્દા પર પણ ભાર મૂકવાનો પ્રયત્ન કરી રહ્યો છું, એટલે કે સફળતા અને નિષ્ફળતા મોટે ભાગે HABIT નું પરિણામ છે! મને સહેજ પણ શંકા નથી કે ડેન અમેરિકાના અત્યાર સુધીના સૌથી મોટા ફૂટબોલ કોચ સાથે હેલ્પિનનો ગા association સંબંધ, તેના મનમાં ઉત્કૃષ્ટ થવા માટે ડિઝાયરની સમાન બ્રાન્ડ રોપવામાં આવી હતી જેણે નોટ્રે બનાવી હતી ડેમ ફૂટબોલ ટીમ વિશ્વ વિખ્યાત. ખરેખર, આ વિચારમાં કંઈક છે હીરો-પૂજા મદદરૂપ છે, જો કોઈ વિજેતાની પૂજા કરે. હલપિન મને કહે છે કે રોકને તમામ ઇતિહાસમાં પુરુષોના વિશ્વના મહાન નેતાઓમાંના એક હતા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

83

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સિદ્ધાંતમાં મારી માન્યતા કે વ્યવસાયિક સંગઠનો એ બંનેમાં મહત્વપૂર્ણ પરિબલો છે નિષ્ફળતા અને સફળતામાં, તાજેતરમાં દર્શાવવામાં આવ્યું હતું, જ્યારે મારો પુત્ર બ્લેર હતો



પોઝિશન માટે ડેન હલપિન સાથે વાટાઘાટો. શ્રી હલ્પીને તેને શરૂઆતની ઓફર કરી લગભગ અડધો પગાર જે તે હરીફ કંપની પાસેથી મેળવી શકતો હતો. હું માતાપિતાએ સહન કરવાનું દબાણ લાવ્યું, અને તેમને શ્રી સાથેની જગ્યા સ્વીકારવા માટે પ્રેરિત કર્યાં. હલપિન, કારણ કે હું માનું છું કે તે એક સાથે સહયોગ બંધ કરે છે સંજોગો સાથે સમાધાન કરવાનો ઇનકાર કરે છે જે તે પસંદ નથી કરતો, એક એવી સંપત્તિ છે કે જે પૈસાની શરતોમાં ક્યારેય માપી શકાતી નથી.

નીચે કોઈ પણ વ્યક્તિ માટે એકવિધ, નિરાશાજનક, નફાકારક સ્થળ છે. તેથી જ મેં શરૂઆતમાં કેટલી નીચી શરૂઆત થઈ શકે છે તેનું વર્ણન કરવા માટે સમય કાપ્યો છે યોગ્ય આયોજન દ્વારા વિક્ષેપિત. વળી, એટલા માટે જ આટલી જગ્યા રહી છે આ નવા વ્યવસાયના વર્ણન માટે સમર્પિત, જે એક મહિલા દ્વારા બનાવવામાં આવી હતી પ્લાનિંગનું સારું કામ કરવા માટે પ્રેરિત, કારણ કે તે ઇચ્છતી હતી કે તેનો દીકરો હોય અનુકૂળ "વિરામ."

વૈશ્વિક આર્થિક પતન દ્વારા શરૂ કરાયેલી બદલાયેલી પરિસ્થિતિઓ સાથે, વ્યક્તિગત માર્કેટિંગની નવી અને વધુ સારી રીતોની જરૂરિયાત પણ આવી સેવાઓ. કોઈએ અગાઉ કેમ શોધ્યું ન હતું તે નક્કી કરવું મુશ્કેલ છે આ અદ્ભુત જરૂરિયાત, એ હકીકતને ધ્યાનમાં રાખીને કે વધુ પૈસા હાથમાં ફેરફાર કરે છે અન્ય કોઈપણ હેતુ કરતાં વ્યક્તિગત સેવાઓ માટે વળતર. ચૂકવેલ રકમ માસિક, જે લોકો વેતન અને પગાર માટે કામ કરે છે, તે એટલું વિશાળ છે કે તે અંદર જાય છે સેંકડો લાખો, અને વાર્ષિક વિતરણ અબજો છે.

કદાચ કેટલાકને IDEA માં સંક્ષિપ્તમાં વર્ણવેલ, ના ન્યુક્લિયસ મળશે ધન તેઓ ઇચ્છે છે! ખૂબ ઓછી ગુણવત્તાવાળા વિચારોમાંથી રોપાઓ આવ્યા છે જે મહાન નસીબમાં વધારો થયો છે. વૂલવર્થનો ફાઇવ અને ટેન સેન્ટ સ્ટોર આઇડિયા, માટે ઉદાહરણ તરીકે, ઘણી ઓછી યોગ્યતા હતી, પરંતુ તે તેના સર્જક માટે નસીબનો ગલો કરે છે.

જે લોકો આ સૂચનમાં છુપાયેલ તક જુએ છે તે મૂલ્યવાન લાગશે સંગઠિત આયોજનના પ્રકરણમાં સહાય. સંજોગોવશાત્, એક કાર્યક્ષમ વેપારી વ્યક્તિગત સેવાઓની તેમની સેવાઓની વધતી જતી માંગ જ્યાં પણ હોય ત્યાં મળશે એવા પુરુષો અને સ્ત્રીઓ છે જેઓ તેમની સેવાઓ માટે વધુ સારા બજારોની શોધ કરે છે. દ્વારા માસ્ટર માઇન્ડ સિદ્ધાંતનો ઉપયોગ, યોગ્ય પ્રતિભા ધરાવતા કેટલાક લોકો કરી શકે છે જોડાણ બનાવો, અને ખૂબ જ ઝડપથી ચૂકવણીનો વ્યવસાય કરો. એક હોવું જરૂરી છે એક વાજબી લેખક, જાહેરાત અને વેચાણ માટેનો સ્વભાવ ધરાવતો, ટાઇપિંગમાં એક સરળ અને હેન્ડ લેટરિંગ, અને એક ફર્સ્ટ ક્લાસ બિઝનેસ ગેટર હોવો જોઈએ જે તેને દેશે વિશ્વ સેવા વિશે જાણે છે. જો એક વ્યક્તિ પાસે આ બધી ક્ષમતાઓ હોય, તો તે જ્યાં સુધી તે તેનાથી આગળ ન નીકળે ત્યાં સુધી એકલા ધંધો ચાલુ રાખી શકે છે.

જે મહિલાએ પોતાના પુત્ર માટે 'પર્સનલ સર્વિસ સેલ્સ પ્લાન' તૈયાર કર્યો હવે તેના સહકાર માટે દેશના તમામ ભાગોમાંથી વિનંતીઓ પ્રાપ્ત થાય છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

વધુ પૈસા માટે. તેણી પાસે નિષ્ણાત ટાઇપિસ્ટ, કલાકારો અને લેખકોનો સ્ટાફ છે કેસ ઇતિહાસને એટલી અસરકારક રીતે નાટકીય બનાવવાની ક્ષમતા કે વ્યક્તિની વ્યક્તિગત સેવાઓ સમાન માટે પ્રવર્તમાન વેતનની સરખામણીમાં વધુ પૈસા માટે માર્કેટિંગ કરી શકાય છે સેવાઓ. તેણીને તેની ક્ષમતા પર એટલો વિશ્વાસ છે કે તે મુખ્ય ભાગ તરીકે સ્વીકારે છે તેણીની ફી, વધેલા પગારની ટકાવારી તેણી તેના ગ્રાહકોને કમાવામાં મદદ કરે છે.

એવું ન માનવું જોઈએ કે તેની યોજના માત્ર હોશિયાર છે સેલ્સમેનશીપ જેના દ્વારા તે પુરુષો અને સ્ત્રીઓને વધુ માંગ અને પ્રાપ્ત કરવામાં મદદ કરે છે તે જ સેવાઓ માટે નાણાં જે તેઓ અગાઉ ઓછા પગારમાં વેચતા હતા. તેણી સંભાળ રાખે છે ખરીદદાર તેમજ વ્યક્તિગત સેવાઓ વેચનારના હિતો, અને તેથી તેની યોજનાઓ તૈયાર કરે છે કે એમ્પ્લોયર વધારાના પૈસા માટે સંપૂર્ણ મૂલ્ય મેળવે છે તે ચૂકવે છે. જે પદ્ધતિ દ્વારા તે આ આશ્ચર્યજનક પરિણામ પ્રાપ્ત કરે છે તે છે વ્યાવસાયિક રહસ્ય જે તેણી પોતાના ગ્રાહકો સિવાય કોઈને જાહેર કરતી નથી.

જો તમારી પાસે કલ્પના છે, અને તેના માટે વધુ નફાકારક આઉટલેટ શોધો તમારી વ્યક્તિગત સેવાઓ, આ સૂચન તમારા માટે ઉત્તેજના હોઈ શકે છે શોધતા રહ્યા. IDEA તેનાથી ઘણી વધારે આવક આપવા માટે સક્ષમ છે "સરેરાશ" 5 doctorકટર, વકીલ, અથવા એન્જિનિયર જેમના શિક્ષણ માટે ઘણા જરૂરી છે કોલેજમાં વર્ષો. આ વિચાર વ્યવહારીક રીતે નવા હોદ્દાની શોધ કરનારાઓ માટે વેચી શકાય છે મેનેજમેન્ટલ અથવા એક્ઝિક્યુટિવ ક્ષમતા માટે બોલાવતા તમામ હોદ્દાઓ, અને જેઓ ફરીથી ઇચ્છે છે- તેમની હાલની સ્થિતિમાં આવકની વ્યવસ્થા.

સાઉન્ડ આઈડિયાઝ માટે કોઈ નિશ્ચિત કિંમત નથી!

તમામ IDEAS ની પાછળ વિશિષ્ટ જ્ઞાન છે. કમનસીબે, જેઓ માટે વિપુલતામાં ધન મળતું નથી, વિશિષ્ટ જ્ઞાન વધુ વિપુલ પ્રમાણમાં છે અને IDEAS કરતાં વધુ સરળતાથી હસ્તગત. આ જ સત્યને કારણે, ત્યાં એક સાર્વત્રિક છે મદદ કરવા માટે સક્ષમ વ્યક્તિ માટે માંગ અને સતત વધતી તક પુરુષો અને સ્ત્રીઓ તેમની વ્યક્તિગત સેવાઓ લાભદાયી રીતે વેચે છે. ક્ષમતા એટલે કલ્પના, વિશિષ્ટ જ્ઞાન સાથે જોડવા માટે જરૂરી એક ગુણવત્તા આઈડિયાઝ, ઓર્ગેનાઈઝ્ડ પ્લાન્સના રૂપમાં સંપત્તિ મેળવવા માટે રચાયેલ છે.

જો તમારી પાસે કલ્પના છે તો આ પ્રકરણ તમને એક વિચાર રજૂ કરી શકે છે તમને જોઈતી સંપત્તિની શરૂઆત તરીકે સેવા આપવા માટે પૂરતું. યાદ રાખો, IDEA મુખ્ય વસ્તુ છે. વિશિષ્ટ જ્ઞાન ખૂણાની આસપાસ જ મળી શકે છે કોઈપણ ખૂણો!

## પ્રકરણ 6

### કલ્પના

મન ની વર્કશોપ

ધન તરફ પાંચમું પગલું

કલ્પના એ શાબ્દિક રીતે વર્કશોપ છે જેમાં તમામ યોજનાઓ બનાવવામાં આવી છે માણસે બનાવેલ. આવેગ, ડિઝાઇનરને આકાર, ફોર્મ અને ક્રિયા આપવામાં આવે છે મનની કલ્પનાશીલ ફેકલ્ટીની સહાયથી.

એવું કહેવામાં આવ્યું છે કે માણસ કંઈપણ બનાવી શકે છે જેની તે કલ્પના કરી શકે છે.

સંસ્કૃતિની તમામ યુગમાં, આ માટે સૌથી અનુકૂળ છે કલ્પનાનો વિકાસ, કારણ કે તે ઝડપી પરિવર્તનનો યુગ છે. દરેક પર હાથ ઉત્તેજનાનો સંપર્ક કરી શકે છે જે કલ્પના વિકસાવે છે.

તેની કલ્પનાશીલ ફેકલ્ટીની સહાયથી, માણસે શોધ કરી છે, અને છેલ્લા પચાસ વર્ષ દરમિયાન કરતાં કુદરતના દળોનો વધુ ઉપયોગ કર્યો માનવ જાતિનો સમગ્ર ઇતિહાસ, તે સમય પહેલાનો. તેણે હવાને જીતી લીધી છે જેથી સંપૂર્ણપણે, પક્ષીઓ ઉડતી તેના માટે એક નબળી મેચ છે. તેમણે ઉપયોગ કર્યો છે ઈથર, અને તે સાથે તાત્કાલિક સંદેશાવ્યવહારના સાધન તરીકે સેવા આપે છે વિશ્વનો કોઈપણ ભાગ. તેમણે પૃથ્થકરણ કર્યું છે, અને અંતર પર સૂર્યનું વજન કર્યું છે લાખો માઇલ, અને નક્કી કર્યું છે, કલ્પના સહાય દ્વારા, તત્વો કે જેમાં તે સમાયેલ છે. તેણે શોધ્યું છે કે તેનું પોતાનું મગજ બંને એ બ્રોડકાસ્ટિંગ, અને વિચારના સ્પંદન માટે એક રિસીવિંગ સ્ટેશન, અને તે છે આ શોધનો પ્રાયોગિક ઉપયોગ કેવી રીતે કરવો તે જાણવા માટે હવે શરૂ કરો. તેની પાસે છે હલનચલનની ગતિમાં વધારો કર્યો, જ્યાં સુધી તે હવે વધુ ઝડપે મુસાફરી ન કરી શકે પ્રતિ કલાક ત્રણસો માઇલ કરતાં. સમય જલ્દી આવશે જ્યારે માણસ શકે ન્યૂ યોર્કમાં નાસ્તો, અને સાન ફ્રાન્સિસ્કોમાં લંચ.

માણસની માત્ર મર્યાદા, કારણની અંદર, તેનામાં રહે છે તેની કલ્પનાનો વિકાસ અને ઉપયોગ. તે હજી સુધી પહોંચ્યો નથી તેમની કલ્પનાશીલ ફેકલ્ટીના ઉપયોગમાં વિકાસનું શિખર. તેની પાસે માત્ર છે શોધ્યું કે તેની પાસે એક કલ્પના છે, અને તેણે તેનો ખૂબ જ ઉપયોગ કરવાનું શરૂ કર્યું છે પ્રાથમિક માર્ગ.

કલ્પનાના બે સ્વરૂપો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

86

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

કલ્પનાશીલ ફેકલ્ટી બે સ્વરૂપોમાં કાર્ય કરે છે. એક તરીકે ઓળખાય છે "કૃત્રિમ કલ્પના," અને અન્ય "સર્જનાત્મક કલ્પના."

**સિન્થેટીક કલ્પના:** - આ ફેકલ્ટી દ્વારા, કોઈ વ્યવસ્થા કરી શકે છે જૂના ખ્યાલો, વિચારો, અથવા નવા સંયોજનોમાં યોજનાઓ. આ ફેકલ્ટી કંઈ બનાવતી નથી. તે ફક્ત અનુભવ, શિક્ષણ અને નિરીક્ષણની સામગ્રી સાથે કામ કરે છે જે તેને ખવડાવવામાં આવે છે. અપવાદ સિવાય, તે શોધક દ્વારા સૌથી વધુ ઉપયોગમાં લેવાતી ફેકલ્ટી છે જે સર્જનાત્મક કલ્પના તરફ દોરે છે, જ્યારે તે તેની સમસ્યા હલ કરી શકતો નથી કૃત્રિમ કલ્પના દ્વારા.

**સર્જનાત્મક કલ્પના:** - સર્જનાત્મક કલ્પનાના ફેકલ્ટી દ્વારા, માણસનું મર્યાદિત મન અનંત બુદ્ધિ સાથે સીધો સંચાર કરે છે. તે છે ફેકલ્ટી જેના દ્વારા "hunches" અને "પ્રેરણા" પ્રાપ્ત થાય છે. તે આ દ્વારા છે ફેકલ્ટી કે જે તમામ મૂળભૂત, અથવા નવા વિચારો માણસને સોંપવામાં આવે છે.

આ ફેકલ્ટી દ્વારા જ બીજાના મનમાંથી સ્પંદનોનો વિચાર થાય છે પ્રાપ્ત થાય છે. આ ફેકલ્ટી દ્વારા જ એક વ્યક્તિ "ટ્યુન ઇન" કરી શકે છે અથવા અન્ય પુરુષોના અર્ધજાગ્રત મન સાથે વાતચીત કરો.

સર્જનાત્મક કલ્પના આપમેળે કાર્ય કરે છે, જે રીતે વર્ણવેલ છે અનુગામી પૃષ્ઠો. આ ફેકલ્ટી માત્ર ત્યારે જ કાર્ય કરે છે જ્યારે સભાન મન હોય અતિ ઝડપી દરે કંપન, ઉદાહરણ તરીકે, જ્યારે સભાન મન મજબૂત ઇચ્છાની લાગણી દ્વારા ઉત્તેજિત થાય છે .

ફિએટિવ ફેકલ્ટી વધુ સચેત બને છે, સ્પંદનો માટે વધુ ગ્રહણશીલ બને છે યુએસઇ દ્વારા તેના વિકાસના પ્રમાણમાં ઉલ્લેખિત સ્ત્રોતો. આ નિવેદન નોંધપાત્ર છે! આગળ વધતા પહેલા તેના પર વિચાર કરો.

ધ્યાનમાં રાખો કે તમે આ સિદ્ધાંતોનું પાલન કરો છો, કે કેવી રીતે સમગ્ર વાર્તા એક ડિઝાઇનરને પૈસામાં રૂપાંતરિત કરી શકે છે તે એક નિવેદનમાં કહી શકાતું નથી. વાર્તા પૂર્ણ થશે, માત્ર ત્યારે જ જ્યારે કોઈ માસ્ટર, એસિમિલેટેડ અને બીગન હોય બધા સિદ્ધાંતોનો ઉપયોગ કરવા માટે.

વ્યવસાય, ઉદ્યોગ, નાણાં અને મહાન કલાકારોના મહાન નેતાઓ, સંગીતકારો, કવિઓ અને લેખકો મહાન બન્યા, કારણ કે તેઓએ ફેકલ્ટીનો વિકાસ કર્યો સર્જનાત્મક કલ્પના.

કલ્પનાની કૃત્રિમ અને સર્જનાત્મક બંને ફેકલ્ટીઓ વધુ સજાગ બને છે ઉપયોગ સાથે, જેમ શરીરના કોઈપણ સ્નાયુ અથવા અંગનો ઉપયોગ દ્વારા વિકાસ થાય છે.

ઇચ્છા માત્ર એક વિચાર, આવેગ છે. તે નિરંકુશ અને ક્ષણિક છે. તે છે અમૂર્ત, અને કોઈ મૂલ્ય નથી, જ્યાં સુધી તે તેના ભૌતિકમાં પરિવર્તિત ન થાય પ્રતિરૂપ જ્યારે કૃત્રિમ કલ્પના તે છે જેનો સૌથી વધુ ઉપયોગ કરવામાં આવશે વારંવાર, ઇચ્છાના આવેગને નાણાંમાં રૂપાંતરિત કરવાની પ્રક્રિયામાં,

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તમારે એ હકીકત ધ્યાનમાં રાખવી જોઈએ કે, તમે સંજોગો અને પરિસ્થિતિઓનો સામનો કરી શકો છો જે સર્જનાત્મક કલ્પનાના ઉપયોગની પણ માંગ કરે છે.

નિષ્ક્રિયતા દ્વારા તમારી કલ્પનાશીલ ફેકલ્ટી નબળી પડી હશે. તે કરી શકે છે USE દ્વારા પુનર્જીવિત અને ચેતવણી આપવામાં આવે છે. આ ફેકલ્ટી મરતી નથી, ભલે તે હોય ઉપયોગના અભાવથી શાંત બનો.

ના વિકાસ પર અત્યારે તમારું ધ્યાન કેન્દ્રિત કરો  
કૃત્રિમ કલ્પના, કારણ કે આ ફેકલ્ટી છે જેનો તમે વધુ વખત ઉપયોગ કરશો  
ઇચ્છાને પૈસામાં રૂપાંતરિત કરવાની પ્રક્રિયામાં.

ડિઝાઇન અમૂર્ત આવેગનું મૂર્ત સ્વરૂપમાં પરિવર્તન  
વાસ્તવિકતા, પૈસાની, યોજના અથવા યોજનાઓના ઉપયોગ માટે કહે છે. આ યોજનાઓ હોવી જોઈએ કલ્પનાની સહાયથી રચાય છે, અને મુખ્યત્વે, કૃત્રિમ ફેકલ્ટી સાથે.

સમગ્ર પુસ્તક વાંચો, પછી આ પ્રકરણ પર પાછા આવો અને પ્રારંભ કરો  
એકવાર તમારી કલ્પનાને યોજના, અથવા યોજનાઓના નિર્માણ પર કામ કરવા માટે  
તમારી ઇચ્છાનું પૈસામાં પરિવર્તન. માટે વિગતવાર સૂચનાઓ  
લગભગ દરેક પ્રકરણમાં યોજનાઓનું નિર્માણ આપવામાં આવ્યું છે. આ વહન  
તમારી જરૂરિયાતોને શ્રેષ્ઠ અનુરૂપ સૂચનાઓ, જો તમારી પાસે હોય તો લેખન માટે તમારી યોજનાને ઓછી કરો  
પહેલેથી જ ક્યું નથી. જે ક્ષણે તમે આ પૂર્ણ કરશો, તમારી પાસે ચોક્કસપણે હશે  
અમૂર્ત ડિઝાઇનને કોંક્રિટ ફોર્મ આપ્યું. પહેલાનું વાક્ય એકવાર વાંચો  
વધુ. તેને મોટેથી વાંચો, ખૂબ ધીરે ધીરે, અને જેમ તમે આમ કરો છો, તે ક્ષણ યાદ રાખો  
તમે તમારી ઇચ્છાનું નિવેદન, અને તેની અનુભૂતિ માટેની યોજના, લેખન,  
તમે ખરેખર પગલાંઓની શ્રેણીમાંથી પ્રથમ લીધું છે, જે તમને સક્ષમ કરશે  
વિચારને તેના ભૌતિક સમકક્ષમાં રૂપાંતરિત કરવા.

પૃથ્વી કે જેના પર તમે રહો છો, તમે, તમારી જાત અને અન્ય દરેક ભૌતિક વસ્તુ  
ઉત્ક્રાંતિ પરિવર્તનનું પરિણામ છે, જેના દ્વારા દ્રવ્યના સૂક્ષ્મ કણો  
વ્યવસ્થિત અને વ્યવસ્થિત રીતે ગોઠવવામાં આવ્યા છે.

તદુપરાંત - અને આ નિવેદન અદભૂત મહત્વનું છે - આ પૃથ્વી,  
તમારા શરીરના અબજો વ્યક્તિગત કોષોમાંથી દરેક, અને દરેક અણુ  
દ્રવ્ય, *energy* જર્ના અમૂર્ત સ્વરૂપ તરીકે શરૂ થયું.

ઇચ્છા વિચાર આવેગ છે! વિચાર આવેગ ઉર્જાના સ્વરૂપો છે. ક્યારે  
તમે વિચાર સંવેદનાથી શરૂ કરો, ઇચ્છા, પૈસા એકઠા કરવા માટે, તમે છો  
તમારી સેવામાં તે જ "સામગ્રી" નો મુસદ્દો તૈયાર કરો જેનો કુદરતે આ પૃથ્વી બનાવવા માટે ઉપયોગ કર્યો,  
અને બ્રહ્માંડમાં દરેક ભૌતિક સ્વરૂપ, જેમાં શરીર અને મગજનો સમાવેશ થાય છે  
વિચાર આવેગ કાર્ય કરે છે.

જ્યાં સુધી વિજ્ science ના નક્કી કરી શક્યું છે, સમગ્ર બ્રહ્માંડ સમાવે છે  
પરંતુ બે તત્ત્વો - પદાર્થ અને જર્.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

Energyજર્ન અને દ્રવ્યના સંયોજન દ્વારા બનાવવામાં આવી છે  
આકાશમાં તરતા સૌથી મોટા તારામાંથી, માણસ માટે બધું જ સમજી શકાય તેવું,  
નીચે, અને માણસ સહિત, પોતે.

તમે હવે કુદરતની પદ્ધતિ દ્વારા નફો મેળવવાનો પ્રયાસ કરવાના કાર્યમાં વ્યસ્ત છો.  
તમે (નિષ્ઠાપૂર્વક અને નિષ્ઠાપૂર્વક, અમે આશા રાખીએ છીએ), તમારી જાતને કુદરત સાથે અનુકૂળ કરવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યા છો  
કાયદાઓ, ડિઝાયરને તેના ભૌતિક અથવા નાણાકીયમાં રૂપાંતરિત કરવાનો પ્રયાસ કરીને  
સમકક્ષ.

તમે તે કરી શકો! તે પહેલા કરવામાં આવ્યું છે!

તમે કાયદાની સહાયથી નસીબ બનાવી શકો છો જે અપરિવર્તનશીલ છે. પણ,  
પ્રથમ, તમારે આ કાયદાઓથી પરિચિત થવું જોઈએ, અને તેનો ઉપયોગ કરવાનું શીખો. દ્વારા  
પુનરાવર્તન, અને દરેક તરફથી આ સિદ્ધાંતોના વર્ણનનો સંપર્ક કરીને  
કલ્પનાશીલ ખૂણો, લેખક તમને તે રહસ્ય જણાવવાની આશા રાખે છે જેના દ્વારા  
દરેક મહાન નસીબ સંચિત કરવામાં આવ્યું છે. વિચિત્ર અને વિરોધાભાસી તે હોઈ શકે  
લાગે છે કે "રહસ્ય" ગુપ્ત નથી. કુદરત, પોતે, પૃથ્વી પર તેની જાહેરાત કરે છે  
જે આપણે જીવીએ છીએ, તારાઓ, ગ્રહો આપણી દ્રષ્ટિએ તત્વોમાં સ્થગિત છે  
ઉપર અને આપણી આસપાસ, ઘાસના દરેક બ્લેડમાં, અને આપણી અંદર જીવનના દરેક સ્વરૂપમાં  
દ્રષ્ટિ.

કુદરત આ "રહસ્ય" ને જીવવિજ્ઞાનની દ્રષ્ટિએ, રૂપાંતરણમાં જાહેર કરે છે  
એક નાનો કોષ, એટલો નાનો કે તે પિનના બિંદુ પર માનવમાં ખોવાઈ શકે છે  
હવે આ પંક્તિ વાંચી રહ્યો છું. ઇચ્છાનું તેના ભૌતિકમાં રૂપાંતર  
સમકક્ષ, ચોક્કસપણે, કોઈ ચમત્કારિક નથી!

જો તમે તે બધાને સંપૂર્ણ રીતે સમજી શકતા નથી તો નિરાશ થશો નહીં  
જણાવેલ છે. જ્યાં સુધી તમે લાંબા સમયથી મનના વિદ્યાર્થી ન હોવ, તે બનવાનું નથી  
અપેક્ષા છે કે તમે પ્રથમ વાંચન પછી આ પ્રકરણમાં જે છે તે બધું આત્મસાત કરશો.

પરંતુ તમે સમયસર સારી પ્રગતિ કરશો.

જે સિદ્ધાંતો અનુસરે છે તે સમજવાનો માર્ગ ખુલશે  
કલ્પના. આ ફિલસૂફી વાંચતાની સાથે તમે જે સમજો છો તેને આત્મસાત કરો  
પ્રથમ વખત, પછી, જ્યારે તમે તેને ફરીથી વાંચો અને અભ્યાસ કરો, ત્યારે તમે તે શોધી શકશો  
તેને સ્પષ્ટ કરવા માટે કંઈક થયું છે, અને તમને વ્યાપક સમજ આપે છે  
સમગ્ર. સૌથી ઉપર, રોકશો નહીં, આના તમારા અભ્યાસમાં અચકાવું નહીં  
સિદ્ધાંતો જ્યાં સુધી તમે ઓછામાં ઓછું ત્રણ વખત પુસ્તક વાંચ્યું ન હોય ત્યાં સુધી, 95 96 માટે, તમે  
રોકવા માંગશો નહીં.

કલ્પનાનો પ્રાયોગિક ઉપયોગ કેવી રીતે કરવો

વિચારો બધા નસીબનો પ્રારંભિક બિંદુ છે. વિચારો એ ઉત્પાદનો છે  
કલ્પના. ચાલો આપણે કેટલાક જાણીતા વિચારોની તપાસ કરીએ જેણે વિશાળ ઉપજ આપ્યો છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

નસીબ, આશા સાથે કે આ ચિત્રો ચોક્કસ માહિતી આપશે જે પદ્ધતિ દ્વારા કલ્પનાનો ઉપયોગ સંચયમાં થઈ શકે છે સંપત્તિ.

એન્ચોન્ટેડ કેટલ

પચાસ વર્ષ પહેલાં, એક વૃદ્ધ દેશના s doctorક્ટર શહેરમાં ગયા, તેમના ઘોડાને ફટકાર્યા, શાંતિથી પાછલા દરવાજાથી દેવાની દુકાનમાં લપસી ગયો, અને સાથે "ડિકરિંગ" કરવાનું શરૂ કર્યું યુવાન ડ્રગ કારકુન.

તેમનું મિશન ઘણા લોકોને મોટી સંપત્તિ આપવાનું નક્કી હતું. તે હતી ગૃહયુદ્ધ પછીનો સૌથી દૂરનો લાભ દક્ષિણમાં લાવવાનું નક્કી કર્યું છે.

એક કલાકથી વધુ સમય સુધી, પ્રિસ્ક્રિપ્શન કાઉન્ટર પાછળ, જૂના s doctorક્ટર અને કારકુને નીચા સ્વરમાં વાત કરી. પછી s doctorક્ટર ચાલ્યા ગયા. તે બગી પાસે ગયો અને એક મોટી, જૂના જમાનાની કેટલી, એક મોટી લાકડાની ચપ્પુ (માટે વપરાય છે કેટલની સામગ્રીને હલાવતા), અને તેને સ્ટોરની પાછળ જમા કરી.

કારકુને કીટલીનું નિરીક્ષણ કર્યું, તેના અંદરના પિસ્સામાં પહોંચ્યું, બહાર કાઢ્યું બીલનો રોલ, અને તેને s doctorક્ટરને સોંપ્યો. રોલમાં બરાબર \$ 500.00— હતા કારકુનની આખી બચત! ડોક્ટરે કાગળની એક નાની કાપલી જેના પર આખી એક ગુપ્ત સૂત્ર લખ્યું હતું. કાગળની તે નાની કાપલી પરના શબ્દો મૂલ્યવાન હતા રાજાની ખંડણી! પણ ડોક્ટર પાસે નહીં! તે જાદુઈ શબ્દો શરૂ કરવા માટે જરૂરી હતા કેટલ ઉકળવા માટે, પરંતુ ન તો s doctorક્ટર કે યુવાન કારકુન શું જાણતા હતા કલ્પિત નસીબ તે કીટલીમાંથી વહેવાનું નક્કી કર્યું હતું.

વૃદ્ધ s doctorક્ટર પાંચસો ડોલરમાં સરંજામ વેચીને ખુશ હતા. આ પૈસા તેના દેવાની ચૂકવણી કરશે, અને તેને મનની સ્વતંત્રતા આપશે. કારકુન હતો માત્ર કાગળના ટુકડા પર પોતાની આખી જિંદગીની બચત જમા કરીને મોટી તક લે છે અને જૂની કીટલી! તેણે ક્યારેય સપનું પણ જોયું નહોતું કે તેનું રોકાણ કેટલ શરૂ કરશે સોનાથી છલકાઈ રહ્યું છે જે ચમત્કારિક કામગીરીને વટાવી જશે અલાદીનનો દીવો.

જે કારકુને ખરેખર ખરીદી હતી તે આઈડિયા હતી! જૂની કેટલી અને લાકડાના ચપ્પુ, અને કાગળની કાપલી પરનો ગુપ્ત સંદેશ આકસ્મિક હતો. આ નવા માલિક મિશ્ર થયા પછી તે કીટલીનું વિચિત્ર પ્રદર્શન થવાનું શરૂ થયું ગુપ્ત સૂચનાઓ સાથે એક ઘટક કે જેના વિશે s doctorક્ટર કંઈ જાણતા ન હતા.

આ વાર્તા કાળજીપૂર્વક વાંચો, તમારી કલ્પનાની કસોટી આપો! જો તમે કરી શકો તો જુઓ શોધો કે તે શું હતું કે યુવકે ગુપ્ત સંદેશમાં ઉમેર્યું, જે સોનાથી કીટલી ઓવરફ્લો થઈ. યાદ રાખો, જેમ તમે વાંચો છો, કે આ નથી અરબી નાઇટ્સની વાર્તા. અહીં તમારી પાસે હકીકતોની વાર્તા છે, કાલ્પનિક કરતાં અજાણી, IDEA ના રૂપમાં શરૂ થયેલી હકીકતો.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ચાલો આ વિચાર દ્વારા ઉત્પન્ન થયેલ સોનાના વિશાળ નસીબ પર એક નજર કરીએ. તે ચૂકવણી કરી છે, અને હજુ પણ સમગ્ર વિશ્વમાં પુરુષો અને સ્ત્રીઓને ભારે નસીબ આપે છે, જે લાખો લોકોને કેટલની સામગ્રી વહેંચે.

ઓલ્ડ કેટલ હવે ખાંડના વિશ્વના સૌથી મોટા ગ્રાહકોમાંનું એક છે રોકાયેલા હજારો પુરુષો અને સ્ત્રીઓને કાયમી પ્રકૃતિની નોકરીઓ પૂરી પાડવી શેરડી ઉગાડવામાં અને ખાંડને રિફાઇન અને માર્કેટિંગમાં.

ઓલ્ડ કેટલ વાર્ષિક, લાખો કાયની બોટલો વાપરે છે કાય કામદારો મોટી સંખ્યામાં નોકરીઓ.

ઓલ્ડ કેટલ કારકુનો, સ્ટેનોગ્રાફરોની સેનાને રોજગારી આપે છે, સમગ્ર દેશમાં લેખકો અને જાહેરાત નિષ્ણાતોની નકલ કરો. તે ખ્યાતિ લાવ્યો છે અને સંખ્યાબંધ કલાકારોનું નસીબ જેમણે વર્ણન કરતા ભવ્ય ચિત્રો બનાવ્યા છે ઉત્પાદન.

ઓલ્ડ કેટલે નાના દક્ષિણ શહેરને વ્યવસાયમાં રૂપાંતરિત કર્યું છે દક્ષિણની રાજધાની, જ્યાં તે હવે પ્રત્યક્ષ અથવા પરોક્ષ રીતે દરેક વ્યવસાયને લાભ આપે છે અને વ્યવહારીક શહેરના દરેક રહેવાસી. આ વિચારના પ્રભાવથી હવે ફાયદો થાય છે વિશ્વનો દરેક સંસ્કારી દેશ, સોનાનો અવિરત પ્રવાહ રેડી રહ્યો છે બધા જે તેને સ્પર્શ કરે છે.

કીટલીમાંથી બનાવેલું સોનું સૌથી અગ્રણીમાંનું એક છે અને જાળવે છે દક્ષિણની કોલેજો, જ્યાં હજારો યુવાનો તાલીમ મેળવે છે સફળતા માટે જરૂરી.

ઓલ્ડ કેટલે અન્ય અદ્ભુત વસ્તુઓ કરી છે. સમગ્ર વિશ્વમાં ડિપ્રેશન, જ્યારે ફેક્ટરીઓ, બેન્કો અને બિઝનેસ હાઉસ ફોલ્ડ થઈ રહ્યા હતા અને હજારો દ્વારા છોડી, આ એન્ચેન્ટેડ કેટલના માલિક આગળ વધ્યા, સમગ્ર વિશ્વમાં પુરુષો અને સ્ત્રીઓની સેનાને સતત રોજગારી આપવી, અને જેમને ઘણા સમય પહેલા આ વિચારમાં વિશ્વાસ હતો તેમને સોનાના વધારાના ભાગો ચૂકવવા.

જો તે જૂના પિત્તળની કીટલીનું ઉત્પાદન વાત કરી શકે, તો તે રોમાંચક વાર્તાઓ કહેશે દરેક ભાષામાં રોમાંસ. પ્રેમના રોમાંસ, ધંધાના રોમાંસ, વ્યાવસાયિક પુરુષો અને સ્ત્રીઓના રોમાંસ કે જેઓ દરરોજ તેના દ્વારા ઉત્તેજિત થાય છે.

લેખક ઓછામાં ઓછા આવા એક રોમાંસની ખાતરી કરે છે, કારણ કે તે તેનો એક ભાગ હતો, અને તે બધું તે સ્થળથી ખૂબ દૂર શરૂ થયું કે જેના પર દવા કારકુને જૂની ખરીદી કરી કીટલી તે અહીં હતું કે લેખક તેની પત્નીને મળ્યો, અને તેણીએ જ તેને પ્રથમ કહ્યું એન્ચેન્ટેડ કેટલની. તે પીતા હતા તે કેટલનું ઉત્પાદન હતું જ્યારે તેણે તેણીને તેને "વધુ સારા કે ખરાબ માટે" સ્વીકારવાનું કહ્યું.

હવે જ્યારે તમે જાણો છો કે એન્ચેન્ટેડ કેટલની સામગ્રી વિશ્વ વિખ્યાત છે પીવું, તે યોગ્ય છે કે લેખક કબૂલ કરે છે કે પીણુંનું ઘર શહેર પૂરું પાડે છે તેને પત્ની સાથે, એ પણ કે પીણું પોતે તેને વિચારની ઉત્તેજના આપે છે



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

નશો કર્યા વિના, અને તેના દ્વારા તે મનની તાજગી આપે છે જે લેખકે પોતાનું શ્રેષ્ઠ કાર્ય કરવું જ જોઈએ.

તમે ગમે તે હો, ગમે ત્યાં રહો, ગમે તે વ્યવસાય કરો વ્યસ્ત રહો, ભવિષ્યમાં ફક્ત યાદ રાખો, જ્યારે પણ તમે "કોકા-" શબ્દો જોશો કોલા, "કે તેની સંપત્તિ અને પ્રભાવનું વિશાળ સામ્રાજ્ય એક જ IDEA થી વધ્યું છે, અને કે રહસ્યમય ઘટક ડ્રગ કારકુન - આસા કેન્ડલર— સાથે મિશ્રિત ગુપ્ત સૂત્ર હતું. . . કલ્પના!

એક ક્ષણ માટે થોભો અને વિચારો.  
એ પણ યાદ રાખો કે, ધનનાં તેર પગલાં, આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ છે, તે માધ્યમો હતા જેના દ્વારા કોકા-કોલાનો પ્રભાવ વધારવામાં આવ્યો હતો વિશ્વના દરેક શહેર, નગર, ગામ અને કોસ-રોડ, અને તે કોઈ પણ આઈડિયા તમે કોકા-કોલાની જેમ ધ્વનિ અને ગુણવાન બનાવી શકે છે આ વિશ્વવ્યાપી તરસ-નાશકના અદભૂત રેકોર્ડની નકલ.  
ખરેખર, વિચારો વસ્તુઓ છે, અને તેમના કાર્યનો અવકાશ વિશ્વ છે, પોતે છે.

જો મારી પાસે મિલિયન ડોલર હોય તો હું શું કરીશ

આ વાર્તા તે જૂની કહેવતનું સત્ય સાબિત કરે છે, "જ્યાં ઇચ્છા હોય ત્યાં ત્યાં હોય છે માર્ગ  
ડબલ્યુ. ગનસૌલસ, જેમણે દક્ષિણના સ્ટોકચાર્જ્સ ક્ષેત્રમાં તેમની પ્રચાર કારકિર્દીની શરૂઆત કરી શિકાગો.

S Dr.. ગનસૌલસ કોલેજમાંથી પસાર થઈ રહ્યા હતા ત્યારે તેમણે ઘણાને જોયા આપણી શૈક્ષણિક પ્રણાલીમાં ખામીઓ, જે ખામીઓ તેઓ માને છે કે તે સુધારી શકે છે, જો તે કોલેજના વડા હતા. દિગ્દર્શક વડા બનવાની તેમની *es* ઈચ્છા હતી એક શૈક્ષણિક સંસ્થા કે જેમાં યુવક -યુવતીઓને ભણાવવામાં આવશે "કરવાથી શીખો."

તેણે એક નવી કોલેજનું આયોજન કરવાનું મન બનાવ્યું જેમાં તે લઈ શકે શિક્ષણની ઝૂંઘોળિયુસ્ત પદ્ધતિઓ દ્વારા વિકલાંગ થયા વિના, તેના વિચારો બહાર કાઠો.  
પ્રોજેક્ટને આગળ વધારવા માટે તેને એક મિલિયન ડોલરની જરૂર હતી! તેણે ક્યાં સૂવું હતું આટલી મોટી રકમ પર તેના હાથ? તે પ્રશ્ન હતો જે સૌથી વધુ શોષી લે છે આ મહત્વાકાંક્ષી યુવાન ઉપદેશકનો વિચાર.

પરંતુ તે કોઈ પ્રગતિ કરી શકે તેમ લાગતું નથી.  
દરરોજ રાત્રે તે આ વિચારને પોતાની સાથે પથારીમાં લઈ જતો. તે તેની સાથે *g* ઠોભો થયો સવાર. તે જ્યાં પણ ગયો ત્યાં તેને પોતાની સાથે લઈ ગયો. તેણે તેને ફેરવ્યું અને અંદર ફેરવ્યું તેનું મન જ્યાં સુધી તે તેની સાથે ઉપભોક્તા વળગણ ન બને ત્યાં સુધી. એક મિલિયન ડોલર એ ઘણા પૈસા. તેમણે એ હકીકત સ્વીકારી, પરંતુ તેમણે પણ સત્ય છે કે માન્યતાપ્રાપ્ત માત્ર મર્યાદા એ છે કે જે વ્યક્તિ પોતાના મનમાં સેટ કરે છે .

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તત્વજ્ઞherાની તેમજ ઉપદેશક હોવાથી, s Gun

જીવનમાં સફળ થનારા બધાને કરો, હેતુની નિર્ધારણતા એ શરૂઆત છે બિંદુ કે જ્યાંથી શરૂઆત થવી જોઈએ. તેમણે તે ચોક્કસતાને પણ ઓળખી હતી જ્યારે બર્નિંગ દ્વારા સમર્થિત હોય ત્યારે હેતુ એનિમેશન, જીવન અને શક્તિ લે છે તે હેતુને તેની સામગ્રી સમકક્ષ ભાષાંતર કરવાની ઇચ્છા.

તે આ તમામ મહાન સત્યો જાણતો હતો, છતાં તેને ક્યાં, કે કેવી રીતે મૂકે તે ખબર નહોતી તેના હાથ એક મિલિયન ડોલર પર છે. કુદરતી પ્રક્રિયા આપવાની હોત ઉપર અને છોડી દો, એમ કહીને, "આહ, મારો વિચાર સારો છે, પણ હું કંઈ કરી શકતો નથી તેની સાથે, કારણ કે હું ક્યારેય જરૂરી મિલિયન ડોલરની ખરીદી કરી શકતો નથી. "તે બરાબર છે મોટાભાગના લોકોએ શું કહ્યું હશે, પરંતુ ડો. ગનસૌલસ એવું નથી કહ્યું. તેણે શું કહ્યું, અને તેણે શું કર્યું તે એટલું મહત્વનું છે કે હવે હું તેનો પરિચય આપું છું, અને તેને પોતાના માટે બોલવા દો.

"એક શનિવારે બપોરે હું મારા રૂમમાં બેઠો અને તેના વિશે વિચારતો હતો મારી યોજનાઓ હાથ ધરવા માટે નાણાં એકત્ર કરવા. લગભગ બે વર્ષથી હું હતો વિચારી રહ્યો છું, પણ મેં વિચાર્યા *સિવાય કશું કર્યું નથી!*

"એકશનનો સમય આવી ગયો હતો!

"મેં પછી અને ત્યાં મારું મન બનાવ્યું કે હું જરૂરી મેળવીશ એક અઠવાડિયામાં મિલિયન ડોલર. કેવી રીતે? મને તેની ચિંતા નહોતી. મુખ્ય મહત્વની બાબત એ હતી કે ચોક્કસ સમયમાં પૈસા મેળવવાનો *નિર્ણય*, અને હું તમને જણાવવા માંગુ છું કે જે ક્ષણે હું આ નિર્ણય લેવા માટે પહોંચ્યો છું ચોક્કસ સમયની અંદર પૈસા, ખાતરીની વિચિત્ર લાગણી મારા પર આવી, જેમ કે જેમ કે મેં પહેલા ક્યારેય અનુભવ કર્યો ન હતો. મારી અંદર કંઈક કહેવા લાગ્યું, 'કેમ શું તમે લાંબા સમય પહેલા તે નિર્ણય પર પહોંચ્યા નથી? પૈસા તમારી રાહ જોતા હતા તમામ સમય!'

"ઉતાવળમાં વસ્તુઓ થવા લાગી. મેં અખબારોને ફોન કર્યા અને જાહેરાત કરી કે હું આગલી સવારે ઉપદેશ આપીશ, શીર્ષક સાથે, 'હું શું જો મારી પાસે મિલિયન ડોલર હોય તો હું કરીશ. '

"હું તરત જ ઉપદેશ પર કામ કરવા ગયો, પણ મારે તમને સ્પષ્ટપણે કહેવું જોઈએ, કાર્ય મુશ્કેલ નહોતું, કારણ કે હું લગભગ તે ઉપદેશ તૈયાર કરતો હતો બે વર્ષ. તેની પાછળનો આત્મા મારો ભાગ હતો!

"મધ્યરાત્રિના ઘણા સમય પહેલા મેં ઉપદેશ લખવાનું પૂરું કર્યું હતું. હું સુવા ગયો અને આત્મવિશ્વાસની લાગણી સાથે સૂઈ ગયો, કારણ કે હું મારી જાતને પહેલેથી જ અંદર જોઈ શકતો હતો. મિલિયન ડોલરનો કબજો.

"આગલી સવારે હું વહેલો ઉઠ્યો, બાથરૂમમાં ગયો, ઉપદેશ વાંચ્યો, પછી મારા ઘૂંટણ પર નમ્યા અને પૂછ્યું કે મારો ઉપદેશ ધ્યાન પર આવી શકે છે કોઈ વ્યક્તિ જે જરૂરી નાણાં પૂરા પાડે.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"જ્યારે હું પ્રાર્થના કરી રહ્યો હતો ત્યારે મને ફરીથી ખાતરીની લાગણી હતી કે પૈસા આગામી હશે. મારા ઉત્સાહમાં, હું મારા ઉપદેશ વિના બહાર નીકળ્યો, અને જ્યાં સુધી હું મારા વ્યાસપીઠમાં ન હતો અને શરૂ કરવા માટે તૈયાર ન હતો ત્યાં સુધી દેખરેખની શોધ કરી નથી તે પહોંચાડી રહ્યા છે.

"મારી નોંધો માટે પાછા જવામાં મોડું થઈ ગયું હતું, અને આશીર્વાદ કે જે હું કરી શક્યો નહીં પાછા જાવ! તેના બદલે, મારું પોતાનું અર્ધજાગ્રત મન મને જરૂરી સામગ્રી ઉપજાવે છે. જ્યારે હું મારો ઉપદેશ શરૂ કરવા ત્રોભો થયો, ત્યારે મેં મારી આંખો બંધ કરી, અને મારા હૃદયથી વાત કરી અને મારા સપનાનો આત્મા. મેં માત્ર મારા પ્રેક્ષકો સાથે જ વાત કરી નથી, પણ મને ગમ્યું કે હું પણ વાત કરું છું ભગવાનને. મેં કહ્યું કે જો તે રકમ મૂકવામાં આવે તો હું એક મિલિયન ડોલર સાથે શું કરીશ મારા હાથમાં. મેં એક મહાન આયોજન માટે મારા મનમાં યોજનાનું વર્ણન કર્યું શૈક્ષણિક સંસ્થા, જ્યાં યુવાનો વ્યવહારુ વસ્તુઓ કરવાનું શીખશે, અને તે જ સમયે તેમના મનનો વિકાસ કરો.

"જ્યારે હું સમાપ્ત થયો અને બેસી ગયો, ત્યારે એક માણસ ધીમે ધીમે તેની બેઠક પરથી ઉભો થયો, પાછળથી લગભગ ત્રણ પંક્તિઓ, અને વ્યાસપીઠ તરફ તેનો માર્ગ બનાવ્યો. મને આશ્ચર્ય થયું તે શું કરવા જઈ રહ્યો હતો. તે વ્યાસપીઠમાં આવ્યો, હાથ લંબાવ્યો અને કહ્યું, 'આદરણીય, મને તમારો ઉપદેશ ગમ્યો. હું માનું છું કે તમે જે કહ્યું તે તમે કરી શકો છો જો તમારી પાસે મિલિયન ડોલર હોત. એ સાબિત કરવા માટે કે હું તમારામાં અને તમારામાં વિશ્વાસ કરું છું ઉપદેશ, જો તમે કાલે સવારે મારી ઓફિસ આવશો, તો હું તમને આપીશ મિલિયન ડોલર. મારું નામ ફિલિપ ડી. આર્મર છે. '"

યુવાન Gunsaulus શ્રી Armour ઓફિસ ગયા અને મિલિયન ડોલર હતી તેને રજૂ કર્યો. નાણાં સાથે, તેમણે આર્મર ઇન્સ્ટિટ્યૂટની સ્થાપના કરી ટેકનોલોજી.

મોટાભાગના પ્રચારકોએ સમગ્રમાં ક્યારેય જોયું તેના કરતાં તે વધુ પૈસા છે આજીવન, હજુ સુધી નાણાં પાછળ વિચાર આવેગ in યુવાન બનાવવામાં આવી હતી એક મિનિટના અપૂર્ણાકમાં ઉપદેશકનું મન. જરૂરી મિલિયન ડોલર એ તરીકે આવ્યા એક વિચારનું પરિણામ. વિચાર પાછળ યુવા Gunsaulus હતી જે એક ઇચ્છા હતી લગભગ બે વર્ષથી તેના મનમાં નર્સિંગ છે.

આ અગત્યની હકીકતનું અવલોકન કરો ... તેને ત્રીજાની વચ્ચે પૈસા મળ્યા- તેણે પોતાની માલિકીમાં એક નિર્ધારિત નિર્ણય પ્રાપ્ત કર્યા પછી છ કલાક તે મેળવવા માટે વિચાર, અને મેળવવા માટે એક નિર્ધારિત યોજના પર નિર્ણય આઈટી!

યુવાન Gunsaulus 'અસ્પષ્ટ વિશે કંઈ નવું અથવા અનન્ય ન હતું એક મિલિયન ડોલર વિશે વિચારવું, અને નબળી રીતે તેની આશા રાખવી. તેની આગળ અન્ય, અને તેમના સમયથી ઘણા લોકો સમાન વિચારો ધરાવતા હતા. પણ કંઈક હતું તે યાદગાર પર પહોંચેલા નિર્ણય વિશે ખૂબ જ અનન્ય અને અલગ શનિવાર, જ્યારે તેમણે પૃષ્ઠભૂમિમાં અસ્પષ્ટતા મૂકી, અને ચોક્કસપણે કહ્યું, "હું તે પૈસા એક અઠવાડિયામાં મળી જશે! "

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ઈશ્વર પોતાની જાતને તે માણસ તરફ ફેંકી દે છે જે બરાબર જાણે છે તે શું ઇચ્છે છે, જો તે માત્ર તે મેળવવા માટે નિશ્ચિત હોય!

તદુપરાંત, સિદ્ધાંત જેના દ્વારા S Gun. ગનસૌલસને તેના મિલિયન મળ્યા ડોલર હજુ જીવંત છે! તે તમારા માટે ઉપલબ્ધ છે! આ સાર્વત્રિક કાયદો આજે કાર્યક્ષમ છે જ્યારે યુવાન ઉપદેશકે તેનો સફળતાપૂર્વક ઉપયોગ કર્યો હતો. આ પુસ્તક વર્ણવે છે, પગલું દ્વારા પગલું, આ મહાન કાયદાના તેર તત્વો, અને સૂચવે છે કે કેવી રીતે તેઓ વાપરી શકાય છે.

જુઓ કે આસા કેન્ડલર અને ડો. ફ્રેન્ક ગુનસૌલસ એક લાક્ષણિકતા ધરાવતા હતા સામાન્ય. બંને આશ્ચર્યજનક સત્ય જાણતા હતા કે આઈડિયાઝ બની શકે છે વ્યાખ્યાની શક્તિ દ્વારા રોકડમાં પરિવર્તિત હેતુ, પ્લસ નિર્ધારિત યોજનાઓ.

જો તમે એવા લોકોમાંથી છો જેઓ માને છે કે સખત મહેનત અને પ્રામાણિકતા, એકલા, ધન લાવશે, વિચારનો નાશ કરશે! તે સાચું નથી! ધન, જ્યારે તેઓ અંદર આવે છે વિશાળ જથ્થો, ક્યારેય હાર્ડ વર્કનું પરિણામ નથી! ધન આવે છે, જો તેઓ આવે છે તમામ, ચોક્કસ માંગણીઓના જવાબમાં, ચોક્કસ અરજીના આધારે સિદ્ધાંતો, અને તક અથવા નસીબ દ્વારા નહીં. સામાન્ય રીતે કહીએ તો, એક વિચાર આવેગ છે વિચાર કે જે કલ્પનાને અપીલ કરીને ક્રિયાને પ્રેરિત કરે છે. બધા માસ્ટર સેલ્સમેન જાણે છે કે જ્યાં માલ ન આપી શકે ત્યાં વિચારો વેચી શકાય છે. સામાન્ય સેલ્સમેન આ જાણતા નથી - તેથી જ તેઓ "સામાન્ય" છે.

પુસ્તકોના પ્રકાશકે, જે નિકલ માટે વેચાય છે, એક શોધ કરી જે જોઈએ સામાન્ય રીતે પ્રકાશકો માટે ખૂબ મૂલ્યવાન છે. તેને ખબર પડી કે ઘણા લોકો ટાઇટલ ખરીદે છે, અને પુસ્તકોની સામગ્રી નથી. માત્ર એક પુસ્તકનું નામ બદલીને જે હતું આગળ વધતા નથી, તે પુસ્તક પર તેનું વેચાણ એક મિલિયનથી વધુ નકલો ઉપર ગયો. પુસ્તકની અંદર કોઈ પણ રીતે ફેરફાર કરવામાં આવ્યો ન હતો. તેણે માત્ર ફાડી નાખ્યો જે શીર્ષક વેચાયું ન હોય તેને આવરી લેવું, અને તે શીર્ષક સાથે નવું કવર મૂકવું "બોક્સ ઓફિસ" ની કિંમત હતી.

તે, જેટલું સરળ લાગે છે, તે એક વિચાર હતું! તે કલ્પના હતી.

વિચારો પર કોઈ પ્રમાણભૂત કિંમત નથી. વિચારોના સર્જક પોતાના બનાવે છે કિંમત, અને, જો તે સ્માર્ટ છે, તો તે મેળવે છે.

મૂલિંગ પિક્ચર ઇન્ડસ્ટ્રીએ કરોડપતિઓનો સંપૂર્ણ ટોળું બનાવ્યું. મોટાભાગના તેઓ એવા પુરુષો હતા જે વિચારો બનાવી શકતા ન હતા - પરંતુ તેમની પાસે કલ્પના હતી વિચારો જોયા ત્યારે તેમને ઓળખો.

કરોડપતિઓનો આગામી ટોળું રેડિયો વ્યવસાયમાંથી બહાર આવશે, જે છે નવી અને આતુર કલ્પનાના માણસો સાથે વધુ પડતો બોજો નથી. પૈસા હશે જેઓ નવા અને વધુ પ્રતિભાશાળી રેડિયો શોધે છે અથવા બનાવે છે તેમના દ્વારા બનાવવામાં આવે છે કાર્યક્રમો અને યોગ્યતા ઓળખવા, અને રેડિયો આપવાની કલ્પના છે શ્રોતાઓને તેના દ્વારા નફો મેળવવાની તક.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રાયોજક! તે કમનસીબ પીડિત જે હવે તમામ રેડિયોની કિંમત ચૂકવે છે "મનોરંજન," ટૂંક સમયમાં વિચાર સભાન બનશે, અને તેના માટે કંઈક માંગશે પૈસા. ડ્રોમાં પ્રાયોજકને હરાવનાર અને કાર્યક્રમો પૂરો પાડનાર માણસ જે ઉપયોગી સેવા આપે છે, તે માણસ છે જે આ નવા ઉદ્યોગમાં સમૃદ્ધ બનશે.

ફૂનર્સ અને લાઈટ બકબક કલાકારો જે હવે વાઈસક્રાવકસથી હવાને પ્રદૂષિત કરે છે અને અવિવેકી ખડખડાટ, બધા પ્રકાશ લાકડાના માર્ગ પર જશે, અને તેમના સ્થાનો હશે વાસ્તવિક કલાકારો દ્વારા લેવામાં આવે છે જેઓ કાળજીપૂર્વક આયોજિત કાર્યક્રમોનું અર્થઘટન કરે છે પુરુષોના મનની સેવા કરવા તેમજ મનોરંજન પૂરું પાડવા માટે રચાયેલ છે.

અહીં તકનો વિશાળ ખુલ્લો મેદાન છે જે રીતે તેનો વિરોધ કરે છે કલ્પનાના અભાવને કારણે કતલ કરવામાં આવી રહી છે, અને કોઈપણ સમયે બચાવ માટે ભીખ માંગી રહી છે કિંમત. સૌથી ઉપર, જે વસ્તુની રેડિયોને જરૂર છે તે નવા આઈડિયા છે!

જો તકનું આ નવું ક્ષેત્ર તમને આકર્ષિત કરે છે, તો કદાચ તમે તેના દ્વારા નફો કરી શકો છો ભવિષ્યના સફળ રેડિયો કાર્યક્રમો વધુ આપશે એવું સૂચન

"ખરીદનાર" પ્રેક્ષકો બનાવવા માટે ધ્યાન, અને "શ્રોતા" પ્રેક્ષકો પર ઓછું ધ્યાન. વધુ સ્પષ્ટ રીતે જણાવેલ, રેડિયો કાર્યક્રમોના નિર્માતા જે આમાં સફળ થાય છે ભવિષ્યમાં, "શ્રોતાઓ" ને "ખરીદદારો" માં રૂપાંતરિત કરવાની વ્યવહારુ રીતો શોધવી જોઈએ. વધુમાં, ભવિષ્યમાં રેડિયો કાર્યક્રમોના સફળ નિર્માતાએ તેની વિશેષતાઓને મહત્વ આપવી જોઈએ જેથી તે ચોક્કસપણે પ્રેક્ષકો પર તેની અસર બતાવી શકે.

પ્રાયોજકો ગ્લિબ વેચવાની વાતોને આધારે થોડો કંટાળાજનક બની રહ્યા છે પાતળી હવામાંથી બહાર નીકળેલા નિવેદનો પર. તેઓ ઇચ્છે છે, અને ભવિષ્યમાં પણ કરશે માંગ, નિર્વિવાદ પુરાવો કે Whoosit પ્રોગ્રામ માત્ર લાખો જ આપતો નથી લોકોમાં અત્યાર સુધીનું સૌથી ગુંચવણભર્યું હાસ્ય છે, પરંતુ તે મૂર્ખ ગિગલર માલ વેચી શકે છે!

બીજી વસ્તુ જે ચિંતન કરનારાઓ દ્વારા પણ સમજી શકાય છે તકના આ નવા ક્ષેત્રમાં પ્રવેશ કરીને, રેડિયો જાહેરાતનું સંચાલન કરવામાં આવશે જાહેરાત નિષ્ણાતોના સંપૂર્ણપણે નવા જૂથ દ્વારા, થી અલગ અને અલગ જૂના સમયના અખબાર અને મેગેઝિન જાહેરાત એજન્સીના માણસો. માં જૂના ટાઈમર જાહેરાત રમત આધુનિક રેડિયો સ્ક્રિપ્ટો વાંચી શકતી નથી, કારણ કે તે રહી છે વિચારો જોવા માટે શાળા. નવી રેડિયો ટેકનિક એવા માણસોની માંગ કરે છે જે અર્થઘટન કરી શકે ધ્વનિની દ્રષ્ટિએ લેખિત હસ્તાક્ષરમાંથી વિચારો ! લેખકને એક વર્ષનો ખર્ચ થયો આ શીખવા માટે સખત મહેનત, અને હજારો ડોલર.

રેડિયો, હમણાં, જ્યાં ફરતી ચિત્રો હતી, જ્યારે મેરી પિકફોર્ડ અને તેના કલ્ર્સ પ્રથમ સ્ક્રીન પર દેખાયા. ત્યાં પુષ્કળ જગ્યા છે જે લોકો IDEAS નું ઉત્પાદન અથવા ઓળખી શકે છે તેમના માટે રેડિયો .

જો રેડિયોની તકો પર ઉપરોક્ત ટિપ્પણી શરૂ થઈ નથી તમારા વિચારનું કારખાનું કામ કરશે, તમે તેને વધુ સારી રીતે ભૂલી જાવ. તમારી તક કેટલાકમાં છે અન્ય ક્ષેત્ર. જો ટિપ્પણી તમને સહેજ ડિગ્રીમાં રસ લે છે, તો પછી આગળ વધો તેમાં, અને તમે તમારી કારકિર્દીને આગળ વધારવા માટે જરૂરી એક IDEA શોધી શકો છો.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જો તમને રેડિયોનો અનુભવ ન હોય તો તેને ક્યારેય નિરાશ ન થવા દો. એન્ડ્રુ કાર્નેગી સ્ટીલ બનાવવા વિશે બહુ ઓછું જાણતા હતા - મારી પાસે કાર્નેગીનો પોતાનો શબ્દ છે આ - પરંતુ તેમણે આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ બે સિદ્ધાંતોનો વ્યવહારિક ઉપયોગ કર્યો, અને સ્ટીલનો વ્યવસાય તેને નસીબ આપે છે.

વ્યવહારીક દરેક મહાન નસીબની વાર્તા તે દિવસથી શરૂ થાય છે જ્યારે a વિચારોના સર્જક અને વિચારોના વિક્રેતા ભેગા થયા અને સુમેળમાં કામ કર્યું. કાર્નેગીએ પોતાને એવા માણસોથી ઘેરી લીધા જે તે ન કરી શકે તે બધું કરી શકે. પુરુષો જેમણે વિચારો બનાવ્યા, અને પુરુષો જેમણે વિચારોને કાર્યરત કર્યા, અને બનાવ્યા પોતે અને અન્ય કલ્પિત સમૃદ્ધ.

લાખો લોકો અનુકૂળ "વિરામ" ની આશામાં જીવન પસાર કરે છે. કદાચ એ અનુકૂળ વિરામ એક તક મેળવી શકે છે, પરંતુ સલામત યોજના પર આધાર રાખવાનો નથી નસીબ પર. તે એક અનુકૂળ "વિરામ" હતો જેણે મને મારી સૌથી મોટી તક આપી જીવન-પણ-પચીસ વર્ષ નિશ્ચિત પ્રયત્નો તે માટે સમર્પિત કરવા પડ્યા તે સંપત્તિ બને તે પહેલાં તક.

"વિરામ" માં મળવા અને મેળવવા માટે મારા સારા નસીબનો સમાવેશ થાય છે એન્ડ્રુ કાર્નેગીનો સહયોગ. તે પ્રસંગે કાર્નેગીએ મારા મનમાં રોપ્યું વિચાર સફળતાનો ફિલસૂફી કે સિદ્ધિ સિદ્ધાંતો આયોજન. પચીસમાં કરેલી શોધોથી હજારો લોકોએ નફો કર્યો છે વર્ષોના સંશોધન, અને ઘણા નસીબ દ્વારા સંચિત કરવામાં આવ્યા છે ફિલસૂફીનો ઉપયોગ. શરૂઆત સરળ હતી. તે એક IDEA હતું કોઈએ પણ વિકાસ કર્યો હશે.

સાનુકૂળ વિરામ કાર્નેગી દ્વારા આવ્યો, પરંતુ તેનું શું નિર્ધારણ, હેતુની નિર્ધારણતા અને ઇચ્છા ધ્યેયને પ્રાપ્ત કરો, અને વીસ-પાંચનો કાયમી પ્રયાસ વર્ષો? તે કોઈ સામાન્ય ઇચ્છા નહોતી જે નિરાશામાંથી બચી ગઈ, નિરાશા, કામચલાઉ હાર, ટીકા અને સતત યાદ અપાવવું "સમય નો બગાડ." તે બર્નિંગ ડિઝાયર હતી! એક વળગાડ!

જ્યારે શ્રી કાર્નેગી દ્વારા મારા મનમાં આ વિચાર પ્રથમ વખત રોપાયો હતો, ત્યારે તે હતો જીવંત રહેવા માટે કોક્સ, નર્સ અને લલયાવ્યા. ધીરે ધીરે, આ વિચાર વિશાળ બની ગયો તેની પોતાની શક્તિ હેઠળ, અને તે મને કોક્સ કરે છે, નર્સ કરે છે અને મને લઈ જાય છે. વિચારો એવા છે. પ્રથમ તમે વિચારોને જીવન અને ક્રિયા અને માર્ગદર્શન આપો, પછી તેઓ શક્તિ મેળવે છે તેમના પોતાના અને તમામ વિરોધને દૂર કરો.

વિચારો અમૂર્ત દળો છે, પરંતુ તેમની પાસે ભૌતિક કરતાં વધુ શક્તિ છે મગજ જે તેમને જન્મ આપે છે. તેમની પાસે જીવવાની શક્તિ છે, મગજ પછી બનાવે છે તેમને ધૂળમાં પાછા ફર્યા છે. ઉદાહરણ તરીકે, ખ્રિસ્તી ધર્મની શક્તિ લો. તે ખ્રિસ્તના મગજમાં જન્મેલા એક સરળ વિચારથી શરૂ થયું. તેનો મુખ્ય સિદ્ધાંત હતો, "કરો અન્ય લોકો માટે જેમ તમે અન્ય લોકો માટે તમારી સાથે કરો છો." ખ્રિસ્ત પાછા ગયા છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તે ક્યાંથી આવ્યો તે સ્રોત છે, પરંતુ તેનો આઈડિયા આગળ વધી રહ્યો છે. કોઈ દિવસ, તે કદાચ મોટા થાઓ, અને તેના પોતાનામાં આવો, પછી તે ખ્રિસ્તના સૌથી ંડાણને પૂર્ણ કરશે ઇચ્છા. IDEA માત્ર બે હજાર વર્ષોથી વિકાસ પામી રહ્યું છે. તેને સમય આપો!

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

---

પૃષ્ઠ 103

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સફળતા માટે કોઈ સ્પષ્ટતા જરૂરી નથી

નિષ્ફળતાની પરવાનગી કોઈ અલિબિસ નથી



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 7

### સંગઠિત આયોજન

ક્રિયામાં ઈચ્છાનું સ્ફટિકીકરણ

ધન તરફ ઇર્કું પગલું

તમે શીખી લીધું છે કે માણસ જે બનાવે છે અથવા મેળવે છે તે બધું માં શરૂ થાય છે ઈચ્છાનું સ્વરૂપ, તે ઈચ્છા તેની યાત્રાના પ્રથમ ખોળામાં લેવામાં આવે છે કોંક્રિટ માટે અમૂર્ત, કલ્પનાના વર્કશોપમાં, જ્યાં યોજનાઓ તેના સંક્રમણ માટે બનાવવામાં આવે છે અને ગોઠવાય છે.

પ્રકરણ બેમાં, તમને છ નિશ્ચિત, વ્યવહારુ પગલાં લેવાની સૂચના આપવામાં આવી હતી, જેમ કે પૈસાની ઈચ્છાને તેના નાણાકીય સમકક્ષમાં અનુવાદિત કરવા માટે તમારું પ્રથમ પગલું. આમાંનું એક પગલું નિર્ધારિત, વ્યવહારુ યોજના અથવા યોજનાઓની રચના છે, જેના દ્વારા આ પરિવર્તન થઈ શકે છે. હવે તમને સૂચના આપવામાં આવશે યોજનાઓ કેવી રીતે બનાવવી જે વ્યવહારુ હશે, જેમ કે: -

(a) તમને જરૂર હોય તેટલા લોકોના જૂથ સાથે તમારી જાતને સાથી બનાવો બનાવટ, અને તમારી યોજના, અથવા નાણાંના સંચય માટેની યોજનાઓને અમલમાં મૂકવી - પછીના પ્રકરણમાં વર્ણવેલ "માસ્ટર માઇન્ડ" સિદ્ધાંતનો ઉપયોગ કરવો. (આ સૂચનાનું પાલન એકદમ જરૂરી છે. તેને અવગણશો નહીં.)

(b) તમારું "માસ્ટર માઇન્ડ" જોડાણ બનાવતા પહેલા, નક્કી કરો કે કયા ફાયદા, અને લાભો, તમે બદલામાં તમારા જૂથના વ્યક્તિગત સભ્યોને ઓફર કરી શકો છો તેમનો સહકાર. કોઇપણ પ્રકારના કોઇપણ પ્રકાર વિના અનિશ્ચિત સમય સુધી કામ કરશે નહીં વળતર. કોઈ બુદ્ધિશાળી વ્યક્તિ બીજાની વિનંતી કરશે નહીં અથવા અપેક્ષા રાખશે નહીં પર્યાપ્ત વળતર વગર કામ કરો, જો કે આ હંમેશા ન હોઈ શકે પૈસાનું સ્વરૂપ.

(c) તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" ગ્રુપના સભ્યો સાથે મળવાની વ્યવસ્થા કરો અઠવાડિયામાં ઓછામાં ઓછું બે વાર, અને જો શક્ય હોય તો વધુ વખત, જ્યાં સુધી તમે સંયુક્ત રીતે પૂર્ણ ન કરો

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

(ડી) તમારી અને દરેક સભ્ય વચ્ચે સંપૂર્ણ સદભાવ જાળવો તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથનું. જો તમે પત્રમાં આ સૂચનાને અમલમાં મૂકવામાં નિષ્ફળ જાઓ છો, તમે નિષ્ફળતા સાથે મળવાની અપેક્ષા રાખી શકો છો. "માસ્ટર માઇન્ડ" સિદ્ધાંત મેળવી શકતો નથી જ્યાં પરફેક્ટ હાર્મોની પ્રવર્તે નહીં.

આ હકીકતો ધ્યાનમાં રાખો: -

પ્રથમ. તમે તમારા માટે મુખ્ય મહત્વના ઉપક્રમમાં રોકાયેલા છો. ખાતરી કરવા માટે સફળતા માટે, તમારી પાસે એવી યોજનાઓ હોવી જોઈએ જે દોષરહિત હોય.

બીજું. તમારી પાસે અનુભવ, શિક્ષણ, મૂળ ક્ષમતાનો લાભ હોવો જોઈએ અને અન્ય મનની કલ્પના. આ અનુસરવામાં આવેલી પદ્ધતિઓ સાથે સુસંગત છે દરેક વ્યક્તિ દ્વારા જેણે એક મહાન નસીબ સંચિત કર્યું છે.

કોઈપણ વ્યક્તિ પાસે પૂરતો અનુભવ, શિક્ષણ, મૂળ ક્ષમતા અને નથી વગર, મહાન નસીબના સંચયનો વીમો લેવા માટેનું જ્ઞ knowledgeન અને લોકોનો સહકાર. તમારા પ્રયત્નોમાં તમે જે પણ યોજના અપનાવો છો સંપત્તિ એકઠી કરો, તમારી અને દરેક અન્યની સંયુક્ત રચના હોવી જોઈએ તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથના સભ્ય. તમે તમારી પોતાની યોજનાઓ ઉત્પન્ન કરી શકો છો સંપૂર્ણ અથવા અંશત હાથ, પરંતુ જુઓ કે આ યોજનાઓ તપાસવામાં આવી છે, અને તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" એલાયન્સના સભ્યો દ્વારા મંજૂર.

જો તમે અપનાવેલી પ્રથમ યોજના સફળતાપૂર્વક કામ કરતી નથી, તો તેને બદલો નવી યોજના સાથે, જો આ નવી યોજના કામ કરવામાં નિષ્ફળ જાય, તો તેને બદલો, વળાંક સાથે અન્ય, અને તેથી આગળ, જ્યાં સુધી તમને કોઈ યોજના ન મળે જે કામ કરે છે. અહીં જ છે તે બિંદુ કે જેના પર મોટાભાગના પુરુષો તેમની અભાવને કારણે નિષ્ફળતા સાથે મળે છે જે નિષ્ફળ જાય છે તેના સ્થાને નવી યોજનાઓ બનાવવા માટે ધીરજ.

સૌથી બુદ્ધિશાળી માણસ પૈસા એકઠા કરવામાં સફળ થઈ શકતો નથી.

કે અન્ય કોઈપણ ઉપક્રમમાં - યોજનાઓ વગર જે વ્યવહાર અને કાર્યક્ષમ છે.

ફક્ત આ હકીકતને ધ્યાનમાં રાખો, અને યાદ રાખો કે જ્યારે તમારી યોજનાઓ નિષ્ફળ જાય છે, તે અસ્થાયી છે હાર કાયમી નિષ્ફળતા નથી. તેનો અર્થ એ જ હોઈ શકે કે તમારી યોજનાઓ રહી નથી અવાજ અન્ય યોજનાઓ બનાવો. બધું ફરી શરૂ કરો.

થોમસ એ. એડિસન દસ હજાર વખત "નિષ્ફળ" થયો તે પહેલાં તે અગ્રિથી પ્રકાશિત ઇલેક્ટ્રિક લાઇટ બલ્બ. તે છે - તે અસ્થાયી હાર દસ સાથે મળી હજાર વખત, તેના પ્રયત્નોને સફળતાનો તાજ પહેરાવવામાં આવ્યો તે પહેલાં.

તમારી યોજનાઓને ઠીકઠી રીતે ઠીકઠી રીતે બુન બોલી શકો છો, યોક્સ જ્ knowledge અને દુery અને ગરીબી, કારણ કે તેમની પાસે યોગ્ય યોજનાનો અભાવ છે જેના દ્વારા નસીબ એકઠું કરો.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

101

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

પૃષ્ઠ 106

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

હેનરી ફોર્ડ તેના શ્રેષ્ઠ મનને કારણે નહીં, પણ એક નસીબ એકઠું કર્યું કારણ કે તેણે એક પ્લાન અપનાવ્યો અને તેને અનુસર્યો જે સાચો સાબિત થયો. એ હજારો માણસોને ફોર્ડની સરખામણીમાં વધુ સારું શિક્ષણ આપી શકાય છે જેમાંથી દરેક ગરીબીમાં જીવે છે, કારણ કે તેની પાસે યોગ્ય યોજના નથી નાણાંનો સંચય.

તમારી સિદ્ધિઓ તમારી યોજનાઓ કરતાં મોટી હોઈ શકે નહીં. કે એક સ્વયંભૂ નિવેદન લાગે છે, પરંતુ તે સાચું છે. સેમ્યુઅલ ઇન્સુલ તેની હારી ગયો સો મિલિયન ડોલરની સંપત્તિ. ઇન્સુલ નસીબ પર બાંધવામાં આવ્યું હતું યોજનાઓ જે યોગ્ય હતી. ધંધાકીય મંદીએ શ્રી ઇન્સુલને બદલવાની ફરજ પડી તેની યોજનાઓ; અને પરિવર્તન "કામચલાઉ હાર" લાવ્યું કારણ કે તેની નવી યોજનાઓ સાઉન્ડ ન હતી. શ્રી ઇન્સુલ હવે એક વૃદ્ધ માણસ છે, તે, પરિણામે, "કામચલાઉ હાર" ને બદલે "નિષ્ફળતા" સ્વીકારો, પરંતુ જો તેનો અનુભવ સફળ થાય નિષ્ફળ રહ્યો, તે કારણ છે કે તેની પાસે PERSISTENCE ની આગનો અભાવ છે તેની યોજનાઓ ફરીથી બનાવો.

કોઈ પણ માણસ ક્યારેય ચાબુક મારતો નથી, જ્યાં સુધી તે પોતાના મનમાં છોડી ન દે.

આ હકીકત ઘણી વખત પુનરાવર્તિત થશે, કારણ કે "લેવું" ખૂબ સરળ છે હારના પ્રથમ સંકેત પર ગણતરી કરો.

જેમ્સ જે. હિલને કામચલાઉ હારનો સામનો કરવો પડ્યો જ્યારે તેણે પ્રથમ વખત ઉછેરવાનો પ્રયત્ન કર્યો પૂર્વથી પશ્ચિમ સુધી રેલરોડ બનાવવા માટે જરૂરી મૂડી, પરંતુ તે પણ નવી યોજનાઓ દ્વારા હારને વિજયમાં ફેરવી .

હેનરી ફોર્ડ તેની શરૂઆતમાં જ નહીં, પણ કામચલાઉ હાર સાથે મળ્યા હતા ઓટોમોબાઇલ કારકિર્દી, પરંતુ તે ટોચ પર ગયા પછી. તેણે નવું બનાવ્યું યોજનાઓ, અને નાણાકીય વિજય તરફ આગળ વધ્યા.

આપણે એવા પુરૂષોને જોયા છે જેમણે મહાન નસીબ એકઠા કર્યા છે, પરંતુ આપણે ઘણીવાર ઓળખીએ છીએ માત્ર તેમની જીત, તેઓ જે કામચલાઉ હારની અવગણના કરતા હતા "પહોંચતા પહેલા" સરમાઉન્ટ કરો.

આ ફિલોસોફીનો કોઈ અનુયાયી અપેક્ષા રાખી શકતો નથી અનુભવ વિના "ભવિષ્ય" પ્રાપ્ત કરવા માટે "ટેમ્પોરી" હાર

તે યોજનાઓનું પુનઃbuildનિર્માણ કરો, અને તમારા લક્ષ્ય તરફ વધુ એક વખત સફર કરો. આપણે તો તમારું લક્ષ્ય પ્રાપ્ત થાય તે પહેલાં, તમે "છોડો" છો.

એક ક્વિટર ક્યારેય જીતતો નથી - અને એક વિજેતા ક્યારેય હારતો નથી.

આ વાક્ય બહાર કાઢો, તેને કાગળના ટુકડા પર એક ઇંચ letters યા અક્ષરોમાં લખો,

અને તેને તે જગ્યાએ મૂકો જ્યાં તમે દરરોજ રાત્રે સૂતા પહેલા અને દરરોજ તેને જોશો તમે કામ પર જાઓ તે પહેલાં સવારે.

જ્યારે તમે તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથ માટે સભ્યો પસંદ કરવાનું શરૂ કરો છો, જેઓ હારને ગંભીરતાથી લેતા નથી તેમને પસંદ કરવાનો પ્રયાસ કરો.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

102

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 107

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

કેટલાક લોકો મૂર્ખતાપૂર્વક માને છે કે માત્ર પૈસા જ કમાણી કરી શકે છે. આ છે સાચું નથી! ડિઝાઇનર, તેના નાણાંકીય સમકક્ષમાં રૂપાંતરિત, દ્વારા અહીં નિર્ધારિત સિદ્ધાંતો એજન્સી છે જેના દ્વારા નાણાં "બને છે." પૈસા, પોતે, જડ પદાર્થ સિવાય બીજું કંઈ નથી. તે હલનચલન, વિચાર અથવા વાત કરી શકતો નથી, પરંતુ તે કરી શકે છે "સાંભળો" જ્યારે કોઈ માણસ જે તેને ઈચ્છે છે, તેને આવવા માટે બોલાવે છે!

સેવાઓના વેચાણનું આયોજન

આ પ્રકરણનો બાકીનો ભાગ માર્ગોના વર્ણન પર આપવામાં આવ્યો છે અને વ્યક્તિગત સેવાઓના માર્કેટિંગના માધ્યમો. અહીં આપેલી માહિતી ઇચ્છાશક્તિ આપશે કોઈપણ પ્રકારની વ્યક્તિગત સેવાઓ ધરાવતી વ્યક્તિને વ્યવહારુ મદદરૂપ બનવું બજાર, પરંતુ જેઓ નેતૃત્વની ઇચ્છા ધરાવે છે તેમને અમૂલ્ય લાભ થશે તેમના પસંદ કરેલા વ્યવસાયો.

માટે રચાયેલ કોઈપણ ઉપક્રમમાં સફળતા માટે બુદ્ધિશાળી આયોજન આવશ્યક છે ધન એકઠું કરો. અહીં જેઓને આવશ્યક છે તેમને વિગતવાર સૂચનાઓ મળશે વ્યક્તિગત સેવાઓ વેચીને સંપત્તિનો સંચય શરૂ કરો.

તે જાણીને પ્રોત્સાહક હોવું જોઈએ કે વ્યવહારીક તમામ મહાન નરીબ વ્યક્તિગત સેવાઓ માટે વળતર સ્વરૂપે, અથવા વેચાણથી શરૂ થયું IDEAS. વિચારો અને વ્યક્તિગત સેવાઓ સિવાય બીજું શું, જેની પાસે નથી સંપત્તિના બદલામાં સંપત્તિ આપવી પડશે?

વ્યાપકપણે કહીએ તો, વિશ્વમાં બે પ્રકારના લોકો છે. એક પ્રકાર છે લીડર્સ તરીકે ઓળખાય છે, અને અન્ય ફોલોઅર્સ તરીકે. શરૂઆતમાં જ નક્કી કરો તમે તમારા પસંદ કરેલા કોલિંગલિંગમાં લીડર બનવાનો ઇરાદો ધરાવો છો, અથવા a અનુયાયી. વળતરનો તફાવત વિશાળ છે. અનુયાયી વ્યાજબી રીતે કરી શકતો નથી ઘણા અનુયાયીઓ હોવા છતાં નેતા જે હકદાર છે તે વળતરની અપેક્ષા રાખે છે આવા પગારની અપેક્ષા રાખવાની ભૂલ કરો.

અનુયાયી બનવું કોઈ અપમાનજનક નથી. બીજી બાજુ, તેનો કોઈ શ્રેય નથી અનુયાયી રહો. મોટાભાગના મહાન નેતાઓએ અનુયાયીઓની ક્ષમતાથી શરૂઆત કરી. તેઓ મહાન નેતાઓ બન્યા કારણ કે તેઓ બુદ્ધિશાળી અનુયાયીઓ હતા. થોડા સાથે અપવાદો, જે માણસ બુદ્ધિપૂર્વક નેતાને અનુસરી શકતો નથી, તે બની શકતો નથી કાર્યક્ષમ નેતા. જે માણસ નેતાને સૌથી વધુ અસરકારક રીતે અનુસરી શકે છે, તે સામાન્ય રીતે છે માણસ જે ઝડપથી નેતૃત્વમાં વિકસે છે. એક બુદ્ધિશાળી અનુયાયી ધરાવે છે

ઘણા ફાયદાઓ, તેમની વચ્ચે એકિકવર કરવાની તક તેના નેતા પાસેથી જ્ઞાન.

લીડરશીપના મુખ્ય કાર્યો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

103

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 108

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

નેતૃત્વના મહત્વના પરિબલો નીચે મુજબ છે: -

1. સ્વ અને પોતાના જ્ઞ knowledgeાનના આધારે અવિરત કોરેજ વ્યવસાય કોઈ અનુયાયી ઈચ્છતો નથી કે એવા નેતાનું વર્ચસ્વ હોય જેમાં આત્મવિશ્વાસ હોય. આત્મવિશ્વાસ અને હિંમત. કોઈ પણ બુદ્ધિશાળી અનુયાયી આવા પર પ્રભુત્વ ધરાવશે નહીં નેતા ખૂબ લાંબુ.
2. સેલ્ફ-કંટ્રોલ. જે માણસ પોતાની જાતને નિયંત્રિત કરી શકતો નથી, તે ક્યારેય કરી શકતો નથી અન્યને નિયંત્રિત કરો. આત્મ-નિયંત્રણ વ્યક્તિના અનુયાયીઓ માટે એક મહાન ઉદાહરણ રજૂ કરે છે, જે વધુ બુદ્ધિશાળી અનુકરણ કરશે.
3. ન્યાયની તીવ્ર લાગણી. નિષ્પક્ષતા અને ન્યાયની ભાવના વિના, ના નેતા તેમના અનુયાયીઓનો આદર કરી શકે છે અને જાળવી શકે છે.
4. નિર્ણયની વ્યાખ્યા. જે માણસ તેના નિર્ણયોમાં ડગમગે છે, બતાવે છે કે તેને પોતાની જાત પર વિશ્વાસ નથી. તે સફળતાપૂર્વક અન્યનું નેતૃત્વ કરી શકતો નથી.
5. યોજનાઓની વ્યાખ્યા. સફળ નેતાએ તેના કામની યોજના બનાવવી જોઈએ, અને તેની યોજના પર કામ કરો. એક નેતા જે અનુમાનથી આગળ વધે છે, વ્યવહારુ, ચોક્કસ વગર યોજનાઓ, સુકાન વગરના વહાણ સાથે તુલનાત્મક છે. વહેલા કે પછી તે ઉતરશે ખડકો.
6. ચૂકવણી કરતાં વધુ કરવાની આદત. દંડમાંથી એક નેતૃત્વની આવશ્યકતા છે, નેતાના ભાગ પર, કરવા માટે તેના અનુયાયીઓની જરૂરિયાત કરતાં વધુ.
7. કૃપા કરીને વ્યક્તિગતતા. કોઈ સ્વોવેનલી, બેદરકાર વ્યક્તિ ન બની શકે એક સફળ નેતા. નેતૃત્વ આદર માટે કહે છે. અનુયાયીઓ આદર નહીં કરે નેતા જે આનંદદાયક વ્યક્તિત્વના તમામ પરિબલો પર ઉચ્ચતમ ગ્રેડ ધરાવતા નથી.
8. સહાનુભૂતિ અને સમજણ. સફળ નેતા હોવો જોઈએ તેમના અનુયાયીઓ સાથે સહાનુભૂતિ. તદુપરાંત, તેણે તેમને અને તેમના વિશે સમજવું જોઈએ

9. વિગતોનું માસ્ટર. સફળ નેતૃત્વ નિપુણતા માટે કહે છે  
નેતાની સ્થિતિની વિગતો.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

10. સંપૂર્ણ જવાબદારી સ્વીકારવાની ઇચ્છા. સફળ  
નેતાએ ભૂલો માટે જવાબદારી સ્વીકારવા તૈયાર હોવા જોઈએ અને  
તેના અનુયાયીઓની ખામીઓ. જો તે આ જવાબદારી બદલવાનો પ્રયત્ન કરશે, તો તે કરશે નહીં  
નેતા રહો. જો તેના અનુયાયીઓમાંથી કોઈ ભૂલ કરે છે, અને પોતાને બતાવે છે  
અસમર્થ, નેતાએ વિચારવું જોઈએ કે તે જ નિષ્ફળ ગયો છે.

11. સહકાર. સફળ નેતાએ સમજવું જોઈએ, અને અરજી કરવી જોઈએ  
સહકારી પ્રયત્નોનો સિદ્ધાંત અને તેના અનુયાયીઓને આ કરવા માટે પ્રેરિત કરવામાં સક્ષમ  
સમાન. નેતૃત્વ શક્તિ માટે કહે છે, અને શક્તિ સહકાર માટે કહે છે.

નેતૃત્વના બે સ્વરૂપો છે. પ્રથમ, અને અત્યાર સુધી સૌથી અસરકારક,  
ની અનુમતિ દ્વારા લીડરશીપ છે, અને અનુયાયીઓની સહાનુભૂતિ સાથે. આ  
ની સંમતિ અને સહાનુભૂતિ વિના, બળ દ્વારા લીડરશીપ છે  
અનુયાયીઓ.

ઇતિહાસ પુરાવાઓથી ભરેલો છે કે બળ દ્વારા નેતૃત્વ ટકી શકતું નથી.  
"સરમુખત્યાર" અને રાજાઓનો પતન અને અદ્રશ્ય નોંધપાત્ર છે. આનો મતલબ  
કે લોકો અનિશ્ચિત સમય માટે ફરજિયાત નેતૃત્વને અનુસરશે નહીં.

વિશ્વએ નેતાઓ અને વચ્ચેના સંબંધોના નવા યુગમાં પ્રવેશ કર્યો છે  
અનુયાયીઓ, જે ખૂબ જ સ્પષ્ટ રીતે નવા નેતાઓ અને નવી બ્રાન્ડ માટે બોલાવે છે  
વેપાર અને ઉદ્યોગમાં નેતૃત્વ. જેઓ જૂની શાળાના છે  
નેતૃત્વ દ્વારા બળ, નવી બ્રાન્ડની સમજ પ્રાપ્ત કરવી આવશ્યક છે  
નેતૃત્વ (સહકાર) અથવા અનુયાયીઓના ક્રમ અને ફાઇલમાં ફેરવી દેવા.  
તેમના માટે બીજો કોઈ રસ્તો નથી.

એમ્લોયર અને કર્મચારી, અથવા નેતા અને અનુયાયીનો સંબંધ, માં  
ભવિષ્ય, પરસ્પર સહકારમાંનું એક હશે, જે ન્યાયી વિભાજન પર આધારિત છે  
વ્યવસાયના નફામાંથી. ભવિષ્યમાં, એમ્લોયર અને  
કર્મચારી ભૂતકાળની સરખામણીમાં ભાગીદારી જેવું વધુ હશે.

નેપોલિયન, જર્મનીનો કૈસર વિલહેમ, રશિયાનો ઝાર અને રાજા  
સ્પેન બળ દ્વારા નેતૃત્વના ઉદાહરણો હતા. તેમનું નેતૃત્વ પસાર થયું. વગર  
ઘણી મુશ્કેલી, કોઈ આ ભૂતપૂર્વ નેતાઓના પ્રોટોટાઇપ્સ તરફ નિર્દેશ કરી શકે છે

અમેરિકાના વેપાર, નાણાકીય અને મજૂર નેતાઓ કે જેઓ પદભ્રષ્ટ થયા છે અથવા જવાનું નક્કી કર્યું. અનુયાયીઓની નેતૃત્વ-સંમતિ એ એકમાત્ર બ્રાન્ડ છે જે કરી શકે છે સહન કરો!

પુરુષો અસ્થાયી ધોરણે ફરજિયાત નેતૃત્વને અનુસરી શકે છે, પરંતુ તેઓ તેમ કરશે નહીં સ્વેચ્છાએ.

લીડરશીપની નવી બ્રાન્ડ અગિયાર પરિબળોને સ્વીકારશે નેતૃત્વ, આ પ્રકરણમાં વર્ણવેલ છે, તેમજ કેટલાક અન્ય પરિબળો. જે માણસ

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

105

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 110

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આને તેમના નેતૃત્વનો આધાર બનાવે છે, નેતૃત્વ કરવાની વિપુલ તક મળશે જીવનની કોઈપણ ચાલ. ડિપ્રેશન લાંબા સમય સુધી, મોટે ભાગે, કારણ કે વિશ્વ નવી બ્રાન્ડની લીડરશીપનો અભાવ. ડિપ્રેશનના અંતે, નેતૃત્વની નવી પદ્ધતિઓ લાગુ કરવા સક્ષમ હોય તેવા નેતાઓ માટે માંગ પુરવઠાને મોટા પ્રમાણમાં વટાવી ગયો છે. કેટલાક જૂના પ્રકારના નેતાઓ સુધારશે અને નેતૃત્વની નવી બ્રાન્ડમાં પોતાને અનુકૂલિત કરો, પરંતુ સામાન્ય રીતે કહીએ તો, વિશ્વને તેના નેતૃત્વ માટે નવા લોકોની શોધ કરવી પડશે. આ જરૂરિયાત હોઈ શકે છે તમારી તક!

લીડરશીપમાં નિષ્ફળતાના 10 મુખ્ય કારણો

અમે હવે નિષ્ફળ ગયેલા નેતાઓના મુખ્ય દોષો તરફ આવીએ છીએ, કારણ કે તે સમાન છે શું કરવું તે જાણવું જરૂરી નથી કારણ કે તે શું કરવું તે જાણવાનું છે.

1. વિગતોનું સંગઠન કરવામાં અસમર્થતા. કાર્યક્ષમ નેતૃત્વ વિગતો ગોઠવવા અને માસ્ટર કરવાની ક્ષમતા માટે કહે છે. ના જેન્યુઈન લીડર હંમેશા કંઈપણ કરવા માટે "ખૂબ વ્યસ્ત" હોય છે નેતા તરીકેની તેમની ક્ષમતામાં જરૂરી છે. જ્યારે માણસ, પછી ભલે તે એક નેતા અથવા અનુયાયી છે, સ્વીકારે છે કે તે તેને બદલવા માટે "ખૂબ વ્યસ્ત" છે યોજનાઓ, અથવા કોઈપણ કટોકટી પર ધ્યાન આપવા માટે, તે તેની કબૂલાત કરે છે બિનકાર્યક્ષમતા સફળ નેતા તમામ વિગતોનો માસ્ટર હોવો જોઈએ તેની સ્થિતિ સાથે જોડાયેલ છે. તેનો અર્થ, અલબત્ત, તે જ જોઈએ સક્ષમ લેફ્ટનન્ટ્સને વિગતો આપવાની આદત મેળવો.

2. નમ્ર સેવા આપવા માટે અનિચ્છા.

સાચા અર્થમાં મહાન નેતાઓ, જ્યારે પ્રસંગની માંગ કરે છે, કરવા માટે તૈયાર હોય છે કોઈપણ પ્રકારની મજૂરી જે તેઓ બીજાને કરવા માટે કહેશે. "આ તમારામાં સૌથી મહાન બધાનો નોકર બનશે" એ સત્ય છે જે બધા સક્ષમ નેતાઓ અવલોકન અને આદર કરે છે.

3. તેઓ શું જાણે છે તેના માટે ચૂકવણીની અપેક્ષા તેઓ જે કરે છે તેની સાથે તેઓ શું કરે છે તેની જગ્યાએ જાણો. જગત પુરુષોને "જે જાણે છે" તેના માટે ચૂકવણી કરતું નથી. તે તેઓ જે કરે છે તેના માટે ચૂકવણી કરે છે, અથવા અન્યને કરવા માટે પ્રેરિત કરે છે.

4. અનુયાયીઓ તરફથી સ્પર્ધાનો ભય. આ નેતા કે જેમને ડર છે કે તેમના અનુયાયીઓમાંથી એક તેમનું સ્થાન લઈ શકે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

106

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

પૃષ્ઠ 111

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વહેલા કે મોડા તે ડરને સાકાર કરવાની વ્યવહારીક ખાતરી. સક્ષમ નેતા અન્ડર સ્ટુડીઝ જેને તે સોંપી શકે છે, તેની મરજીથી, કોઈપણ ટ્રેન તેની સ્થિતિની વિગતો. માત્ર આ રીતે એક નેતા ગુણાકાર કરી શકે છે પોતે અને ઘણા સ્થળોએ રહેવા માટે પોતાને તૈયાર કરો, અને આપો એક સમયે ઘણી વસ્તુઓ પર ધ્યાન આપો. તે એક સનાતન સત્ય છે કે પુરુષો અન્યને મેળવવાની તેમની ક્ષમતા માટે વધુ પગાર મેળવો તેઓ તેમના પોતાના પ્રયત્નો દ્વારા કદાચ કમાઈ શકે તેના કરતાં વધુ સારું. એન કાર્યક્ષમ નેતા, તેમની નોકરી અને તેમના જ્ઞ knowledge દ્વારા તેમના વ્યક્તિત્વનું ચુંબકત્વ, કાર્યક્ષમતામાં મોટા પ્રમાણમાં વધારો કરે છે અન્ય, અને તેમને વધુ સેવા અને સારી સેવા આપવા માટે પ્રેરિત કરો તેઓ તેમની મદદ વગર રેન્ડર કરી શકે છે તેના કરતાં.

5. કલ્પનાનો અભાવ. કલ્પના વિના, નેતા કટોકટીને પહોંચી વળવા અને યોજનાઓ બનાવવા માટે અસમર્થ છે જેના દ્વારા તેમના અનુયાયીઓને અસરકારક રીતે માર્ગદર્શન આપી શકાય.

6. આત્મવિશ્વાસ. જે નેતા માટે તમામ સન્માનનો દાવો કરે છે તેમના અનુયાયીઓનું કાર્ય, રોષ દ્વારા મળવાની ખાતરી છે. ખરેખર મહાન નેતા કોઈ સન્માનનો દાવો કરે છે. તે સંતુષ્ટ છે સન્માન જુઓ, જ્યારે કોઈ હોય ત્યારે, તેના અનુયાયીઓ પાસે જાઓ, કારણ કે તે જાણે છે કે મોટાભાગના પુરુષો પ્રશંસા માટે વધુ મહેનત કરશે અને એકલા પૈસા માટે તેઓની માન્યતા.

7. નિરંતરતા. અનુયાયીઓ આદર આપતા નથી અવિરત નેતા. તદુપરાંત, તેની કોઈપણ વિવિધતામાં અનિશ્ચિતતા સ્વરૂપો, સહનશક્તિ અને તેમાં સામેલ બધાની જોમનો નાશ કરે છે તે.



8. ડિસલોયલ્ટી. કદાચ આ માથા પર આવવું જોઈએ યાદીમાંથી. જે નેતા તેના વિશ્વાસને વફાદાર નથી, અને તેના માટે સહયોગીઓ, તેના ઉપરના અને તેના નીચેના લોકો લાંબા સમય સુધી ટકી શકતા નથી તેનું નેતૃત્વ જાળવી રાખો. વફાદારી એક કરતાં ઓછી હોવાનું ચિહ્નિત કરે છે પૃથ્વીની ધૂળ, અને કોઈના માથા પર તે તિરસ્કાર લાવે છે લાયક. વફાદારીનો અભાવ એ નિષ્ફળતાના મુખ્ય કારણોમાંનું એક છે જીવનની દરેક ચાલ.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

107

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 112

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

9. લીડરશીપની "અધિકૃતતા" પર ભાર.  
કાર્યક્ષમ નેતા પ્રોત્સાહન દ્વારા દોરી જાય છે, અને ઉત્તેજિત કરવાનો પ્રયાસ કરીને નહીં તેમના અનુયાયીઓના હૃદયમાં ભય. જે નેતા પ્રભાવિત કરવાનો પ્રયત્ન કરે છે તેમના "સત્તા" સાથેના તેમના અનુયાયીઓની શ્રેણીમાં આવે છે ફોર્સ દ્વારા નેતૃત્વ. જો કોઈ નેતા વાસ્તવિક નેતા હોય, તો તે કરશે તેના આચરણ સિવાય તેના હકીકતની જાહેરાત કરવાની જરૂર નથી સહાનુભૂતિ, સમજણ, નિષ્પક્ષતા અને એક પ્રદર્શન કે તે તેનું કામ જાણે છે.

10. ટાઈટલનું ભારણ. સક્ષમ નેતાને ના જોઈએ "શીર્ષક" તેમને તેમના અનુયાયીઓનું સન્માન આપવા માટે. જે માણસ બનાવે છે તેના શીર્ષક પર ખૂબ વધારે સામાન્ય રીતે ભાર આપવા માટે બીજું કંઈ નથી. આ વાસ્તવિક નેતાના કાર્યાલયના દરવાજા દરેક માટે ખુલ્લા છે જે ઇચ્છે છે દાખલ કરો, અને તેના કાર્યકારી ક્વાર્ટર formalપચારિકતાથી મુક્ત છે અથવા દેખાડો

નેતૃત્વમાં નિષ્ફળતાના કારણોમાં આ સૌથી સામાન્ય છે. આમાંની કોઈપણ ખામી નિષ્ફળતા લાવવા માટે પૂરતી છે. જો સૂચિનો કાળજીપૂર્વક અભ્યાસ કરો તમે નેતૃત્વની ઇચ્છા રાખો છો, અને ખાતરી કરો કે તમે આ ખામીઓથી મુક્ત છો.

"નવી લીડરશીપ" માં કેટલાક ભૌતિક ક્ષેત્રો હશે  
જરૂરી છે

આ પ્રકરણ છોડતા પહેલા, તમારું ધ્યાન થોડા ફળદ્રુપ લોકો તરફ દોરવામાં આવે છે ક્ષેત્રો જેમાં નેતૃત્વમાં ઘટાડો થયો છે, અને જેમાં નવા પ્રકાર નેતાને વિપુલ પ્રમાણમાં તક મળી શકે છે.

પ્રથમ, રાજકારણના ક્ષેત્રમાં સૌથી આગ્રહી માંગ છે નવા નેતાઓ માટે; એક માંગ જે એક કરતાં ઓછી કંઈ સૂચવે છે કટોકટી. મોટા ભાગના રાજકારણીઓ, દેખીતી રીતે, બની ગયા છે ઉચ્ચ-ગ્રેડ, કાયદેસર રેક્રેટર્સ. તેઓએ કરમાં વધારો કર્યો છે અને લોકો સુધી ઉદ્યોગ અને વેપારની મશીનરીની ઝાટકણી કાઠી હવે ભાર સહન કરી શકતો નથી.

બીજું. બેન્કિંગ બિઝનેસમાં સુધારો થઈ રહ્યો છે. આ ક્ષેત્રના નેતાઓએ લગભગ આત્મવિશ્વાસ ગુમાવ્યો છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

108

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 113

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જાહેર. પહેલાથી જ બેન્કરોએ સુધારાની જરૂરિયાત અનુભવી છે, અને તેઓએ તેની શરૂઆત કરી છે.

ત્રીજું. ઉદ્યોગ નવા નેતાઓ માટે બોલાવે છે. જૂના પ્રકારનાં નેતાઓ વિચારવાને બદલે ડિવિડન્ડની દ્રષ્ટિએ વિચાર્યું અને ખસેડ્યું માનવ સમીકરણોની દ્રષ્ટિએ આગળ વધવું! ઉદ્યોગમાં ભાવિ નેતા, સહન કરવા માટે, પોતાની જાતને એક અર્ધ-જાહેર અધિકારી તરીકે ગણવી જોઈએ જેની ફરજ છે કે તે તેના ટ્રસ્ટને એવી રીતે મેનેજ કરે કે તે કામ કરશે કોઈ વ્યક્તિ, અથવા વ્યક્તિઓના જૂથ પર મુશ્કેલી. નું શોષણ કામ કરતા માણસો ભૂતકાળની વાત છે. જે માણસ ઈચ્છે છે તેને દો વેપાર, ઉદ્યોગ અને શ્રમ ક્ષેત્રે નેતૃત્વ યાદ છે આ.

ચોથું. ભવિષ્યના ધાર્મિક નેતાને ફરજ પાડવામાં આવશે માં તેમના અનુયાયીઓની અસ્થાયી જરૂરિયાતો પર વધુ ધ્યાન આપો હાલની તેમની આર્થિક અને વ્યક્તિગત સમસ્યાઓનું સમાધાન, અને મૂત ભૂતકાળ, અને હજુ સુધી અજાત ભવિષ્ય તરફ ઓછું ધ્યાન.

પાંચમું. કાયદા, દવા અને શિક્ષણના વ્યવસાયોમાં, એ નેતૃત્વની નવી બ્રાન્ડ, અને અમુક અંશે, નવા નેતાઓ આવશે જરૂરિયાત બની. આ ખાસ કરીને શિક્ષણ ક્ષેત્રે સાચું છે. તે ક્ષેત્રના નેતાએ, ભવિષ્યમાં, માર્ગો અને માધ્યમો શોધવા જોઈએ લોકોને જે જ્ઞ knowledge ન મળે છે તેને કેવી રીતે લાગુ કરવું તે શીખવવું શાળા. તેણે પ્રેક્ટિસ સાથે વધુ અને ઓછા સાથે વ્યવહાર કરવો જોઈએ સિદ્ધાંત.

છઠ્ઠું ના ક્ષેત્રમાં નવા નેતાઓની જરૂર પડશે  
 પત્રકારત્વ. ભૈવિષ્યના અખબારો, હાથ ધરવામાં આવશે  
 સફળતાપૂર્વક, "વિશેષ વિશેષાધિકાર" માંથી છૂટાછેડા લેવા જોઈએ અને રાહત મળવી જોઈએ  
 જાહેરાતની સબસિડીમાંથી. તેઓએ અંગો બનવાનું બંધ કરવું જોઈએ  
 હિતો માટે પ્રચાર જે તેમની જાહેરાતનું સમર્થન કરે છે  
 કોલમ. અખબારનો પ્રકાર જે કૌભાંડ અને અભદ્ર પ્રકાશિત કરે છે  
 ચિત્રો આખરે તમામ દળોના માર્ગ પર જશે જે નિંદા કરે છે  
 માનવ મન.

આ એવા કેટલાક ક્ષેત્રો છે જેમાં નવા નેતાઓ માટે તકો છે  
 અને નેતૃત્વની નવી બ્રાન્ડ હવે ઉપલબ્ધ છે. વિશ્વ a થી પસાર થઈ રહ્યું છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
 દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

109

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 114

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ઝડપી પરિવર્તન. આનો અર્થ એ છે કે જે માધ્યમ દ્વારા માનવીમાં ફેરફાર થાય છે  
 આદતોને પ્રોત્સાહન આપવામાં આવે છે, ફેરફારોને અનુરૂપ હોવા જોઈએ. અહીંના મીડિયાએ વર્ણન કર્યું,  
 તે છે જે, અન્ય કરતાં વધુ, સભ્યતાના વલણને નિર્ધારિત કરે છે.

પોઝિશન માટે ક્યારે અને કેવી રીતે અરજી કરવી

અહીં વર્ણવેલ માહિતી ઘણા વર્ષોનું ચોખ્ખું પરિણામ છે  
 અનુભવ જે દરમિયાન હજારો પુરુષો અને સ્ત્રીઓને બજારમાં મદદ કરવામાં આવી હતી  
 અસરકારક રીતે તેમની સેવાઓ. તેથી, તે ધ્વનિ અને વ્યવહારુ તરીકે આધાર રાખી શકાય છે.

જે સેવાઓ હોઈ શકે તે મારફતે મીડિયા  
 માર્કેટિંગ

અનુભવે સાબિત કર્યું છે કે નીચેના માધ્યમો સૌથી સીધા અને  
 વ્યક્તિગત સેવાઓના ખરીદનાર અને વેચનારને સાથે લાવવાની અસરકારક પદ્ધતિઓ.

1. રોજગાર બ્યુરિયસ. માત્ર પ્રતિષ્ઠિત પસંદ કરવા માટે કાળજી લેવી જ જોઈએ  
 બ્યુરો, જેનું સંચાલન સિદ્ધિના પૂરતા રેકોર્ડ બતાવી શકે છે  
 સંતોષકારક પરિણામો. તુલનાત્મક રીતે આવા કેટલાક બ્યુરો છે.

2. અખબારો, વેપાર સામયિકો, સામયિકો અને રેડિયો પર જાહેરાત.  
 વર્ગીકૃત જાહેરાત સામાન્ય રીતે સંતોષકારક પરિણામો આપવા પર આધાર રાખી શકે છે  
 જેઓ કારકુની અથવા સામાન્ય પગારદાર પદ માટે અરજી કરે છે તેમના કિસ્સામાં. પ્રદર્શન  
 જેઓ એક્ઝિક્યુટિવ જોડાણો શોધે છે તેમના કિસ્સામાં જાહેરાત વધુ ઇચ્છનીય છે,  
 કાગળના વિભાગમાં દેખાવાની નકલ કે જે આવવા માટે સૌથી યોગ્ય છે

એમ્પ્લોયર વર્ગનું ધ્યાન માંગવામાં આવે છે. દ્વારા નકલ તૈયાર કરવી જોઈએ એક નિષ્ણાત, જે સમજે છે કે કેવી રીતે ઉત્પાદન કરવા માટે પૂરતા વેચાણ ગુણો દાખલ કરવા જવાબો.

3. અરજીના વ્યક્તિગત લેટર્સ, ચોક્કસ કંપનીઓને નિર્દેશિત અથવા જે વ્યક્તિઓ ઓફર કરવામાં આવી રહી છે તેવી સેવાઓની જરૂરિયાત માટે સૌથી યોગ્ય છે. પત્રો જોઈએ શકાય સરસ રીતે ટાઇપ, હંમેશા, અને હાથ દ્વારા હસ્તાક્ષર કર્યા હતા. પત્ર સાથે, મોકલવો જોઈએ a અરજદારની લાયકાતની "સંક્ષિપ્ત" અથવા રૂપરેખા પૂર્ણ કરો. બંનેનો પત્ર અરજી અને અનુભવ અથવા લાયકાતનો સંક્ષિપ્ત એક દ્વારા તૈયાર થવો જોઈએ નિષ્ણાત. (માહિતી પૂરી પાડવાની સૂચનાઓ જુઓ).

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

110

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 115

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

4. વ્યક્તિગત એક્ઝ્યુએન્ટ્સ દ્વારા અરજી. ક્યારે શક્ય હોય તો, અરજદારે સંભવિત નોકરીદાતાઓનો સંપર્ક કરવાનો પ્રયાસ કરવો જોઈએ કેટલાક પરસ્પર ઓળખાણ દ્વારા. અભિગમની આ પદ્ધતિ ખાસ કરીને છે જેઓ એક્ઝિક્યુટિવ જોડાણો શોધે છે અને નથી કરતા તેમના માટે ફાયદાકારક છે પોતાને "પેડલિંગ" હોવાનું દેખાવાની ઇચ્છા.

5. વ્યક્તિમાં અરજી. કેટલાક કિસ્સાઓમાં, તે વધુ હોઈ શકે છે અસરકારક જો અરજદાર વ્યક્તિગત રૂપે, સંભવિત નોકરીદાતાઓને તેની સેવાઓ આપે, જે સ્થિતિમાં પદ માટે લાયકાતનું સંપૂર્ણ લેખિત નિવેદન સંભવિત નોકરીદાતાઓ વારંવાર ઈચ્છે છે તે કારણોસર રજૂ થવું જોઈએ સહયોગીઓ, કોઈના રેકોર્ડ સાથે ચર્ચા કરો.

લખેલા "સંક્ષિપ્ત" માં પુરા પાડવામાં આવેલ માહિતી

આ સંક્ષિપ્ત એક વકીલ તૈયાર કરશે તેટલી કાળજીપૂર્વક તૈયાર થવો જોઈએ કોર્ટમાં કેસ ચલાવવાના સંક્ષિપ્તમાં. જ્યાં સુધી અરજદારનો અનુભવ ન હોય આવી બ્રીફની તૈયારી, નિષ્ણાતની સલાહ લેવી જોઈએ અને તેની સેવાઓ આ હેતુ માટે ભરતી. સફળ વેપારીઓ પુરુષો અને સ્ત્રીઓને રોજગારી આપે છે જેઓ ની યોગ્યતા રજૂ કરવા માટે જાહેરાતની કલા અને મનોવિજ્ઞ understandાનને સમજો તેમનો માલ. જેની પાસે વેચાણ માટે વ્યક્તિગત સેવાઓ છે તેણે પણ આવું કરવું જોઈએ. નીચેની માહિતી સંક્ષિપ્તમાં દેખાવી જોઈએ:

1. શિક્ષણ. સંક્ષિપ્તમાં જણાવો, પરંતુ ચોક્કસપણે, તમે કઈ શાળાનું શિક્ષણ મેળવ્યું છે, અને તમે શાળામાં કયા વિષયોમાં વિશેષતા મેળવી છે, તેના કારણો આપો

વિશેષતા.

2. અનુભવ . જો તમને હોદ્દાઓ સાથે જોડાણનો અનુભવ થયો હોય તમે જે શોધી રહ્યા છો તેના જેવું જ, તેનું સંપૂર્ણ વર્ણન કરો, રાજ્યના નામ અને ભૂતપૂર્વના સરનામા નોકરીદાતાઓ. તમને જે ખાસ અનુભવ થયો હશે તે સ્પષ્ટપણે બહાર લાવવાની ખાતરી કરો જે તમે ઇચ્છો તે સ્થિતિ ભરવા માટે તમને સજ્જ કરશે.

3. સંદર્ભો . વ્યવહારીક દરેક બિઝનેસ પે firmી ઇચ્છે છે કે તેના વિશે બધું જ જાણવું હોદ્દા મેળવવા માંગતા સંભવિત કર્મચારીઓના અગાઉના રેકોર્ડ, પૂર્વવર્તી વગેરે જવાબદારી ની. પત્રોની તમારી સંક્ષિપ્ત ફોટોસ્ટેટિક નકલો જોડો:

- a. ભૂતપૂર્વ નોકરીદાતાઓ
- બી. શિક્ષકો જેમની નીચે તમે અભ્યાસ કર્યો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

111

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 116

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સી. અગ્રણી લોકો જેમના ચુકાદા પર આધાર રાખી શકાય છે.

4. સ્વ ફોટો . તમારા સંક્ષિપ્તમાં તાજેતરનો, અનમાઉન્ટેડ ફોટોગ્રાફ જોડો તમારી જાતે.

5. ચોક્કસ પદ માટે અરજી કરો . વગર પદ માટે અરજી કરવાનું ટાળો તમે કઈ ચોક્કસ સ્થિતિ શોધો છો તેનું ચોક્કસ વર્ણન કરો. "ફક્ત a માટે ક્યારેય અરજી ન કરો સ્થિતિ. "તે સૂચવે છે કે તમારી પાસે વિશિષ્ટ લાયકાતોનો અભાવ છે.

6. તમે જે ચોક્કસ પદ માટે અરજી કરો છો તેના માટે તમારી લાયકાત જણાવો. તમે ચોક્કસ કારણ માટે લાયક છો એવું માનો છો તે કારણની સંપૂર્ણ વિગતો આપો તમે ઇચ્છો તે સ્થિતિ. આ અરજી છે. કરતાં વધુ, તે નક્કી કરશે બીજું કંઈ, તમે શું વિચારશો.

7. પ્રોબેશન પર કામ પર જવાની ઓફર . મોટાભાગના કિસ્સાઓમાં જો તમે છો જે સ્થિતિ માટે તમે અરજી કરો છો તે નક્કી છે, જો તે સૌથી અસરકારક રહેશે તમે એક સપ્તાહ, અથવા એક મહિના, અથવા પૂરતા સમય માટે કામ કરવાની ઓફર કરો છો તમારા સંભવિત એમ્પ્લોયરને ચૂકવણી વિના તમારા મૂલ્યનો ન્યાય કરવા માટે સક્ષમ કરો. આ આમૂલ સૂચન હોઈ શકે છે, પરંતુ અનુભવે સાબિત કર્યું છે કે તે ભાગ્યે જ ઓછામાં ઓછી ટ્રાયલ જીતવામાં નિષ્ફળ જાય છે. જો તમે તમારી લાયકાતથી નિશ્ચિત છો, તો અજમાયશ તમને જરૂર છે. સંજોગોવશાત્, આવી ઓફર સૂચવે છે કે તમને વિશ્વાસ છે તમે ઇચ્છો તે સ્થિતિ ભરવાની તમારી ક્ષમતા. તે સૌથી વધુ વિશ્વાસપાત્ર છે. જો તમારી ઓફર છે સ્વીકાર્યું, અને તમે સારું કરો છો, શક્યતા કરતાં તમને તમારા માટે ચૂકવણી કરવામાં આવશે

"પ્રોબેશન" અવધિ. આ હકીકત સ્પષ્ટ કરો કે તમારી ઓફર આના પર આધારિત છે:

- a. પોઝિશન ભરવાની તમારી ક્ષમતામાં તમારો આત્મવિશ્વાસ.
- બી. તમારા સંભવિત એમ્પ્લોયરના નિર્ણયમાં તમારો વિશ્વાસ અજમાયશ પછી તમને નોકરી આપવા.
- સી. તમે ઇચ્છો તે સ્થિતિ મેળવવા માટે તમારું નિર્ધારણ.

8. તમારા સંભવિત નોકરીદાતાના વ્યવસાયનું જ્ઞાન . એ માટે અરજી કરતા પહેલા સ્થિતિ, પરિચિત થવા માટે વ્યવસાય સાથે જોડાણમાં પૂરતું સંશોધન કરો તમારી જાતને તે વ્યવસાય સાથે સંપૂર્ણ રીતે, અને તમારા સંક્ષિપ્તમાં જ્ indicateાન સૂચવો તમે આ ક્ષેત્રમાં હસ્તગત કરી છે. આ પ્રભાવશાળી હશે, કારણ કે તે સૂચવે છે તમારી પાસે કલ્પના છે, અને તમે ઇચ્છો છો તે સ્થિતિમાં વાસ્તવિક રસ છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

112

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 117

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

યાદ રાખો કે તે વકીલ નથી જે સૌથી વધુ કાયદો જાણે છે, પરંતુ એક કોણ શ્રેષ્ઠ રીતે પોતાનો કેસ તૈયાર કરે છે, કોણ જીતે છે. જો તમારો "કેસ" યોગ્ય રીતે તૈયાર છે અને પ્રસ્તુત, તમારી જીત શરૂઆતમાં અડધાથી વધુ જીતી હશે.

તમારા સંક્ષિપ્તને ખૂબ લાંબો કરવાથી ડરશો નહીં. નોકરીદાતાઓ માત્ર છે તમારા જેવા જ યોગ્ય લાયક અરજદારોની સેવાઓ ખરીદવામાં ખૂબ રસ છે રોજગાર મેળવવા માટે. હકીકતમાં, મોટાભાગના સફળ નોકરીદાતાઓની સફળતા બાકી છે, મુખ્યત્વે, સારી રીતે લાયક લેફ્ટનન્ટ્સ પસંદ કરવાની તેમની ક્ષમતા માટે. તેઓ બધા ઇચ્છે છે માહિતી ઉપલબ્ધ છે.

બીજી વાત યાદ રાખો; તમારી સંક્ષિપ્ત ઇચ્છાની તૈયારીમાં સુઘડતા સૂચવે છે કે તમે મહેનતુ વ્યક્તિ છો. મેં બ્રીફ તૈયાર કરવામાં મદદ કરી છે કલાઈન્ટો જે એટલા હડતાલિયા અને સામાન્યથી બહાર હતા કે જેના પરિણામે તેઓ વ્યક્તિગત ઇન્ટરવ્યૂ વગર અરજદારની રોજગારી.

જ્યારે તમારું સંક્ષિપ્ત પૂર્ણ થઈ ગયું હોય, ત્યારે તેને સરસ રીતે બંધાયેલ રાખો અનુભવી બાઈન્ડર, અને એક કલાકાર દ્વારા લખાયેલ, અથવા નીચેના જેવા પ્રિન્ટર:

ની લાયકાતનો સંક્ષિપ્ત  
રોબર્ટ કે. સ્મિથ  
ની સ્થિતિ માટે અરજી કરવી  
ના પ્રમુખના ખાનગી સચિવ  
ધ બ્લેક કંપની, ઇન્ક.

દરેક વખતે સંક્ષિપ્ત બતાવવામાં આવે ત્યારે નામો બદલો.

આ વ્યક્તિગત સ્પર્શ ધ્યાન આપવાનું નિશ્ચિત છે. તમારું સંક્ષિપ્ત સરસ રીતે રાખો તમે મેળવી શકો તેવા શ્રેષ્ઠ કાગળ પર ટાઇપ અથવા માઇમોગ્રાફ, અને સાથે બંધાયેલ પુસ્તક-કવર વિવિધતાના ભારે કાગળ, બદલવા માટે બાઈન્ડર, અને યોગ્ય એકથી વધુ કંપનીઓને બતાવવી હોય તો પે firmીનું નામ દાખલ કરવું. તમારા તમારા સંક્ષિપ્તના એક પૃષ્ઠ પર ફોટોગ્રાફ પેસ્ટ કરવો જોઈએ. આને અનુસરો પત્ર માટે સૂચનાઓ, જ્યાં તમારી કલ્પના હોય ત્યાં તેમના પર સુધારો સૂચવે છે.

સફળ સેલ્સમેન કાળજી સાથે પોતાને તૈયાર કરે છે. તેઓ તે સમજે છે પ્રથમ છાપ ટકી છે. તમારો સંક્ષિપ્ત તમારો સેલ્સમેન છે. તેનો સારો પોશાક આપો કપડાં, તેથી તે તમારા સંભવિત કંઈપણથી બોલ્ડ કોન્ટ્રાસ્ટમાં ભા રહેશે નોકરીદાતાએ ક્યારેય પદ માટે અરજીના માર્ગમાં જોયું. જો સ્થિતિ તમે શોધ કરવી તે યોગ્ય છે, તે કાળજી સાથે જવું યોગ્ય છે. તદુપરાંત, જો તમે વેચો છો તમારી જાતને એમ્પ્લોયરને એવી રીતે કે જે તેને તમારા વ્યક્તિત્વથી પ્રભાવિત કરે, તમને કદાચ શરૂઆતથી જ તમારી સેવાઓ માટે વધુ પૈસા મળશે જો તમે સામાન્ય પરંપરાગત રીતે રોજગાર માટે અરજી કરો તો તમે કરશો.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

113

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 118

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જો તમે કોઈ જાહેરાત એજન્સી મારફતે રોજગાર માંગતા હો, અથવા રોજગાર એજન્સી, એજન્ટને તમારા માર્કેટિંગમાં તમારી સંક્ષિપ્તની નકલોનો ઉપયોગ કરો સેવાઓ. આ એજન્ટ અને બંને સાથે તમારા માટે પસંદગી મેળવવામાં મદદ કરશે સંભવિત નોકરીદાતાઓ.

તમે ઇચ્છો તે ચોક્કસ સ્થિતિ કેવી રીતે મેળવવી

દરેક વ્યક્તિને તે પ્રકારનું કામ કરવામાં આનંદ આવે છે જેના માટે તે સૌથી યોગ્ય છે. એન કલાકારને રંગો સાથે કામ કરવાનું, તેના હાથથી કારીગર, લેખકને પ્રેમ છે લખો. ઓછી ચોક્કસ પ્રતિભા ધરાવતા લોકોના ચોક્કસ ક્ષેત્રો માટે તેમની પસંદગીઓ હોય છે વેપાર અને ઉદ્યોગ. જો અમેરિકા કંઈપણ સારું કરે છે, તો તે સંપૂર્ણ શ્રેણી આપે છે વ્યવસાય, જમીન સુધી ખેતી, ઉત્પાદન, માર્કેટિંગ અને વ્યવસાય.

પ્રથમ. તમને કેવા પ્રકારની નોકરી જોઈએ છે તે ચોક્કસપણે નક્કી કરો. જો નોકરી ન કરે તો પહેલેથી અસ્તિત્વમાં છે, કદાચ તમે તેને બનાવી શકો છો.

બીજું. કંપની કે વ્યક્તિ કે જેના માટે તમે કામ કરવા માંગો છો તે પસંદ કરો.

ત્રીજું. નીતિઓ, કર્મચારીઓ અને તમારા સંભવિત એમ્પ્લોયરનો અભ્યાસ કરો પ્રગતિની શક્યતાઓ.

એથું તમારા વિશ્લેષણ દ્વારા તમારી પ્રતિભા અને ક્ષમતાઓ, આકૃતિ, તમે શું આપી શકો છો, અને લાભ આપવાની રીતો અને માધ્યમોની યોજના બનાવો, સેવાઓ, વિકાસ, વિચારો કે જે તમે માનો છો કે તમે સફળતાપૂર્વક પહોંચાડી શકો છો.

પાંચમું. "નોકરી" વિશે ભૂલી જાઓ. ઓપનિંગ છે કે નહીં તે ભૂલી જાઓ. "શું તમને મારા માટે નોકરી મળી છે?" તમે જે છો તેના પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરો આપી શકે છે.

છઠ્ઠું. એકવાર તમે તમારી યોજના ધ્યાનમાં લો, અનુભવી સાથે ગોઠવો લેખક તેને કાગળ પર સુઘડ સ્વરૂપમાં, અને સંપૂર્ણ વિગતવાર મૂકશે.

સાતમી. તેને અધિકાર સાથે યોગ્ય વ્યક્તિ સમક્ષ રજૂ કરો અને તે કરશે આરામ. દરેક કંપની એવા માણસોની શોધમાં છે જે મૂલ્યવાન વસ્તુ આપી શકે, પછી ભલે તે વિચારો, સેવાઓ અથવા "જોડાણો" હોય. દરેક કંપની પાસે જગ્યા છે માણસ જેની પાસે ક્રિયાની ચોક્કસ યોજના છે જે તે કંપનીના ફાયદા માટે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

114

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 119

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રક્રિયાની આ લાઇનમાં થોડા દિવસો અથવા અઠવાડિયાનો વધારાનો સમય લાગી શકે છે, પરંતુ આવકમાં તફાવત, પ્રગતિમાં, અને માન્યતા પ્રાપ્ત કરવામાં વર્ષો બચશે નાના પગાર પર સખત મહેનત. તેના ઘણા ફાયદા છે, મુખ્ય તે છે પસંદ કરેલા લક્ષ્ય સુધી પહોંચવામાં ઘણીવાર એકથી પાંચ વર્ષનો સમય બચાવે છે. દરેક વ્યક્તિ જે શરૂ કરે છે, અથવા સીડી ઉપર અડધા માર્ગે આવે છે, તે આમ કરે છે ઇરાદાપૂર્વક અને સાવચેત આયોજન, (અલબત્ત, બોસના પુત્ર સિવાય).

માર્કેટિંગ સેવાઓ "નોકરીઓ" ની નવી રીત  
હવે "ભાગીદારી" છે

પુરુષો અને સ્ત્રીઓ જેઓ તેમની સેવાઓનો શ્રેષ્ઠ લાભ માટે માર્કેટિંગ કરે છે ભવિષ્યમાં, જે અદભૂત પરિવર્તન થયું છે તેને ઓળખવું જોઈએ એમ્પ્લોયર અને કર્મચારી વચ્ચેના સંબંધ સાથે જોડાણ.

ભવિષ્યમાં, "સુવર્ણ નિયમ", "સોનાનો નિયમ" નહીં મર્યોન્ડાઇઝ તેમજ વ્યક્તિગત સેવાઓના માર્કેટિંગમાં પ્રબળ પરિબળ. એમ્પ્લોયરો અને તેમના કર્મચારીઓ વચ્ચેનો ભવિષ્યનો સંબંધ વધુ હશે ભાગીદારીની પ્રકૃતિ જેમાં શામેલ છે:

- a. એમ્પ્લોયર
- બી. કર્મચારી
- સી. તેઓ જે જાહેર સેવા આપે છે



કારણો, પ્રથમ, વ્યક્તિગત સેવાઓના માર્કેટિંગની આ નવી રીત ઘણા લોકો માટે નવી કહેવાય છે સાથી કર્મચારીઓ તરીકે ગણવામાં આવે છે જેમનો વ્યવસાય તેમની સેવા કરવાનો છે સાર્વજનિક અસરકારક. ભૂતકાળમાં, માલિકો અને કર્મચારીઓ ત્રાસી ગયા છે તેમની વચ્ચે, તેઓ એકબીજા સાથે શ્રેષ્ઠ સોદા કરી શકે છે, નહીં ધ્યાનમાં લેતા કે અંતિમ વિશ્લેષણમાં તેઓ વાસ્તવમાં, બાર્ગેનિંગ એટી હતા તૃતીય પક્ષનો ખર્ચ, જાહેર સેવા આપી છે.

ઉદાસીનતા ઘાયલ જાહેર જનતા તરફથી પ્રબળ વિરોધ તરીકે સેવા આપી હતી જેઓ દાવો કરી રહ્યા હતા તેમના દ્વારા દરેક દિશામાં અધિકારોને કચડી નાખવામાં આવ્યા હતા વ્યક્તિગત લાભો અને નફા માટે. જ્યારે ડિપ્રેશનનો કાટમાળ ડૂબી જશે દૂર કરવામાં આવ્યા છે, અને વ્યવસાય ફરી એકવાર પુન restoredસ્થાપિત કરવામાં આવ્યો છે સંતુલન, બંને નોકરીદાતાઓ અને કર્મચારીઓ માન્ય કરશે કે તેઓ NO છે લાંબા ગાળા માટે બાર્ગેન્સ ચલાવવા માટે વિશેષતા આપવામાં આવી છે તેઓ કોની સેવા કરે છે. ભવિષ્યનો વાસ્તવિક માલિક જનતા હશે. આ વ્યક્તિગત માર્કેટ કરવા માંગતા દરેક વ્યક્તિએ સૌથી ઉપર ધ્યાનમાં રાખવું જોઈએ અસરકારક રીતે સેવાઓ.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

115

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 120

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

અમેરિકામાં લગભગ દરેક રેલરોડ આર્થિક મુશ્કેલીમાં છે. કોણ નથી કરતું તે દિવસ યાદ રાખો જ્યારે, જો કોઈ નાગરિકે ટિકિટ ઓફિસ પર પૂછપરછ કરી, તો સમય ટ્રેનનું પ્રસ્થાન, તેને અચાનક બુલેટિન બોર્ડમાં મોકલવામાં આવ્યું નમ્રતાથી માહિતી આપવામાં આવી રહી છે?

સ્ટ્રીટ કાર કંપનીઓએ પણ "સમયનો બદલાવ" અનુભવ્યો છે. ત્યાં ખૂબ જ લાંબા સમય પહેલાનો સમય હતો જ્યારે શેરી કારના કંડક્ટરોને આપવામાં ગર્વ હતો મુસાફરો માટે દલીલ. શેરી કારના ઘણા પાટા દૂર કરવામાં આવ્યા છે અને મુસાફરો બસમાં સવારી કરે છે, જેનો ડ્રાઈવર "શિષ્ટાચારનો છેલ્લો શબ્દ" છે.

આખા દેશમાં શેરી કારના પાટા ત્યજી દેવાથી કાટ લાગી રહ્યા છે, અથવા લેવામાં આવ્યા છે. જ્યાં પણ સ્ટ્રીટ કાર ચાલુ છે, મુસાફરો હવે દલીલ વિના સવારી કરો, અને કોઈ પણ કારની મધ્યમાં કરા પણ કરી શકે છે બ્લોક કરો, અને મોટરમેન બેશક તેને ઉપાડી લેશે.

સમય કેવી રીતે બદલાઈ ગયો છે! તે જ બિંદુ છે જેનો હું પ્રયત્ન કરું છું ભાર મૂકે છે. સમય બદલાયો છે! તદ્દુપરાંત, પરિવર્તન પ્રતિબિંબિત થતું નથી ફક્ત રેલરોડ કચેરીઓ અને શેરી કારમાં, પરંતુ જીવનના અન્ય ક્ષેત્રોમાં પણ. આ "પબ્લિક-બે-ડોન્ડ" નીતિ હવે પસાર થઈ ગઈ છે. તે "અમે છીએ" દ્વારા પૂરક છે. તમારી સેવા પર ફરજિયાત, સર, "નીતિ.

આ ઝડપી પરિવર્તન દરમિયાન બેન્કરોએ એક કે બે વસ્તુ શીખી છે છેલ્લા કેટલાક વર્ષો દરમિયાન થયું છે. બેંક તરફથી અયોગ્યતા

અધિકારી અથવા બેંક કર્મચારી આજે દર્લભ છે કારણકે તે એક ડગ્ન વર્ષોથી સુષ્ટ હતું પહેલાં. પાછલાં વર્ષોમાં, કેટલાક બેન્કોએ તે બંધ કરી, એક બેંક, વહીવટી કરે છે કઠોરતાનું વાતાવરણ જે દરેક ઉધાર લેનારાને જ્યારે ઠંડી આપે ત્યારે લોન માટે તેના બેન્કર પાસે જવાનું પણ વિચાર્યું.

મંદી દરમિયાન હજારો બેંક નિષ્ક્રમતાઓની અસર હતી મહોગની દરવાજાને દૂર કરી રહ્યા છે જેની પાછળ બેન્કરોએ અગાઉ પ્રતિબંધ મૂક્યો હતો પોતાને. તેઓ હવે ખુલ્લામાં ડેસ્ક પર બેસે છે, જ્યાં તેઓ જોઈ શકે છે અને કોઈપણ થાપણદાર દ્વારા, અથવા તેમને જોવાની ઈચ્છા ધરાવતા કોઈપણ દ્વારા, અને બેંકનું સમગ્ર વાતાવરણ સૌજન્ય અને સમજણનું છે.

ગ્રાહકો માટે standભા રહેવું અને રાહ જોવી તે પરંપરાગત હતું કારકુનો જ્યાં સુધી કારકુનો મિત્રો સાથે દિવસનો સમય પસાર કરતા ન હતા ત્યાં સુધી, અને માલિકે રાહ જોતા પહેલાં તેની બેંક ડિપોઝિટ ભરવાનું સમાપ્ત કરી દીધું હતું ઉપર. સાંકળ સ્ટોર્સ, જેનું સંચાલન સાહસિક પુરુષો દ્વારા કરવામાં આવે છે, જે બધું જ કરે છે સેવાની રીત, ગ્રાહકના પગખાને ચમકાવવા માટે ટૂંકા, જૂનાને દબાણ કર્યું છે- બેકગ્રાઉન્ડમાં સમયના વેપારીઓ. સમય માર્ચ ચાલુ!

"સૌજન્ય" અને "સેવા" આજે મર્યન્દાઈઝિંગના વોચ શબ્દો છે, અને તે વ્યક્તિને લાગુ કરો જે વ્યક્તિગત સેવાઓનું વધુ સીધું માર્કેટિંગ કરે છે એમ્પ્લોયર જેની સેવા કરે છે તેના કરતાં, કારણ કે, અંતિમ વિશ્લેષણમાં, બંને

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

116

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

એમ્પ્લોયર અને તેનો કર્મચારી જાહેર સેવા દ્વારા રોજગારી મેળવે છે. જો તેઓ સારી રીતે સેવા કરવામાં નિષ્ક્રમ જાય છે, તેઓ સેવા કરવાના તેમના વિશેષાધિકારને ગુમાવીને ચૂકવે છે.

ગેસ-મીટર રીડર પર ઘડકો માર્યો તે સમય આપણે બધા યાદ રાખી શકીએ છીએ પેનલ્સ તોડવા માટે પૂરતા સખત દરવાજા. જ્યારે દરવાજો ખોલવામાં આવ્યો ત્યારે તેણે તેને ઘડકો માર્યો રસ્તે, બિન-આમંત્રિત, તેના ચહેરા પર બરછટ સાથે જેણે સ્પષ્ટપણે કહ્યું, "શું-નરક-શું તમે મારી રાહ જોતા રહો છો?" બધું બદલાઈ ગયું. મીટર-મેન હવે પોતાને એક સજ્જન તરીકે વર્તે છે જે "તમારી સેવાથી આનંદિત છે" સાહેબ. "પહેલાં ગેસ કંપનીઓને ખબર પડી કે તેમના સ્કોલિંગ મીટર-મેન છે સંચિત જવાબદારીઓ ક્યારેય દૂર નહીં થાય, તેલના નમ્ર વેચાણકર્તાઓ બર્નર સાથે આવ્યા અને જમીન કચેરીનો વ્યવસાય કર્યો.

હતાશા દરમિયાન, મેં એન્થ્રાસાઇટ કોલસા ક્ષેત્રમાં કેટલાક મહિના ગાળ્યા પેન્સિલવેનિયામાં, કોલસા ઉદ્યોગને નષ્ટ કરતા તમામ પરિસ્થિતિઓનો અભ્યાસ. ઘણી ખૂબ જ નોંધપાત્ર શોધોમાં, એ હકીકત હતી કે લોભ ઓપરેટરો અને તેમના કર્મચારીઓ ઘંઘાના નુકસાનનું મુખ્ય કારણ હતું ઓપરેટરો, અને માઇનર્સ માટે નોકરી ગુમાવવી.

અતિ ઉત્સાહી મજૂર નેતાઓના જૂથના દબાણ દ્વારા, કર્મચારીઓનું પ્રતિનિધિત્વ કરે છે, અને નફા માટે લોભ ઓપરેટરો, એન્થ્રાસાઇટ વ્યવસાય અચાનક ઘટ્યો. કોલસા ઓપરેટરો અને

કોલના કાર્નિવરીઓએ એક બીજા સાથે લીક્ષણ ઓફ બાજુ કરી જેના મુદ્દામાં વધારો કર્યો તેલના ઉત્પાદકો માટે એક અદ્ભુત વ્યવસાય બનાવો

બર્નિંગ આઉટફિટ્સ અને ફૂડ ઓઇલના ઉત્પાદકો.

"પાપનું વેતન મૃત્યુ છે!" ઘણાએ બાઇબલમાં આ વાંચ્યું છે, પરંતુ થોડાને છે

તેનો અર્થ શોધ્યો. હવે, અને કેટલાક વર્ષોથી, આખું વિશ્વ રહ્યું છે

બળ દ્વારા, એક ઉપદેશ સાંભળો જે કદાચ "વ્હોટસોવર એ

માણસ સૌએથ, તે પણ કાપશે. "

ડિપ્રેશન જેટલું વ્યાપક અને અસરકારક કંઈ હોઈ શકે નહીં

"માત્ર એક સંયોગ." મંદી પાછળ એક કારણ હતું. ક્યારેય કશું થતું નથી

કોઈ કારણ વગર. મુખ્યમાં, હતાશાનું કારણ સીધું શોધી શકાય છે

વાવણી વિના કાપણી કરવાનો પ્રયાસ કરવાની વિશ્વવ્યાપી આદત.

આનો અર્થ ભૂલથી ન થવો જોઈએ કે ડિપ્રેશન પાકનું પ્રતિનિધિત્વ કરે છે

જે દુનિયાને SOWN કર્યા વગર કાપણી કરવા માટે મજબૂર કરવામાં આવી રહી છે. મુશ્કેલી છે

કે દુનિયાએ ખોટા પ્રકારના બીજ વાવ્યા. કોઈપણ ખેડૂત જાણે છે કે તે વાવણી કરી શકતો નથી

કાંટાળાં ફૂલ અને લાંબા પાંદડાંનો છોડ. ના ફાટી નીકળવાની શરૂઆત

વિશ્વ યુદ્ધ, વિશ્વના લોકોએ અપૂરતી સેવાનું બીજ વાવવાનું શરૂ કર્યું

ગુણવત્તા અને માત્રા બંનેમાં. લગભગ દરેક જણ મનોરંજનમાં રોકાયેલા હતા

આપ્યા વિના મેળવવાનો પ્રયાસ.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

117

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 122

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ દ્રષ્ટાંતો જેઓ વ્યક્તિગત છે તેમના ધ્યાન પર લાવવામાં આવ્યા છે બજારમાં સેવાઓ, બતાવવા માટે કે આપણે ક્યાં છીએ, અને આપણે શું છીએ, તેના કારણે આપણું પોતાનું આચરણ! જો ત્યાં કારણ અને અસરનો સિદ્ધાંત છે, જે નિયંત્રિત કરે છે વ્યવસાય, નાણાં અને પરિવહન, આ જ સિદ્ધાંત વ્યક્તિઓને નિયંત્રિત કરે છે અને તેમની આર્થિક સ્થિતિ નક્કી કરે છે.

તમારું "QQS" રેટિંગ શું છે?

માર્કેટિંગ સેવાઓમાં સફળતાના કારણો અસરકારક રીતે અને કાયમી ધોરણે, સ્પષ્ટ રીતે વર્ણવવામાં આવ્યું છે. જ્યાં સુધી તે કારણોનો અભ્યાસ કરવામાં ન આવે, વિશ્લેષણ, સમજણ અને લાગુ, કોઈ પણ માણસ તેની સેવાઓનું અસરકારક માર્કેટિંગ કરી શકતો નથી અને કાયમી. દરેક વ્યક્તિ વ્યક્તિગત સેવાઓનો પોતાનો સેલ્સમેન હોવો જોઈએ. પ્રદાન કરેલ સેવાની ગુણવત્તા અને જથ્થો, અને જેમાં આત્મા તે રેન્ડર કરવામાં આવે છે, મોટા પ્રમાણમાં, કિંમત અને સમયગાળો નક્કી કરે છે રોજગાર. વ્યક્તિગત સેવાઓનું અસરકારક રીતે માર્કેટિંગ કરવું, (જેનો અર્થ છે કાયમી બજાર, સંતોષકારક ભાવે, સુખદ પરિસ્થિતિઓમાં), કોઈએ અપનાવવું જોઈએ અને "QQS" સૂત્રને અનુસરો જેનો અર્થ છે કે ગુણવત્તા, વત્તા QUANTITY, વત્તા

સહજાની સૂત્રો આપવાનો, સેવાની સંસ્કારોને આપવાનો સમજ સમજાવવાનો છે!

આલો આપણે સૂત્રનું વિશ્લેષણ કરીએ તેની ખાતરી કરવા માટે કે આપણે બરાબર શું સમજીએ છીએ અર્થ.

1. સેવાની ગુણવત્તાનો અર્થ કામગીરીના અર્થ માટે કરવામાં આવશે દરેક સ્થિતિ, તમારી સ્થિતિ સાથે જોડાણમાં, સૌથી કાર્યક્ષમ રીતે શક્ય છે, વધારે કાર્યક્ષમતાના હેતુને ધ્યાનમાં રાખીને.

2. *QUANTITY* સેવાના આદત અર્થ સમજી શકાય નહિ તમે જે પણ સેવા માટે સક્ષમ છો, દરેક સમયે, હેતુ સાથે વધુ કૌશલ્ય વિકસિત થતાં રેન્ડર કરેલી સેવાની માત્રામાં વધારો અભ્યાસ અને અનુભવ દ્વારા. *HABIT* શબ્દ પર ફરીથી ભાર મૂકવામાં આવ્યો છે.

3. *SPIRIT* સેવાના, અનુકૂળ આદત અર્થ સમજવામાં કરવામાં આવશે આનંદદાયક આચરણ જે સહયોગીઓ અને સાથીઓનો સહકાર આપશે કર્મચારીઓ.

ગુણવત્તા અને સેવાની ગુણવત્તાની પર્યાપ્તતા પૂરતી નથી તમારી સેવાઓ માટે કાયમી બજાર જાળવો. આચાર, અથવા આત્મા જે તમે સેવા પ્રદાન કરો છો, તે બંને સાથે જોડાણમાં મજબૂત નિર્ધારિત પરિબળ છે તમને મળતી કિંમત અને રોજગારનો સમયગાળો.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

118

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

પૃષ્ઠ 123

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

એન્ડુ કાર્નેગીએ આ મુદ્દા પર અન્ય લોકો કરતા વધુ ભાર મૂક્યો છે તેમના પરિબળોનું વર્ણન જે વ્યક્તિગત માર્કેટિંગમાં સફળતા તરફ દોરી જાય છે સેવાઓ. તેણે ફરીથી, અને ફરીથી, હાર્મોનિયસની આવશ્યકતા પર ભાર મૂક્યો આચરણ. તેણે એ હકીકત પર ભાર મૂક્યો કે તે કોઈ પણ માણસને જાળવી રાખશે નહીં, ભલે ગમે તે હોય કેટલી મહાન ગુણવત્તા, અથવા તેના કાર્યની ગુણવત્તા કેટલી કાર્યક્ષમ છે, સિવાય કે તે હાર્મોની ભાવનામાં કામ કર્યું. શ્રી કાર્નેગીએ પુરુષો હોવાનો આગ્રહ રાખ્યો સહમત.

તે સાબિત કરવા માટે કે તેણે આ ગુણવત્તા પર ઉચ્ચ મૂલ્ય રાખ્યું, તેણે ઘણાને મંજૂરી આપી એવા માણસો કે જેઓ તેમના ધોરણોને અનુરૂપ ખૂબ જ શ્રીમંત બન્યા. જેઓ ન હતા અનુરૂપ, અન્ય લોકો માટે જગ્યા બનાવવાની હતી.

આનંદદાયક વ્યક્તિત્વના મહત્વ પર ભાર મૂકવામાં આવ્યો છે, કારણ કે તે એ પરિબળ જે વ્યક્તિને યોગ્ય આત્મામાં સેવા આપવા સક્ષમ બનાવે છે. જો કોઈ પાસે એ વ્યક્તિત્વ જે કૃપા કરે છે, અને હાર્મોની ભાવનામાં સેવા આપે છે, આ અસ્કયામતો ઘણીવાર ગુણવત્તા અને ગુણવત્તા બંનેમાં ખામીઓ માટે બનાવે છે એક સેવા આપે છે. કંઈપણ, જોકે, સફળ ન હોઈ શકે કૃપા કરીને આચરણ માટે સબસ્ટીટ્યુટેડ.

જે વ્યક્તિની આવક સંપૂર્ણપણે વ્યક્તિગત વેચાણથી પ્રાપ્ત થાય છે સેવાઓ એ વ્યક્તિ કરતાં ઓછી વેપારી નથી જે ચીજવસ્તુઓ વેચે છે, અને કદાચ સારી રીતે ઉમેરવામાં આવશે, આવી વ્યક્તિ ચોક્કસપણે સમાન નિયમોને આધીન છે વેપારી વેચે છે જે માલ વેચે છે.

આ પર ભાર મૂકવામાં આવ્યો છે, કારણ કે મોટાભાગના લોકો જેઓ દ્વારા રહે છે વ્યક્તિગત સેવાઓના વેચાણથી પોતાને મુક્ત માનવાની ભૂલ થાય છે આચારના નિયમો, અને જેઓ રોકાયેલા છે તેમની સાથે જોડાયેલી જવાબદારીઓ માર્કેટિંગ કોમોડિટીઝમાં.

માર્કેટિંગ સેવાઓની નવી રીત એ બંને એમ્પ્લોયરને વ્યવહારીક મજબૂર કરી છે અને. કર્મચારી ભાગીદારી જોડાણ, જેના દ્વારા બંને માં લે છે તૃતીય પક્ષના અધિકારોને ધ્યાનમાં લો, જાહેર સેવા.

"ગો-ગેટર" નો દિવસ પસાર થઈ ગયો. તેને "ગો-" દ્વારા બદલવામાં આવ્યો છે આપનાર. "વ્યવસાયમાં ઉચ્ચ દબાણની પદ્ધતિઓએ આખરે ાંકણ ઉડાવી દીધું. ત્યાં થશે ક્યારેય theાંકણ પાછું મુકવાની જરૂર નથી, કારણ કે, ભવિષ્યમાં, વ્યવસાય હશે પદ્ધતિઓ દ્વારા હાથ ધરવામાં આવે છે જેને કોઈ દબાણની જરૂર નથી.

તમારા મગજની વાસ્તવિક મૂડી કિંમત રકમ દ્વારા નક્કી કરી શકાય છે તમે જે આવક ઉત્પન્ન કરી શકો છો (તમારી સેવાઓનું માર્કેટિંગ કરીને). નો વાજબી અંદાજ તમારી સેવાઓનું મૂડી મૂલ્ય તમારી વાર્ષિક આવકને ગુણાકાર કરીને કરી શકાય છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

119

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સોળ અને બે તૃતીયાંશ દ્વારા, કારણ કે તમારી વાર્ષિક આવકનો અંદાજ વાજબી છે તમારી મૂડી કિંમતના છ ટકા પ્રતિનિધિત્વ કરે છે. 6% વાર્ષિક નાણાં ભાડે. પૈસાની કિંમત મગજ કરતાં વધુ નથી. તે ઘણી વખત ઘણી ઓછી કિંમત ધરાવે છે.

સક્ષમ "મગજ," જો અસરકારક રીતે માર્કેટિંગ કરવામાં આવે તો, ઘણું વધારે રજૂ કરે છે ધંધો કરવા માટે જરૂરી મૂડીનું ઇચ્છનીય સ્વરૂપ કોમોડિટીમાં વ્યવહાર, કારણ કે "મગજ" મૂડીનું એક સ્વરૂપ છે જે ન હોઈ શકે નિરાશા દ્વારા કાયમી ધોરણે અવમૂલ્યન થાય છે, ન તો મૂડીનું આ સ્વરૂપ હોઈ શકે છે ચોરી અથવા ખર્ચવામાં. તદુપરાંત, નાણાં જે આચરણ માટે જરૂરી છે જ્યાં સુધી તે કાર્યક્ષમ સાથે મિશ્રિત ન થાય ત્યાં સુધી વ્યવસાય રેતીના unegલા જેટલો નકામો છે "મગજ."

નિષ્ફળતાના ત્રીજા મુખ્ય કારણો  
આમાંથી કેટલા તમને પાછા લઈ રહ્યા છે?

જીવનની સૌથી મોટી દુર્ઘટનામાં એવા પુરુષો અને સ્ત્રીઓ હોય છે જેઓ નિષ્ઠાપૂર્વક પ્રયત્ન કરે છે, અને નિષ્ફળ! આ દુર્ઘટના અસફળ લોકોની મોટી સંખ્યામાં છે

સફળ થનારાઓની સરખામણીમાં.

મને હજારો પુરુષો અને સ્ત્રીઓનું વિશ્લેષણ કરવાનો લહાવો મળ્યો છે, 98% જેમને "નિષ્ફળતાઓ" તરીકે વર્ગીકૃત કરવામાં આવ્યા હતા. કંઈક ધરમૂળથી ખોટું છે એક સંસ્કૃતિ, અને શિક્ષણ પ્રણાલી, જે 98% લોકોને જવા દે છે જીવનમાં નિષ્ફળતા તરીકે. પરંતુ મેં આ પુસ્તક હેતુ માટે લખ્યું નથી વિશ્વના અધિકારો અને ભૂલો પર નૈતિકતા; જેના માટે પુસ્તકની જરૂર પડશે a આના કદ કરતા સો ગણો.

મારા વિશ્લેષણ કાર્યએ સાબિત કર્યું કે નિષ્ફળતાના ત્રીસ મુખ્ય કારણો છે, અને તેર મુખ્ય સિદ્ધાંતો જેના દ્વારા લોકો નસીબ એકઠા કરે છે. આ માં પ્રકરણ, નિષ્ફળતાના ત્રીસ મુખ્ય કારણોનું વર્ણન આપવામાં આવશે. તમારી જેમ સૂચિ પર જાઓ, તેના દ્વારા તમારી જાતને તપાસો, બિંદુ દ્વારા બિંદુ, હેતુ માટે શોધવું કે નિષ્ફળતાના કેટલા કારણો તમારી અને સફળતા વચ્ચે ઉભા છે.

1. અનફેવરેબલ હેરિડિટરી બેકગ્રાઉન્ડ. ત્યાં થોડું છે, જો કંઈ હોય તો, જે જન્મેલા લોકો માટે કરી શકાય છે મગજની શક્તિમાં ઉણપ સાથે. આ ફિલસૂફી એક આપે છે આ નબળાઈને દૂર કરવાની પદ્ધતિ - માસ્ટરની સહાયથી મન. જો કે, નફા સાથે અવલોકન કરો કે આ માત્ર એક છે નિષ્ફળતાના ત્રીસ કારણો જે કોઈ પણ દ્વારા સરળતાથી સુધારી શકાતા નથી વ્યક્તિગત.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

120

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

2. જીવનમાં સારી રીતે નિર્ધારિત હેતુઓની ખોટ. ત્યાં છે જેની પાસે કેન્દ્રીય નથી તે વ્યક્તિ માટે સફળતાની કોઈ આશા નથી હેતુ, અથવા ચોક્કસ ધ્યેય કે જેના પર લક્ષ્ય રાખવું. દરેકમાંથી નેવું આઠ જેમનું મેં વિશ્લેષણ કર્યું છે તેમાંથી સો, આવા કોઈ લક્ષ્ય નહોતા. કદાચ આ હતું

3. ઉપરોક્ત મધ્યસ્થીને લક્ષ્યમાં રાખવા માટે એમ્બીટિશનનો અભાવ. અમે એવી વ્યક્તિ માટે કોઈ આશા રાખતા નથી કે જે ન ઇચ્છવા જેટલી ઉદાસીન હોય જીવનમાં આગળ વધવા માટે, અને જે કિંમત ચૂકવવા તૈયાર નથી.

4. અયોગ્ય શિક્ષણ. આ એક વિકલાંગ છે જે તુલનાત્મક સરળતા સાથે દૂર કરી શકાય છે. અનુભવ સાબિત થયો છે કે શ્રેષ્ઠ શિક્ષિત લોકો ઘણીવાર તે તરીકે ઓળખાય છે "સ્વ-નિર્મિત," અથવા સ્વ-શિક્ષિત. તે કોલેજ ડિગ્રી કરતાં વધુ લે છે એક વ્યક્તિને શિક્ષણની વ્યક્તિ બનાવો. કોઈપણ વ્યક્તિ જે શિક્ષિત છે તે છે જેણે જીવનમાં જે જોઈએ તે મેળવવાનું શીખ્યા વગર અન્યના અધિકારોનું ઉલ્લંઘન. શિક્ષણ સમાવે છે, એટલું નહીં

જ્ઞ knowledgeાન, પરંતુ અસરકારક અને સતત જ્ઞ knowledgeાન અરજી કરી. પુરુષોને ફક્ત તેઓ જે જાણે છે તેના માટે નહીં, પણ વધુ ચૂકવવામાં આવે છે ખાસ કરીને તેઓ તેમની સાથે શું કરે છે તે માટે જાણો.

5. સેલ્ફ-ડિસીપ્લીનનો અભાવ. શિસ્ત આવે છે સ્વ નિયંત્રણ. આનો અર્થ એ છે કે વ્યક્તિએ તમામ નકારાત્મક ગુણોને નિયંત્રિત કરવા જોઈએ. તમે પરિસ્થિતિઓને નિયંત્રિત કરો તે પહેલાં, તમારે પહેલા તમારી જાતને નિયંત્રિત કરવી જોઈએ. સ્વ-નિપુણતા એ સૌથી મુશ્કેલ કામ છે જે તમે ક્યારેય હલ કરશો. જો તમે નહિ સ્વ પર વિજય મેળવો, તમે સ્વ દ્વારા જીતી જશો. તમે એક પર જોઈ શકો છો અને તે જ સમયે તમારા શ્રેષ્ઠ મિત્ર અને તમારા સૌથી મોટા દુશ્મન બંને દ્વારા અરીસા સામે પગ મૂકવો.

6. ILL આરોગ્ય. કોઈપણ વ્યક્તિ ઉત્કૃષ્ટ સફળતાનો આનંદ માણી શકે નહીં સારા સ્વાસ્થ્ય વગર. ખરાબ સ્વાસ્થ્યના ઘણા કારણો આધીન છે નિપુણતા અને નિયંત્રણ. આ, મુખ્યમાં છે:

- a. ખોરાક માટે અતિશય આહાર આરોગ્ય માટે અનુકૂળ નથી
- બી. વિચારની ખોટી આદતો; માટે અભિવ્યક્તિ આપવી નકારાત્મક.
- સી. ખોટો ઉપયોગ, અને સેક્સમાં અતિશય ભોગ.
- ડી. યોગ્ય શારીરિક વ્યાયામનો અભાવ
- ઇ. અયોગ્યતાને કારણે તાજી હવાનો અપૂરતો પુરવઠો શ્વાસ.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

121

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

7. બિનજરૂરી પર્યાવરણીય ચેપ બાળપણ દરમિયાન. "જેમ ડાળી વળી છે, તેમ વૃક્ષ પણ થશે વધો. "મોટા ભાગના લોકો કે જેમની ફોજદારી વૃત્તિઓ છે તેઓ તેમને આ રીતે પ્રાપ્ત કરે છે દરમિયાન ખરાબ વાતાવરણ, અને અયોગ્ય સહયોગીઓનું પરિણામ બાળપણ.

8. પ્રોક્રિસ્ટનેશન. આ એક સૌથી સામાન્ય છે નિષ્ફળતાના કારણો. "ઓલ્ડ મેન વિલંબ" અંદર રહે છે દરેક માણસનો પડછાયો, તેની તક બગાડવાની રાહ જોતો હતો સફળતાની તકો. આપણામાંના મોટાભાગના જીવનમાં નિષ્ફળતા તરીકે પસાર થાય છે, કારણ કે અમે "શરૂ કરવા માટે યોગ્ય સમય" ની રાહ જોઈ રહ્યા છીએ કંઈક યોગ્ય. રાહ ના જુવો. સમય ક્યારેય "ન્યાયી" રહેશે નહીં સાચું. "તમે જ્યાં standભા છો ત્યાંથી પ્રારંભ કરો, અને તમે ગમે તે સાધનો સાથે કામ કરો તમારા આદેશ પર હોઈ શકે છે, અને તમારા જેવા વધુ સારા સાધનો મળશે સાથે જાઓ.

9. PERSISTENCE LACK. આપણામાંના મોટાભાગના સારા "શરુ" છે પરંતુ આપણે જે બધું શરૂ કરીએ છીએ તેના નબળા "ફિનિશર્સ". તદુપરાંત, લોકો છે હારના પ્રથમ સંકેતો પર હાર મानी લે છે. તેનો કોઈ વિકલ્પ નથી સ્થિરતા માટે. જે વ્યક્તિ PERSISTENCE ને પોતાની બનાવે છે વોય-વર્ડ, શોધે છે કે "ઓલ્ડ મેન નિષ્ફળતા" આખરે બની જાય છે થાકેલા, અને તેની વિદાય બનાવે છે. નિષ્ફળતાનો સામનો કરી શકતા નથી દ્રઢતા.

10. નેગેટિવ પર્સનલિટી. સફળતાની કોઈ આશા નથી તે વ્યક્તિ માટે જે નકારાત્મક વ્યક્તિત્વ દ્વારા લોકોને ભગાડે છે. શક્તિની અરજી દ્વારા સફળતા મળે છે, અને શક્તિ છે અન્ય લોકોના સહકારી પ્રયત્નો દ્વારા પ્રાપ્ત. એક નકારાત્મક વ્યક્તિત્વ સહકારને પ્રેરિત કરશે નહીં.

11. નિયંત્રિત સેકસ્યુઅલ યુરજની ગેરહાજરી. સેક્સ એનર્જી છે તમામ ઉત્તેજનાઓમાં સૌથી શક્તિશાળી જે લોકોને અંદર ખસેડે છે ક્રિયા. કારણ કે તે લાગણીઓમાં સૌથી શક્તિશાળી છે, તે આવશ્યક છે ટ્રાન્સમ્યુટેશન દ્વારા નિયંત્રિત, અને અન્યમાં રૂપાંતરિત થેનલો.

12. "કંઈક માટે અનિયંત્રિત ઇચ્છા કંઈ નથી. "જુગારની વૃત્તિ લાખો લોકોને પ્રેરિત કરે છે નિષ્ફળતા. વોલ સ્ટ્રીટના અભ્યાસમાં આના પુરાવા મળી શકે છે '29 ની દુર્ઘટના, જે દરમિયાન લાખો લોકોએ પૈસા કમાવવાનો પ્રયાસ કર્યો સ્ટોક માર્જિન પર જુગાર દ્વારા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

122

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 127

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

13. નિર્ણયની સારી રીતે વ્યાખ્યાયિત શક્તિનો અભાવ. જે પુરુષો સફળ થાય છે તેઓ તાત્કાલિક નિર્ણયો સુધી પહોંચે છે, અને જો તે હોય તો તેને બદલો બધા, ખૂબ ધીમેથી. જે પુરુષો નિષ્ફળ જાય છે, નિર્ણયો સુધી પહોંચે છે, જો બિલકુલ, ખૂબ જ ધીરે ધીરે, અને તેમને વારંવાર અને ઝડપથી બદલો. અનિશ્ચિતતા અને વિલંબ જોડિયા ભાઈઓ છે. જ્યાં એક મળે છે, બીજો સામાન્ય રીતે પણ મળી શકે છે. આ જોડીને સંપૂર્ણ રીતે મારી નાખે તે પહેલા તેને મારી નાખો નિષ્ફળતાના ટ્રેડમિલ પર તમને "હોગ-ટાઇ".

14. એક અથવા વધુ છ મૂળભૂત ભય. આ ભય પછીના પ્રકરણમાં તમારા માટે વિશ્લેષણ કરવામાં આવ્યું છે. તેઓ હોવા જ જોઈએ તમે તમારી સેવાઓનું અસરકારક માર્કેટિંગ કરી શકો તે પહેલા નિપુણતા મેળવો.

15. લગ્નમાં સાથીની ખોટી પસંદગી. આ નિષ્ફળતાનું સૌથી સામાન્ય કારણ. લગ્નનો સંબંધ લોકોને નજીકથી સંપર્કમાં લાવે છે. જ્યાં સુધી આ સંબંધ નથી



નિર્દોષ, નિષ્ફળતા અનુસરવાની શક્યતા છે. વધુમાં, તે એક ફોર્મ હશે નિષ્ફળતા કે જે દુઃખ અને દુઃખ દ્વારા ચિહ્નિત થયેલ છે, બધાનો નાશ કરે છે એમ્બિટિશનના સંકેતો.

16. સાવચેતી. જે વ્યક્તિ કોઈ તકો લેતો નથી, સામાન્ય રીતે જ્યારે બાકી હોય ત્યારે જે કંઈ બાકી હોય તે લેવું પડે છે પસંદ કરી રહ્યા છીએ. અતિ સાવધાની અન્ડર-સાવધાની જેટલી જ ખરાબ છે. બંને છે ચરમસીમા સામે રક્ષણ આપવું. જીવન પોતે જ તત્વથી ભરેલું છે તક.

17. વ્યવસાયમાં એસોસિએટ્સની ખોટી પસંદગી. આ વ્યવસાયમાં નિષ્ફળતાના સૌથી સામાન્ય કારણોમાંનું એક છે. માં વ્યક્તિગત સેવાઓનું માર્કેટિંગ, કોઈએ પસંદ કરવા માટે ખૂબ કાળજી લેવી જોઈએ એમ્લોયર જે પ્રેરણા બનશે, અને જે પોતે છે, બુદ્ધિશાળી અને સફળ. અમે જેમની સાથે છીએ તેમનું અનુકરણ કરીએ છીએ સૌથી નજીકથી સાંકળો. એમ્લોયર પસંદ કરો જે અનુકરણ કરવા યોગ્ય છે.

18. સુપરસ્ટિશન અને પ્રેજેડીસ. અંધશ્રદ્ધા એ ભયનું સ્વરૂપ. તે અજ્ઞાનતાની નિશાની પણ છે. સફળ પુરુષો રાખે છે ખુલ્લા દિમાગ અને કંઈથી ડરતા નથી.

19. વ્યવસાયની ખોટી પસંદગી. કોઈ માણસ કરી શકતો નથી પ્રયત્નોની એક લાઇનમાં સફળ થવું જે તેને પસંદ નથી. સૌથી વધુ વ્યક્તિગત સેવાઓના માર્કેટિંગમાં આવશ્યક પગલું છે એવો વ્યવસાય પસંદ કરવો જેમાં તમે તમારી જાતને ફેંકી શકો પૂરા દિલથી.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

123

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

20. કાર્યની એકાગ્રતાની ખોટ. "જેક ઓફ-ઓલ-ટ્રેડ્સ" ભાગ્યે જ કોઈ પણ બાબતમાં સારો છે. તમારા બધા પ્રયત્નો પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરો એક નિર્ધારિત મુખ્ય હેતુ.

21. અસ્પષ્ટ ખર્ચની આદત. આ ખર્ચ-કરકસર સફળ થઈ શકતો નથી, મુખ્યત્વે કારણ કે તે શાશ્વત રીતે standsભો છે ગરીબીનો ભય. દ્વારા વ્યવસ્થિત બચત કરવાની આદત બનાવો તમારી આવકની ચોક્કસ ટકાવારીને બાજુ પર રાખીને. માં નાણાં બેંક જ્યારે કોરેજનો ખૂબ જ સુરક્ષિત પાયો આપે છે ત્યારે વ્યક્તિગત સેવાઓના વેચાણ માટે મેળવે છે. પૈસા વિના, એક જ જોઈએ જે ઓફર કરવામાં આવે છે તે લો અને તેને મેળવીને આનંદ કરો.

22. ઉત્સાહની કમી. ઉત્સાહ વગર એક ખાતરી આપી શકાય તેમ નથી. તદુપરાંત, ઉત્સાહ ચેપી છે, અને

જે વ્યક્તિ તેની પાસે છે, નિયંત્રણમાં છે, તે સામાન્ય રીતે કોઈપણમાં સ્વાગત છે લોકોનો સમૂહ.

23. અસહિષ્ણુતા. "બંધ" mmd ધરાવતી વ્યક્તિ કોઈપણ વિષય ભાગ્યે જ આગળ વધે છે. અસહિષ્ણુતાનો અર્થ એ છે કે વ્યક્તિ પાસે છે જ્ઞ knowledge ન મેળવવાનું બંધ કર્યું. ના સૌથી હાનિકારક સ્વરૂપો અસહિષ્ણુતા એ ધાર્મિક, વંશીય અને રાજકીય સાથે જોડાયેલ છે મતભેદ.

24. નિરંતરતા. ના સૌથી હાનિકારક સ્વરૂપો અનિશ્ચિતતા ખાવા, મજબૂત પીણું અને જાતીય સાથે જોડાયેલ છે પ્રવૃત્તિઓ. આમાંની કોઈપણ બાબતમાં વધુ પડતી સફળતા સફળતા માટે જીવલેણ છે.

25. અન્ય લોકો સાથે સહયોગ કરવાની અસમર્થતા. વધુ લોકો તેમની સ્થિતિ અને જીવનમાં તેમની મોટી તકો ગુમાવે છે, આ દોષને કારણે, અન્ય તમામ કારણો સાથે સંયુક્ત. તે એક દોષ જે કોઈ જાણકાર બિઝનેસમેન, અથવા નેતા સહન કરશે નહીં.

26. શક્તિ કે જે હસ્તગત કરવામાં આવી ન હતી સ્વયં પ્રયત્નો દ્વારા. (શ્રીમંત માણસોના પુત્રો અને પુત્રીઓ, અને અન્ય જેઓ નાણાંનો વારસો મેળવે છે જે તેઓએ કમાયો નથી). પાવર ઇન જે વ્યક્તિએ તેને ધીમે ધીમે હસ્તગત નથી કર્યો તેના હાથ ઘણીવાર જીવલેણ હોય છે સફળતા. ઝડપી ધન ગરીબી કરતાં વધુ ખતરનાક છે.

27. ઈન્ટેન્શનલ અપ્રમાણિકતા. માટે કોઈ વિકલ્પ નથી પ્રામાણિકતા. બળ દ્વારા કોઈ અસ્થાયી રૂપે અપ્રમાણિક હોઈ શકે છે એવા સંજોગો કે જેના પર કોઈનું નિયંત્રણ નથી, કાયમી વગર નુકસાન. પરંતુ, જે વ્યક્તિ દ્વારા અપ્રમાણિક છે તેના માટે કોઈ આશા નથી પસંદગી. વહેલા અથવા પછીથી, તેના કાર્યો તેની સાથે પકડશે, અને તે પ્રતિષ્ઠાના નુકશાનથી ચૂકવણી કરશે, અને કદાચ સ્વતંત્રતાના નુકશાનથી પણ.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

124

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

28. અહંકાર અને વેનિટી. આ ગુણો લાલ તરીકે સેવા આપે છે લાઇટ જે અન્ય લોકોને દૂર રાખવા ચેતવણી આપે છે. તેઓ માટે જીવલેણ છે સફળતા.

29. વિચારવાની જગ્યાએ અનુમાન લગાવવું. મોટાભાગના લોકો છે હકીકતો મેળવવા માટે ખૂબ ઉદાસીન અથવા આળસુ જેની સાથે વિચારવું સચોટ રીતે. તેઓ દ્વારા બનાવેલ "અભિપ્રાયો" પર કાર્ય કરવાનું પસંદ કરે છે અનુમાન અથવા ત્વરિત-ચુકાદાઓ.

30. કેપિટલની ખોટ. આ નિષ્ફળતાનું સામાન્ય કારણ છે જેઓ પ્રથમ વખત બિઝનેસ શરૂ કરે છે તેમની વચ્ચે તેમની ભૂલોના આઘાતને શોષવા માટે મૂડીનો પૂરતો અનામત, અને જ્યાં સુધી તેઓ સ્થાપિત ન કરે ત્યાં સુધી તેમને લઈ જવું

પ્રતિષ્ઠા.

31. આ અંતર્ગત, નિષ્ફળતાના કોઈ ખાસ કારણને નામ આપો જે તમે સહન કર્યું છે જે આમાં સમાવિષ્ટ નથી આગળની સૂચિ.

નિષ્ફળતાના આ ત્રીસ મુખ્ય કારણોમાં દુર્ઘટનાનું વર્ણન જોવા મળે છે જીવન, જે વ્યવહારિક રીતે દરેક વ્યક્તિ માટે મેળવે છે જે પ્રયત્ન કરે છે અને નિષ્ફળ જાય છે. તે હશે મદદરૂપ જો તમે કોઈ એવી વ્યક્તિને પ્રેરિત કરી શકો જે તમને સારી રીતે ઓળખે તો તેની સાથે આ સૂચિ પર જાઓ તમે, અને નિષ્ફળતાના ત્રીસ કારણો દ્વારા તમારું વિશ્લેષણ કરવામાં મદદ કરો. જો તે ફાયદાકારક હોઈ શકે તમે એકલા આનો પ્રયાસ કરો. મોટાભાગના લોકો પોતાને જોઈ શકતા નથી જેમ અન્ય લોકો તેમને જુએ છે. તમે જે ન કરી શકે તે હોઈ શકે.

સૌથી જૂની સલાહ છે "માણસ, તારી જાતને ઓળખો!" જો તમે માર્કેટ કરો છો માલ સફળતાપૂર્વક, તમારે માલસામાન જાણવો જ જોઈએ. માં પણ આવું જ છે માર્કેટિંગ વ્યક્તિગત સેવાઓ. તમારે ક્રમમાં તમારી બધી નબળાઈઓ જાણવી જોઈએ કે તમે તેમને પુલ કરી શકો છો અથવા તેમને સંપૂર્ણપણે દૂર કરી શકો છો. તમારે જાણવું જોઈએ તમારી તાકાત ક્રમમાં કે જ્યારે તમે તેનું વેચાણ કરો ત્યારે તેના પર ધ્યાન આપો સેવાઓ. તમે સચોટ વિશ્લેષણ દ્વારા જ તમારી જાતને જાણી શકો છો .

સ્વ સાથે જોડાણમાં અજ્ઞાનતાની મૂર્ખાઈ એક યુવાન દ્વારા દર્શાવવામાં આવી હતી એક માણસ જેણે એક હોદ્દા માટે જાણીતા વ્યવસાયના મેનેજરને અરજી કરી. તેમણે જ્યાં સુધી મેનેજરે તેને પૂછ્યું નહીં કે તે કેટલો પગાર છે ત્યાં સુધી ખૂબ સારી છાપ ઉભી કરી અપેક્ષિત. તેણે જવાબ આપ્યો કે તેના મનમાં કોઈ નિશ્ચિત રકમ નથી ( યોક્કસ લક્ષ્યનો અભાવ ). આ મેનેજરે પછી કહ્યું, "અમે તમને મૂલ્યવાન ચૂકવીશું, અમે તમને અજમાવીશું અઠવાડિયું. "

"હું તેને સ્વીકારીશ નહીં," અરજદારે જવાબ આપ્યો, "કારણ કે હું મેળવી રહ્યો છું જ્યાં હું હમાણાં રોજગારમાં છું તેના કરતાં વધુ. "

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

125

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 130

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તમે તમારા પગારમાં ફ્રીથી ગોઠવણ માટે વાટાઘાટો કરવાનું શરૂ કરો તે પહેલાં તમારી વર્તમાન સ્થિતિ, અથવા અન્યત્ર રોજગાર મેળવવા માટે, ખાતરી કરો કે તમે તમે હવે પ્રાપ્ત કરતાં વધુ મૂલ્યવાન છો.

પૈસા જોઈએ છે તે એક વસ્તુ છે - દરેકને વધુ જોઈએ છે - પરંતુ તે છે કંઈક વધુ અલગ થવા માટે સંપૂર્ણપણે અલગ! ઘણા લોકો તેમની ભૂલ કરે છે તેમના ન્યાયાધીશ માટે ઇચ્છે છે. તમારી નાણાકીય જરૂરિયાતો અથવા ઇચ્છાઓ છે તમારા વર્થ સાથે કરવાનું કંઈ નથી. તમારું મૂલ્ય સંપૂર્ણપણે દ્વારા સ્થાપિત થયેલ છે ઉપયોગી સેવા આપવાની તમારી ક્ષમતા અથવા અન્યને પ્રસ્તુત કરવાની તમારી ક્ષમતા આવી સેવા.

વ્યક્તિગતના અસરકારક માર્કેટિંગમાં વાર્ષિક સ્વ-વિશ્લેષણ આવશ્યક છે મર્યો-ડાઇઝિંગમાં વાર્ષિક ઇન્વેન્ટરીની જેમ સેવાઓ. તદુપરાંત, વાર્ષિક વિશ્લેષણ દોષોમાં ઘટાડો અને વર્ચ્યુઅલમાં વધારો જાહેર કરવો જોઈએ. એક આગળ વધે છે, સ્થિર રહે છે, અથવા જીવનમાં પાછળ જાય છે. વ્યક્તિનું Objectબ્જેક્ટ હોવું જોઈએ, નું અલબત્ત, આગળ વધો. વાર્ષિક સ્વ-વિશ્લેષણ પ્રગતિ છે કે કેમ તે જાહેર કરશે કરવામાં આવ્યું, બનાવ્યું, અને જો એમ હોય તો, કેટલું. તે કોઈપણ પછાત પગલાઓ પણ જાહેર કરશે બનાવી હશે. વ્યક્તિગત સેવાઓના અસરકારક માર્કેટિંગ માટે એકની જરૂર છે પ્રગતિ ધીમી હોય તો પણ આગળ વધો.

તમારું વાર્ષિક સ્વ-વિશ્લેષણ દરેક વર્ષના અંતે થવું જોઈએ, જેથી તમે તમારા નવા વર્ષના ઠરાવોમાં કોઈપણ સુધારાઓ શામેલ કરી શકે છે જે વિશ્લેષણ સૂચવવું જોઈએ. તમારી જાતને પૂછીને આ ઇન્વેન્ટરી લો નીચેના પ્રશ્નો, અને કોઈની સહાયથી તમારા જવાબો તપાસીને તમને તેમની ચોકસાઈ વિશે તમારી જાતને છેતરવાની પરવાનગી આપશે નહીં.

માટે સ્વ-વિશ્લેષણ પ્રશ્ન  
વ્યક્તિગત ઇન્વેન્ટરી

1. શું મેં તે લક્ષ્ય પ્રાપ્ત કર્યું છે જે મેં મારા ઉદ્દેશ તરીકે સ્થાપિત કર્યું છે આ વર્ષ માટે? (તમારે ચોક્કસ વાર્ષિક સાથે કામ કરવું જોઈએ તમારા મુખ્ય જીવનના ઉદ્દેશના ભાગરૂપે પ્રાપ્ત થવાનો હેતુ).
2. શું મેં શ્રેષ્ઠ ગુણવત્તાની સેવા આપી છે જે હું સક્ષમ હતો, અથવા હું આના કોઈપણ ભાગને સુધારી શક્યો હોત સેવા?

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

126

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

3. શું મેં મહત્તમ શક્ય માત્રામાં સેવા આપી છે જેમાંથી હું સક્ષમ હતો?
4. શું મારા આચારની ભાવના સુમેળભર્યા રહી છે, અને દરેક સમયે સહકારી?
5. શું મેં PROCRASTINATION ની આદતને ઘટાડવાની મંજૂરી આપી છે મારી કાર્યક્ષમતા, અને જો એમ હોય તો, કેટલી હદ સુધી?
6. શું મેં મારી વ્યક્તિગતતામાં સુધારો કર્યો છે, અને જો એમ હોય તો, કઈ રીતે?
7. શું હું મારી યોજનાઓને અનુસરીને નિરંતર રહ્યો છું સમાપ્તિ?

8. શું હું નિર્ણયો પર ચોક્કસપણે અને ચોક્કસપણે પહોંચી ગયો છું બધા પ્રસંગોએ?
9. શું મેં છ મૂળભૂત ભયમાંથી કોઈ એક અથવા વધુને મંજૂરી આપી છે મારી કાર્યક્ષમતામાં ઘટાડો?
10. શું હું "સાવધ" અથવા "સાવચેત" રહ્યો છું?
11. કામમાં મારા સહયોગીઓ સાથે મારો સંબંધ રહ્યો છે સુખદ, કે અપ્રિય? જો તે અપ્રિય હતું, તો દોષ છે અંશત, અથવા સંપૂર્ણ મારું?
12. શું મેં મારી કોઈપણ ઉર્જાનો અભાવ દ્વારા વિસર્જન કર્યું છે પ્રયત્નોનું એકાગ્રતા?
13. શું હું બધા સાથે જોડાણમાં ખુલ્લા વિચાર અને સહિષ્ણુ રહ્યો છું વિષયો?
14. મેં કઈ રીતે સેવા આપવાની મારી ક્ષમતામાં સુધારો કર્યો છે?
15. શું હું મારી કોઈપણ આદતોમાં અસ્પષ્ટ હતો?
16. શું મેં ખુલ્લેઆમ અથવા ગુપ્ત રીતે, કોઈપણ પ્રકારનું વ્યક્ત કર્યું છે અહંકાર?
17. મારા સહયોગીઓ પ્રત્યે મારું વર્તન એવું છે કે તે છે તેમને મારો આદર કરવા પ્રેર્યા?
18. મારા મંતવ્યો અને નિર્ણયો પર આધારિત છે અનુમાન, અથવા વિશ્લેષણની ચોકસાઈ અને વિચાર?
19. શું મેં મારા સમય, મારા ખર્ચનું બજેટ કરવાની આદતનું પાલન કર્યું છે, અને મારી આવક, અને હું આમાં ૩ constants ચિયુસ્ત રહ્યો છું બજેટ?
20. મેં નફાકારક પ્રયત્નો માટે કેટલો સમય ફાળવ્યો છે જેનો હું વધુ સારા લાભ માટે ઉપયોગ કરી શકું?
21. હું મારા સમયને ફરીથી કેવી રીતે બજેટ કરી શકું, અને મારી આદતો બદલી શકું જેથી હું આગામી વર્ષ દરમિયાન વધુ કાર્યક્ષમ રહેશે?

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

127

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

22. શું હું કોઈ પણ આચરણ માટે દોષિત છું કે જેને મંજૂરી ન હતી મારો અંતરાત્મા?
23. મેં કઈ રીતે વધુ સેવા અને વધુ સારી રીતે રેન્ડર કર્યું છે સેવા આપવા માટે મને ચૂકવણી કરવામાં આવી હતી?
24. શું હું કોઈની સાથે અન્યાય કરતો હતો, અને જો એમ હોય તો, કઈ રીતે?
25. જો હું વર્ષ માટે મારી પોતાની સેવાઓનો ખરીદનાર હોત, શું હું મારી ખરીદીથી સંતુષ્ટ થઈશ?
26. શું હું યોગ્ય વ્યવસાયમાં છું, અને જો નહીં, તો શા માટે નહીં?

27. શું મારી સેવાઓ ખરીદનાર આનાથી સંતુષ્ટ છે મેં જે સેવા આપી છે, અને જો નહિ, તો શા માટે નહીં?
28. ના મૂળભૂત સિદ્ધાંતો પર મારી વર્તમાન રેટિંગ શું છે સફળતા? (આ રેટિંગ એકદમ, અને પ્રમાણિકપણે બનાવો, અને તેને રાખો તે કરવા માટે પૂરતી હિંમતવાન વ્યક્તિ દ્વારા તપાસ કરવામાં આવી ચોક્કસ).

આના દ્વારા આપવામાં આવેલી માહિતીને વાંચી અને આત્મસાત કરી પ્રકરણ, હવે તમે તમારા વ્યક્તિગત માર્કેટિંગ માટે વ્યવહારુ યોજના બનાવવા માટે તૈયાર છો સેવાઓ. આ પ્રકરણમાં દરેક સિદ્ધાંતનું પૂરતું વર્ણન મળશે મુખ્ય લક્ષણો સહિત વ્યક્તિગત સેવાઓના વેચાણના આયોજનમાં આવશ્યક છે નેતૃત્વનું; નેતૃત્વમાં નિષ્ફળતાના સૌથી સામાન્ય કારણો; નું વર્ણન નેતૃત્વ માટે તકના ક્ષેત્રો; તમામ ક્ષેત્રોમાં નિષ્ફળતાના મુખ્ય કારણો જીવન, અને મહત્વના પ્રશ્નો જે સ્વ-વિશ્લેષણમાં ઉપયોગમાં લેવા જોઈએ. આ સચોટ માહિતીની વિસ્તૃત અને વિગતવાર રજૂઆત શામેલ કરવામાં આવી છે, કારણ કે તે જરૂરી આવશે દ્વારા તમામ જેઓ દ્વારા સંપત્તિ સંચય શરૂ જ જોઈએ માર્કેટિંગ વ્યક્તિગત સેવાઓ. જેમણે તેમનું નસીબ ગુમાવ્યું છે, અને જેઓ તેઓ માત્ર પૈસા કમાવા લાગ્યા છે, તેમની પાસે વ્યક્તિગત સેવાઓ સિવાય બીજું કંઈ નથી સંપત્તિ માટે પરત, તેથી તે જરૂરી છે કે તેઓ વ્યવહારુ ઉપલબ્ધ હોય શ્રેષ્ઠ લાભ માટે બજાર સેવાઓ માટે જરૂરી માહિતી.

આ પ્રકરણમાં સમાવિષ્ટ માહિતી તે બધા માટે ખૂબ મૂલ્યવાન હશે કોઈપણ કોલિંગમાં નેતૃત્વ પ્રાપ્ત કરવાની આકાંક્ષા. તે ખાસ કરીને તેમના માટે મદદરૂપ થશે વ્યવસાય અથવા industrial ધોગિક અધિકારીઓ તરીકે તેમની સેવાઓનું માર્કેટિંગ કરવાનું લક્ષ્ય છે.

સંપૂર્ણ માહિતી અને માહિતીની સમજ અહીં આપેલ પોતાની સેવાઓના માર્કેટિંગમાં મદદરૂપ થશે, અને તે મદદ પણ કરશે વધુ વિશ્લેષણાત્મક અને લોકોનો ન્યાય કરવા સક્ષમ બનવા માટે. માહિતી કર્મચારી નિર્દેશકો, રોજગાર સંચાલકો અને અન્ય માટે અમૂલ્ય હશે અધિકારીઓની પસંદગી કર્મચારીઓની પસંદગી અને જાળવણી માટે કરવામાં આવે છે કાર્યક્ષમ સંસ્થાઓ. જો તમને આ નિવેદનમાં શંકા છે, તો તેની યોગ્યતાનું પરીક્ષણ કરો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

128

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

અઠ્ઠાવીસ સ્વ-વિશ્લેષણ પ્રશ્નોના લેખિતમાં જવાબ. તે બંને હોઈ શકે છે રસપ્રદ અને નફાકારક, ભલે તમને તેની સુસંગતતા પર શંકા ન હોય નિવેદન

ક્યાં અને કેવી રીતે એક તક શોધી શકો છો  
સંપત્તિ એકત્રિત કરવા માટે

હવે જ્યારે આપણે સિદ્ધાંતોનું વિશ્લેષણ કર્યું છે જેના દ્વારા ધન હોઈ શકે છે સંચિત, અમે સ્વાભાવિક રીતે પૂછીએ છીએ, "કોઈને અનુકૂળ તકા ક્યાં મળી શકે છે આ સિદ્ધાંતો લાગુ કરો?"

અમેરિકાના રાજ્યો ધન મેળવવા માંગતા વ્યક્તિને ઓફર કરે છે, મોટા કે નાના.

શરૂ કરવા માટે, ચાલો આપણે બધાને યાદ કરીએ કે આપણે એવા દેશમાં રહીએ છીએ જ્યાં દરેક કાયદાનું પાલન કરનાર નાગરિક વિચારની સ્વતંત્રતા અને અસમાન કાર્યોની સ્વતંત્રતાનો આનંદ માણે છે વિશ્વમાં ગમે ત્યાં. આપણામાંના મોટાભાગના લોકોએ ક્યારેય ફાયદાઓની સૂચિ લીધી નથી આ સ્વતંત્રતા. અમે ક્યારેય અમારી અમર્યાદિત સ્વતંત્રતાની સરખામણી ઘટાડેલી સાથે કરી નથી અન્ય દેશોમાં સ્વતંત્રતા.

અહીં આપણી પાસે વિચારની સ્વતંત્રતા, પસંદગીમાં સ્વતંત્રતા અને આનંદ છે શિક્ષણ, ધર્મમાં સ્વતંત્રતા, રાજકારણમાં સ્વતંત્રતા, પસંદગીમાં સ્વતંત્રતા વ્યવસાય, વ્યવસાય અથવા વ્યવસાય, એકઠા કરવાની સ્વતંત્રતા અને તેના વિના છેડતી, બધા

સંપત્તિ અમે એકત્રિત કરી શકીએ છીએ, અમારી જગ્યા પસંદ કરવાની સ્વતંત્રતા નિવાસસ્થાન, લગ્નમાં સ્વતંત્રતા, બધાને સમાન તક દ્વારા સ્વતંત્રતા રેસ, એક રાજ્યથી બીજા રાજ્યમાં મુસાફરીની સ્વતંત્રતા, ખોરાકની અમારી પસંદગીમાં સ્વતંત્રતા, અને સ્વતંત્રતા

જીવનમાં જે પણ સ્ટેશન આપણે તૈયાર કર્યું છે તેના માટે લક્ષ્ય રાખવું આપણા પોતાના, યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સના રાષ્ટ્રપતિ પદ માટે પણ.

અમારી પાસે સ્વતંત્રતાના અન્ય સ્વરૂપો છે, પરંતુ આ સૂચિ પક્ષીઓની આંખનું દૃશ્ય આપણે સૌથી અગત્યનું, જે સર્વોચ્ચ ક્રમની તક બનાવે છે. આ સ્વતંત્રતાનો ફાયદો વધુ સ્પષ્ટ છે કારણ કે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ દરેક નાગરિકને બાંધધરી આપતો એકમાત્ર દેશ, પછી ભલે તે મૂળ જન્મેલો હોય કે ન હોય સ્વાભાવિક, આટલી વ્યાપક અને વૈવિધ્યસભર સ્વતંત્રતાની યાદી.

આગળ, ચાલો આપણે કેટલાક આશીર્વાદોનું વર્ણન કરીએ જે આપણી વ્યાપક સ્વતંત્રતા છે આપણા હાથમાં મૂક્યું છે. ઉદાહરણ તરીકે સરેરાશ અમેરિકન કુટુંબ લો (અર્થ, સરેરાશ આવકનો પરિવાર) અને ઉપલબ્ધ લાભોનો સરવાળો કરો પરિવારના દરેક સભ્ય, આ તક અને પુષ્કળ જમીનમાં!

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

a. ખોરાક. વિચાર અને કાર્યોની સ્વતંત્રતાની બાજુમાં ખોરાક આવે છે, કપડા અને શેલ્ટર, જીવનની ત્રણ મૂળભૂત જરૂરિયાતો.

આપણી સાર્વત્રિક સ્વતંત્રતાને કારણે સરેરાશ અમેરિકન પરિવાર પાસે છે ઉપલબ્ધ છે, તેના ખૂબ જ દરવાજા પર, ખોરાકની શ્રેષ્ઠ પસંદગી મળી શકે છે વિશ્વમાં ગમે ત્યાં, અને તેની નાણાકીય શ્રેણીમાં કિંમતો પર.

બેનો પરિવાર, ન્યૂના ટાઇમ્સ સ્કવેર જિલ્લાના મધ્યમાં રહે છે

ખોરાકના ઉત્પાદનના સ્ત્રોતથી દૂર દૂર ચોર્ક સિટીએ લીધું  
આ આશ્ચર્યજનક સાથે, સરળ નાસ્તાના ખર્ચની સાવચેત સૂચિ  
પરિણામ:

ખોરાકના લેખો;	નાસ્તાના ટેબલ પર કિંમત:
દ્રાક્ષ ફળનો રસ, (ફ્લોરિડાથી).....	02
રિપલ્ડ ઘઉંનો નાસ્તો ખોરાક (કેન્સાસ ફાર્મ).....	02
ચા (ચીનથી).....	02
કેળા (દક્ષિણ અમેરિકામાંથી).....	02½
ટોસ્ટેડ બ્રેડ (કેન્સાસ ફાર્મમાંથી).....	01
તાજા દેશના ઇંડા (ઉટાહથી).....	07
ખાંડ (ક્યુબા અથવા ઉતાહથી).....	00½
માખણ અને ક્રીમ (ન્યૂ ઇંગ્લેન્ડમાંથી).....	03
	કુલ કુલ. ....20

જે દેશમાં બે લોકો કરી શકે તે દેશમાં ખોરાક મેળવવો બહુ મુશ્કેલ નથી  
નાસ્તો કરો જેમાં તેઓ ઇચ્છે છે અથવા દરેક પૈસાની જરૂર હોય છે! તેનું અવલોકન કરો  
આ સરળ નાસ્તો જાદુ (?) ના કેટલાક વિચિત્ર સ્વરૂપ દ્વારા એકત્રિત કરવામાં આવ્યો હતો  
ચીન, દક્ષિણ અમેરિકા, ઉતાહ, કેન્સાસ અને ન્યૂ ઇંગ્લેન્ડ સ્ટેટ્સ, અને પહોંચાડ્યા  
નાસ્તાના ટેબલ પર, વપરાશ માટે તૈયાર, સૌથી વધુ હૃદયમાં  
અમેરિકામાં ગીચ શહેર, સૌથી નમ્ર માધ્યમથી સારી કિંમતે  
મજૂર.

ખર્ચમાં તમામ સંઘીય, રાજ્ય અને શહેર કરનો સમાવેશ થાય છે! (અહીં એક હકીકત છે  
મતદારોને ફેંકવા માટે પોકાર કરતી વખતે રાજકારણીઓએ તેનો ઉલ્લેખ કર્યો ન હતો  
તેમના વિરોધીઓ ઓફિસની બહાર હતા કારણ કે લોકો પર મૃત્યુનો કર લાગતો હતો).

બી. શેલ્ટર. આ કુટુંબ ગરમ, આરામદાયક એપાર્ટમેન્ટમાં રહે છે  
વરાળ દ્વારા, વીજળીથી પ્રકાશિત, રસોઈ માટે ગેસ સાથે, બધા \$ 65.00 a માં  
માસ. નાના શહેરમાં, અથવા ન્યૂ યોર્ક શહેરનો વધુ છૂટોછવાયો ભાગ,  
તે જ એપાર્ટમેન્ટ મહિનામાં \$ 20.00 જેટલું ઓછું હોઈ શકે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

130

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ખાવાના અંદાજમાં તેઓ નાસ્તામાં જે ટોસ્ટ ધરાવતાં હતાં તે ટોસ્ટ કરવામાં આવ્યું હતું  
ઇલેક્ટ્રિક ટોસ્ટર, જેની કિંમત પણ થોડા ડોલર છે, એપાર્ટમેન્ટ સાફ કરવામાં આવે છે  
વેક્યુમ સ્ટીપર સાથે જે વીજળી દ્વારા ચાલે છે. ગરમ અને ઠંડુ પાણી છે  
ઉપલબ્ધ, દરેક સમયે, રસોડામાં અને બાથરૂમમાં. ખોરાક રાખવામાં આવે છે  
રેફ્રિજરેટરમાં ઠંડુ કરો જે વીજળી દ્વારા ચાલે છે. પત્ની તેના વાળને કલ્ કરે છે,



તેના કપડા ધોઈ નાખે છે અને તેને સરળતાથી સંચાલિત વીજળીથી ઇસ્ત્રી કરે છે સોંધનો, દિવાલમાં પ્લગ ચોટાડીને મેળવેલ પાવર પર. પતિ

ઇલેક્ટ્રિક શેવર સાથે shaves, અને તેઓ બધા પાસેથી મનોરંજન મેળવે છે સમગ્ર વિશ્વમાં, દિવસના ચોવીસ કલાક, જો તેઓ ઇચ્છે તો, ખર્ચ વિના, દ્વારા ફક્ત તેમના રેડિયોનો ડાયલ ફેરવો.

આ એપાર્ટમેન્ટમાં અન્ય સુવિધાઓ છે, પરંતુ ઉપરોક્ત સૂચિ સ્વતંત્રતાના કેટલાક નક્કર પુરાવાઓનો યોગ્ય વિચાર આપશે અમે, અમેરિકા, આનંદ કરીએ છીએ. (અને આ રાજકીય કે આર્થિક નથી પ્રચાર).

સી. કપડા. યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સમાં ગમે ત્યાં, મહિલા સરેરાશ કપડાંની જરૂરિયાતો ખૂબ જ આરામદાયક અને સુઘડ રીતે વસ્ત્ર કરી શકે છે એક વર્ષમાં \$ 200.00 થી ઓછો, અને સરેરાશ માણસ તે જ વસ્ત્ર કરી શકે છે, અથવા ઓછું.

ખોરાક, કપડાં અને આશ્રયની માત્ર ત્રણ મૂળભૂત જરૂરિયાતો રહી છે ઉલ્લેખ કર્યો છે. સરેરાશ અમેરિકન નાગરિક પાસે અન્ય વિશેષાધિકારો અને ફાયદા છે સાધારણ મહેનતના બદલામાં ઉપલબ્ધ, શ્રમ દિવસ દીઠ આઠ કલાકથી વધુ નહીં. આમાં ઓટોમોબાઇલ પરિવહનનો વિશેષાધિકાર છે, જેની સાથે કોઈ કરી શકે છે ખૂબ જ ઓછા ખર્ચે, જાઓ અને ઇચ્છાથી આવો.

સરેરાશ અમેરિકન પાસે કોઈ મિલકત અધિકારોની સુરક્ષા નથી વિશ્વનો બીજો દેશ. તે તેના વધારાના નાણાં બેંક સાથે બેંકમાં મૂકી શકે છે ખાતરી છે કે તેની સરકાર તેનું રક્ષણ કરશે, અને જો બેંક તેને સારી બનાવશે નિષ્ફળ જાય છે. જો કોઈ અમેરિકન નાગરિક એક રાજ્યથી બીજા રાજ્યમાં મુસાફરી કરવા માંગતો હોય તો તેને ના જોઈએ પાસપોર્ટ, કોઈની પરવાનગી નથી. તે જ્યારે ઇચ્છે ત્યારે જઈ શકે છે, અને ઇચ્છાથી પાછા આવી શકે છે. વધુમાં, તે ટ્રેન, ખાનગી ઓટોમોબાઇલ, બસ, વિમાન અથવા જહાજ દ્વારા મુસાફરી કરી શકે છે તેની પોકેટબુક પરવાનગી આપે છે. જર્મની, રશિયા, ઇટાલી અને મોટા ભાગના અન્યમાં યુરોપિયન અને ઓરિએન્ટલ દેશોમાં, લોકો આટલી મુસાફરી કરી શકતા નથી સ્વતંત્રતા, અને ખૂબ ઓછા ખર્ચે.

જે "ચમત્કાર" પ્રદાન કરવામાં આવ્યું છે  
આ આશીર્વાદ

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

131

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

અમે ઘણીવાર રાજકારણીઓને અમેરિકાની આઝાદીની ઘોષણા કરતા સાંભળીએ છીએ, જ્યારે તેઓ મત માંગવા, પરંતુ ભાગ્યે જ તેઓ સમય કા ઠાે છે અથવા પૂરતા પ્રયત્નો કરે છે આ "સ્વતંત્રતા" ના સ્ત્રોત અથવા પ્રકૃતિનું વિશ્લેષણ. પીસવા માટે કુહાડી નથી, ના

અભિવ્યક્તિ કરવા માટે ધિક્કાર, કોઈ ઉદ્દેશ્ય હાથ ધરવા માટે નથી, મને આ વિશેષાધિકાર છે તે રહસ્યમય, અમૂલ નિખાલસ વિશ્લેષણોમાં જવું, ખૂબ ગરમજ "કંઈક" જે અમેરિકાના દરેક નાગરિકને વધુ આશીર્વાદ આપે છે સંપત્તિ એકત્ર કરવાની તકો, દરેક પ્રકૃતિની વધુ સ્વતંત્રતા, હોઈ શકે તેના કરતાં અન્ય કોઈપણ દેશમાં જોવા મળે છે.

મને આ અદ્રશ્ય શક્તિના સ્ત્રોત અને પ્રકૃતિનું વિશ્લેષણ કરવાનો અધિકાર છે, કારણ કે હું જાણું છું, અને એક સદીના એક ક્વાર્ટરથી વધુ સમય માટે જાણું છું, ઘણા જે માણસોએ તે શક્તિનું આયોજન કર્યું હતું, અને ઘણા જેઓ હવે તેના માટે જવાબદાર છે જાળવણી.

માનવજાતના આ રહસ્યમય ઉપકારનું નામ કેપિટલ છે!

કેપિટલમાં એકલા નાણાંનો સમાવેશ થતો નથી, પરંતુ ખાસ કરીને અત્યંત માણસોના સંગઠિત, બુદ્ધિશાળી જૂથો જે નાણાંનો ઉપયોગ કરવાના માર્ગો અને માધ્યમોની યોજના કરે છે જનતાના સારા માટે અસરકારક રીતે, અને પોતાને માટે નફાકારક રીતે.

આ જૂથોમાં વૈજ્ઞાનિકો, શિક્ષકો, રસાયણશાસ્ત્રીઓ, શોધકો, વ્યવસાયનો સમાવેશ થાય છે વિશ્લેષકો, પ્રચાર પુરુષો, પરિવહન નિષ્ણાતો, એકાઉન્ટન્ટ્સ, વકીલો, ડોક્ટરો, અને પુરુષો અને સ્ત્રીઓ બંને જે તમામ ક્ષેત્રોમાં અત્યંત વિશિષ્ટ જ્ઞાન ધરાવે છે ઉદ્યોગ અને વ્યવસાય. તેઓ અગ્રેસર છે, પ્રયોગ કરે છે, અને નવા ક્ષેત્રોમાં ટ્રેલ્સ ઝળહળે છે પ્રયત્ન. તેઓ કોલેજો, હોસ્પિટલો, જાહેર શાળાઓને ટેકો આપે છે, સારા રસ્તાઓ બનાવે છે, અખબારો પ્રકાશિત કરો, સરકારનો મોટાભાગનો ખર્ચ ચૂકવો અને તેની કાળજી લો માનવ પ્રગતિ માટે બહુવિધ વિગત જરૂરી છે. મૂડીવાદીઓ ટૂંકમાં જણાવે છે સંસ્કૃતિના મગજ છે, કારણ કે તેઓ આખા ફેબ્રિકને પૂરા પાડે છે શિક્ષણ, જીલ્લાન અને માનવ પ્રગતિ સમાવે છે.

પૈસા, મગજ વગર, હંમેશા ખતરનાક છે. યોગ્ય રીતે ઉપયોગ, તે સૌથી વધુ છે સંસ્કૃતિની મહત્વપૂર્ણ આવશ્યકતા. અહીં વર્ણવેલ સરળ નાસ્તો ન કરી શકે ન્યૂ યોર્ક પરિવારને એક પૈસામાં અથવા અન્ય કોઈપણ કિંમતે, જો સંગઠિત મૂડીએ મશીનરી, જહાજો, રેલરોડ અને તેમને ચલાવવા માટે પ્રશિક્ષિત માણસોની વિશાળ સેનાઓ.

ઓર્ગનાઇઝડ કેપિટલના મહત્વ વિશે થોડો થોડો ખ્યાલ આવી શકે છે તમારી જાતને એકત્રિત કરવાની જવાબદારી સાથે બોજોની કલ્પના કરવાનો પ્રયાસ કરીને, મૂડીની સહાય વિના, અને ન્યૂ યોર્ક સિટી પરિવારને પહોંચાડ્યા વિના, સરળ નાસ્તો વર્ણવેલ.

યા સપ્લાય કરવા માટે, તમારે ચીન અથવા ભારતની યાત્રા કરવી પડશે, બંને અમેરિકાથી ખૂબ જ દૂર. જો તમે ઉત્તમ તરવૈયા ન હોવ તો, તમે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

132

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

રાઉન્ડ ટ્રીપ કરતા પહેલા થાકી જાઓ. પછી, પણ, બીજી સમસ્યા તમારો સામનો કરશે. તમે પૈસા માટે શું વાપરશો, ભલે તમારી પાસે સમૃદ્ધ તરવા માટે શારીરિક સહનશક્તિ?

ખાંડ સપ્લાય કરવા માટે, તમારે ક્યુબામાં બીજો લાંબો તરી જવો પડશે અથવા ઉટાહના સુગર બીટ વિભાગમાં લોલિપ્પ ચાલવું. પરંતુ તે પછી પણ, તમે ઓવી શકો છો ખાંડ વગર પાછા, કારણ કે સંગઠિત પ્રયત્નો અને પૈસા જરૂરી છે ખાંડ ઉત્પન્ન કરો, શુદ્ધ કરવા, પરિવહન કરવા અને પહોંચાડવા માટે શું જરૂરી છે તે વિશે કશું કહેવું નહીં તે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સમાં ગમે ત્યાં નાસ્તાના ટેબલ પર.

ઇંડા, તમે ન્યૂ નજીકના બાર્ન યાર્ડ્સમાંથી સરળતાથી પૂરતા પ્રમાણમાં પહોંચાડી શકો છો યોર્ક સિટી, પરંતુ તમે ફ્લોરિડા સુધી ખૂબ લાંબી ચાલવા જશો અને પહેલાં પાછા આવશો તમે દ્રાક્ષના રસના બે ગ્લાસ પી શકો છો.

તમારી પાસે કેન્સાસ અથવા અન્ય ઘઉંમાંથી એક લાંબી ચાલવા હશે વધતી જતી રાજ્યો, જ્યારે તમે ઘઉંની બ્રેડની ચાર સ્લાઇસ પછી ગયા હતા.

રિપલ્ડ ઘઉંના બિસ્કિટને મેનુમાંથી બાકાત કરવા પડશે, કારણ કે તેઓ એક પ્રશિક્ષિતના શ્રમ સિવાય ઉપલબ્ધ નહીં હોય પુરુષો અને યોગ્ય મશીનરીનું સંગઠન, જે માટે કોલ કરો પાટનગર.

આરામ કરતી વખતે, તમે દક્ષિણ તરફ બીજા નાના તરીને ઉડી શકો છો અમેરિકા, જ્યાં તમે બે કેળાં પસંદ કરશો, અને પાછા ફર્યા પછી, તમે ડેરી ધરાવતા નજીકના ખેતરમાં થોડું ચાલવા જઈ શકે છે અને કેટલાકને લઈ શકે છે માખણ અને ક્રીમ. પછી તમારું ન્યુ યોર્ક સિટી કુટુંબ બેસવા માટે તૈયાર હશે અને નાસ્તાનો આનંદ માણો, અને તમે તમારા શ્રમ માટે તમારા બે પૈસા એકત્રિત કરી શકો છો!

વાહિયાત લાગે છે, તે નથી? સારું, વર્ણવેલ પ્રક્રિયા માત્ર હશે સંભવિત રીતે ખોરાકની આ સરળ વસ્તુઓ ન્યૂના હૃદય સુધી પહોંચાડી શકાય યોર્ક સિટી, જો આપણી પાસે મૂડીવાદી વ્યવસ્થા ન હોત.

મકાન અને જાળવણી માટે જરૂરી નાણાંનો સરવાળો તે સરળ નાસ્તાની ડિલિવરીમાં ઉપયોગમાં લેવાતા રેલરોડ અને વરાળ જહાજો ખૂબ વિશાળ છે કે તે વ્યક્તિની કલ્પનાને ડગાવી દે છે. તે સેંકડો લાખો ડોલરમાં ચાલે છે, નહીં જહાજો અને ટ્રેનોના સંચાલન માટે જરૂરી પ્રશિક્ષિત કર્મચારીઓની સેનાઓનો ઉલ્લેખ કરવો. પરંતુ, પરિવહન એ આધુનિક સંસ્કૃતિની જરૂરિયાતોનો માત્ર એક ભાગ છે મૂડીવાદી અમેરિકા. કંઈપણ ઉપાડતા પહેલા, કંઈક હોવું જોઈએ જમીન પરથી ઉગાડવામાં આવે છે, અથવા ઉત્પાદિત અને બજાર માટે તૈયાર કરવામાં આવે છે. આ માટે બોલાવે છે સાધનો, મશીનરી, બોક્સિંગ, માર્કેટિંગ અને માટે વધુ લાખો ડોલર લાખો પુરુષો અને સ્ત્રીઓની વેતન.

વરાળ જહાજો અને રેલરોડ પૃથ્વી પરથી ઉગતા નથી અને કાર્ય કરે છે આપમેળે. તેઓ શ્રમ દ્વારા, સંસ્કૃતિના કોલના પ્રતિભાવમાં આવે છે અને કલ્પના, વિશ્વાસ ધરાવતા પુરુષોની ચાતુર્ય અને આયોજન ક્ષમતા

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

133

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

સેવા કરો, નહોતે મેળવો અને સંપત્તિ એકઠી કરો, અને કારણ કે તેઓ રેન્ડર કરે છે સેવા કે જેમાં કોઈ સિદ્ધિઓ જોઈ શકાય નહીં હોય, તેઓ મૂકે છે

પોતાને મહાન સંપત્તિના માર્ગમાં.

ફક્ત રેકોર્ડને સરળ અને સમજી શકાય તે માટે, હું તે ઉમેરીશ મૂડીવાદીઓ સ્વયં સમાન પુરુષો છે જેમાંથી આપણામાંના મોટાભાગના લોકોએ સાબુ-બોક્સ સાંભળ્યું છે વક્તાઓ બોલે છે. તેઓ તે જ માણસો છે જેમની પાસે કટ્ટરવાદી, ધૂર્ત, અપ્રમાણિક છે રાજકારણીઓ અને કલમ બનાવનાર મજૂર નેતાઓ "શિકારી હિતો" અથવા "વોલ" તરીકે ઓળખે છે શેરી. "

હું પુરુષોના કોઈપણ જૂથ માટે અથવા સામે સંક્ષિપ્ત રજૂ કરવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યો નથી અર્થશાસ્ત્રની કોઈપણ સિસ્ટમ. હું સામૂહિક સોદાબાજીની નિંદા કરવાનો પ્રયાસ કરતો નથી જ્યારે હું "મજૂર નેતાઓ કલમ બનાવવાનો" સંદર્ભ લઉં છું, ન તો હું સ્વાસ્થ્યનું સ્વચ્છ બિલ આપવાનું લક્ષ્ય રાખું છું મૂડીવાદી તરીકે ઓળખાતી તમામ વ્યક્તિઓને.

આ પુસ્તકનો ઉદ્દેશ - એક ઉદ્દેશ કે જેના માટે મેં વિશ્વાસપૂર્વક સમર્પિત કર્યું છે એક સદીનો ક્વાર્ટર - જે લોકો જ્ knowledgeાન ઈચ્છે છે તેમને સૌથી વધુ રજૂ કરવું વિશ્વસનીય ફિલસૂફી કે જેના દ્વારા વ્યક્તિઓ ધન એકઠું કરી શકે ગમે તેટલી રકમ તેઓ ઈચ્છે છે.

મેં અહીં મૂડીવાદી વ્યવસ્થાના આર્થિક ફાયદાઓનું વિશ્લેષણ કર્યું છે બતાવવાના બે ગણા હેતુ માટે:

1. કે જેઓ ધન શોધે છે તે બધાએ પોતાની જાતને ઓળખવી અને સ્વીકારવી જોઈએ સિસ્ટમ કે જે નસીબના તમામ અભિગમોને નિયંત્રિત કરે છે, મોટા કે નાના, અને
2. દ્વારા બતાવવામાં આવી રહી છે તેની વિરુદ્ધ ચિત્રની બાજુ રજૂ કરવી રાજકારણીઓ અને રાજદ્વારીઓ જેઓ તેઓ લાવેલા મુદ્દાઓને ઇરાદાપૂર્વક ઘોંઘાટ કરે છે, સંગઠિત મૂડીનો ઉલ્લેખ કરીને જાણે તે કંઈક જેરી હોય.

આ એક મૂડીવાદી દેશ છે, તે મૂડીના ઉપયોગ દ્વારા વિકસાવવામાં આવ્યો હતો, અને અમે જેઓ આઝાદીના આશીર્વાદો લેવાનો અધિકાર દાવો કરીએ છીએ અને તક, અમે જેઓ અહીં સંપત્તિ ભેગી કરવા માગીએ છીએ, તે પણ જાણી શકે છે જો સંગઠિત કરવામાં આવે તો ન તો ધન અથવા તક ઉપલબ્ધ થશે કેપિટલે આ લાભો આપ્યા ન હતા.

વીસથી વધુ વર્ષોથી તે કંઈક અંશે લોકપ્રિય અને વધતું રહ્યું છે કટ્ટરપંથીઓ, સ્વાવલંબી રાજકારણીઓ, ધુરંધરો, કુટિલ મજૂર નેતાઓ માટે મનોરંજન, અને પ્રસંગે ધાર્મિક નેતાઓ, "WALL STREET, THE પર પોટ-શોટ લેવા પૈસા બદલનારાઓ, અને મોટા બિઝનેસ. "

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

134

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

સરકારી અધિકારીઓની અધિકારીઓ, જેમને પ્રદેશીય મંજૂર હેતુ છે systemધોગિક અમેરિકાને સૌથી ધનિક દેશ બનાવનાર સિસ્ટમને રોકીને પૃથ્વી. લાઇન-અપ એટલું સામાન્ય અને એટલું સુવ્યવસ્થિત હતું કે તે લાંબા સમય સુધી અમેરિકા અત્યાર સુધી જાણીતું સૌથી ખરાબ ડિપ્રેશન. તે લાખો પુરુષોને તેમની નોકરીઓ ખર્ચી નાખે છે, કારણ કે તે નોકરીઓ industrialધોગિક અને મૂડીવાદીઓનો એક ભાગ હતો સિસ્ટમ જે રાષ્ટ્રની ખૂબ જ કરોડરજજુ બનાવે છે.

સરકારી અધિકારીઓના આ અસામાન્ય જોડાણ અને સ્વાવલંબન દરમિયાન જે વ્યક્તિઓ "ઓપન સીઝન" જાહેર કરીને નફો મેળવવાનો પ્રયત્ન કરી રહ્યા હતા અમેરિકન ઉદ્યોગ પદ્ધતિ, એક ચોક્કસ પ્રકારના મજૂર નેતા દળો સાથે જોડાયા રાજકારણીઓ અને રચાયેલ કાયદાના બદલામાં મતદારોને પહોંચાડવાની ઓફર કરી સંગઠિત દ્વારા ઉદ્યોગમાંથી પુરુષોને સંપત્તિ દૂર કરવાની મંજૂરી આપો સંખ્યાની બળ, આપવાની વધુ સારી પદ્ધતિની જગ્યાએ A યોગ્ય દિવસના પગાર માટે યોગ્ય દિવસનું કામ.

દેશભરમાં લાખો પુરુષો અને સ્ત્રીઓ હજી પણ કાર્યરત છે આપ્યા વિના મેળવવાનો પ્રયાસ કરવાનો આ લોકપ્રિય મનોરંજન. તેમાંના કેટલાક પાકા છે મજૂર સંગઠનો સાથે, જ્યાં તેઓ ટૂંકા કલાકો અને વધુ ચૂકવણીની માંગ કરે છે! બીજાઓ બિલકુલ કામ કરવા માટે મુશ્કેલી લેતા નથી. તેઓ સરકારની માંગણી કરે છે વિશ્વાસ અને તે મેળવી રહ્યા છે. તેમના સ્વતંત્રતાના અધિકારોનો તેમનો વિચાર હતો ન્યુ યોર્ક સિટીમાં પ્રદર્શન, જ્યાં હિંસક ફરિયાદ નોંધવામાં આવી હતી પોસ્ટ માસ્ટર, "રાહત લાભાર્થીઓ" ના જૂથ દ્વારા, કારણ કે પોસ્ટમેન સરકારી રાહત ચેક પહોંચાડવા માટે સવારે 7:30 વાગ્યે તેમને જાગૃત કર્યા. તેઓ સુનિશ્ચિત કર્યું કે ડિલિવરીનો સમય 10: 00 વાગ્યા સુધી સેટ કરવામાં આવે.

જો તમે તેમાંથી એક છો જે માને છે કે ધન દ્વારા સંચિત કરી શકાય છે ફક્ત પુરુષોનું કૃત્ય જે પોતાને જૂથોમાં ગોઠવે છે અને વધુ પગારની માંગ કરે છે ઓછી સેવા માટે, જો તમે તેમાંથી એક છો જે સરકાર રાહતની માંગ કરે છે વહેલી સવારની ખલેલ વિના જ્યારે પૈસા તમને પહોંચાડવામાં આવે, જો તમે તે લોકોમાંના એક છે જે રાજકારણીઓને તેમના મતના વેપારમાં વિશ્વાસ કરે છે જાહેર તિજોરી પર દરોડા પાડવાની મંજૂરી આપતા કાયદાઓ પસાર કરીને, તમે આરામ કરી શકો છો તમારી માન્યતા પર સુરક્ષિત રીતે, ચોક્કસ જ્ withાન સાથે કે કોઈ તમને ખલેલ પહોંચાડે નહીં, કારણ કે આ એક મફત દેશ છે જ્યાં દરેક માણસ તેના વિશે વિચારી શકે છે કૃપા કરીને, જ્યાં લગભગ દરેક જણ જીવી શકે છે પરંતુ થોડા પ્રયત્નો સાથે, જ્યાં ઘણા કોઈપણ કામ કર્યા વિના સારી રીતે જીવી શકે છે.

જો કે, તમારે આ સ્વતંત્રતા સંબંધિત સંપૂર્ણ સત્ય જાણવું જોઈએ જે ઘણા લોકો બડાઈ કરે છે, અને ઘણા ઓછા સમજે છે. તે જેટલું મહાન છે, તેટલું દૂર છે

પ્રદર્શનો છે તે જોડવા વિશેષાધિકારો પૂરા પાડે છે, તે કરતું નથી, અને કરી શકતું નથી

સંચય અને કાયદેસર રીતે પકડી રાખવાની એક જ વિશ્વસનીય પદ્ધતિ છે સંપત્તિ, અને તે ઉપયોગી સેવા રેન્ડર કરીને છે. ક્યારેય કોઈ સિસ્ટમ બનાવવામાં આવી નથી જેના દ્વારા પુરુષો માત્ર સંખ્યાના બળ દ્વારા કાયદેસર રીતે સંપત્તિ મેળવી શકે છે, અથવા બદલામાં એક ફોર્મ અથવા બીજાનું સમકક્ષ મૂલ્ય આપ્યા વિના.

અર્થશાસ્ત્રના કાયદા તરીકે ઓળખાતો સિદ્ધાંત છે! આ કરતાં વધુ છે એક સિદ્ધાંત. આ એવો કાયદો છે જેને કોઈ માણસ હરાવી શકે નહીં.

સિદ્ધાંતનું નામ સારી રીતે ચિહ્નિત કરો, અને તેને યાદ રાખો, કારણ કે તે દૂર છે બધા રાજકારણીઓ અને રાજકીય મશીનો કરતાં વધુ શક્તિશાળી. તે ઉપર છે અને તમામ મજૂર સંગઠનોના નિયંત્રણની બહાર. તેને હલાવી શકાતું નથી, ન તો પ્રભાવિત કરી શકાય છે કે કોઈ પણ કોલિંગમાં રેક્રેટર્સ અથવા સ્વ-નિયુક્ત નેતાઓ દ્વારા લાંચ આપવામાં આવી નથી. વધુમાં, આઈ.ટી એક બધુ જોનારી આંખ છે, અને બુકકીપિંગની એક સંપૂર્ણ સિસ્ટમ છે, જે તે દરેક માનવીના વ્યવહારોનો સચોટ હિસાબ રાખે છે આપ્યા વિના મેળવવાનો પ્રયાસ કરવાના વ્યવસાયમાં રોકાયેલા. વહેલા કે પછી તે ઓડિટરો આસપાસ આવે છે, મહાન અને નાના બંને વ્યક્તિઓના રેકોર્ડ પર નજર રાખે છે, અને હિસાબની માંગ કરો.

"વોલ સ્ટ્રીટ, મોટો બિઝનેસ, કેપિટલ પ્રિડેટરી હિતો," અથવા ગમે તે નામ તમે તે સિસ્ટમ આપવાનું પસંદ કરો છો જેણે અમને અમેરિકન સ્વતંત્રતા આપી છે, પુરુષોના સમૂહનું પ્રતિનિધિત્વ કરે છે જે આને સમજે છે, આદર આપે છે અને પોતાને અનુકૂળ કરે છે અર્થશાસ્ત્રનો શક્તિશાળી કાયદો! તેમના નાણાકીય સાતત્ય પર આધાર રાખે છે તેઓ કાયદાનું સન્માન કરે છે.

અમેરિકામાં રહેતા મોટાભાગના લોકો આ દેશ, તેની મૂડીવાદી વ્યવસ્થા અને બધા. મારે કબૂલ કરવું જ જોઈએ કે હું કોઈ વધુ સારા દેશને જાણતો નથી, જ્યાં કોઈને મોટો મળી શકે સંપત્તિ એકત્ર કરવાની તકો. તેમના કાર્યો અને કાર્યો દ્વારા અભિપ્રાય, ત્યાં છે આ દેશમાં કેટલાક જે તેને પસંદ નથી કરતા. તે, અલબત્ત તેમનો વિશેષાધિકાર છે; જો તેઓ આ દેશમાં, તેના મૂડીવાદી સિસ્ટમની જેમ નથી, તેના અનહદ તકો, તેઓ બહાર સાફ કરવાનો અધિકાર છે! હંમેશા અન્ય દેશો હોય છે, જેમ કે જર્મની, રશિયા અને ઇટાલી, જ્યાં કોઈ આનંદ માણવાનો પ્રયાસ કરી શકે છે સ્વતંત્રતા, અને સંપત્તિ એકઠી કરવી તે ખાસ નથી.

અમેરિકા તમામ સ્વતંત્રતા અને સંચયની તમામ તક પૂરી પાડે છે એવી સંપત્તિ કે જે કોઈ પણ પ્રામાણિક વ્યક્તિને જોઈતી હોય. જ્યારે કોઈ રમત માટે શિકાર કરવા જાય છે, ત્યારે એક શિકારના મેદાન પસંદ કરે છે જ્યાં રમત પુષ્કળ હોય. જ્યારે ધન માંગતા હો, ત્યારે તે જ નિયમ કુદરતી રીતે પ્રાપ્ત થશે.

જો તે સંપત્તિ છે જે તમે શોધી રહ્યા છો, તો દેશની શક્યતાઓને અવગણશો નહીં જેના નાગરિકો એટલા સમૃદ્ધ છે કે મહિલાઓ, એકલી, બે કરોડથી વધુ ખર્ચ કરે છે લિપ-સ્ટીક્સ, રૂજ અને કોસ્મેટિક્સ માટે વાર્ષિક ડોલર. બે વાર વિચારો, તમે કોણ છો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

136

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

દેશની મૂડીવાદી વ્યવસ્થાનો નાશ કરવાનો પ્રયાસ કરતા પહેલા, સંપત્તિની શોધ કરો જેના નાગરિકો ગ્રીટિંગ કાર્ડ્સ માટે વર્ષે પચાસ મિલિયન ડોલરથી વધુ ખર્ચ કરે છે, જેની સાથે તેમની સ્વતંત્રતા માટે તેમની પ્રશંસા વ્યક્ત કરવી!

જો તે પૈસા છે જે તમે શોધી રહ્યા છો, તો જે દેશ ખર્ચ કરે છે તે કાળજીપૂર્વક ધ્યાનમાં લો સિગારેટ માટે વાર્ષિક કરોડો ડોલર, આવકનો મોટો ભાગ જેમાંથી આ સપ્લાય કરવામાં રોકાયેલી માત્ર ચાર મોટી કંપનીઓ જ જાય છે "બિન-ચેલેન્સ" અને "શાંત ચેતા" ના રાષ્ટ્રીય નિર્માતા.

કોઈપણ રીતે જે દેશનાં લોકો છે તે દેશને પુષ્કળ વિચારણા આપો જોવાના વિશેષાધિકાર માટે વાર્ષિક પંદર મિલિયન ડોલરથી વધુ ખર્ચ કરો ખસેડવાની તસવીરો, અને દારૂ, નાર્કોટિક્સ અને અન્ય ઓછા બળવાન સોફ્ટ ડ્રિંક્સ અને ખીચડી-પાણી.

એવા દેશથી દૂર જવાની ઉતાવળ ન કરો જેના લોકો છે સ્વેચ્છાએ, આતુરતાથી પણ, ફૂટબોલ માટે વાર્ષિક લાખો ડોલર સોંપો, બેઝબોલ, અને ઇનામ લડાઈઓ.

અને, દરેક રીતે, એવા દેશ દ્વારા વળગી રહો કે જેના રહેવાસીઓ વધુ છોડી દે ચ્યુંઇંગ ગમ માટે દર વર્ષે એક મિલિયન ડોલર, અને સલામતી માટે અન્ય મિલિયન રેઝર બ્લેડ.

એ પણ યાદ રાખો કે, આ ઉપલબ્ધ સ્ત્રોતોની શરૂઆત છે સંપત્તિનો સંચય. માત્ર કેટલીક વૈભવી વસ્તુઓ અને બિનજરૂરી વસ્તુઓ છે ઉલ્લેખ કરવામાં આવ્યો છે. પરંતુ, યાદ રાખો કે ઉત્પાદન, પરિવહનનો વ્યવસાય, અને માલસામાનની આ કેટલીક વસ્તુઓનું માર્કેટિંગ કરવાથી નિયમિત રોજગારી મળે છે ઘણા પુરુષો અને સ્ત્રીઓ, જેઓ તેમની સેવાઓ માટે મેળવે છે ડોલર માસિક ઘણા મિલિયન, અને તે બંને માટે મુક્તપણે ખર્ચ કરે છે વૈભવી વસ્તુઓ અને જરૂરીયાતો.

ખાસ કરીને યાદ રાખો કે, આ તમામ વેપારી વિનિમયની પાછળ અને વ્યક્તિગત સેવાઓ એકઠા કરવા માટે વિપુલ પ્રમાણમાં તક મળી શકે છે સંપત્તિ. અહીં અમારું અમેરિકન ફ્રી-ડોમ કોઈની મદદ માટે આવે છે. કરવા માટે કંઈ નથી તમને, અથવા કોઈપણને હાથ ધરવા માટે જરૂરી પ્રયત્નોના કોઈપણ ભાગમાં રોકવાથી રોકો આ વ્યવસાયો પર. જો કોઈની પાસે શ્રેષ્ઠ પ્રતિભા, તાલીમ, અનુભવ હોય, તો કોઈ શકે મોટી માત્રામાં સંપત્તિ એકઠી કરો. જેઓ નસીબદાર નથી તેઓ એકઠા થઈ શકે છે નાની માત્રામાં. કોઈ પણ વ્યક્તિ નજીવી રકમના બદલામાં આજીવિકા મેળવી શકે છે શ્રમનું.

તો - તમે ત્યાં છો!

તક તમારી સમક્ષ તેનો માલ ફેલાવી ચૂકી છે. આગળ સુધી આગળ વધો, તમને જે જોઈએ છે તે પસંદ કરો, તમારી યોજના બનાવો, યોજનાને કાર્યમાં મૂકો અને અનુસરો PERSISTENCE દ્વારા. "મૂડીવાદી" અમેરિકા બાકીનું કામ કરશે. તમે કરી શકો છો આ ખૂબ પર આધાર રાખે છે - કેપિટલિસ્ટિક અમેરિકા વીમા દરેક

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

137

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

વ્યક્તિને ઉપયોગી સેવા, અને આપવાની તક  
સેવાના મૂલ્યના પ્રમાણમાં સંપત્તિ એકત્રિત કરો.

"સિસ્ટમ" કોઈને આ અધિકારનો ઇનકાર કરતી નથી, પરંતુ તે કરતું નથી, અને વચન આપી શકતું નથી  
કંઈ માટે કંઈક, કારણ કે સિસ્ટમ, પોતે, અટલ છે  
અર્થશાસ્ત્રના કાયદા દ્વારા નિયંત્રિત જે ન તો ઓળખે છે અને ન સહન કરે છે  
લાંબા સમય સુધી, આપ્યા વિના મેળવો.

અર્થશાસ્ત્રનો કાયદો કુદરત દ્વારા પસાર કરવામાં આવ્યો હતો! કોઈ સર્વોચ્ચ નથી  
આ કાયદાનું ઉલ્લંઘન કરનાર અદાલતમાં અપીલ કરી શકે છે. કાયદો બંનેને સોંપે છે  
તેના ઉલ્લંઘન માટે દંડ, અને તેના પાલન માટે યોગ્ય પારિતોષિકો, વગર  
દખલગીરી અથવા કોઈપણ મનુષ્ય દ્વારા દખલની શક્યતા. કાયદો  
રદ કરી શકાતું નથી. તે સ્વર્ગમાં તારાઓ જેટલું નિશ્ચિત છે, અને આધીન છે, અને a  
એ જ સિસ્ટમનો ભાગ જે તારાઓને નિયંત્રિત કરે છે.

શું કોઈ વ્યક્તિ પોતાની જાતને કાયદાના કાયદામાં સ્વીકારવાની ના પાડી શકે?  
ચોક્કસપણે! આ એક મુક્ત દેશ છે, જ્યાં તમામ પુરુષો સમાન અધિકારો સાથે જન્મે છે,  
અર્થશાસ્ત્રના કાયદાની અવગણના કરવાના વિશેષાધિકાર સહિત.

પછી શું થાય?  
ઠીક છે, જ્યાં સુધી મોટી સંખ્યામાં પુરુષો દળોમાં જોડાતા નથી ત્યાં સુધી કંઈ થતું નથી  
કાયદાની અવગણના કરવાનો હેતુ, અને બળ દ્વારા તેઓ જે ઇચ્છે છે તે લે છે.

પછી સારી રીતે સંગઠિત ફાયરિંગ સાથે ડિક્ટેટર આવે છે  
સ્કવોડ અને મશીન ગન્સ!

અમે હજુ સુધી અમેરિકામાં એ તબક્કે પહોંચ્યા નથી! પરંતુ અમે બધું સાંભળ્યું છે  
સિસ્ટમ કેવી રીતે કાર્ય કરે છે તે જાણવા માગે છે. કદાચ આપણે નસીબદાર હોઈએ  
એટલી વિકરાળ વાસ્તવિકતાના અંગત જ્ઞાનની માંગણી કરવા માટે પૂરતું નથી. શંકા વિનાનું  
અમે અમારી વાણીની સ્વતંત્રતા, સ્વતંત્રતા સાથે ચાલુ રાખવાનું પસંદ કરીશું  
કૃત્ય, અને વળતર માટે ઉપયોગી સેવા આપવા માટે સ્વતંત્રતા  
ધન.

આ પ્રથા, સરકારી અધિકારીઓ દ્વારા પુરુષો અને મહિલાઓને વિસ્તૃત કરવાની  
મતના બદલામાં જાહેર તિજોરી પર દરોડા પાડવાનો વિશેષાધિકાર, ક્યારેક પરિણામ આવે છે  
ચૂંટણી, પરંતુ જેમ જેમ રાત દિવસને અનુસરે છે તેમ, અંતિમ વળતર આવે છે; જ્યારે દરેક પૈસો  
ખોટી રીતે વપરાયેલ, ચક્રવૃદ્ધિ વ્યાજ પર ચક્રવૃદ્ધિ વ્યાજ સાથે ચૂકવવું આવશ્યક છે.  
જો પડાવી લેનારાઓને ચૂકવવાની ફરજ પાડવામાં આવતી નથી, તો ભાર તેમના પર પડે છે  
બાળકો, અને તેમના બાળકોના બાળકો, "ત્રીજા અને ચોથા સુધી પણ  
પે generationsીઓ. "દેવું ટાળવાનો કોઈ રસ્તો નથી.

આ હેતુ માટે પુરુષો પોતાને જૂથોમાં બનાવી શકે છે અને ક્યારેક કરી શકે છે  
ભીડમાં વધારો, અને કામના કલાકો નીચે. જેની બહાર એક બિંદુ છે  
તેઓ જઈ શકતા નથી. તે તે બિંદુ છે કે જ્યાં અર્થશાસ્ત્રનો કાયદો આગળ વધે છે, અને  
શેરિફને એમ્પ્લોયર અને કર્મચારીઓ બંને મળે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

138

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

છ વર્ષ સુધી, 1929 થી 1935 સુધી, અમેરિકાના લોકો, બંને સમૃદ્ધ અને ગરીબ, ઓલ્ડ મેન ઇકોનોમિક્સ બધાને શેરિફને સોંપીને ભાગ્યે જ ચૂકી ગયો વ્યવસાયો, અને ઉદ્યોગો અને બેંકો. તે એક સુંદર દૃશ્ય ન હતું! તે ન હતી ટોળાના મનોવિજ્ઞાન માટે આપણો આદર વધારો જેના દ્વારા પુરુષો કારણ આપે છે પવન અને આપ્યા વિના મેળવવાનો પ્રયાસ શરૂ કરો.

અમે જે છ નિરાશાજનક વર્ષો પસાર કર્યા હતા, જ્યારે ભય હતો કાઠી, અને જમીન પર વિશ્વાસ હતો, કેવી રીતે ભૂલી શકતા નથી અર્થશાસ્ત્રનો કાયદો અમીર અને ગરીબ બંને પાસેથી તેની વસૂલાત કરતો હતો, નબળા અને મજબૂત, વૃદ્ધ અને યુવાન. અમે આવા બીજામાંથી પસાર થવાની ઇચ્છા રાખીએ નહીં અનુભવ.

આ અવલોકનો ટૂંકા સમયના અનુભવ પર આધારિત નથી. તેઓ છે બંનેની પદ્ધતિઓના પચીસ વર્ષનું સાવચેત વિશ્લેષણનું પરિણામ સફળ અને સૌથી અસફળ પુરુષો અમેરિકા જાણે છે.

પ્રકરણ 8

નિર્ણય

પ્રતિબંધનો માસ્ટર

ધન તરફ સાતમું પગલું

25,000 થી વધુ પુરુષો અને મહિલાઓનું સચોટ વિશ્લેષણ જેમને હતું અનુભવી નિષ્ફળતા, એ હકીકત જાહેર કરી કે LACK OF DECISION નજીક હતી નિષ્ફળતાના 30 મુખ્ય કારણોની યાદીના વડા. આ માત્ર a નું નિવેદન નથી સિદ્ધાંત - તે એક હકીકત છે.

પ્રોસેસિંગ, નિર્ણયની વિરુદ્ધ, એક સામાન્ય દુશ્મન છે જે વ્યવહારીક રીતે દરેક માણસે જીતવી જ જોઈએ.

તમે સુધી પહોંચવા માટે તમારા ક્ષમતા ચકાસવા માટે તક હશે ઝડપી અને જ્યારે તમે આ પુસ્તક વાંચવાનું સમાપ્ત કરો, અને શરૂ કરવા માટે તૈયાર હોવ ત્યારે ચોક્કસ નિર્ણયો તે વર્ણવેલ સિદ્ધાંતો ક્રિયામાં મૂકવા.

ઘણા સો લોકોનું વિશ્લેષણ કે જેમણે નસીબ સારી રીતે સંચિત કર્યું હતું મિલિયન ડોલરના આંકડાની બહાર, એ હકીકતનો ખુલાસો કર્યો કે તેમાંના દરેક પાસે હતા નિર્ણયો સુધી પહોંચવાની આદત અને આ નિર્ણયો બદલવાની આદત ધીરે ધીરે, જો, અને જ્યારે તેઓ બદલાયા હતા. જે લોકો એકઠા થવામાં નિષ્ફળ જાય છે પૈસા, અપવાદ વિના, નિર્ણયો સુધી પહોંચવાની આદત હોય છે, જો બધા પર, ખૂબ જ ધીરે ધીરે અને આ નિર્ણયો ઝડપથી અને વારંવાર બદલવા.

હેનરી ફોર્ડના સૌથી ઉત્કૃષ્ટ ગુણો પૈકી એક તેની પહોંચવાની આદત છે નિર્ણયો ઝડપથી અને ચોક્કસપણે, અને તેમને ધીમે ધીમે બદલવા. આ ગુણવત્તા એટલી જ છે શ્રી ફોર્ડમાં ઉચ્ચારવામાં આવ્યું હતું કે, તેણે તેમને જીદી હોવાની પ્રતિષ્ઠા આપી છે. તે આ ગુણવત્તા હતી જેણે શ્રી ફોર્ડને તેનું ઉત્પાદન ચાલુ રાખવા માટે પ્રેરિત કર્યા પ્રખ્યાત મોડેલ "ટી" (વિશ્વની સૌથી નીચ કાર), જ્યારે તેના તમામ સલાહકારો અને ઘણા કાર ખરીદનારાઓ તેને બદલવા વિનંતી કરી રહ્યા હતા.

કદાચ, શ્રી ફોર્ડે પરિવર્તન લાવવામાં ખૂબ વિલંબ કર્યો, પરંતુ અન્ય વાર્તાની બાજુ એ છે કે, શ્રી ફોર્ડના નિર્ણયની દ્રાસતાએ એક મોટું નસીબ આપ્યું, મોડેલમાં ફેરફાર જરૂરી બને તે પહેલા. તેમાં થોડી શંકા છે કે શ્રી. નિર્ણયની નિશ્ચિતતાની ફોર્ડની આદત અવરોધનું પ્રમાણ ધારે છે, પણ આ ગુણવત્તા નિર્ણયો સુધી પહોંચવામાં ધીમીપણું અને ઝડપીતા માટે પ્રાધાન્યક્ષમ છે તેમને બદલી રહ્યા છે.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

મોટાભાગના લોકો જેઓ તેમના માટે પૂરતા નાણાં એકઠા કરવામાં નિષ્ફળ જાય છે જરૂરિયાતો, સામાન્ય રીતે, અન્યના "મંતવ્યો" દ્વારા સરળતાથી પ્રભાવિત થાય છે. તેઓ પરવાનગી આપે છે અખબારો અને "ગપસપ" પડોશીઓ તેમના માટે "વિચાર" કરવા.

"અભિપ્રાયો પૃથ્વી પરની સૌથી સસ્તી ચીજ છે. દરેક વ્યક્તિ પાસે એક ટોળું હોય છે અભિપ્રાય જે કોઈ પણ તેને સ્વીકારશે તેના માટે શુભેચ્છા આપવા તૈયાર છે. જો તમે જ્યારે તમે નિર્ણયો પર પહોંચો ત્યારે "અભિપ્રાયો" દ્વારા પ્રભાવિત, તમે તેમાં સફળ થશો નહીં કોઈ પણ ઉપક્રમ, તમારી પોતાની ઈચ્છામાં પરિવર્તન કરતા ઘણું ઓછું પૈસા.

જો તમે અન્યના મંતવ્યોથી પ્રભાવિત છો, તો તમારી પાસે કોઈ ઈચ્છા નહીં હોય તમારા પોતાના.

જ્યારે તમે વ્યવહારમાં મૂકવાનું શરૂ કરો ત્યારે તમારી પોતાની સલાહ રાખો તમારા પોતાના નિર્ણયો સુધી પહોંચીને અને તેમને અનુસરીને અહીં વર્ણવેલ સિદ્ધાંતો . તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" ના સભ્યોને બાદ કરતાં તમારા આત્મવિશ્વાસમાં કોઈને ન લો જૂથ, અને આ જૂથની તમારી પસંદગીમાં ખૂબ ખાતરી કરો, કે તમે ફક્ત પસંદ કરો છો જેઓ તમારી સાથે સંપૂર્ણ સહાનુભૂતિ અને હાર્મોનીમાં રહેશે હેતુ.

નજીકના મિત્રો અને સંબંધીઓ, જ્યારે તેમ કરવાનો અર્થ ન હોય ત્યારે, ઘણીવાર વિકલાંગતા એક "મંતવ્યો" દ્વારા અને ક્યારેક ઉપહાસ દ્વારા, જેનો અર્થ થાય છે રમૂજી. હજારો પુરુષો અને સ્ત્રીઓ તેમની સાથે હલકી ગુણવત્તાવાળા સંકુલ લઈ જાય છે આખા જીવન દરમિયાન, કારણ કે કેટલાક સારા, પરંતુ અજ્ઞાતાની વ્યક્તિએ તેમનો નાશ કર્યો "મંતવ્યો" અથવા ઉપહાસ દ્વારા વિશ્વાસ.

તમારી પાસે તમારું પોતાનું મગજ અને મન છે. તેનો ઉપયોગ કરો, અને તમારા પોતાના સુધી પહોંચો નિર્ણયો. જો તમને અન્ય લોકો પાસેથી હકીકતો અથવા માહિતીની જરૂર હોય, તો તમને સક્ષમ કરવા માટે નિર્ણયો સુધી પહોંચો, કારણ કે તમે કદાચ ઘણા કિસ્સાઓમાં કરશો; આ હકીકતો મેળવો અથવા તમારો હેતુ જાહેર કર્યા વિના, તમને જરૂરી માહિતી શાંતિથી સુરક્ષિત કરો.

તે એવા લોકોની લાક્ષણિકતા છે કે જેમની પાસે માત્ર એક નાજુક અથવા વેનીયર છે જે માનવ એવી છાપ આપવાનો પ્રયત્ન કરે છે કે તેમની પાસે ઘણું જ્ઞાન છે. આવા લોકો સામાન્ય રીતે ઘણી વાતો કરે છે, અને ખૂબ ઓછું સાંભળે છે. તમારી રાખો આંખો અને કાન વિશાળ ખુલ્લા છે - અને તમારું મોં બંધ છે, જો તમે હસ્તગત કરવા માંગો છો તાત્કાલિક નિર્ણય લેવાની આદત. જેઓ વધારે બોલે છે તેઓ બીજું થોડું કરે છે. જો તમે વાત કરો તમે સાંભળો તેના કરતાં વધુ, તમે તમારી જાતને ઘણી તકોથી વંચિત રાખશો નહીં ઉપયોગી જ્ઞાન એકઠું કરો, પણ તમે તમારી યોજનાઓ પણ જાહેર કરો અને હેતુઓ એવા લોકો માટે કે જે તમને હરાવવામાં ખૂબ આનંદ કરશે, કારણ કે તેઓ તમને ઈર્ષ્યા.

એ પણ યાદ રાખો કે, દર વખતે તમે a ની હાજરીમાં મોં ખોલો જે વ્યક્તિ પાસે વિપુલ પ્રમાણમાં જ્ઞાન છે, તમે તે વ્યક્તિને, તમારા

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જ્ knowledge નો સચોટ સ્ટોક, અથવા તમારી ખોટ! સામાન્ય જ્ wisdom નો સામાન્ય રીતે હોય છે નમ્રતા અને મૌન દ્વારા સ્પષ્ટ .

એ હકીકત ધ્યાનમાં રાખો કે દરેક વ્યક્તિ જેની સાથે તમે સાંકળો છો, તે ગમે છે જાતે, પૈસા એકઠા કરવાની તક શોધી રહ્યા છો. જો તમે તમારા વિશે વાત કરો છો ખૂબ મુક્તપણે યોજનાઓ, જ્યારે તમે જાણો છો કે કોઈ અન્ય વ્યક્તિ તમને આશ્ચર્ય થશે તમારી આગળની ક્રિયામાં દાખલ કરીને તમને તમારા ઘ્યે સુધી પહોંચાડ્યું છે, જેની યોજનાઓ તમે અવિવેકી રીતે વાત કરી હતી.

તમારા પ્રથમ નિર્ણયોમાંના એકને બંધ માઉથ રાખવા અને રહેવા દો કાન અને આંખો ખોલો.

આ સલાહને અનુસરવા માટે તમારી જાતને એક રીમાઇન્ડર તરીકે, જો તમે નીચે આપેલા એપિગ્રામને મોટા અક્ષરોમાં ક copy પિ કરો અને તેને જ્યાં જુઓ ત્યાં મૂકો દૈનિક.

"તમે જે કરવા માગો છો તે વિશ્વને કહો, પરંતુ પ્રથમ બતાવો આઇટી."

આ કહેવાની સમકક્ષ છે કે "શબ્દો નહીં, કાર્યો ગણાય છે સૌથી વધુ."

સ્વતંત્રતા અથવા નિર્ણય પર મૃત્યુ

નિર્ણયોનું મૂલ્ય તેમને રજૂ કરવા માટે જરૂરી હિંમત પર આધારિત છે. મહાન નિર્ણયો, જે સંસ્કૃતિના પાયા તરીકે સેવા આપતા હતા, પહોંચી ગયા મોટા જોખમો ધારણ કરીને, જેનો અર્થ ઘણીવાર મૃત્યુની સંભાવના છે.

લિંકનનો તેમનો પ્રસિદ્ધ ઘોષણાપત્ર બહાર પાડવાનો નિર્ણય, જેણે અમેરિકાના રંગીન લોકોને આઝાદી આપી હતી, તે સંપૂર્ણ રીતે રજૂ કરવામાં આવી હતી સમજવું કે તેમનું કાર્ય હજારો મિત્રો અને રાજકીય બનશે તેની વિરુદ્ધ સમર્થકો. તે પણ જાણતો હતો કે તે ઘોષણાને અમલમાં મૂકવી યુદ્ધના મેદાનમાં હજારો માણસો માટે મૃત્યુનો અર્થ થશે. અંતે, તેનો ખર્ચ થયો લિંકન તેનું જીવન. એ માટે હિંમતની જરૂર હતી.

સમાધાન કરવાને બદલે, સોક્રેટીસનો ઝેરનો કપ પીવાનો નિર્ણય તેમની વ્યક્તિગત માન્યતા, હિંમતનો નિર્ણય હતો. તેણે સમયને એક હજાર આગળ કર્યો વર્ષો, અને તે પછી અજાત લોકોને, વિચાર અને સ્વતંત્રતાનો અધિકાર આપ્યો ભાષણ.

જનરલ રોબર્ટ ઇ. લીનો નિર્ણય, જ્યારે તેઓ ભાગ લેવા આવ્યા યુનિયન સાથે માર્ગ, અને દક્ષિણનું કારણ અપનાવ્યું, તે એક નિર્ણય હતો હિંમત, કારણ કે તે સારી રીતે જાણતો હતો કે તેને તેના પોતાના જીવનનો ખર્ચ કરવો પડી શકે છે, તે ચોક્કસપણે બીજાના જીવનનો ખર્ચ કરવો.

પરંતુ, અત્યાર સુધીનો સૌથી મોટો નિર્ણય, જ્યાં સુધી કોઈપણ અમેરિકન નાગરિક છે સંબંધિત, ફિલાડેલ્ફિયા, 4 જુલાઈ, 1776 ના રોજ પહોંચ્યા, જ્યારે છાપ્પન પુરુષોએ સહી કરી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

એક દસ્તાવેજમાં તેમના નામ, જે તેઓ સારી રીતે જાણતા હતા તે બધાને સ્વતંત્રતા આપશે અમેરિકનો, અથવા *છપ્પનમાંથી દરેકને ફ્રાંસીએ લટકાવવાનું છોડી દો!*

તમે આ પ્રખ્યાત દસ્તાવેજ વિશે સાંભળ્યું છે, પરંતુ તમે કદાચ દોર્યું નથી તેમાંથી વ્યક્તિગત સિદ્ધિનો મહાન પાઠ તે સ્પષ્ટ રીતે શીખવવામાં આવે છે.

આપણે બધાને આ મહત્વપૂર્ણ નિર્ણયની તારીખ યાદ છે, પરંતુ આપણામાંના કેટલાક તે નિર્ણય માટે હિંમતની જરૂર છે તે સમજાવે. આપણે આપણો ઇતિહાસ યાદ રાખીએ છીએ, જેમ તે હતો શીખવ્યું; અમને તારીખો અને લડનારા માણસોના નામ યાદ છે; અમને યાદ છે વેલી ફોર્જ, અને યોર્કટાઉન; અમે જ્યોર્જ વોશિંગ્ટન અને લોર્ડને યાદ કરીએ છીએ કોર્નવેલિસ. પરંતુ આપણે આ નામો, તારીખો અને પાછળના વાસ્તવિક દળો વિશે થોડું જાણીએ છીએ સ્થાનો. આપણે હજી પણ તે અમૂર્ત શક્તિને ઓછી જાણીએ છીએ, જેણે આપણને સ્વતંત્રતાનો વીમો આપ્યો હતો *વોશિંગ્ટનની સેનાઓ યોર્કટાઉન પહોંચે તેના ઘણા સમય પહેલાં.*

અમે ક્રાંતિનો ઇતિહાસ વાંચ્યો, અને ખોટી કલ્પના કરી કે જ્યોર્જ વોશિંગ્ટન આપણા દેશના પિતા હતા, કે તેમણે જ અમારી આઝાદી જીતી હતી, જ્યારે સત્ય છે - હકીકત પછી વોશિંગ્ટન માત્ર એક સહાયક હતું, કારણ કે લોર્ડ કોર્નવેલિસ પહેલા તેના સૈન્ય માટે વિજયનો વીમો લેવામાં આવ્યો હતો આત્મસમર્પણ કર્યું. વ Washingtonશિંગ્ટનને તે ગમે તેવો મહિમા લૂંટવાનો આ હેતુ નથી સમૃદ્ધ ગુણવત્તાવાળું. તેનો હેતુ, આશ્ચર્યજનક તરફ વધુ ધ્યાન આપવાનો છે શક્તિ જ તેની જીતનું સાચું કારણ હતું.

તે દુર્ઘટનાથી ઓછું નથી કે ઇતિહાસના લેખકો ચૂકી ગયા છે, સંપૂર્ણપણે, અનિવાર્ય શક્તિનો સહેજ પણ સંદર્ભ, જેણે જન્મ આપ્યો અને રાષ્ટ્રને સ્વતંત્રતા માટે સ્વતંત્રતાના નવા ધોરણો નક્કી કરવાના છે પૃથ્વીના તમામ લોકો. હું કહું છું કે તે દુર્ઘટના છે, કારણ કે તે સ્વયં સમાન છે શક્તિ જેનો ઉપયોગ દરેક વ્યક્તિએ કરવો જ જોઈએ જે મુશ્કેલીઓને પાર કરે છે જીવન, અને જીવનને પૂછવામાં આવેલી કિંમત ચૂકવવા માટે દબાણ કરે છે.

ચાલો આ શક્તિને જન્મ આપનારી ઘટનાઓની ટૂંકમાં સમીક્ષા કરીએ. આ વાર્તા 5 માર્ચ, 1770 ના રોજ બોસ્ટનમાં બનેલી એક ઘટનાથી શરૂ થાય છે. બ્રિટીશ સૈનિકો હતા શેરીઓમાં પેટ્રોલિંગ, તેમની હાજરીથી, ખુલ્લેઆમ નાગરિકોને ધમકીઓ. આ વસાહતીઓએ તેમની વચ્ચે કૂચ કરતા સશસ્ત્ર માણસો સામે રોષ ઠાલવ્યો. તેઓ વ્યક્ત કરવા લાગ્યા તેમનો રોષ ખુલ્લેઆમ, કૂચમાં પથ્થરો તેમજ ઉપકલાઓ ફેંકતા હતા સૈનિકો, જ્યાં સુધી કમાન્ડિંગ ઓફિસર આદેશ ન આપે, "બેયોનેટ ઠીક કરો ... ચાર્જ કરો!"

યુદ્ધ ચાલુ હતું. જેના કારણે ઘણા લોકો મૃત્યુ પામ્યા અને ઘાયલ થયા. આ ઘટનાએ આવા રોષને ઉત્તેજિત કર્યો કે પ્રાંતીય સભા, (બનેલી અગ્રણી વસાહતીઓ), ચોક્કસ પગલાં લેવાના હેતુથી એક બેઠક બોલાવી. એ એસેમ્બલીના બે સભ્યો હતા, જહોન હેનકોક અને સેમ્યુઅલ એડમ્સ - તેમના નામ લાંબા સમય સુધી જીવો! તેઓએ હિંમતથી વાત કરી, અને જાહેર કર્યું કે એ બોસ્ટનમાંથી તમામ બ્રિટિશ સૈનિકોને ejectી મૂકવા માટે પગલા લેવા જોઈએ.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ યાદ રાખો - એક નિર્ણય, બે માણસોના મનમાં, કદાચ યોગ્ય રીતે આપણે યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સને જે સ્વતંત્રતાનો આનંદ માણીએ છીએ તેની શરૂઆત કહેવાય. એ પણ યાદ રાખો કે આ બે માણસોનો નિર્ણય વિશ્વાસ માટે બોલાવે છે, અને કોરેજ, કારણ કે તે ખતરનાક હતું.

વિધાનસભા સ્થગિત થાય તે પહેલા, સેમ્યુઅલ એડમ્સને બોલાવવા માટે નિમણૂક કરવામાં આવી હતી પ્રાંતના ગવર્નર, હયિન્સન, અને પાછા ખેંચવાની માંગ કરે છે બ્રિટીશ સૈનિકો.

વિનંતી મંજૂર કરવામાં આવી હતી, સૈનિકોને બોસ્ટનમાંથી દૂર કરવામાં આવ્યા હતા, પરંતુ ઘટના બંધ નહોતી. તે સમગ્ર પરિસ્થિતિ બદલવા માટે નક્કી કરેલી પરિસ્થિતિનું કારણ હતું સંસ્કૃતિનો ટ્રેન્ડ. વિચિત્ર, તે નથી, કેવી રીતે મહાન ફેરફારો, જેમ કે અમેરિકન ક્રાંતિ, અને વિશ્વ યુદ્ધ, ઘણી વખત તેમની શરૂઆત છે એવા સંજોગો જે અગત્યના લાગે છે? તેનું અવલોકન કરવું પણ રસપ્રદ છે આ મહત્વપૂર્ણ ફેરફારો સામાન્ય રીતે નિર્ધારિત નિર્ણયના રૂપમાં શરૂ થાય છે પ્રમાણમાં નાની સંખ્યામાં લોકોના મન. આપણામાંથી બહુ ઓછા લોકોનો ઇતિહાસ જાણે છે જહોન હેનકોક, સેમ્યુઅલ એડમ્સ અને રિચાર્ડ હેનરી લી (વર્જિનિયા પ્રાંતના) અમારા વાસ્તવિક પિતા હતા દેશ.

રિચાર્ડ હેનરી લી આ વાર્તાનું એક મહત્વનું પરિબળ બન્યું હકીકત એ છે કે તે અને સેમ્યુઅલ એડમ્સ વારંવાર વાતચીત કરતા હતા (દ્વારા પત્રવ્યવહાર), તેમના ભય અને તેમની આશાઓને મુક્તપણે શેર કરો તેમના પ્રાંતના લોકોનું કલ્યાણ. આ પ્રથામાંથી, એડમ્સે કલ્પના કરી તેર કોલોનીઓ વચ્ચે પત્રોનું પરસ્પર વિનિમય મદદ કરી શકે છે તે વિચાર સાથે જોડાણમાં ખૂબ જ જરૂરી પ્રયત્નોનું સંકલન લાવવું તેમની સમસ્યાઓનો ઉકેલ. બોસ્ટનમાં સૈનિકો સાથે અથડામણના બે વર્ષ પછી (માર્ચ '72), એડમ્સે આ વિચારને એસેમ્બલીમાં પ્રસ્તાવના રૂપમાં રજૂ કર્યો કે સાથે કોલોનીઝ વચ્ચે પત્રવ્યવહાર સમિતિની સ્થાપના કરવામાં આવે મૈત્રીપૂર્ણ હેતુ માટે દરેક કોલોનીમાં નિશ્ચિતપણે પત્રકારોની નિમણૂક કરવામાં આવી છે બ્રિટિશ અમેરિકાની વસાહતોની સુધારણા માટે સહકાર. "

આ ઘટનાને સારી રીતે ચિહ્નિત કરો! ની સંસ્થાની શરૂઆત હતી દૂરની શક્તિ તમને અને મને સ્વતંત્રતા આપવાનું નક્કી કરે છે. ધ માસ્ટર માઇન્ડ પહેલેથી જ આયોજન કરવામાં આવ્યું હતું. તેમાં એડમ્સ, લી અને હેનકોકનો સમાવેશ થતો હતો. "હું તમને કહું છું આગળ, કે જો તમારામાંથી બે પૃથ્વી પર કોઈ પણ બાબતે સંમત થાય તમે પૂછો, તે મારા પિતા તરફથી આવશે, જે સ્વર્ગમાં છે. "

પત્રવ્યવહાર સમિતિનું આયોજન કરવામાં આવ્યું હતું. આ ચાલનું અવલોકન કરો તેમાં માસ્ટર માઇન્ડની શક્તિ ઉમેરીને તેને વધારવાનો માર્ગ પૂરો પાડ્યો તમામ વસાહતોના માણસો. નોંધ લો કે આ પ્રક્રિયા પ્રથમ રચાયેલી છે અસંતુષ્ટ વસાહતીઓનું સંગઠિત આયોજન.

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

સંઘમાં તાકાત છે! વસાહતોના નાગરિકો મજૂરી કરી રહ્યા હતા જેવી જ ઘટનાઓ દ્વારા બ્રિટિશ સૈનિકો સામે અવ્યવસ્થિત યુદ્ધ બોસ્ટન હુલ્લડ, પરંતુ લાભનું કશું સિદ્ધ થયું ન હતું. તેમની વ્યક્તિગત ફરિયાદો એક માસ્ટર માઇન્ડ હેઠળ એકીકૃત કરવામાં આવી ન હતી. નું કોઈ જૂથ નથી વ્યક્તિઓએ તેમના હૃદય, મન, આત્માઓ અને શરીરને એક સાથે મૂક્યા હતા બ્રિટિશરો સાથે તેમની મુશ્કેલીનો એકવાર અને બધા માટે સમાધાન કરવાનો ચોક્કસ નિર્ણય ત્યાં સુધી એડમ્સ, હેનકોક અને લી સાથે મળી ગયા.

દરમિયાન, અંગ્રેજો નિષ્ક્રિય ન હતા. તેઓ પણ, કેટલાક કરી રહ્યા હતા ના લાભ સાથે, તેમના પોતાના ખાતા પર આયોજન અને "માસ્ટર-માઇન્ડિંગ" તેમની પાસે પૈસા છે, અને સંગઠિત સૈનિક છે.

કાઉને હચીનસનને રાજ્યપાલ તરીકે બદલવા માટે ગેજની નિમણૂક કરી હતી મેસેચ્યુસેટ્સ. નવા ગવર્નરની પ્રથમ ક્રિયાઓમાં એક મેસેન્જર મોકલવાનો હતો સેમ્યુઅલ એડમ્સને બોલાવો, તેના વિરોધને રોકવાના પ્રયત્નોના હેતુ માટે— ભય દ્વારા.

જેનું અવતરણ કરીને શું થયું તેની ભાવનાને આપણે શ્રેષ્ઠ રીતે સમજી શકીએ છીએ કર્નલ ફ્રેન્ટન, (ગેજ દ્વારા મોકલવામાં આવેલ સંદેશવાહક), અને એડમ્સ વચ્ચે વાતચીત.

કર્નલ ફ્રેન્ટન: "હું તમને ખાતરી આપવા માટે ગવર્નર ગેજ દ્વારા અધિકૃત છું, શ્રી એડમ્સ, કે ગવર્નરને તમને આ પ્રકારનો અધિકાર આપવામાં આવ્યો છે લાભો સંતોષકારક હશે, [લાંચનું વચન આપીને એડમ્સ જીતવાનો પ્રયાસ], આ શરત પર કે તમે પગલાંના વિરોધમાં બંધ થાવ છો સરકારની. સાહેબ, રાજ્યપાલની સલાહ છે કે આગળ વધારે ખર્ચ ન કરવો તેના મહિમાની નારાજગી. તમારું આચરણ તમને જવાબદાર બનાવે છે હેનરી VIII ના એક માઉન્ટનો દંડ, જેના દ્વારા વ્યક્તિઓને ઇંગ્લેન્ડ મોકલી શકાય છે રાજ્યપાલના વિવેકબુદ્ધિથી રાજદ્રોહ, અથવા રાજદ્રોહની ખોટી માન્યતા માટે ટ્રાયલ પ્રાંત. પરંતુ, તમારા રાજકીય કોર્સને બદલીને, તમે માત્ર નહીં મહાન વ્યક્તિગત લાભો પ્રાપ્ત કરો, પરંતુ તમે રાજા સાથે શાંતિ જાળવી શકશો. "

સેમ્યુઅલ એડમ્સ પાસે બે નિર્ણયોની પસંદગી હતી. તે તેને બંધ કરી શકે છે વિરોધ, અને વ્યક્તિગત લાંચ મેળવે છે, અથવા તે ચાલુ રાખી શકે છે, અને ચલાવી શકે છે જોખમી બનવાનું જોખમ!

સ્પષ્ટપણે, સમય આવી ગયો હતો જ્યારે એડમ્સને તાત્કાલિક પહોંચવાની ફરજ પડી હતી, એ નિર્ણય જે તેના જીવનનો ખર્ચ કરી શકે છે. મોટાભાગના પુરુષો હશે આવા નિર્ણય સુધી પહોંચવું મુશ્કેલ લાગ્યું. બહુમતીએ પાછા મોકલ્યા હશે ઉડાઉ જવાબ, પણ એડમ્સ નહીં! તેમણે કર્નલ ફ્રેન્ટનના સન્માનના શબ્દ પર આગ્રહ કર્યો, કે કર્નલ રાજ્યપાલને એડમ્સ જેવો જવાબ આપશે તેને આપો.

એડમ્સનો જવાબ, "પછી તમે ગવર્નર ગેજને કહી શકો છો કે મને વિશ્વાસ છે કે મારી પાસે લાંબો સમય છે ત્યારથી રાજાઓના રાજા સાથે મારી શાંતિ થઈ. કોઈ વ્યક્તિગત વિચારણા કરવી જોઈએ નહીં

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

મને મારા દેશના ન્યાયી કારણનો ત્યાગ કરવા પ્રેરિત કરો. અને, કહી સરકારી ગેજ તે તેના માટે સેમ્યુઅલ એડમ્સની સલાહ છે, નં લાંબા સમય સુધી નારાજ લોકોની લાગણીઓનું અપમાન કરવું. "

આ માણસના પાત્ર વિશેની ટિપ્પણી બિનજરૂરી લાગે છે. ચોક્કસપણે આ આશ્ચર્યજનક સંદેશ કે જે તેના પ્રેષક પાસે છે તે બધા માટે સ્પષ્ટ છે સર્વોચ્ચ ક્રમની વફાદારી. આ મહત્વનું છે. (ધૂર્ત અને અપ્રમાણિક રાજકારણીઓએ સન્માનની વેશ્યાગીરી કરી જેના માટે એડમ્સ જેવા માણસો મૃત્યુ પામ્યા).

જ્યારે ગવર્નર ગેજને એડમ્સનો કોસ્ટિક જવાબ મળ્યો, ત્યારે તે ગુસ્સામાં ઉડ્યો, અને એક જાહેરનામું બહાર પાડ્યું જેમાં લખ્યું હતું કે, "હું, તેના મહિમાના નામે, ઓફર કરું છું અને તે તમામ વ્યક્તિઓને તેમની સૌથી દયાળુ માફીનું વચન આપે છે જેઓ તરત જ મૂકે છે તેમના હાથ નીચે, અને શાંતિપૂર્ણ વિષયોની ફરજો પર પાછા ફરો, સિવાય કે આવી ક્ષમાના લાભથી, સેમ્યુઅલ એડમ્સ અને જોન હેનકોક, જેમના ગુનાઓ કોઈપણ અન્ય વિચારણાને સ્વીકારવા માટે ખૂબ જ કલ્પનાશીલ સ્વભાવના હોય છે પરંતુ દયાજનક સજા. "

જેમ આપણે કહી શકીએ, આધુનિક ભાષામાં, એડમ્સ અને હેનકોક "પર હતા સ્પોટ! "કોઠિત ગવર્નરની ધમકીએ બે માણસોને બીજા સુધી પહોંચવા મજબૂર કર્યા નિર્ણય, એટલો જ ખતરનાક. તેઓએ ઉતાવળમાં તેમની ગુપ્ત બેઠક બોલાવી કટ્ટર અનુયાયીઓ. (અહીં માસ્ટર માઇન્ડે વેગ પકડવાનું શરૂ કર્યું). પછી ઓર્ડર આપવા માટે બેઠક બોલાવવામાં આવી હતી, એડમ્સે દરવાજો બંધ કર્યો, ચાવી અંદર મૂકી તેમનું ખિસ્સું, અને ઉપસ્થિત તમામને જાણ કરી કે તે કોંગ્રેસની હિતાવહ છે વસાહતીઓને સંગઠિત કરવામાં આવે છે, અને કોઈ પણ વ્યક્તિએ રૂમ છોડવો જોઈએ નહીં જ્યાં સુધી આવી કોંગ્રેસ માટે નિર્ણય ન પહોંચ્યો હોય ત્યાં સુધી.

ત્યાર બાદ ભારે ઉત્તેજના. કેટલાકના સંભવિત પરિણામોનું વજન આવા કટ્ટરવાદ. (ઓલ્ડ મેન ડર). કેટલાકએ ડહાપણ પર ગંભીર શંકા વ્યક્ત કરી જેથી ના ચોક્કસ નિર્ણય કાઠિન અવજ્ઞા છે. તે રૂમમાં બંધ બે હતા ભય સામે પુરુષ રોગપ્રતિકારક, નિષ્ફળતાની સંભાવનાથી અંધ. હેનકોક અને એડમ્સ. તેમના મનના પ્રભાવ દ્વારા, અન્ય લોકો સંમત થવા માટે પ્રેરિત થયા કે, પત્રવ્યવહાર સમિતિ દ્વારા, એ માટે વ્યવસ્થા કરવી જોઈએ ફિલાડેલ્ફિયા, સપ્ટેમ્બરમાં યોજાનારી પ્રથમ ખંડીય કોંગ્રેસની બેઠક 5, 1774.

આ તારીખ યાદ રાખો. તે જુલાઈ 4, 1776 કરતાં વધુ મહત્વનું છે. જો ત્યાં હોત કોન્ટિનેન્ટલ કોંગ્રેસ યોજવાનો કોઈ નિર્ણય ન હતો, ત્યાં કોઈ હોત નહીં સ્વતંત્રતાના ઘોષણાપત્ર પર હસ્તાક્ષર.

નવી કોંગ્રેસની પ્રથમ બેઠક પહેલા, અન્ય નેતા, એક અલગ રીતે દેશનો એક વિભાગ "સારાંશ દૃષ્ટિકોણ" પ્રકાશિત કરવામાં નિષ્ફળ ગયો હતો બ્રિટિશ અમેરિકાના અધિકારો. "તે પ્રાંતના થોમસ જેફરસન હતા



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વર્જિનિયા, જેનો સંબંધ લોર્ડ ડનમોર સાથે છે, (કાઉન ઇન પ્રતિનિધિ વર્જિનિયા), તેમના રાજ્યપાલ સાથે હેનકોક અને એડમ્સની જેમ તણાવમાં હતા.

તેમના પ્રખ્યાત સારાંશ અધિકારો પ્રકાશિત થયાના થોડા સમય પછી, જેફરસન હતા જાણ કરી હતી કે તે તેના મેજેસ્ટ્રીઝ સામે ઉચ્ચ રાજદ્રોહ માટે કાર્યવાહી હેઠળ છે સરકાર. ધમકીથી પ્રેરિત, જેફરસનના સાથીદારો પૈકી એક, પેટ્રિક હેનરી, હિંમતભેર તેના મનની વાત કરી, તેની ટિપ્પણીને એક વાક્ય સાથે સમાપ્ત કરી જે કરશે કાયમ ક્લાસિક રહો, "જો આ રાજદ્રોહ હોય, તો તેનો મહત્તમ ઉપયોગ કરો."

તે આ જેવા માણસો હતા, જેઓ સત્તા વિના, સત્તા વિના, વગર હતા લશ્કરી તાકાત, પૈસા વિના, ના નસીબ પર ગંભીર વિચારણામાં બેઠા પ્રથમ કોન્ટિનેન્ટલ કોંગ્રેસના ઉદઘાટનથી શરૂ થયેલી વસાહતો, અને 7 જૂન, 1776 સુધી રિચાર્ડ હેનરી લી સુધી - બે વર્ષ માટે અંતરાલો પર ચાલુ ઓભા થયા, અધ્યક્ષને સંબોધ્યા, અને ચોક્કી ગયેલી એસેમ્બલીને આ દરખાસ્ત કરી:

"સજ્જનો, હું આ ગતિ કરું છું કે આ યુનાઇટેડ કોલોનીઓ છે, અને અધિકાર મુક્ત અને સ્વતંત્ર રાજ્યો હોવા જોઈએ, જેથી તેઓ બધાથી મુક્ત થઈ જાય બ્રિટીશ કાઉન પ્રત્યે વફાદારી, અને તે તેમની વચ્ચેના તમામ રાજકીય જોડાણ અને ગ્રેટ બ્રિટન રાજ્ય છે, અને તે સંપૂર્ણપણે ઓગળી જવું જોઈએ."

લીની આશ્ચર્યજનક ગતિની ઉત્સાહપૂર્વક ચર્ચા કરવામાં આવી હતી, અને એટલી લંબાઈ પર તેણે ધીરજ ગુમાવવાનું શરૂ કર્યું. છેવટે, દલીલોના દિવસો પછી, તેણે ફરીથી ફ્લોર લીધો, અને સ્પષ્ટ, મક્કમ અવાજમાં જાહેર કર્યું, "શ્રી રાષ્ટ્રપતિ, અમે આ મુદ્દા પર ચર્ચા કરી છે દિવસો માટે. તે અનુસરવા માટેનો એકમાત્ર અભ્યાસક્રમ છે. તો પછી, સાહેબ, આપણે વધુ વિલંબ શા માટે કરીએ છીએ? શા માટે હજુ ઇરાદાપૂર્વક? આ ખુશ દિવસને અમેરિકન રિપબ્લિકને જન્મ આપવા દો. દો તેણી ઉદ્ભવે છે, વિનાશ અને જીતવા માટે નહીં, પરંતુ શાંતિના શાસનને ફરીથી સ્થાપિત કરવા માટે, અને કાયદાનું. યુરોપની નજર આપણા પર સ્થિર છે. તે અમારી પાસે આજીવિકા માંગે છે આઝાદીનું ઉદાહરણ, જે નાગરિકની ખુશીમાં વિરોધાભાસ પ્રદર્શિત કરી શકે છે સતત વધતો અત્યાચાર."

આખરે તેની ગતિ પર મતદાન થાય તે પહેલાં, લીને વર્જિનિયા પાછા બોલાવવામાં આવ્યા, ગંભીર કૌટુંબિક માંદગીને કારણે, પરંતુ જતા પહેલાં, તેણે પોતાનું કારણ આમાં મૂક્યું તેના મિત્ર, થોમસ જેફરસનના હાથ, જેમણે અનુકૂળ સુધી લડવાનું વચન આપ્યું હતું કાર્યવાહી કરવામાં આવી હતી. થોડા સમય પછી કોંગ્રેસના પ્રમુખ (હેનકોક), ની ઘોષણા કરવા માટે જેફરસનને સમિતિના અધ્યક્ષ તરીકે નિયુક્ત કર્યા સ્વતંત્રતા.

લાંબી અને સખત સમિતિએ એક દસ્તાવેજ પર મહેનત કરી, જે કરશે મતલબ, જ્યારે કોંગ્રેસ દ્વારા સ્વીકારવામાં આવે છે, તે દરેક માણસ જેણે તેને સાઇન કર્યું છે, વસાહતોએ ગુમાવવું જોઈએ, તેના પોતાના મૃત્યુની ચેતવણી આપવી પડશે ગ્રેટ બ્રિટન સાથેની લડાઈમાં, જેનું પાલન કરવાની ખાતરી હતી.

દસ્તાવેજ દોરવામાં આવ્યો, અને 28 જૂને, મૂળ ડ્રાફ્ટ વાંચવામાં આવ્યો કોંગ્રેસ સમક્ષ. ઘણા દિવસો સુધી તેની ચર્ચા કરવામાં આવી, તેને બદલવામાં આવી અને તેને તૈયાર કરવામાં આવી.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

4 જુલાઈ, 1776 ના રોજ, થોમસ જેફરસન એસેમ્બલી સમક્ષ stoodભા રહ્યા, અને નિર્ભયતાથી વાંચ્યું કાગળ પર મૂકવામાં આવેલો સૌથી ગતિશીલ નિર્ણય.

"જ્યારે માનવ ઘટનાઓ દરમિયાન એક વ્યક્તિ માટે જરૂરી હોય છે રાજકીય બેન્ડને વિસર્જન કરો જેણે તેમને બીજા સાથે જોડ્યા છે, અને ધારો, પૃથ્વીની શક્તિઓ વચ્ચે, અલગ અને સમાન સ્ટેશન કે જેના માટે પ્રકૃતિના કાયદાઓ, અને પ્રકૃતિના ભગવાન તેમને હકદાર બનાવે છે, માટે યોગ્ય આદર માનવજાતના મંતવ્યો માટે જરૂરી છે કે તેઓ પ્રેરિત કરે તેવા કારણો જાહેર કરે તેમને અલગ કરવા માટે. . . "

જ્યારે જેફરસન સમાપ્ત થયું, ત્યારે દસ્તાવેજ પર મતદાન કરવામાં આવ્યું, સ્વીકારવામાં આવ્યું અને છપ્પન પુરુષો દ્વારા હસ્તાક્ષર કરાયેલા, દરેક પોતાના નિર્ણય પર પોતાનું જીવન દાવ પર લગાવે છે તેનું નામ લખો. તે નિર્ણય દ્વારા એક રાષ્ટ્ર અસ્તિત્વમાં આવ્યું જે લાવવાનું નક્કી કરવામાં આવ્યું હતું માનવજાતને કાયમ માટે, નિર્ણય લેવાનો વિશેષાધિકાર.

વિશ્વાસની સમાન ભાવનામાં લેવામાં આવેલા નિર્ણયો દ્વારા, અને માત્ર આવા નિર્ણયો દ્વારા, શું પુરુષો તેમની વ્યક્તિગત સમસ્યાઓ હલ કરી શકે છે, અને પોતાને માટે ઉચ્ચ વસાહતો જીતી શકે છે ભૌતિક અને આધ્યાત્મિક સંપત્તિ. ચાલો આપણે આ ભૂલી ન જઈએ!

સ્વતંત્રતાની ઘોષણા તરફ દોરી ગયેલી ઘટનાઓનું વિશ્લેષણ કરો, અને રહો ખાતરી છે કે આ રાષ્ટ્ર, જે હવે આજ્ઞાપૂર્ણ આપવાનું સ્થાન ધરાવે છે અને વિશ્વના તમામ રાષ્ટ્રોમાં શક્તિ, એ દ્વારા બનાવેલા નિર્ણયથી જન્મી હતી માર્ટર માઇન્ડ, જેમાં છપ્પન પુરુષોનો સમાવેશ થાય છે. સારી રીતે નોંધ લો, હકીકત એ છે કે તે તેમની હતી નિર્ણય જેણે વોશિંગ્ટનની સેનાઓની સફળતાનો વીમો ઉતાર્યો, કારણ કે ભાવના તે નિર્ણય દરેક સૈનિકના હૃદયમાં હતો જે તેની સાથે લડ્યો હતો, અને આધ્યાત્મિક શક્તિ તરીકે સેવા આપે છે જે નિષ્ફળતા જેવી કોઈ વસ્તુને માન્યતા આપતી નથી.

નોંધ કરો, પણ, (મહાન વ્યક્તિગત લાભ સાથે), કે જે શક્તિએ આ આપ્યું રાષ્ટ્ર તેની સ્વતંત્રતા છે, આત્મ-સમાન શક્તિ છે જેનો ઉપયોગ દરેક વ્યક્તિએ કરવો જોઈએ જે આત્મનિર્ધારક બને છે. આ શક્તિ સિદ્ધાંતોથી બનેલી છે આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ. ની વાર્તામાં, તેને શોધવું મુશ્કેલ નહીં હોય આઝાદીની ઘોષણા, આમાંથી ઓછામાં ઓછા છ સિદ્ધાંતો; ઇચ્છા, નિર્ણય, વિશ્વાસ, સ્થિરતા, ઘ માર્ટર માઇન્ડ અને ઓર્ગનાઇઝ્ડ પ્લાનિંગ.

આ સમગ્ર ફિલસૂફીમાં એવું સૂચન મળશે જે વિચાર્યું, મજબૂત ડિઝાયર દ્વારા સમર્થિત, પોતાની જાતને તેના શારીરિકમાં પરિવર્તિત કરવાની વૃત્તિ ધરાવે છે સમકક્ષ. આગળ વધતા પહેલા, હું તમારી સાથે તે સૂચન છોડવા માંગુ છું આ વાર્તામાં અને યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સના સંગઠનની વાર્તામાં મળી શકે છે સ્ટીલ કોર્પોરેશન, વિચાર પદ્ધતિ બનાવે છે તેનું સંપૂર્ણ વર્ણન આ આશ્ચર્યજનક પરિવર્તન.

પદ્ધતિના રહસ્યની તમારી શોધમાં, ચમત્કાર માટે લૂ ન કરો, કારણ કે તમને તે મળશે નહીં. તમને કુદરતના શાશ્વત નિયમો જ મળશે. આ કાયદો દરેક વ્યક્તિ માટે ઉપલબ્ધ છે જેની પાસે વિશ્વાસ અને ઉપયોગ કરવાની કોરજ છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેમને. તેઓનો ઉપયોગ રાષ્ટ્રમાં સ્વતંત્રતા લાવવા અથવા ધન એકઠું કરવા માટે થઈ શકે છે. તેમને સમજવા અને યોગ્ય કરવા માટે જરૂરી સમય બચાવવા માટે કોઈ ચાર્જ નથી.

જેઓ તાત્કાલિક અને ચોક્કસપણે નિર્ણય સુધી પહોંચે છે, તેઓ શું જાણે છે માંગો છો, અને સામાન્ય રીતે તે મેળવો. જીવનના દરેક ક્ષેત્રમાં નેતાઓ ઝડપથી નક્કી કરે છે, અને નિશ્ચિતપણે. તે મુખ્ય કારણ છે કે તેઓ નેતાઓ છે. દુનિયાને આદત છે એવા માણસ માટે જગ્યા બનાવવી જેના શબ્દો અને ક્રિયાઓ દર્શાવે છે કે તે જાણે છે કે ક્યાં છે તે જાય છે.

નિર્દેશન એક આદત છે જે સામાન્ય રીતે યુવાનીમાં શરૂ થાય છે. આદત લાગી જાય છે યુવાનો ગ્રેડેડ સ્કૂલ, હાઇસ્કૂલ, અને તેમાંથી પણ પસાર થાય છે હેતુ દ્વારા નિર્ધારિત વિના, કોલેજ દ્વારા. ની મુખ્ય નબળાઇ બધી શૈક્ષણિક પદ્ધતિઓ એ છે કે તેઓ ન તો શીખવે છે અને ન તો ટેવને પ્રોત્સાહિત કરે છે નિર્ધારિત નિર્ણય.

જો કોઈ કોલેજ કોઈની નોંધણીની પરવાનગી ન આપે તો તે ફાયદાકારક રહેશે વિદ્યાર્થી, જ્યાં સુધી અને જ્યાં સુધી વિદ્યાર્થી પોતાનો મુખ્ય હેતુ જાહેર ન કરે ત્યાં સુધી મેટ્રીક્યુલેટિંગ. જો દરેક વિદ્યાર્થી પ્રવેશ કરે તો તે હજુ પણ વધુ ફાયદાકારક રહેશે ક્રમાંકિત શાળાઓને નિર્ણયની ટેવમાં તાલીમ સ્વીકારવાની ફરજ પાડવામાં આવી હતી, અને બનતા પહેલા આ વિષય પર સંતોષકારક પરીક્ષા પાસ કરવાની ફરજ પડી ગ્રેડમાં આગળ વધવાની મંજૂરી.

આપણી ખામીઓને કારણે INDECISION ની આદત પ્રાપ્ત થઈ શાળા પ્રણાલીઓ, વિદ્યાર્થી સાથે પસંદ કરેલા વ્યવસાયમાં જાય છે. . . જો. . માં હકીકતમાં, તે પોતાનો વ્યવસાય પસંદ કરે છે. સામાન્ય રીતે, શાળામાંથી બહાર નીકળેલા યુવાનો કોઇપણ શોધે છે નોકરી મળી શકે છે. તે શોધે છે તે પ્રથમ સ્થાન લે છે, કારણ કે તે તેમાં પડ્યો છે નિર્ધારની આદત. પ્રત્યેક સો લોકોમાંથી 100 લોકો કામ કરે છે આજે વેતન, તેઓ હોદ્દા પર છે, કારણ કે તેમની પાસે અભાવ છે એક નિર્ધારિત સ્થિતિની યોજના માટે નિર્ણયની વ્યાખ્યા, અને એમ્પ્લોયર કેવી રીતે પસંદ કરવું તેનું જ્ઞાન.

નિર્ણયની વ્યાખ્યા હંમેશા હિંમતની જરૂર પડે છે, કેટલીકવાર ખૂબ મહાન હિંમત. સ્વતંત્રતાની ઘોષણાપત્ર પર સહી કરનાર છપ્પન પુરુષો તે દસ્તાવેજ પર તેમની સહીઓ જોડવા માટે નિર્ણય પર તેમનો જીવ જોખમમાં મૂક્યો. જે વ્યક્તિ ચોક્કસ નોકરી મેળવવા માટે નિર્ધારિત નિર્ણય પર પહોંચે છે, અને જીવન તેને જે હિંમત પૂછે છે તે ચૂકવે છે, તે નિર્ણય પર પોતાનો જીવ દાવ પર લગાવતો નથી; તેમણે તેની આર્થિક સ્વતંત્રતા દાવ પર લગાવે છે. નાણાકીય સ્વતંત્રતા, સંપત્તિ, ઈચ્છનીય વ્યવસાય અને વ્યાવસાયિક હોદ્દા તે વ્યક્તિની પહોંચમાં નથી જે આ બાબતોની અપેક્ષા, યોજના અને માંગણીની ઉપેક્ષા અથવા ઇનકાર કરે છે. વ્યક્તિ જે તે જ ભાવનાથી ધનની ઈચ્છા રાખે છે જે સૈમ્યુઅલ એડમ્સ માટે સ્વતંત્રતા ઈચ્છે છે વસાહતો, સંપત્તિ એકઠી કરવાની ખાતરી છે.

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 154

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સંગઠિત આયોજનના પ્રકરણમાં, તમને સંપૂર્ણ સૂચનાઓ મળશે  
દરેક પ્રકારની વ્યક્તિગત સેવાઓના માર્કેટિંગ માટે. તમને વિગતવાર પણ મળશે  
તમે પસંદ કરો છો તે એમ્પ્લોયર અને ચોક્કસ નોકરી કેવી રીતે પસંદ કરવી તે અંગેની માહિતી  
તમે ઈચ્છો છો. આ સૂચનાઓ તમારા માટે કોઈ મૂલ્યની રહેશે નહીં  
ચોક્કસપણે તેમને કાર્ય યોજનામાં ગોઠવવાનું નક્કી કરો.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 9

#### દ્રઢતા

વિશ્વાસનું પાલન કરવા માટે અસ્તિત્વમાં રહેલી આવશ્યકતા

ધન તરફ આઠમું પગલું

પરિવર્તન પ્રક્રિયામાં સ્થિરતા એક આવશ્યક પરિબલ છે તેના નાણાકીય સમકક્ષ માં ઇચ્છા. દ્ર ઠિતાનો આધાર શક્તિ છે કરશે.

ઇચ્છાશક્તિ અને ઇચ્છા, જ્યારે યોગ્ય રીતે જોડવામાં આવે છે, એક અનિવાર્ય બનાવે છે જોડી. જે પુરુષો મહાન નસીબ એકઠા કરે છે તેઓ સામાન્ય રીતે ઠંડા લોહીવાળા તરીકે ઓળખાય છે, અને ક્યારેક નિર્દય. ઘણીવાર તેમને ગેરસમજ થાય છે. તેમની પાસે જે છે તે છે- શક્તિ, જે તેઓ દ્ર withતા સાથે ભળે છે, અને વીમો કરવા માટે તેમની ઇચ્છાઓને પાછળ રાખે છે તેમના લક્ષ્યોની પ્રાપ્તિ.

હેનરી ફોર્ડને સામાન્ય રીતે ક્રૂર અને ઠંડા હોવાની ગેરસમજ થઈ છે. લોહીવાળું. આ ગેરસમજ ફોર્ડની તમામ બાબતોને અનુસરવાની આદતમાંથી બહાર આવી છે PERSISTENCE સાથે તેની યોજનાઓ.

મોટાભાગના લોકો તેમના ઉદ્દેશો અને હેતુઓ ફેંકવા માટે તૈયાર છે ઓવરબોર્ડ, અને વિરોધ અથવા કમનસીબીના પ્રથમ સંકેત પર છોડી દો. થોડા વહન જ્યાં સુધી તેઓ પોતાનું લક્ષ્ય પ્રાપ્ત ન કરે ત્યાં સુધી તમામ વિરોધને નિરાશ કરો. આ થોડા ફોર્ડ છે, કાર્નેજી, રોકફેલર્સ અને એડિસન્સ.

"દ્રાંસ્તતા" શબ્દનો કોઈ પરાક્રમી અર્થ ન હોઈ શકે પરંતુ માણસના પાત્ર માટે ગુણવત્તા એ છે કે સ્ટીલ માટે કાર્બન શું છે.

નસીબની ઇમારત, સામાન્ય રીતે, સંપૂર્ણ ઉપયોગનો સમાવેશ કરે છે આ ફિલસૂફીના તેર પરિબલો. આ સિદ્ધાંતો સમજવા જોઈએ, તેઓ પૈસા જમા કરનારા બધા દ્વારા PERSISTENCE સાથે અરજી કરવી આવશ્યક છે.

જો તમે આ પુસ્તકને લાગુ કરવાના હેતુથી અનુસરી રહ્યા છો તે જે જ્ knowledgeાન આપે છે, તમારી PERSISTENCE તરીકેની તમારી પ્રથમ કસોટી ક્યારે આવશે તમે બીજા પ્રકરણમાં વર્ણવેલ છ પગલાંને અનુસરવાનું શરૂ કરો. જ્યાં સુધી તમે નથી દરેક સોમાંથી બેમાંથી એક કે જેની પાસે પહેલેથી જ ચોક્કસ લક્ષ્ય છે

જેને તમે લક્ષ્યમાં રાખી રહ્યા છો, અને તેની પ્રાપ્તિ માટે નિર્ધારિત યોજના, તમે વાંચી શકો છો સૂચનાઓ, અને પછી તમારી દિનચર્યા સાથે આગળ વધો, અને તેનું ક્યારેય પાલન ન કરો તે સૂચનો સાથે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

151

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 156

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

લેખક આ સમયે તમારી તપાસ કરી રહ્યો છે, કારણ કે દ્ર ઠિતાનો અભાવ છે નિષ્ફળતાના મુખ્ય કારણોમાંનું એક. વધુમાં, હજારો સાથે અનુભવ લોકોએ સાબિત કર્યું છે કે દ્ર ઠિતાનો અભાવ એ બહુમતી માટે સામાન્ય નબળાઈ છે પુરુષોનું. તે એક નબળાઈ છે જેને મહેનતથી દૂર કરી શકાય છે. જેની સાથે સરળતા દ્ર ઠિતાનો અભાવ જીતી શકાય છે તે સંપૂર્ણપણે ઈન્ટેન્સિટી પર આધાર રાખે છે એકની ઇચ્છા.

બધી સિદ્ધિઓનો પ્રારંભિક બિંદુ ઇચ્છા છે. આને સતત અંદર રાખો મન. નબળી ઇચ્છાઓ નબળા પરિણામો લાવે છે, જેમ થોડી માત્રામાં અગ્નિ બનાવે છે ઓછી માત્રામાં ગરમી. જો તમે તમારી જાતને દ્ર ઠિતાનો અભાવ અનુભવો છો, તો આ નબળાઈ તમારી ઇચ્છાઓ હેઠળ મજબૂત અગ્નિ બનાવીને ઉપાય કરી શકાય છે.

અંત સુધી વાંચવાનું ચાલુ રાખો, પછી પ્રકરણ બે પર પાછા જાઓ, અને છ સાથે જોડાણમાં આપવામાં આવેલી સૂચનાઓને અમલમાં મૂકવા માટે તરત જ શરૂ કરો પગલાં. તમે જે આતુરતા સાથે આ સૂચનાઓનું પાલન કરો છો તે સૂચવે છે સ્પષ્ટપણે, તમે કેટલું, અથવા કેટલું ઓછું નાણાં એકઠા કરવા માંગો છો. જો તમે શોધો કે તમે ઉદાસીન છો, તમે ખાતરી કરી શકો છો કે તમે હજી સુધી હસ્તગત કર્યું નથી "પૈસાની સભાનતા" કે જે તમારી પાસે હોવી જોઈએ, તે પહેલાં તમે ખાતરી કરો નસીબ એકઠું કરવું.

નસીબ એવા પુરુષોને આકર્ષિત કરે છે જેમના મન "આકર્ષવા" માટે તૈયાર છે તેમને, જેમ ચોક્કસપણે પાણી સમુદ્રમાં ગુરુત્વાકર્ષણ કરે છે. આ પુસ્તકમાં મળી શકે છે કોઈપણ સામાન્ય મનને સ્પંદનો માટે "અનુકૂળ" કરવા માટે જરૂરી તમામ ઉત્તેજના જે કરશે વ્યક્તિની ઇચ્છાઓની વસ્તુને આકર્ષિત કરો.

જો તમને લાગે કે તમે PERISTENCE માં નબળા છો, તો તમારું ધ્યાન આના પર કેન્દ્રિત કરો "પાવર" પરના પ્રકરણમાં સમાવિષ્ટ સૂચનાઓ; તમારી જાતને એક સાથે ઘેરી લો "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથ, અને ના સભ્યોના સહકારી પ્રયાસો દ્વારા આ જૂથ, તમે દ્ર developતા વિકસાવી શકો છો. માટે વધારાની સૂચનાઓ મળશે ઓટો-સૂચન પરના પ્રકરણોમાં દ્ર perસ્તાનો વિકાસ, અને અર્ધજાગ્રત મન. જ્યાં સુધી આ પ્રકરણોમાં દર્શાવેલ સૂચનાઓને અનુસરો આદત પ્રકૃતિ તમારા અર્ધજાગ્રત મનને સોંપે છે, બ્લેકટનું સ્પષ્ટ ચિત્ર તમારી ઇચ્છા. તે બિંદુથી, તમે અભાવથી વિકલાંગ થશો નહીં દ્રઢતા.

તમારું અર્ધજાગ્રત મન સતત કામ કરે છે, જ્યારે તમે જાગતા હોવ, અને જ્યારે તમે asleepંધી રહ્યા છો.

સ્વાસ્થ્યમોડિક, અથવા નિયમો લાગુ કરવાના પ્રસંગોપાત પ્રયત્નોનું કોઈ મૂલ્ય રહેશે નહીં

તમે પ્રરિણામ મેળવવા માટે, તમારે તેમની અરજી સુધી તમામ નિયમો લાગુ કરવા પડશે તમારી સાથે એક નિશ્ચિત આદત બની જાય છે. અન્ય કોઈ રીતે તમે જરૂરી વિકાસ કરી શકતા નથી "પૈસાની સભાનતા."

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

152

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 157

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જેનું મન તેના માટે અનુકૂળ છે, પૈસા તરીકે તે ગરીબી તરફ આકર્ષાય છે તેના તરફ આકર્ષાય છે જેમનું મન તેને આકર્ષવા માટે જાણી જોઈને તૈયાર કરવામાં આવ્યું છે, અને સમાન કાયદાઓ દ્વારા. સરકારી અનૈતિકતા સ્વૈચ્છિક રહેશે જે મન પૈસાથી વંચિત નથી તે જપ્ત કરો બેદરકારી. ગરીબી સભાનતા સભાન વિના વિકસે છે તેને અનુકૂળ ટેવોનો ઉપયોગ. નાણાંની સભાનતા બનાવવી જોઈએ ઓર્ડર, જ્યાં સુધી કોઈ આવી ચેતના સાથે જન્મે નહીં.

અગાઉના ફકરામાં નિવેદનોનું સંપૂર્ણ મહત્વ મેળવો, અને તમે સંચયમાં સ્થિરતાના મહત્વને સમજશો નસીબનું. PERSISTENCE વિના, તમે હારશો, તમે શરૂ કરો તે પહેલાં જ. PERSISTENCE સાથે તમે જીતશો.

જો તમે ક્યારેય દુ નિઘંતિસ્વપ્ન અનુભવ્યું હોય, તો તમને તેની કિંમતનો અહેસાસ થશે દ્રઢતા. તમે પથારીમાં પડ્યા છો, અડધા જાગૃત છો, એવી લાગણી સાથે કે તમે આવવાના છો હળવું. તમે ફેરવી શકતા નથી, અથવા સ્નાયુ ખસેડી શકતા નથી. તમે સમજો છો કે તમે તમારા સ્નાયુઓ પર ફરીથી નિયંત્રણ મેળવવા માટે શરૂ થવું જોઈએ. ના સતત પ્રયત્નો દ્વારા ઇચ્છાશક્તિ, તમે છેલ્લે એક હાથની આંગળીઓ ખસેડવાનું મેનેજ કરો છો. ચાલુ રાખીને તમારી આંગળીઓ ખસેડવા માટે, તમે તમારા હાથને એક હાથના સ્નાયુઓ સુધી લંબાવો, ત્યાં સુધી તમે તેને ઉપાડી શકો છો. પછી તમે એ જ રીતે બીજા હાથ પર નિયંત્રણ મેળવો. તમે છેલ્લે એક પગના સ્નાયુઓ પર નિયંત્રણ મેળવો, અને પછી તેને બીજા પગ સુધી લંબાવો પગ. તો પછી એક સુપ્રિમ એક્ઝોર્ટ વિલ સાથે - તમે ફરીથી પૂર્ણ થશો તમારી સ્નાયુબદ્ધ સિસ્ટમ પર નિયંત્રણ રાખો, અને તમારા દુ નિઘંતિસ્વપ્નમાંથી "ત્વરિત" કરો. યુક્તિ પગલું દ્વારા પગલું ફેરવવામાં આવ્યું છે.

તમને તમારી માનસિક જડતામાંથી "સ્નેપ" કરવું જરૂરી લાગશે, a દ્વારા સમાન પ્રક્રિયા, પહેલા ધીમે ધીમે આગળ વધવું, પછી તમારી ઝડપ વધારવી, જ્યાં સુધી તમે તમારી ઇચ્છા પર સંપૂર્ણ નિયંત્રણ મેળવો. તમે ગમે તેટલા ધીમા હોવ તો પણ શાંત રહો શરૂઆતમાં, ખસેડી શકે છે. ધીરજ સાથે સફળતા મળશે.

જો તમે કાળજીપૂર્વક તમારું "માસ્ટર માઇન્ડ" ગ્રુપ પસંદ કરો છો, તો તમે તેમાં, ઓછામાં ઓછો એક વ્યક્તિ જે તમને PERSISTENCE ના વિકાસમાં મદદ કરશે. કેટલાક જે પુરુષો મહાન નસીબ એકઠા કરે છે, તેમણે NECESSITY ને કારણે આવું કર્યું. તેઓ તેઓ PERSISTENCE ની આદત વિકસાવે છે, કારણ કે તેઓ નજીકથી ચાલતા હતા સંજોગો, કે તેઓ સતત બન્યા હતા.

અહિંયા માટે કોઈ સબસ્ટિટ્યુટ નથી! તેને બદલી શકાય નહીં

કોઈપણ અન્ય ગુણવત્તા દ્વારા આ યાદ રાખો, અને તે તમને શરૂઆતમાં ઉત્સાહ આપશે, જ્યારે જેવું મુશ્કેલ અને લીમું લાગે.

જેમણે દ્ર perstानी આદત કેળવી છે તેઓ આનંદ અનુભવે છે  
નિષ્ફળતા સામે લીમો. ગમે તેટલી વખત તેઓ પરાજિત થાય, તેઓ  
એવટે સીડીની ટોચ પર પહોંચો. ક્યારેક એવું લાગે છે કે ત્યાં છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

153

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 158

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

એક છુપાયેલ માર્ગદર્શક જેની ફરજ તમામ પ્રકારના નિરાશા દ્વારા માણસોની કસોટી કરવાની છે અનુભવો. જેઓ હાર બાદ પોતાની જાતને પસંદ કરે છે અને પ્રયાસ કરતા રહે છે, આવવું; અને વિશ્વ રહે છે, "બ્રાવો! મને ખબર હતી કે તમે તે કરી શકો છો!" છુપાયેલ માર્ગદર્શિકા કોઈ પણ વ્યક્તિને PERSISTENCE ટેસ્ટ પાસ કર્યા વિના મહાન સિદ્ધિનો આનંદ માણવા દો. જેઓ તેને લઈ શકતા નથી, ફક્ત ગ્રેડ બનાવતા નથી.

જેઓ "તેને" લઈ શકે છે તેમને તેમની સ્થિરતા માટે પુરસ્કાર આપવામાં આવે છે. તેઓ પ્રાપ્ત કરે છે, તેમના વળતર તરીકે, ગમે તે લક્ષ્ય તેઓ અનુસરે છે. એવું નથી બધા! તેઓ સામગ્રી કરતાં અનંત વધુ મહત્વની વસ્તુ મેળવે છે વળતર- જ્ knowledgeન કે "દરેક નિષ્ફળતા તેની સાથે આવે છે એક સમાન લાભોનું બીજ. "

આ નિયમમાં અપવાદો છે; થોડા લોકો અનુભવથી જાણે છે દ્ર ઠાંતીની સુસંગતતા. તેઓ એવા છે જેમણે હાર સ્વીકારી નથી અસ્થાયી કરતાં વધુ કંઈપણ છે. તેઓ એવા છે જેમની ઈચ્છાઓ છે દિલથી અરજી કરી કે હાર આખરે વિજયમાં બદલાય છે. અમે કોણ જીવનની સાઈડ લાઈન પર standભા રહો જેઓ જાય છે તે મોટી સંખ્યામાં જોવા મળે છે હારમાં નીચે, ફરી ક્યારેય ઉઠવું નહીં. અમે થોડા લોકોને જોયા છે જે સજા લે છે વધુ પ્રયત્નોની અરજી તરીકે હાર . આ, સદભાગ્યે, જીવનને સ્વીકારવાનું ક્યારેય શીખતા નથી રિવર્સ ગિયર. પરંતુ આપણે જે જોતા નથી, જે આપણામાંના મોટાભાગના લોકો ક્યારેય શંકા કરતા નથી અસ્તિત્વમાં છે, તે શાંત પરંતુ અનિવાર્ય શક્તિ છે જે તે લોકોને બચાવવા માટે આવે છે જે નિરાશા સામે લડે છે. જો આપણે આ શક્તિની વાત કરીએ તો આપણે તેને PERISTENCE કહો, અને તે પર જવા દો. એક વસ્તુ આપણે બધા જાણીએ છીએ, જો કોઈ ન જાણતું હોય સ્થિરતા ધરાવે છે, કોઈ પણ કોલિંગમાં નોંધપાત્ર સફળતા પ્રાપ્ત કરતું નથી.

જેમ જેમ આ પંક્તિઓ લખાઈ રહી છે, હું મારા કામમાંથી ઉપર જોઉં છું, અને પહેલા જોઉં છું હું, એક બ્લોકથી પણ ઓછા અંતરે, મહાન રહસ્યમય "બ્રોડવે", "નું કબ્રસ્તાન" ડેડ હોપ્સ, "અને" તકનો આગળનો મંડપ. "સમગ્ર વિશ્વમાંથી લોકો ખ્યાતિ, નસીબ, શક્તિ, પ્રેમ અથવા કોઈપણ વસ્તુની શોધમાં બ્રોડવે આવ્યા છે તે છે કે મનુષ્ય સફળતા કહે છે. એકવાર મહાન જ્યારે કોઈ બહાર નીકળે છે સાધકોની લાંબી સરઘસમાંથી, અને વિશ્વ સાંભળે છે કે અન્ય વ્યક્તિ પાસે છે બ્રોડવેમાં નિપુણતા મેળવી. પરંતુ બ્રોડવે સરળતાથી કે ઝડપથી જીતી શકાતો નથી. તેણી પ્રતિભાને સ્વીકારે છે, પ્રતિભાને ઓળખે છે, નાણાં ચૂકવે છે, એક પછી જ છોડી દેવાનો ઇનકાર કર્યો.



રહસ્ય હંમેશાં અધિકારીઓને શીત અને શીત સાથે જોડાયેલું હોય છે, PERSISTENCE!

જેની રહસ્યમયતા ફેની હર્સ્ટના સંઘર્ષમાં આ રહસ્ય જણાવવામાં આવ્યું છે ગ્રેટ વ્હાઇટ વે પર વિજય મેળવ્યો. તે ધર્મ પરિવર્તન માટે 1915 માં ન્યૂયોર્ક આવી હતી સંપત્તિમાં લખવું. રૂપાંતર ઝડપથી આવ્યું નથી, પરંતુ તે આવ્યું. માટે ચાર વર્ષ મિસ હર્સ્ટને "ધ સાઇડવૉક્સ ઓફ ન્યૂ યોર્ક" વિશે પહેલાથી જ શીખ્યા

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

154

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 159

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

હાથનો અનુભવ. તેણીએ તેના દિવસો મજૂરીમાં પસાર કર્યા, અને તેની રાત આશામાં. ક્યારે આશા મંદ પડી, તેણીએ કહ્યું નહીં, "ઓલરાઇટ બ્રોડવે, તમે જીતી જાઓ!" તેણીએ કહ્યું, "ખૂબ સારું, બ્રોડવે, તમે કેટલાકને ચાબુક મારી શકો છો, પણ મને નહીં. હું તમને આપવા માટે દબાણ કરવા જઈ રહ્યો છું ઉપર. "

એક પ્રકાશકે (ધ સેટરડે ઇવનિંગ પોસ્ટ) તેણીને છત્રીસ અસ્વીકાર મોકલ્યા તે "બરફ તોડી નાખે છે અને એક વાર્તા મેળવે તે પહેલા તે સરકી જાય છે. સરેરાશ લેખક, જેમ કે જીવનના અન્ય ક્ષેત્રોમાં "સરેરાશ", જ્યારે પ્રથમ હોય ત્યારે નોકરી છોડી દીધી હોત રિજેક્શન સ્લિપ આવી. તેણીએ ચાર વર્ષ સુધી પેવમેન્ટ્સને ઘબક્યા પ્રકાશકની "ના," કારણ કે તેણી જીતવા માટે નિશ્ચિત હતી.

પછી "વળતર" આવ્યું. જોડણી તૂટી ગઈ હતી, અદ્રશ્ય માર્ગદર્શિકા હતી ફેની હર્સ્ટનું પરીક્ષણ કર્યું, અને તે તેને લઈ શકે છે. તે સમયથી પ્રકાશકોએ એ તેના દરવાજા તરફ માર્યો માર્ગ. પૈસા એટલા ઝડપથી આવ્યા કે તેની ગણતરી કરવા માટે તેની પાસે ભાગ્યે જ સમય હતો. પછી ફરતા ચિત્ર પુરુષોએ તેને શોધી કાઢ્યો, અને પૈસા ઓછા ન હતા બદલો, પરંતુ પૂરમાં. તેની નવીનતમ નવલકથા, "ગ્રેટ હાસ્ય, "\$ 100,000.00 લાવ્યું, વાર્તા માટે ચૂકવવામાં આવેલી સૌથી વધુ કિંમત કહેવાય છે પ્રકાશન પહેલાં. પુસ્તકના વેચાણમાંથી તેની રોયલ્ટી કદાચ ચાલશે ઘણું વધારે.

સંક્ષિપ્તમાં, તમારી પાસે PERSISTENCE શું સક્ષમ છે તેનું વર્ણન છે હાંસલ. ફેની હર્સ્ટ કોઈ અપવાદ નથી. જ્યાં પણ પુરુષો અને સ્ત્રીઓ ભેગા થાય છે મહાન સંપત્તિ, તમે ખાતરી કરી શકો છો કે તેઓએ પ્રથમ સ્થિરતા પ્રાપ્ત કરી છે. બ્રોડવે કરશે કોઈપણ ભિખારીને એક કપ કોફી અને સેન્ડવીચ આપો, પરંતુ તે ધીરજની માંગ કરે છે જેઓ મોટા હિસ્સા પાછળ જાય છે.

કેટ સ્મિથ જ્યારે આ વાંચશે ત્યારે "આમીન" કહેશે. વર્ષો સુધી તેણીએ ગાયું, પૈસા વગર, અને કિંમત વગર, કોઈપણ માઇક્રોફોન પહેલા તે પહોંચી શકે છે. બ્રોડવેએ તેને કહ્યું, "આવો અને મેળવો, જો તમે તેને લઈ શકો." તેણીએ ત્યાં સુધી લીધી એક ખુશ દિવસ બ્રોડવે થાકી ગયો અને કહ્યું, "ઓહ, શું ઉપયોગ છે? તમે નથી કરતા તમને ક્યારે ચાબુક મારવામાં આવે છે તે જાણો, તેથી તમારી કિંમત જણાવો અને નિષ્ઠાપૂર્વક કામ પર જાઓ. " મિસ સ્મિથે તેના ભાવનું નામ આપ્યું! તે પુષ્કળ હતું. આટલા figures ંયા આંકડાઓમાં દૂર અઠવાડિયાનો પગાર મોટાભાગના લોકો આખા વર્ષમાં કરે છે તેના કરતા ઘણો વધારે છે.

ખરેખર તે નિરંતર હોવા માટે ચૂકવણી કરે છે!

મહાન મહત્વ અને આર્થિક પ્રોત્સાહક નિવેદન છે જે તેની આશે સૂચન કરે છે  
 તમે આગળ વધી રહ્યા છો અને "બ્રેક" માટે બ્રોડવે જોઈ રહ્યા છો -  
 સફળતા વિના. બીજા અસંખ્ય લોકો આવ્યા અને ગયા, તેમાંથી ઘણાએ ગાયું  
 સારી રીતે, પરંતુ તેઓ ગ્રેડ બનાવવામાં નિષ્ફળ રહ્યા કારણ કે તેમની પાસે હિંમતનો અભાવ હતો  
 ચાલુ રાખવા માટે, જ્યાં સુધી બ્રોડવે તેમને દૂર કરીને થાકી ન જાય.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
 દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

155

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

પૃષ્ઠ 160

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

દ્રાંસ્તતા એ મનની સ્થિતિ છે, તેથી તેને કેળવી શકાય છે. તમામ રાજ્યોની જેમ  
 મન, dranceta ચોક્કસ કારણો પર આધારિત છે, તેમાંથી આ છે: -

a. હેતુની વ્યાખ્યા. કોઈને શું જોઈએ છે તે જાણવું  
 તરફનું પ્રથમ અને કદાચ સૌથી મહત્વનું પગલું છે  
 દ્રાંસ્તાનો વિકાસ. મજબૂત હેતુ વ્યક્તિને મજબૂર કરે છે  
 ઘણી મુશ્કેલીઓ પાર કરી.

બી. ઇચ્છા. તે મેળવવા અને મેળવવા માટે તુલનાત્મક રીતે સરળ છે  
 તીવ્ર ઇચ્છાની વસ્તુને અનુસરવામાં દ્રાંસ્તા જાળવો.

સી. સેલ્ફ રિલાયન્સ. કોઈ યોજના હાથ ધરવાની ક્ષમતામાં વિશ્વાસ  
 કોઈને દ્રાંસ્તા સાથે યોજનાને અનુસરવા માટે પ્રોત્સાહિત કરે છે. (સ્વ-  
 માં વર્ણવેલ સિદ્ધાંત દ્વારા નિર્ભરતા વિકસાવી શકાય છે  
 ઓટો-સૂચન પર પ્રકરણ).

ડી. યોજનાઓની વ્યાખ્યા. આયોજિત યોજનાઓ, પણ  
 તેમ છતાં તેઓ નબળા અને સંપૂર્ણપણે અવ્યવહાર હોઈ શકે છે, પ્રોત્સાહિત કરો  
 દ્રઢતા.

ઇ. સચોટ જ્ઞાન. જાણીને કે કોઈની યોજનાઓ છે  
 અનુભવ, નિરીક્ષણના આધારે અવાજ પ્રોત્સાહિત કરે છે  
 દ્રઢતા; "જાણવું" ને બદલે "અનુમાન લગાવવું" દ્રાંસ્તાનો નાશ કરે છે.

ફ. સહકાર્ય. સહાનુભૂતિ, સમજણ અને  
 અન્ય લોકો સાથે સુમેળભર્યો સહકાર દ્રાંસ્તા કેળવવાનું વલણ ધરાવે છે.

જી. વીલ-પાવર. પોતાના વિચારોને કેન્દ્રિત કરવાની આદત  
 ચોક્કસ 164 164 ની પ્રાપ્તિ માટે યોજનાઓના નિર્માણ પર

પૃષ્ઠ 165 166 165 હેતુ, દ્ર tota તરફ દોરી જાય છે.

h. આદત. દ્ર Persતા એ ટેવનું સીધું પરિણામ છે. મન શોષણ કરે છે અને દૈનિક અનુભવોનો એક ભાગ બને છે જેના પર તે ફીડ્સ. ભય, બધા દુશ્મનોમાં સૌથી ખરાબ, દ્વારા અસરકારક રીતે ઉપચાર કરી શકાય છે હિંમતના કૃત્યોની ફરજિયાત પુનરાવર્તન . દરેક જેણે સક્રિય જોયું છે યુદ્ધમાં સેવા આ જાણે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

156

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 161

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

PERSISTENCE નો વિષય છોડતા પહેલા, તમારી પોતાની ઇન્વેન્ટરી લો, અને નક્કી કરો કે કઈ ખાસ, જો કોઈ હોય તો, તમારી પાસે આ આવશ્યક ગુણવત્તાનો અભાવ છે. તમારી જાતને હિંમતથી માપો, બિંદુ દ્વારા નિર્દેશ કરો અને જુઓ કે આઠમાંથી કેટલા દ્ર persતાના પરિબલો તમારી પાસે નથી. વિશ્લેષણ એવી શોધ તરફ દોરી શકે છે જે આપણે તમે તમારા પર નવી પકડ રાખો.

અવરોધના લક્ષણો

અહીં તમને વાસ્તવિક દુશ્મનો મળશે જે તમારી અને તમારી વચ્ચે ઊભા છે નોંધપાત્ર સિદ્ધિ. અહીં તમને ફક્ત "લક્ષણો" જ નહીં મળે સ્થિરતાની નબળાઈ, પણ deeplyંડે બેઠેલા અર્ધજાગ્રત કારણો આ નબળાઈ. સૂચિનો કાળજીપૂર્વક અભ્યાસ કરો, અને જો તમે તમારી જાતનો સામનો કરો તમે કોણ છો, અને તમે શું સક્ષમ છો તે ખરેખર જાણવાની ઇચ્છા છે કરવાનું. આ નબળાઈઓ છે જે દરેકને આવડવી જોઈએ ધન એકઠું કરો.

1. બરાબર શું છે તે ઓળખવામાં અને સ્પષ્ટ રીતે વ્યાખ્યાયિત કરવામાં નિષ્ફળતા માંગે છે.
2. વિલંબ, કારણ વગર અથવા વગર. (સામાન્ય રીતે સમર્થિત અલીબિસ અને બહાનાઓના પ્રચંડ એરે સાથે).
3. વિશિષ્ટ જ્ઞ knowledgeાન પ્રાપ્ત કરવામાં રસનો અભાવ.
4. અનિશ્ચિતતા, તમામ પ્રસંગોએ "બક પસાર" કરવાની આદત, સમસ્યાઓનો સામનો કરવાને બદલે. (એલિબિસ દ્વારા પણ સમર્થિત).
5. ચોક્કસ બનાવવાને બદલે અલીબિસ પર આધાર રાખવાની આદત સમસ્યાઓના ઉકેલ માટે યોજનાઓ.
6. આત્મસંતોષ. આ માટે થોડો ઉપાય છે તકલીફ, અને જેઓ તેનાથી પીડાય છે તેમના માટે કોઈ આશા નથી.
7. ઉદાસીનતા, સામાન્ય રીતે વ્યક્તિની તૈયારીમાં પ્રતિબિંબિત થાય છે

ક્ષિપક્ષને મળવા અને લડવાને બદલે તમામ પ્રસંગોએ સમાધાન કરો

8. પોતાની ભૂલો માટે બીજાને દોષ આપવાની આદત, અને પ્રતિકૂળ સંજોગોને અનિવાર્ય તરીકે સ્વીકારવું.

9. ઇચ્છામાં નબળાઇ, ની પસંદગીમાં ઉપેક્ષાને કારણે એવી ક્રિયાઓ જે ક્રિયાને પ્રેરિત કરે છે.

10. ઇચ્છા, પણ આતુરતા, પ્રથમ સંકેત પર છોડી દેવા માટે હાર. (6 મૂળભૂત ભયમાંથી એક અથવા વધુ પર આધારિત).

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

157

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 162

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

11. સંગઠિત યોજનાઓનો અભાવ, જ્યાં લેખિતમાં મૂકવામાં આવ્યો છે તેઓ વિશ્લેષણ કરી શકે છે.

12. વિચારો પર આગળ વધવા, અથવા પકડવાની ઉપેક્ષા કરવાની આદત તક જ્યારે તે પોતાને રજૂ કરે છે.

13. વિલિંગને બદલે ઇચ્છા.

14. POVERTY ને બદલે સમાધાન કરવાની આદત ધનનું લક્ષ્ય રાખવું. બનવાની, કરવાની અને કરવાની મહત્વાકાંક્ષાની સામાન્ય ગેરહાજરી પોતાનું.

15. સંપત્તિના તમામ શોર્ટકટ શોધી રહ્યા છીએ, મેળવવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યા છીએ વાજબી સમકક્ષ આપ્યા વિના, સામાન્ય રીતે ટેવમાં પ્રતિબિંબિત થાય છે જુગાર, "તીક્ષ્ણ" સોદા ચલાવવાનો પ્રયત્ન.

16. આલોચનાનો ભય, યોજનાઓ બનાવવામાં અને મૂકવામાં નિષ્ફળતા અન્ય લોકો શું વિચારે છે, શું કરે છે અથવા તેના કારણે તેમને ક્રિયામાં લાવે છે કહો. આ દુશ્મન સૂચિની ટોચ પર છે, કારણ કે તે સામાન્ય રીતે કોઈના અર્ધજાગ્રત મનમાં અસ્તિત્વ ધરાવે છે, જ્યાં તેની હાજરી નથી માન્ય. (પછીના પ્રકરણમાં છ મૂળભૂત ભય જુઓ).

ચાલો આપણે ટીકાના ભયના કેટલાક લક્ષણોની તપાસ કરીએ. આ મોટાભાગના લોકો સંબંધીઓ, મિત્રો અને જાહેર જનતાને આમ કરવાની મંજૂરી આપે છે તેમને પ્રભાવિત કરો કે તેઓ પોતાનું જીવન જીવી શકતા નથી, કારણ કે તેઓ ટીકાથી ડરે છે.

મોટી સંખ્યામાં લોકો લગ્નમાં ભૂલો કરે છે, સોદામાં ઉભા રહે છે, અને જીવન દુ: ખી અને દુ: ખી પસાર કરો, કારણ કે તેઓ ટીકાથી ડરે છે જો તેઓ ભૂલ સુધારે તો અનુસરી શકે છે. (કોઈપણ કે જેમણે આ ફોર્મમાં સબમિટ કર્યું છે ડરનો મહત્વાકાંક્ષાનો નાશ કરીને, તે ન કરી શકાય તેવું નુકસાન જાણે છે, સ્વ. નિર્ભરતા, અને પ્રાપ્ત કરવાની ઇચ્છા).

લાખો લોકો વિદાય લીધા પછી, વિલંબિત શિક્ષણ મેળવવા માટે ઉપેક્ષા કરે છે શાળા, કારણ કે તેઓ ટીકાથી ડરે છે.

ડ્યુટીના નક્કી પાલનથી વ્યથિત મુરજીવને સ્વીસ્ત્રી કરી છે, કારણ કે તેઓ ટીકાથી ડરે છે (ફરજ કોઈ પણ વ્યક્તિને તેના અંગત નાશ માટે સબમિટ કરવાની જરૂર નથી મહત્વાકાંક્ષાઓ અને પોતાનું જીવન પોતાની રીતે જીવવાનો અધિકાર).

લોકો વ્યવસાયમાં તકો લેવાનો ઇનકાર કરે છે, કારણ કે તેઓ ટીકાથી ડરે છે જો તેઓ નિષ્ફળ જાય તો તે અનુસરી શકે છે. ટીકાનો ડર, આવા કિસ્સાઓમાં કરતાં વધુ મજબૂત છે સફળતા માટે ઇચ્છા.

ઘણા લોકો પોતાના માટે goals ંયા લક્ષ્યો નક્કી કરવાનો ઇનકાર કરે છે, અથવા તો ઉપેક્ષા પણ કરે છે કારકિર્દી પસંદ કરી રહ્યા છીએ, કારણ કે તેઓ સંબંધીઓ અને "મિત્રો" ની ટીકાથી ડરે છે કહી શકે કે "આટલું aim ંયું લક્ષ્ય રાખશો નહીં, લોકો વિચારશે કે તમે પાગલ છો.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

158

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 163

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જ્યારે એન્ડ્રુ કાર્નેગીએ સૂચવ્યું કે હું આ માટે વીસ વર્ષ સમર્પિત કરું છું વ્યક્તિગત સિદ્ધિના ફિલસૂફીનું સંગઠન મારો પ્રથમ આવેગ વિચાર એ હતો કે લોકો શું કહેશે તેનો ડર હતો. સૂચન મારા માટે એક લક્ષ્ય નક્કી કરે છે, હું ક્યારેય કલ્પના કરી હતી તેના પ્રમાણમાં ખૂબ જ દૂર. ફ્લેશ જેટલું ઝડપી, મારું મન એલિબિસ અને બહાનાઓ બનાવવાનું શરૂ કર્યું, તે બધા સહજ ભય માટે શોધી શકાય છે ટીકા. મારી અંદર કંઈક કહ્યું, "તમે તે કરી શકતા નથી - કામ ખૂબ મોટું છે, અને વધુ સમયની જરૂર છે - તમારા સંબંધીઓ તમારા વિશે શું વિચારશે? - કેવી રીતે થશે તમે આજીવિકા મેળવો છો? - કોઈએ ક્યારેય સફળતાનું દર્શન ગોઠવ્યું નથી, શું શું તમે માનો છો કે તમે તે કરી શકો છો? - તમે કોણ છો, કોઈપણ રીતે, આટલું aim ંયું લક્ષ્ય રાખવાનું? - તમારો નમ્ર જન્મ યાદ રાખો - તમે ફિલસૂફી વિશે શું જાણો છો— લોકો વિચારશે કે તમે પાગલ છો (અને તેઓએ કર્યું) - શા માટે કોઈ અન્ય વ્યક્તિ નથી આ પહેલા કર્યું છે? "

આ, અને અન્ય ઘણા પ્રશ્નો મારા મનમાં ચમક્યા, અને માંગ કરી ધ્યાન. એવું લાગતું હતું કે જાણે આખું વિશ્વ અચાનક તેનું ધ્યાન તેના તરફ ફેરવી ગયું હોય શ્રીને અમલમાં મૂકવાની તમામ ઈચ્છાઓ છોડીને મારો ઉપહાસ કરવાના હેતુથી. કાર્નેગીનું સૂચન.

મારી પાસે તે પહેલાં અને ત્યાં, મહત્વાકાંક્ષાને મારી નાખવાની એક સારી તક હતી મારા પર નિયંત્રણ મેળવ્યું. જીવનમાં પાછળથી, હજારો લોકોનું વિશ્લેષણ કર્યા પછી, આઇ શોધ્યું કે મોટાભાગના વિચારો હજુ પણ જન્મે છે, અને તેને શ્વાસ લેવાની જરૂર છે તાત્કાલિક નિર્ધારિત યોજનાઓ મારફતે તેમની સાથે સંકળાયેલ જીવન ક્રિયા. કોઈ વિચારને જન્મ આપવાનો સમય છે. દર મિનિટે તે જીવે છે, તેને જીવવાની સારી તક આપે છે. આલોચનાનો ભય છે મોટાભાગના વિચારોના વિનાશના તળિયે જે ક્યારેય આયોજન સુધી પહોંચતા નથી અને ACTION સ્ટેજ.

ઘણા લોકો માને છે કે ભૌતિક સફળતા અનુકૂળ પરિણામ છે "તૂટી જાય છે." માન્યતા માટે જમીનનું તત્વ છે, પરંતુ તે આધાર રાખે છે સંપૂર્ણપણે નસીબ પર, લગભગ હંમેશા નિરાશ છે, કારણ કે તેઓ અવગણે છે

અન્ય મહત્વનું પરિબળ જેની ખાતરી થઈ શકે તે પહેલા હાજર રહેવું જોઈએ સફળતા. તે જ knowledge ન છે જેની સાથે અનુકૂળ "વિરામ" ઓર્ડર કરી શકાય છે. હતાશા દરમિયાન, હાસ્ય કલાકાર ડબલ્યુસી ફિલ્ડ્સે તેના તમામ પૈસા ગુમાવ્યા, અને પોતે આવક વગર, નોકરી વગર, અને આજીવિકા મેળવવાના તેના સાધન મળ્યા (vaudeville) હવે અસ્તિત્વમાં નથી. તદુપરાંત, જ્યારે તે ઘણા પુરુષો હતા ત્યારે તેની ઉંમર સાઠની હતી પોતાને "વૃદ્ધ" માને છે. તે પુનરાગમન માટે એટલો ઉત્સુક હતો કે તેણે ઓફર કરી નવા ક્ષેત્ર (ફિલ્મો) માં પગાર વગર કામ કરો. તેની અન્ય મુશ્કેલીઓ ઉપરાંત, તેણે તેની ગરદન પડી અને ઘાયલ થઈ. ઘણા લોકો માટે તે છોડવાની જગ્યા હોત અને ક્વિટ. પરંતુ ક્ષેત્રો પરસ્પર હતા. તે જાણતો હતો કે જો તે આગળ વધશે તો તેને મળશે વહેલા અથવા પછીના સમયમાં "બ્રેકસ" થાય છે, અને તે તેમને મળ્યું, પરંતુ તક દ્વારા નહીં.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

159

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 164

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

મેરી ડ્રેસલર પોતાની જાતને નીચે અને બહાર મળી, તેના પૈસા સાથે, સાથે નોકરી નથી, જ્યારે તે લગભગ સાઠ હતી. તેણી પણ, "વિરામ" પછી ગઈ અને તેમને મળી. તેણીની સ્થિરતા જીવનના અંતમાં એક આશ્ચર્યજનક વિજય લાવી હતી, લાંબા સમયથી આગળ ઉંમર જ્યારે મોટાભાગના પુરુષો અને સ્ત્રીઓ હાંસલ કરવાની મહત્વાકાંક્ષા સાથે કરવામાં આવે છે.

એડી કેન્ટોરે 1929 ના સ્ટોક ક્રેશમાં તેના પૈસા ગુમાવ્યા, પરંતુ તે હજુ પણ તેની પાસે હતો ધીરજ અને તેની હિંમત. આ, વત્તા બે અગ્રણી આંખો સાથે, તેમણે સપ્તાહમાં \$ 10,000 ની આવકમાં પોતાનું શોષણ કર્યું! ખરેખર, જો કોઈ પાસે હોય ધીરજ, અન્ય ઘણા ગુણો વિના વ્યક્તિ ખૂબ સારી રીતે મળી શકે છે.

એકમાત્ર "બ્રેક" કોઈપણ પર આધાર રાખી શકે તે સ્વયં બનાવેલ "બ્રેક" છે. આ PERSISTENCE ની અરજી દ્વારા આવે છે. પ્રારંભિક બિંદુ છે હેતુની વ્યાખ્યા.

તમે મળતા પહેલા સો લોકોની તપાસ કરો, તેમને પૂછો કે તેઓ શું ઇચ્છે છે જીવનમાં મોટાભાગના, અને તેમાંથી નેવું આઠ તમને કહી શકશે નહીં. જો તમે દબાવો તેમને જવાબ માટે, કેટલાક કહેશે- સુરક્ષા, ઘણા કહેશે- પૈસા, થોડા કહેશે - સુખ, અન્ય કહેશે - ખ્યાતિ અને શક્તિ, અને હજુ પણ અન્ય કહેશે- સામાજિક માન્યતા, જીવનમાં સરળતા, ગાવાની ક્ષમતા, ડાન્સ, અથવા લખાણ, પરંતુ તેમાંથી કોઈ પણ આ શરતોને વ્યાખ્યાયિત કરી શકશે નહીં અથવા આપી શકશે નહીં PLAN નું સહેજ સંકેત જેના દ્વારા તેઓ આ અસ્પષ્ટ રીતે પ્રાપ્ત કરવાની આશા રાખે છે ઇચ્છાઓ વ્યક્ત કરી. ધન ઇચ્છાઓનો જવાબ આપતા નથી. તેઓ માત્ર જવાબ આપે છે નિશ્ચિત યોજનાઓ, નિશ્ચિત ઇચ્છાઓ દ્વારા સમર્થિત, સતત સ્થિરતા દ્વારા.

સ્થિરતા કેવી રીતે વિકસાવવી

ચાર સરળ પગલાં છે જે વ્યક્તિની આદત તરફ દોરી જાય છે. તેઓ બુદ્ધિની મોટી માત્રા, શિક્ષણની ચોક્કસ રકમ માટે બોલાવે છે, અને પરંતુ થોડો સમય અથવા પ્રયત્ન. જરૂરી પગલાં છે: -

1. બર્નિંગ ડિઝાયર દ્વારા એક નિર્ધારિત હેતુ તેની પરિપૂર્ણતા માટે.
2. એક નિર્ધારિત યોજના, સતત ચાલુ ક્રિયા.
3. બધા નકારાત્મક સામે એક મન બંધ અને ડિસ્કોરેજિંગ ઈન્ફ્લુઅન્સ, જેમાં નકારાત્મકનો સમાવેશ થાય છે સંબંધીઓ, મિત્રો અને પરિચિતોના સૂચનો.
4. એક અથવા વધુ સાથે મિત્રતાનું જોડાણ જે વ્યક્તિઓ એકને અનુસરવા માટે પ્રોત્સાહન આપશે બંને યોજના અને હેતુઓ દ્વારા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

160

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 165

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જીવનના તમામ ક્ષેત્રોમાં સફળતા માટે આ ચાર પગલાં જરૂરી છે. આખું આ ફિલસૂફીના તેર સિદ્ધાંતોનો ઉદ્દેશ એ છે કે આને લેવા માટે સક્ષમ બનાવવું આદતની બાબત તરીકે ચાર પગલાં.

આ એવા પગલાં છે જેના દ્વારા કોઈ વ્યક્તિના આર્થિક ભાગ્યને નિયંત્રિત કરી શકે છે. તેઓ એવા પગલાં છે જે વિચારની સ્વતંત્રતા અને સ્વતંત્રતા તરફ દોરી જાય છે. તે એવા પગલાં છે જે નાની કે મોટી માત્રામાં ધન તરફ દોરી જાય છે. તેઓ સત્તા, ખ્યાતિ અને દુન્યવી માન્યતા તરફ દોરી જાય છે. તે ચાર પગલાં છે જે અનુકૂળ "વિરામ" ની ખાતરી આપે છે. તે એવા પગલાં છે જે સપનાને ભૌતિક વાસ્તવિકતાઓમાં રૂપાંતરિત કરે છે. તેઓ ડર, ડિસ્કોરેજમેન્ટની નિપુણતા તરફ દોરી જાય છે,

અસ્પષ્ટતા.

આ ચાર પગલાં લેવાનું શીખનારા બધા માટે એક ભવ્ય પુરસ્કાર છે. તે પોતાની ટિકિટ લખવાનો વિશેષાધિકાર છે, અને જીવનને જે પણ મળે છે તે બનાવે છે કિંમત પૂછવામાં આવે છે.

મારી પાસે હકીકતો જાણવાની કોઈ રીત નથી, પણ હું અનુમાન લગાવું છું કે શ્રીમતી. વાંડલિસ સિમ્પસનનો માણસ પ્રત્યેનો મહાન પ્રેમ આકસ્મિક નહોતો, ન તો તેનું પરિણામ હતું એકલા અનુકૂળ "વિરામ". ત્યાં સળગતી ઇચ્છા હતી, અને સાવચેતીપૂર્વક શોધ કરવી માર્ગનું દરેક પગલું. તેની પ્રથમ ફરજ પ્રેમ કરવાની હતી. સૌથી મોટી વસ્તુ શું છે પૃથ્વી? માસ્ટર તેને પ્રેમ કહે છે - માણસોએ બનાવેલા નિયમો, ટીકા, કડવાશ નહીં, નિંદા, અથવા રાજકીય "લગ્ન", પરંતુ પ્રેમ.

તેણી જાણતી હતી કે તેણી શું ઇચ્છે છે, તે પ્રિન્સ ઓફ વેલ્સને મળ્યા પછી નહીં, પરંતુ લાંબા સમય સુધી તે પહેલા. બે વખત જ્યારે તેણી તેને શોધવામાં નિષ્ફળ રહી હતી, ત્યારે તેણીએ ચાલુ રાખવાની હિંમત રાખી હતી

તેણીની શોધ. "તમારી પોતાની જાતને સાચી રાખવા માટે, અને તે રાત જેમ દિવસને અનુસરવું જોઈએ, પછી તમે કોઈ પણ માણસ માટે ખોટા ન હોઈ શકો. "

અસ્પષ્ટતામાંથી તેનો ઉદય ધીમો, પ્રગતિશીલ, વ્યક્તિગત ક્રમનો હતો, પરંતુ તે ખાતરી હતી! તેણીએ અવિશ્વસનીય લાંબા મતભેદ પર વિજય મેળવ્યો; અને, કોઈ વાંધો નહીં તમે કોણ છો, અથવા તમે વ Wallલિસ સિમ્પસન વિશે શું વિચારી શકો છો, અથવા જે રાજાએ હાર માની છે તેના પ્રેમ માટે તેનો કાઉન, તે લાગુ પડતી દ્રષ્ટિનું આશ્ચર્યજનક ઉદાહરણ છે, આત્મનિર્ણયના નિયમોના પ્રશિક્ષક, જેમની પાસેથી આખું વિશ્વ નફાકારક પાઠ લઈ શકે છે.

જ્યારે તમે વાંડલિસ સિમ્પસન વિશે વિચારો છો, ત્યારે તેના વિશે વિચારો કે તેણી શું જાણતી હતી ઇચ્છતા હતા, અને તેને મેળવવા માટે પૃથ્વી પરનું સૌથી મોટું સામ્રાજ્ય હલાવ્યું. જે મહિલાઓ ફરિયાદ કરે છે કે આ એક પુરુષની દુનિયા છે, કે મહિલાઓને જીતવાની સમાન તક નથી, તેનું દેવું છે પોતાની જાતને આ અસામાન્ય સ્ત્રીના જીવનનો કાળજીપૂર્વક અભ્યાસ કરવા માટે, જે, એક ઉમરે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

161

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 166

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જેને મોટા ભાગની મહિલાઓ "વૃદ્ધ" માને છે, તે ખૂબ જ ઇચ્છનીય લાગણીઓ મેળવે છે સમગ્ર વિશ્વમાં સ્નાતક.

અને કિંગ એડવર્ડનું શું? માં તેના ભાગમાંથી આપણે શું પાઠ શીખી શકીએ તાજેતરના સમયનું વિશ્વનું સૌથી મોટું નાટક? શું તેણે તેના માટે ખૂબ ઘણી કિંમત ચૂકવી તેની પસંદગીની સ્ત્રીની લાગણી?

ચોક્કસ કોઈ નહીં પણ તે સાચો જવાબ આપી શકે છે. આપણે બાકીના જ કરી શકીએ છીએ અનુમાન આપણે આટલું જાણીએ છીએ, રાજા પોતાના વિના દુનિયામાં આવ્યો સંમતિ. તેમનો જન્મ વિનંતી કર્યા વિના, મહાન સંપત્તિ માટે થયો હતો. એ હતો લગ્નમાં સતત માંગવામાં આવે છે; સમગ્ર યુરોપમાં રાજકારણીઓ અને રાજકારણીઓ તેના પગ પર ડોવર્સ અને રાજકુમારીઓને ફૂંકી દીધી. કારણ કે તે તેના પ્રથમ જન્મેલા હતા માતાપિતા, તેને વારસો મળ્યો તાજ, જે તેણે શોધ્યો ન હતો, અને કદાચ તેની ઇચ્છા નહોતી. યાળીસ વર્ષથી વધુ સમય સુધી તે મુક્ત એજન્ટ નહોતો, તેનામાં પોતાનું જીવન જીવી શકતો ન હતો પોતાની રીતે, થોડી ગોપનીયતા હતી, અને છેલ્લે તેના પર લાદવામાં આવેલી ફરજો ધારણ કરી જ્યારે તે સિંહાસન પર બેઠો.

કેટલાક કહેશે, "આ બધા આશીર્વાદો સાથે, કિંગ એડવર્ડ મળવો જોઈતો હતો મનની શાંતિ, સંતોષ અને જીવવાનો આનંદ. "

સત્ય એ છે કે તાજના તમામ વિશેષાધિકારોની પાછળ, બધા પૈસા, ખ્યાતિ, અને કિંગ એડવર્ડ દ્વારા વારસામાં મળેલી શક્તિ, ત્યાં એક ખાલીપણું હતું ફક્ત પ્રેમથી ભરી શકાય છે.

તેની સૌથી મોટી ઇચ્છા પ્રેમ માટે હતી. વ Wallલિસ સિમ્પસનને મળ્યાના ઘણા સમય પહેલા, તેમણે નિ:શંકપણે આ મહાન સાર્વત્રિક લાગણી તેના હૃદયના તાર પર ખેંચાઈ રહી છે, તેના આત્માના દરવાજા પર હરાવ્યું, અને અભિવ્યક્તિ માટે બૂમ પાડી.

અને જ્યારે તે એક પવિત્ર આત્માને મળ્યો, ત્યારે આ જ પવિત્ર વિશેષાધિકાર માટે પોકાર કર્યો અભિવ્યક્તિના, તેણે તેને ઓળખી લીધું, અને ડર અથવા માફી વિના, તેનું હૃદય ખોલ્યું



અને તેને દાખલ કરવા કહ્યું. વિશ્વના તમામ કૌભાંડ કરનારાઓ નાશ કરી શકતા નથી આ આંતરરાષ્ટ્રીય નાટકની સુંદરતા, જેના દ્વારા બે લોકોને પ્રેમ મળ્યો, અને ખુલ્લી ટીકાનો સામનો કરવાની હિંમત હતી, તેને પવિત્ર આપવા માટે બાકીના બધાનો ત્યાગ કરો અભિવ્યક્તિ

ક્રિંગ એડવર્ડનો નિર્ણય વિશ્વનો સૌથી મોટો તાજ છોડવાનો શક્તિશાળી સામ્રાજ્ય, જીવનના બાકીના માર્ગ પર જવાના વિશેષાધિકાર માટે પોતાની પસંદગીની સ્ત્રી સાથે, એક નિર્ણય હતો જેના માટે હિંમત જરૂરી હતી. નિર્ણય તેની કિંમત પણ હતી, પરંતુ ભાવને ખૂબ મોટો કહેવાનો અધિકાર કોને છે? ચોક્કસ નથી જેણે કહ્યું, "તમારામાં જે પાપ વગરનો છે, તેણે પ્રથમ પથ્થર ફેંકવા દો."

કોઈ પણ દુષ્ટ માનસિક વ્યક્તિ માટે સૂચન તરીકે જે દોષ શોધવાનું પસંદ કરે છે ડ્યુક ઓફ વિન્ડસર, કારણ કે તેની ઇચ્છા પ્રેમ માટે હતી, અને ખુલ્લેઆમ વ Wallલિસ સિમ્પસન માટે તેના પ્રેમની ઘોષણા કરવી, અને તેના માટે પોતાનું સિંહાસન છોડી દેવું, તે રહેવા દો યાદ આવ્યું કે ઓપન ડિકલેરેશન આવશ્યક નહોતું. તેની પાસે હોઇ શકે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

162

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 167

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ગુપ્ત સંપર્કના રિવાજને અનુસર્યો જે યુરોપમાં પ્રચલિત છે સદીઓ, તેના સિંહાસનને છોડ્યા વિના, અથવા તેની પસંદગીની સ્ત્રી, અને ત્યાં દરેક ચર્ચ અથવા કાયદો તરફથી કોઈ ફરિયાદ ન હોત. ઠા આ અસામાન્ય માણસ કડક સામગ્રીથી બનેલો હતો. તેનો પ્રેમ શુદ્ધ હતો. તે ંડી હતી અને નિષ્ઠાવાન. તે એક એવી વસ્તુનું પ્રતિનિધિત્વ કરે છે, જે તમામ અન્ય ઉપર તે ખરેખર છે ઈચ્છિત, તેથી, તેણે જે જોઈએ તે લીધું, અને માંગવામાં આવેલી કિંમત ચૂકવી.

જો યુરોપ માનવ હૃદય સાથે વધુ શાસકો સાથે આશીર્વાદિત હોત અને ભૂતપૂર્વ રાજા એડવર્ડની પ્રામાણિકતાના લક્ષણો, છેલ્લા સદી માટે, તે કમનસીબ ગોળાર્ધમાં હવે લોભ, ધિક્કાર, વાસના, રાજકીય મિલન અને ધમકીઓ છે યુદ્ધમાં, કહેવા માટે અલગ અને સારી વાર્તા હશે. માં એક વાર્તા જે પ્રેમ કરે છે અને નફરત રાજ કરે છે.

સ્ટુઅર્ટ ઓસ્ટિન વાયરના શબ્દોમાં અમે અમારો કપ ઉંચો કરીએ છીએ અને આ ટોસ્ટ પીએ છીએ ભૂતપૂર્વ રાજા એડવર્ડ અને વાંડલિસ સિમ્પસન:

"ધન્ય છે તે માણસ જેણે જાણ્યું છે કે આપણા મ્યૂટ વિચારો છે અમારા સૌથી મીઠા વિચારો.

"ધન્ય છે તે માણસ જે, કાળા depthંડાણમાંથી, તેજસ્વી જોઈ શકે છે પ્રેમની આકૃતિ, અને જોવું, ગાવું; અને ગાતા, કહો: 'ઉચ્ચારણ કરતાં વધુ મીઠી તમારા વિશે મારા વિચારો છે. '"

આ શબ્દોમાં અમે બે લોકોને શ્રદ્ધાંજલિ આપીશું જેઓ, બધા કરતા વધારે આધુનિક સમયના અન્ય લોકો, ટીકાનો ભોગ બન્યા છે અને પ્રાપ્તકર્તા છે દુરુપયોગ, કારણ કે તેમને જીવનનો સૌથી મોટો ખજાનો મળ્યો, અને તેનો દાવો કર્યો. \* શ્રીમતી સિમ્પસન

આ વિશ્લેષણ વાંચો અને મંજૂર કરો.

મોટાભાગના વિશ્વ ડ્યુક ઓફ વિન્ડસર અને વાંડલિસ સિમ્પસનને બિરદાવશે, કારણ કે જ્યાં સુધી તેમને જીવનની મહાનતા ન મળે ત્યાં સુધી શોધમાં તેમની સ્થિરતાને કારણે પુરસ્કાર. અમારી પોતાની શોધમાં તેમના ઉદાહરણને અનુસરીને તમામ યુ.એસ. નફો કરી શકે છે જેના માટે આપણે જીવનની માંગણી કરીએ છીએ.

PERSISTENCE પુરુષોને ક્ષમતા કેવા ભેદી શક્તિ આપે છે મુખ્ય મુશ્કેલીઓ? શું કોઈના મનમાં સ્થિરતાની ગુણવત્તા સ્થાપિત થાય છે આધ્યાત્મિક, માનસિક અથવા રાસાયણિક પ્રવૃત્તિનું સ્વરૂપ જે એકને પ્રવેશ આપે છે અલૌકિક શક્તિઓ? શું અનંત બુદ્ધિ પોતાને બાજુ પર ફેંકી દે છે જે વ્યક્તિ હજી પણ લડે છે, યુદ્ધ હારી ગયા પછી, આખી દુનિયા સાથે વિરોધી બાજુ?

આ અને આવા જ બીજા ઘણા પ્રશ્નો મારા મનમાં ઉદ્ભવ્યા છે હેનરી ફોર્ડ જેવા માણસોનું અવલોકન કર્યું, જેમણે શરૂઆતથી શરૂઆત કરી અને Industrialદ્યોગિક નિર્માણ કર્યું વિશાળ પ્રમાણનું સામ્રાજ્ય, શરૂઆતના માર્ગમાં થોડું બીજું પરંતુ

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

163

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 168

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

દ્રઢતા. અથવા, થોમસ એ. એડિસન, જે, ત્રણ મહિનાથી ઓછા સમય સાથે સ્ક્રૂલિંગ, વિશ્વના અગ્રણી શોધક બન્યા અને PERSISTENCE ને રૂપાંતરિત કર્યું ટોર્કિંગ મશીન, મૂવિંગ પિકચર મશીન અને અગરબત્તીમાં પ્રકાશ, અડધા સો અન્ય ઉપયોગી શોધમાં કશું કહેવા માટે નહીં.

મને શ્રી એડિસન અને શ્રી ફોર્ડ, વર્ષ બંનેનું વિશ્લેષણ કરવાનો આનંદદાયક લહાવો મળ્યો વર્ષ દ્વારા, વર્ષોના લાંબા ગાળા દરમિયાન, અને તેથી, અભ્યાસ કરવાની તક તેઓ નજીકની શ્રેણીમાં છે, તેથી જ્યારે હું કહું છું કે મને કોઈ મળ્યું નથી ત્યારે હું વાસ્તવિક જ્ઞ knowledgeાનથી બોલું છું ક્વોલિટી સેવ PERSISTENCE, તેમાંથી બંનેમાં, જે દૂરથી પણ સૂચવે છે તેમની અદ્ભૂત સિદ્ધિઓનો મુખ્ય સ્ત્રોત.

જેમ કોઈ પ્રબોધકો, ફિલોસોફરો, "ચમત્કાર" નો નિષ્પક્ષ અભ્યાસ કરે છે ભૂતકાળના પુરુષો અને ધાર્મિક નેતાઓ, એક અનિવાર્ય નિષ્કર્ષ તરફ દોરે છે તે સ્થિરતા, પ્રયત્નોની એકાગ્રતા અને હેતુની વ્યાખ્યા, તેમની સિદ્ધિઓના મુખ્ય સ્ત્રોત હતા.

ઉદાહરણ તરીકે, મોહમ્મદની વિચિત્ર અને રસપ્રદ વાર્તાનો વિચાર કરો; તેમના જીવનનું વિશ્લેષણ કરો, તેમની આ આધુનિક યુગમાં સિદ્ધિના પુરુષો સાથે તુલના કરો ઉદ્યોગ અને નાણાં, અને અવલોકન કરો કે તેઓ કેવી રીતે એક ઉત્કૃષ્ટ લક્ષણ ધરાવે છે સામાન્ય, સ્થિરતા!

જો તમને વિચિત્ર શક્તિનો અભ્યાસ કરવામાં રસ છે જે આપે છે સ્થિરતા માટે શક્તિ, મોહમ્મદનું જીવનચરિત્ર વાંચો, ખાસ કરીને એક એસ્સે બે દ્વારા. હેરાલ્ડમાં થોમસ સુગ્રે દ્વારા પુસ્તકની આ સંક્ષિપ્ત સમીક્ષા-ટ્રિબ્યુન, જેઓ સ્ટોર પર દુર્લભ સારવારનું પૂર્વાવલોકન આપશે શક્તિના સૌથી આશ્ચર્યજનક ઉદાહરણોમાંથી એકની આખી વાર્તા વાંચવાનો સમય

છેલ્લી મહાન ભવિષ્યવાણી

થોમસ સુગુએ સમીક્ષા કરી

"મોહમ્મદ એક પ્રબોધક હતા, પરંતુ તેમણે ક્યારેય ચમત્કાર કર્યો ન હતો. તે હતા રહસ્યવાદી નથી; તેની પાસે કોઈ formalપચારિક શાળાકીય શિક્ષણ નહોતું; જ્યાં સુધી તેણે પોતાનું મિશન શરૂ ન કર્યું ચાલીસ હતી. જ્યારે તેણે જાહેરાત કરી કે તે ભગવાનનો સંદેશવાહક છે, શબ્દ લાવ્યો સાચા ધર્મની, તેની મશકરી કરવામાં આવી હતી અને તેને પાગલનું લેબલ આપવામાં આવ્યું હતું. બાળકોએ તેને ફસાવ્યો અને મહિલાઓએ તેના પર ગંદકી ફેંકી. તેમને તેમના વતન શહેર મક્કામાંથી દેશનિકાલ કરવામાં આવ્યા હતા. અને તેના અનુયાયીઓને તેમના સાંસારિક સામાન છીનવી લેવામાં આવ્યા અને રણમાં મોકલવામાં આવ્યા તેના પછી. જ્યારે તે દસ વર્ષ સુધી ઉપદેશ આપતો હતો ત્યારે તેની પાસે તેના માટે બતાવવા માટે કંઈ નહોતું પરંતુ દેશનિકાલ, ગરીબી અને ઉપહાસ. હજુ બીજા દસ વર્ષ વીતી ગયા તે પહેલા, તે આખા અરેબિયાનો સરમુખત્યાર, મક્કાનો શાસક અને નવી દુનિયાનો વડા હતો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

164

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ધર્મ જે થાકતા પહેલા ડેન્યુબ અને પાયરેનીઝ પર કબજો જમાવવાનો હતો તેણે જે પ્રોત્સાહન આપ્યું તે. તે પ્રેરણા ત્રણ ગણી હતી: શબ્દોની શક્તિ, પ્રાર્થનાની અસરકારકતા અને ભગવાન સાથે માણસની સગપણ.

"તેમની કારકિર્દીનો ક્યારેય અર્થ નથી. મોહમ્મદનો જન્મ ગરીબો માટે થયો હતો મક્કાના અગ્રણી પરિવારના સભ્યો. કારણ કે મક્કા, નો કોસરોડ્સ વિશ્વ, કાબા નામના જાદુઈ પથ્થરનું ઘર, વેપારનું મહાન શહેર અને વેપાર માર્ગોનું કેન્દ્ર, અસ્વચ્છ હતું, તેના બાળકોને ઉછેરમાં મોકલવામાં આવ્યા હતા બેડૂઇન્સ દ્વારા રણ. મોહમ્મદનું આ રીતે પાલનપોષણ કરવામાં આવ્યું. તાકાત અને આરોગ્ય દોરવામાં આવ્યું વિચરતી માતાઓના દૂધમાંથી. તેણે ઘેટાંની સંભાળ રાખી અને ટૂંક સમયમાં જ તેને નોકરી પર રાખ્યો સમૃદ્ધ વિધવાને તેના કાફલાઓના નેતા તરીકે. તેમણે પૂર્વીય વિસ્તારોના તમામ વિસ્તારોમાં પ્રવાસ કર્યો વિશ્વ, વિવિધ માન્યતાઓના ઘણા પુરુષો સાથે વાત કરી અને તેના પતનનું અવલોકન કર્યું ખ્રિસ્તી ધર્મ લડતા સંપ્રદાયોમાં. જ્યારે તે અઠ્ઠાવીસ વર્ષની હતી, ત્યારે વિધવા, ખાદીજા, તેની તરફ કૃપાથી જોયું, અને તેની સાથે લગ્ન કર્યા. તેના પિતાએ વાંધો ઉઠાવ્યો હોત આવા લગ્નમાં, તેથી તેણીએ તેને નશામાં પકડ્યો અને તેને આપ્યો ત્યારે તેણે તેને પકડી રાખ્યો પૈતૃક આશીર્વાદ. આગામી બાર વર્ષ સુધી મોહમ્મદ એક સમૃદ્ધ તરીકે જીવ્યા અને આદરણીય અને ખૂબ જ હોશિયાર વેપારી. પછી તેણે રણમાં ભટકવાનું શરૂ કર્યું, અને એક દિવસ તે કુરાનના પહેલા શ્લોક સાથે પાછો ફર્યો અને ખાદીજાને કહ્યું કે મુખ્ય દેવદૂત ગેબ્રિયલ તેને દેખાયા હતા અને કહ્યું હતું કે તે મેસેન્જર બનવાનો છે ભગવાનનું.

"કુરાન, ભગવાનનો પ્રગટ શબ્દ, ચમત્કારની સૌથી નજીકની વસ્તુ હતી મોહમ્મદના જીવનમાં. તે કવિ નહોતો; તેની પાસે શબ્દોની કોઈ ભેટ નહોતી. છતાં

કુરાનની પંક્તિઓ, જેમ કે તે તેમને પ્રાપ્ત થઈ અને તેમને વિશ્વાસુઓને સંભળાવી, તે હતી આદિવાસીઓના વ્યાવસાયિક કવિઓ ઉત્પન્ન કરી શકે તેવા કોઈપણ શ્લોકો કરતાં વધુ સારા. આરબો માટે આ એક ચમત્કાર હતો. તેમને શબ્દોની ભેટ સૌથી મોટી ભેટ હતી, કવિ સર્વશક્તિમાન હતા. વધુમાં કુરાને કહ્યું કે બધા પુરુષો સમાન છે ભગવાન સમક્ષ, કે વિશ્વ એક લોકશાહી રાજ્ય હોવું જોઈએ - ઇસ્લામ. તે આ હતી રાજકીય પાખંડ, વત્તા મોહમ્મદની તમામ 360 મૂર્તિઓનો નાશ કરવાની ઇચ્છા કાબાનું આંગણું, જેણે તેને દેશનિકાલ કર્યો. મૂર્તિઓ લાવ્યા મક્કા માટે રણ આદિવાસીઓ, અને તેનો અર્થ વેપાર હતો. તેથી મક્કાના વેપારીઓ, મૂડીવાદીઓ, જેમાંથી તે એક હતા, મોહમ્મદ પર નિર્ધારિત. પછી તે રણમાં પીછેહઠ કરી અને વિશ્વ પર સાર્વભૌમત્વની માંગ કરી.

"ઇસ્લામનો ઉદય શરૂ થયો. રણમાંથી એક જ્યોત નીકળી જે નહીં એક એકમ તરીકે લડતી લોકશાહી સેના અને મરવા માટે તૈયાર હલાવ્યા વિના. મોહમ્મદે યહૂદીઓ અને ખ્રિસ્તીઓને તેમની સાથે જોડાવા આમંત્રણ આપ્યું હતું; કારણ કે તે નવો ધર્મ બનાવતો ન હતો. તે બધાને બોલાવતા હતા જેઓ એકમાં વિશ્વાસ કરતા હતા ભગવાન એક જ વિશ્વાસમાં જોડાય. જો યહૂદીઓ અને ખ્રિસ્તીઓએ તેમનું આમંત્રણ સ્વીકાર્યું હોત ઇસ્લામે દુનિયા જીતી લીધી હોત. તેઓએ ન કર્યું. તેઓ પણ ન હોત

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

165

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 170

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

માનવીય યુદ્ધની મોહમ્મદની નવીનતાને સ્વીકારો. જ્યારે ની સેનાઓ પ્રબોધકે જેરૂસલેમમાં પ્રવેશ કર્યો તેના વિશ્વાસને કારણે એક પણ વ્યક્તિની હત્યા કરવામાં આવી ન હતી. જ્યારે ક્રુસેડર્સ શહેરમાં પ્રવેશ્યા, સદીઓ પછી, એક મુસ્લિમ પુરુષ, સ્ત્રી નહીં, અથવા બાળક બચી ગયું. પરંતુ ખ્રિસ્તીઓએ એક મુસ્લિમ વિચારને સ્વીકાર્યો - સ્થળ શિક્ષણ, યુનિવર્સિટી. "

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 171

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

## પ્રકરણ 10

### માસ્ટર મનની શક્તિ

ડ્રાઇવિંગ ફોર્સ

ધન તરફ નવમું પગલું

નાણાંના સંચયમાં સફળતા માટે શક્તિ આવશ્યક છે.

યોજનાઓ નિષ્ક્રિય અને નકામી છે, તેમને અનુવાદિત કરવા માટે પૂરતી શક્તિ વિના ACTION માં. આ પ્રકરણ તે પદ્ધતિનું વર્ણન કરશે કે જેના દ્વારા વ્યક્તિ કરી શકે શક્તિ પ્રાપ્ત કરો અને લાગુ કરો.

શક્તિને "સંગઠિત અને બુદ્ધિપૂર્વક નિર્દેશિત" તરીકે વ્યાખ્યાયિત કરી શકાય છે જે .ાન. "પાવર, જેમ કે આ શબ્દ અહીં વપરાય છે, સંગઠિત પ્રયત્નોનો ઉલ્લેખ કરે છે, વ્યક્તિને ડિઝાયરને તેના નાણાકીયમાં પરિવર્તિત કરવા માટે પૂરતું છે સમકક્ષ. સંગઠિત પ્રયત્નોના પ્રયત્નોના સંકલન દ્વારા ઉત્પન્ન થાય છે બે અથવા વધુ લોકો, જે નિર્ધારિત અંત તરફ કામ કરે છે, સંવાદિતાની ભાવનામાં.

નાણાં એકત્ર કરવા માટે શક્તિ જરૂરી છે!  
તેના પછી પૈસાની રિટર્ન માટે શક્તિ જરૂરી છે  
સંચિત થયા!

ચાલો જાણીએ કે કેવી રીતે શક્તિ પ્રાપ્ત કરી શકાય છે. જો સત્તા "સંગઠિત હોય  
જ્ knowledgeાન, "ચાલો જ્ knowledgeાનના સ્ત્રોતોની તપાસ કરીએ:

a. અનંત બુદ્ધિ. જ્ .ાનનો આ સ્ત્રોત  
અન્યમાં વર્ણવેલ પ્રક્રિયા દ્વારા સંપર્ક કરી શકાય છે  
પ્રકરણ, સર્જનાત્મક કલ્પનાની સહાયથી.

બી. સંચિત અનુભવ. સંચિત  
માણસનો અનુભવ, (અથવા તે ભાગ કે જેનું આયોજન કરવામાં આવ્યું છે  
અને રેકોર્ડ કરેલ), કોઈપણ સુસજ્જ જાહેર પુસ્તકાલયમાં મળી શકે છે.  
આ સંચિત અનુભવનો એક મહત્વપૂર્ણ ભાગ શીખવવામાં આવે છે  
જાહેર શાળાઓ અને કોલેજો, જ્યાં તેનું વર્ગીકરણ કરવામાં આવ્યું છે અને  
આયોજન.

સી. પ્રયોગ અને સંશોધન. વિજ્ scienceાન ક્ષેત્રે,  
અને વ્યવહારિક રીતે જીવનના અન્ય દરેક ક્ષેત્રમાં, પુરુષો ભેગા થઈ રહ્યા છે,  
દરોજ નવા તથ્યોનું વર્ગીકરણ અને આયોજન. આનો સ્ત્રોત છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

167

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 172

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જ્ knowledgeાન ઉપલબ્ધ ન હોય ત્યારે ક્યું વળવું જોઈએ  
"સંચિત અનુભવ." અહીં પણ, સર્જનાત્મક કલ્પના  
વારંવાર ઉપયોગ કરવો જોઈએ.

ઉપરોક્ત કોઈપણ સ્ત્રોતોમાંથી જ્ knowledgeાન મેળવી શકાય છે. તે હોઈ શકે છે  
તેને ચોક્કસ યોજનાઓમાં ગોઠવીને અને વ્યક્ત કરીને POWER માં રૂપાંતરિત કરો  
એક્શનની દ્રષ્ટિએ તે યોજનાઓ.

જ્ knowledgeાનના ત્રણ મુખ્ય સ્ત્રોતોની પરીક્ષા સહેલાઈથી જાહેર થશે  
જો તે એકલા તેના પ્રયત્નો પર આધાર રાખે તો વ્યક્તિને મુશ્કેલી પડશે  
જ્ knowledgeાનને ભેગા કરવું અને તેને ચોક્કસ યોજનાઓ દ્વારા વ્યક્ત કરવું  
ક્રિયા. જો તેની યોજનાઓ વ્યાપક છે, અને જો તેઓ મોટા ચિંતન કરે છે  
પ્રમાણ, તેણે, સામાન્ય રીતે, અન્ય લોકોને તેની સાથે સહકાર કરવા માટે પ્રેરિત કરવા જોઈએ, તે પહેલાં  
તેમાં શક્તિનું જરૂરી તત્વ દાખલ કરી શકાય છે.

"માસ્ટર માઇન્ડ" દ્વારા શક્તિ પ્રાપ્ત કરો

"માસ્ટર માઇન્ડ" ને આ રીતે વ્યાખ્યાયિત કરી શકાય છે: "જ્ knowledgeાનનું સંકલન અને  
ની પ્રાપ્તિ માટે, બે અથવા વધુ લોકો વચ્ચે, સંવાદિતાની ભાવનાથી પ્રયાસ

ચોક્કસ હેતુ, " કોઈપણ વ્યક્તિ પાસે પોતાની જાતનો લાભ લીધા વિના મહાન શક્તિ હોઈ શકે નહીં "માસ્ટર માઇન્ડ." અગાઉના પ્રકરણમાં, બનાવવા માટેની સૂચનાઓ આપવામાં આવી હતી ડિઝાયરને તેના નાણાકીય સમકક્ષમાં અનુવાદિત કરવાના હેતુથી યોજનાઓ. જો તમે આ સૂચનાઓને PERSISTENCE અને બુદ્ધિ સાથે હાથ ધરો છો અને ઉપયોગ કરો છો તમારા "માસ્ટર માઇન્ડ" જૂથની પસંદગીમાં ભેદભાવ, તમારી ઉદ્દેશ્ય ઇચ્છા તમે તેને ઓળખવાનું શરૂ કરો તે પહેલા જ અડધા માર્ગ પર પહોંચી ગયા છો.

તેથી તમે શક્તિની "અમૂર્ત" સંભાવનાઓને વધુ સારી રીતે સમજી શકો છો યોગ્ય રીતે પસંદ કરેલ "માસ્ટર માઇન્ડ" ગ્રુપ દ્વારા તમારા માટે ઉપલબ્ધ છે, અમે અહીં માસ્ટર માઇન્ડ સિદ્ધાંતની બે લાક્ષણિકતાઓ સમજાવો, જેમાંથી એક છે પ્રકૃતિમાં આર્થિક, અને અન્ય માનસિક. આર્થિક લક્ષણ સ્પષ્ટ છે. આર્થિક લાભો કોઈપણ વ્યક્તિ દ્વારા બનાવવામાં આવી શકે છે જે તેની આસપાસ છે ઈચ્છુક પુરુષોના જૂથની સલાહ, સલાહ અને વ્યક્તિગત સહકાર પરફેક્ટ હાર્મોનીની ભાવનાથી તેને પૂરા દિલથી મદદ આપવી. નું આ સ્વરૂપ સહકારી જોડાણ લગભગ દરેક મહાન નસીબનો આધાર રહ્યો છે. તમારા આ મહાન સત્યની સમજણ ચોક્કસપણે તમારી આર્થિક સ્થિતિ નક્કી કરી શકે છે.

માસ્ટર માઇન્ડ સિદ્ધાંતનો માનસિક તબક્કો વધુ અમૂર્ત છે, સમજવું વધુ મુશ્કેલ છે, કારણ કે તેમાં આધ્યાત્મિકતાનો સંદર્ભ છે દળો કે જેની સાથે સમગ્ર માનવ જાતિ સારી રીતે પરિચિત નથી. તમે કરી શકો છો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

168

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 173

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ નિવેદનમાંથી એક મહત્વપૂર્ણ સૂચન મેળવો: "કોઈ બે મન ક્યારેય આવતું નથી એકસાથે વગર, ત્યાંથી, ત્રીજા, અદ્રશ્ય, અમૂર્ત બળનું સર્જન જે કદાચ ત્રીજા મન સાથે તુલના કરો. "

એ હકીકત ધ્યાનમાં રાખો કે માં માત્ર બે જ જાણીતા તત્ત્વો છે સમગ્ર બ્રહ્માંડ, energyર્જ અને દ્રવ્ય. તે એક જાણીતી હકીકત છે કે બાબત હોઈ શકે છે અણુઓ, અણુઓ અને ઇલેક્ટ્રોનના એકમોમાં વિભાજિત. ના એકમો છે જે બાબત અલગ, અલગ અને વિશ્લેષણ કરી શકાય છે.

તેવી જ રીતે, energyર્જના એકમો છે.

માનવ મન energyર્જનું એક સ્વરૂપ છે, તેનો એક ભાગ પ્રકૃતિમાં આધ્યાત્મિક છે. જ્યારે બે લોકોના મનમાં સમન્વયના આત્મામાં સમન્વય થાય છે, દરેક મનની spiritualર્જના આધ્યાત્મિક એકમો એક સંબંધ બનાવે છે, જે રચના કરે છે માસ્ટર માઇન્ડનો "માનસિક" તબક્કો.

માસ્ટર માઇન્ડ સિદ્ધાંત, અથવા તેના બદલે આર્થિક લક્ષણ, પ્રથમ હતું પચીસ વર્ષ પહેલાં એન્ડ્રુ કાર્નેગીએ મારા ધ્યાન પર બોલાવ્યું.

આ સિદ્ધાંતની શોધ મારા જીવનના કાર્યની પસંદગી માટે જવાબદાર હતી.

શ્રી કાર્નેગીના માસ્ટર માઇન્ડ જૂથમાં અંદાજે સ્ટાફનો સમાવેશ થતો હતો પચાસ માણસો, જેમની સાથે તેમણે પોતાની જાતને ઘેરી લીધી હતી, તેમના નિર્ધારિત હેતુ માટે

સ્ટીલનું ઉત્પાદન અને માર્કેટિંગ. તેણે તેના સમગ્ર નસીબને આભારી છે શક્તિ તેમણે આ "માસ્ટર માઇન્ડ" દ્વારા સંચિત કરી.

કોઈ પણ માણસના રેકોર્ડનું વિશ્લેષણ કરો કે જેણે એક મહાન નસીબ સંચિત કર્યું છે, અને જેઓ વિનમ્ર નસીબ એકઠા કરે છે, અને તમને તે મળશે તેઓએ કાં તો સભાનપણે, અથવા અચેતનપણે "માસ્ટર માઇન્ડ" નો ઉપયોગ કર્યો છે સિદ્ધાંત.

મહાન શક્તિ અન્ય કોઈ દ્વારા સંચિત કરી શકાય છે સિદ્ધાંત!

એનર્જી એ કુદરતનો બિલ્ડિંગ બ્લોક્સનો સાર્વત્રિક સમૂહ છે, જેમાંથી તેણી બ્રહ્માંડમાં દરેક ભૌતિક વસ્તુનું નિર્માણ કરે છે, જેમાં માણસનો સમાવેશ થાય છે અને દરેક સ્વરૂપો પ્રાણી અને વનસ્પતિ જીવન. એક પ્રક્રિયા દ્વારા જે માત્ર પ્રકૃતિ સંપૂર્ણપણે સમજે છે, તે પદાર્થમાં જર્નું ભાષાંતર કરે છે.

કુદરતના બિલ્ડિંગ બ્લોક્સ માણસને ઉપલબ્ધ, જ્યાં ઉપલબ્ધ છે વિચારવાનો! માણસના મગજની સરખામણી ઇલેક્ટ્રિક બેટરી સાથે થઈ શકે છે. તે શોષી લે છે ઈથરમાંથી energyજર્જ, જે દ્રવ્યના દરેક અણુમાં પ્રવેશ કરે છે અને સમગ્ર ભરે છે બ્રહ્માંડ.

તે એક જાણીતી હકીકત છે કે ઇલેક્ટ્રિક બેટરીઓનું જૂથ વધુ પ્રદાન કરશે એક બેટરી કરતાં energyજર્જ. તે એક જાણીતી હકીકત પણ છે કે વ્યક્તિ બેટરી કોષોની સંખ્યા અને ક્ષમતાના પ્રમાણમાં energyજર્જ પૂરી પાડશે તે સમાવે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

169

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

મગજ સમાન રીતે કાર્ય કરે છે. આ હકીકત માટે જવાબદાર છે કેટલાક મગજ અન્ય કરતા વધુ કાર્યક્ષમ હોય છે, અને આ નોંધપાત્ર નિવેદન તરફ દોરી જાય છે - સંવાદિતાની ભાવનામાં સંકલિત (અથવા જોડાયેલ) મગજનો જૂથ ઇલેક્ટ્રિક જૂથની જેમ, એક મગજ કરતાં વધુ વિચાર-provideર્જા પ્રદાન કરો બેટરીઓ એક બેટરી કરતા વધારે ઉર્જા પૂરી પાડશે.

આ રૂપક દ્વારા તે તરત જ સ્પષ્ટ થઈ જાય છે કે માસ્ટર મનનો સિદ્ધાંત આસપાસના માણસો દ્વારા સંચાલિત શક્તિનું રહસ્ય ધરાવે છે પોતાને મગજના અન્ય પુરુષો સાથે.

ત્યાં હવે, બીજું એક નિવેદન છે જે હજી પણ એકની નજીક લઈ જશે માસ્ટર માઇન્ડ સિદ્ધાંતના માનસિક તબક્કાની સમજ: જ્યારે એક જૂથ વ્યક્તિગત મગજનો સમન્વય થાય છે અને સુમેળમાં કાર્ય કરે છે તે જોડાણ દ્વારા બનાવેલ energyજર્જ, દરેક વ્યક્તિગત મગજ માટે ઉપલબ્ધ બને છે જૂથમાં.

તે એક જાણીતી હકીકત છે કે હેનરી ફોર્ડે તેની કારોબારી કારકિર્દીની શરૂઆત કરી હતી ગરીબી, નિરક્ષરતા અને અજ્ઞાનની વિકલાંગતા. તે સમાન રીતે જાણીતું છે હકીકત એ છે કે, દસ વર્ષના અકલ્પનીય ટૂંકા ગાળામાં, શ્રી ફોર્ડે નિપુણતા મેળવી હતી



આ ત્રણ વિકલાંગો, અને પચીસ વર્ષની અંદર તેણે પોતાને એક બનાવ્યો અમેરિકાના સૌથી ધનિક પુરુષો. આ હકીકત સાથે જોડાઓ, વધારાની જ્ઞ knowledge ન કે શ્રી ફોર્ડની સૌથી ઝડપી પ્રગતિ નોંધનીય બની, તે સમયથી તે બન્યો થોમસ એ. એડિસનના અંગત મિત્ર, અને તમે સમજવા લાગશો કે શું એક મનનો બીજા પર પ્રભાવ પૂર્ણ કરી શકે છે. એક ડગલું આગળ વધો, અને એ હકીકતનો વિચાર કરો કે શ્રી ફોર્ડની સૌથી ઉત્કૃષ્ટ સિદ્ધિઓ શરૂ થઈ તે સમયે જ્યારે તેણે હાર્વે ફાયરસ્ટોન, જહોન બુરોઝ અને લ્યુથર બર્બેન્ક, (દરેક મહાન મગજની ક્ષમતા ધરાવતો માણસ), અને તમારી પાસે આગળ હશે પુરાવા છે કે સત્તા મનના મૈત્રીપૂર્ણ જોડાણ દ્વારા ઉત્પન્ન થઈ શકે છે.

હેનરી ફોર્ડ શ્રેષ્ઠ જાણકાર છે તે અંગે કોઈ શંકા હોય તો તેમાં થોડું છે વેપાર અને industrial ધોગિક વિશ્વમાં પુરુષો. તેની સંપત્તિનો પ્રશ્ન જરૂર નથી ચર્ચા શ્રી ફોર્ડના ધનિષ્ઠ અંગત મિત્રોનું વિશ્લેષણ કરો, જેમાંથી કેટલાક છે પહેલેથી જ ઉલ્લેખ કરવામાં આવ્યો છે, અને તમે નીચેના સમજવા માટે તૈયાર થશો નિવેદન: - "પુરુષો સ્વભાવ અને આદતો અને શક્તિને અપનાવે છે સહાનુભૂતિની ભાવનામાં તેઓ જેની સાથે જોડાય છે તેમાંથી થોડો અને સંવાદિતા."

હેનરી ફોર્ડ પોતાની જાતને ગરીબી, નિરક્ષરતા અને અજ્ઞance ન તાને ફટકાર્યા મહાન દિમાગ સાથે, જેમના વિચારોના સ્પંદનો તેમણે પોતાના મનમાં સમાવી લીધા. એડિસન, બરબેન્ક, બુરોઝ અને ફાયરસ્ટોન સાથેના તેમના જોડાણ દ્વારા, શ્રી. ફોર્ડ પોતાની મગજની શક્તિ, બુદ્ધિનો સરવાળો અને પદાર્થ ઉમેર્યો, આ ચાર માણસોનો અનુભવ, જ્ઞ knowledge ન અને આધ્યાત્મિક શક્તિઓ. તદુપરાંત, તેમણે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

170

at [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 175

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પદ્ધતિઓ દ્વારા માસ્ટર માઇન્ડ સિદ્ધાંતનો ઉપયોગ અને ઉપયોગ કર્યો આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ પ્રક્રિયા.

આ સિદ્ધાંત તમારા માટે ઉપલબ્ધ છે!

આપણે પહેલાથી જ મહાત્મા ગાંધીનો ઉલ્લેખ કર્યો છે. કદાચ બહુમતી જેમણે ગાંધી વિશે સાંભળ્યું છે, તેમને માત્ર એક તરંગી તરીકે જુઓ માણસ, જે formal પચારિક વસ્ત્રો પહેર્યા વગર આસપાસ જાય છે, અને મુશ્કેલી બનાવે છે બ્રિટીશ સરકાર. વાસ્તવમાં, ગાંધી તરંગી નથી, પરંતુ તેઓ સૌથી વધુ છે શક્તિશાળી માણસ હવે જીવે છે. (તેના અનુયાયીઓની સંખ્યા દ્વારા અંદાજિત અને તેમના નેતામાં તેમનો વિશ્વાસ.) વધુમાં, તે કદાચ સૌથી શક્તિશાળી માણસ છે જે ક્યારેય જીવે છે તેની શક્તિ નિષ્ક્રિય છે, પરંતુ તે વાસ્તવિક છે.

ચાલો આપણે તે પદ્ધતિનો અભ્યાસ કરીએ કે જેના દ્વારા તેણે તેની અદભૂત શક્તિ પ્રાપ્ત કરી. તે થોડા શબ્દોમાં સમજાવી શકાય છે. તે POWER દ્વારા પ્રેરણા આપીને આવ્યો હતો મન અને શરીર સાથે, એક ભાવનામાં બે કરોડ લોકો સંકલન કરે છે નિર્દોષ, નિર્ધારિત હેતુ માટે.

ટૂંકમાં, ગાંધીએ એક ચમત્કાર સિદ્ધ કર્યો છે, કારણ કે જ્યારે તે એક ચમત્કાર છે

બે કરોડ લોકોને પ્રેરિત કરી શકાય છે - એકમાં સહકાર આપવા માટે મજબૂર નથી હામોની ભાવેના, અમર્યાદિત સમય માટે. જો તમને શકા છે કે આ ચમત્કાર છે, તો પ્રયત્ન કરો કોઈપણ લંબાઈ માટે સંવાદિતાની ભાવનામાં સહકાર આપવા માટે કોઈપણ બે લોકોને પ્રેરિત કરો સમય .

દરેક માણસ જે વ્યવસાયનું સંચાલન કરે છે તે જાણે છે કે તે કેટલું મુશ્કેલ છે કર્મચારીઓને દૂરથી મળતા આવે તેવી ભાવનામાં સાથે કામ કરવા માટે મેળવો હામોની.

મુખ્ય સ્ત્રોતોની યાદી કે જેમાંથી POWER મેળવી શકાય છે, તે તમારી જેમ છે જોયું છે, અનંત ઇન્ટેલિજન્સના નેતૃત્વમાં. જ્યારે બે કે તેથી વધુ લોકો હામોનીની ભાવનામાં સંકલન કરો અને ચોક્કસ ઉદ્દેશ્ય તરફ કામ કરો સત્તામાંથી સીધા શોષણ કરવા માટે, તે જોડાણ દ્વારા પોતાને સ્થિતિમાં મૂકો અનંત બુદ્ધિનો મહાન સાર્વત્રિક ભંડાર. આ બધામાં મહાન છે શક્તિના સ્ત્રોતો. તે સ્રોત છે જેના તરફ પ્રતિભા વળે છે. તે સ્રોત છે જે દરેક મહાન નેતા વળે છે, (પછી ભલે તે હકીકત પ્રત્યે સભાન હોય કે ન હોય). અન્ય બે મુખ્ય સ્ત્રોતો જેમાંથી જ્ઞ knowledge, માટે જરૂરી છે શક્તિનો સંચય, મેળવી શકાય છે તે પાંચ કરતાં વધુ વિશ્વસનીય નથી માણસની સંવેદનાઓ. ઇન્દ્રિયો હંમેશા વિશ્વસનીય હોતી નથી. અનંત બુદ્ધિ કરે છે ERR નથી.

અનુગામી પ્રકરણોમાં, પદ્ધતિઓ કે જેના દ્વારા અનંત બુદ્ધિ હોઈ શકે છે સૌથી સહેલાઈથી સંપર્ક કરાયેલનું પર્યાપ્ત વર્ણન કરવામાં આવશે.

આ ધર્મનો અભ્યાસક્રમ નથી. માં વર્ણવેલ કોઈ મૂળભૂત સિદ્ધાંત નથી આ પુસ્તકનું અર્થઘટન સીધા દખલ કરવાના હેતુથી થવું જોઈએ, અથવા

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

171

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 176

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પરોક્ષ રીતે, કોઈપણ માણસની ધાર્મિક આદતો સાથે. આ પુસ્તક મર્યાદિત છે, વિશિષ્ટ રીતે, વાયકને નિર્ધારિત હેતુને કેવી રીતે પ્રસારિત કરવું તે સૂચના આપવા માટે પૈસા માટે ઈચ્છા, તેના નાણાકીય સમકક્ષ.

જેમ તમે વાંચો તેમ વિચારો, અને ધ્યાન કરો. ટૂંક સમયમાં, સમગ્ર વિષય થશે પ્રગટ કરો, અને તમે તેને પરિપ્રેક્ષ્યમાં જોશો. તમે હવે ની વિગત જોઈ રહ્યા છો વ્યક્તિગત પ્રકરણો.

નાણાં "જૂના સમય" ની યુવતીની જેમ શરમાળ અને પ્રપંચી છે. તે આકર્ષિત હોવું જ જોઈએ અને નિર્ધારિત પ્રેમી દ્વારા ઉપયોગમાં લેવાતી પદ્ધતિઓથી વિપરીત પદ્ધતિઓ દ્વારા જીતી, જેની શોધમાં તેની પસંદગીની છોકરી. અને, આકસ્મિક તે છે, "વુઇંગ" માં વપરાતી શક્તિ પ્રથમ યુવતીને આકર્ષવા માટે વપરાતા નાણાંથી તે ખૂબ અલગ નથી. એ શક્તિ, જ્યારે પૈસાની શોધમાં સફળતાપૂર્વક ઉપયોગ કરવામાં આવે ત્યારે તે વિશ્વાસ સાથે ભળી જવું જોઈએ. તે DESIRE સાથે મિશ્રિત થવું જોઈએ. તે PERSISTENCE સાથે મિશ્રિત હોવું જોઈએ. ચોક્કસપણે યોજના દ્વારા લાગુ કરવામાં આવે છે, અને તે યોજના ACTION માં સેટ હોવી જોઈએ.

જ્યારે નાણાં "મોટા નાણાં" તરીકે ઓળખાતા જથ્થામાં આવે છે, ત્યારે તે વહે છે

જે તેને એકઠું કરે છે, તેટલી સરળતાથી ટેકરી પરથી માણી વહે છે. અસ્તિત્વમાં છે તે શક્તિના મહાન અદ્રશ્ય પ્રવાહ, જેની સરખામણી નદી સાથે કરી શકાય છે; આની સિવાય એક બાજુ એક દિશામાં વહે છે, જે પ્રવાહની તે બાજુમાં આવે છે તે બધાને વહન કરે છે, WEALTH— તરફ આગળ અને ઉપર અને બીજી બાજુ વિરુદ્ધમાં વહે છે દિશા, જેઓ કમનસીબ છે તે બધાને તેમાં લઈ જવા માટે (અને સક્ષમ નથી તેમાંથી પોતાને બહાર કાઢે), દુ મિંડપ અને ગરીબી તરફ નીચે.

દરેક માણસ કે જેણે એક મહાન નસીબ સંચિત કર્યું છે, તે ઓળખી લીધું છે જીવનના આ પ્રવાહનું અસ્તિત્વ. તેમાં વ્યક્તિની વિચારશીલ પ્રક્રિયાનો સમાવેશ થાય છે. આ વિચારની હકારાત્મક લાગણીઓ પ્રવાહની બાજુ બનાવે છે જે એક તરફ વહન કરે છે નસીબ. નકારાત્મક લાગણીઓ એ બાજુ બનાવે છે જે ગરીબી તરફ લઈ જાય છે.

આ તે વ્યક્તિ માટે અદભૂત મહત્વનો વિચાર કરે છે નસીબ એકઠા કરવાના હેતુ સાથે આ પુસ્તકને અનુસરી રહ્યા છીએ.

જો તમે શક્તિના પ્રવાહની બાજુમાં છો જે ગરીબી તરફ દોરી જાય છે, તો આ એક ઓર તરીકે સેવા આપી શકે છે, જેના દ્વારા તમે તમારી જાતને બીજી બાજુ તરફ દોરી શકો છો પ્રવાહનું. તે ફક્ત એપ્લિકેશન અને ઉપયોગ દ્વારા તમારી સેવા કરી શકે છે. માત્ર વાંચવું, અને તેના પર ચુકાદો આપવો, એક અથવા બીજી રીતે, કોઈપણ રીતે નહીં તમને ફાયદો.

કેટલાક લોકો હકારાત્મક વચ્ચે વૈકલ્પિક અનુભવનો અનુભવ કરે છે અને પ્રવાહની નકારાત્મક બાજુઓ, કેટલીક વખત હકારાત્મક બાજુએ અને અમુક સમયે નકારાત્મક બાજુ પર. '29 ની વોલ સ્ટ્રીટ દુર્ઘટનાથી લાખો લોકો વહી ગયા પ્રવાહની નકારાત્મક બાજુથી સકારાત્મક. આ લાખો સંઘર્ષ કરી રહ્યા છે, તેમાંના કેટલાક નિરાશા અને ભયમાં, હકારાત્મક બાજુ પર પાછા ફરવા માટે પ્રવાહ આ પુસ્તક ખાસ કરીને તે લાખો લોકો માટે લખવામાં આવ્યું હતું.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

172

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 177

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ગરીબી અને ધન ઘણી વખત જગ્યાઓ બદલી નાખે છે. કેશ વિશ્વને આ શીખવ્યું સત્ય, જોકે વિશ્વ લાંબા સમય સુધી પાઠ યાદ રાખશે નહીં. ગરીબી, અને સામાન્ય રીતે, સ્વેચ્છાએ ધનનું સ્થાન લે છે. જ્યારે ધનનું સ્થાન લે છે ગરીબી, પરિવર્તન સામાન્ય રીતે સારી રીતે કલ્પના કરવામાં આવે છે અને કાળજીપૂર્વક ચલાવેલ યોજનાઓ. ગરીબીને કોઈ યોજનાની જરૂર નથી. તેને મદદ કરવા માટે કોઈની જરૂર નથી, કારણ કે તે બોલ અને ફૂર છે. ધન શરમાળ અને ડરપોક છે. તેઓ હોવા જોઈએ "આકર્ષાય છે."

કોઈ પણ વ્યક્તિ ઈચ્છે છે  
સંપત્તિ માટે, અને મોટાભાગના  
લોકો કરે છે, પરંતુ માત્ર થોડા  
જાણો કે ચોક્કસ યોજના,  
વળી એક બર્નિંગ ડિઝાયર

સંપત્તિ માટે માગ છે  
મા વિચારસાધક માધ્યમો  
સંપત્તિ એકઠી કરવી.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

173

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 178

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રકરણ 11

સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનનું રહસ્ય

ધન તરફ દસમું પગલું

"ટ્રાન્સમ્યુટ" શબ્દનો અર્થ, સરળ ભાષામાં, "ધ  
એક તત્વ, અથવા energyર્જાના સ્વરૂપને બીજામાં બદલવું, અથવા સ્થાનાંતરિત કરવું. "  
સેક્સની લાગણી મનની સ્થિતિમાં લાવે છે.  
વિષય પર અજ્ઞાનતાને કારણે, આ મનની સ્થિતિ સામાન્ય રીતે છે

ભૌતિક સાથે સંકળાયેલ છે, અને અયોગ્ય પ્રભાવોને કારણે, જેમાં મોટાભાગના લોકોને સેક્સનું જ્ઞાન મેળવવા માટે, અનિવાર્યપણે વસ્તુઓને આધિન કરવામાં આવી છે શારીરિક મનને ખૂબ જ પક્ષપાતી બનાવે છે.

સેક્સની લાગણી તેની પાછળ ત્રણ રચનાત્મક થવાની સંભાવના ધરાવે છે સંભવિતતા, તે છે: -

1. માનવજાતનું શાશ્વત.
2. આરોગ્યની જાળવણી, (એક રોગનિવારક એજન્સી તરીકે, તેની કોઈ સમાનતા નથી).
3. પરિવર્તન દ્વારા મધ્યસ્થતાનું પ્રતિભા પ્રતિભામાં.

સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશન સરળ અને સરળતાથી સમજાવાયેલ છે. તેનો અર્થ છે સ્વિચિંગ શારીરિક અભિવ્યક્તિના વિચારોથી, અન્ય કેટલાક વિચારોના મનમાં પ્રકૃતિ.

સેક્સ ઈચ્છા એ માનવ ઈચ્છાઓમાં સૌથી શક્તિશાળી છે. જ્યારે આ દ્વારા સંચાલિત ઈચ્છા, પુરુષો કલ્પના, હિંમત, ઈચ્છાશક્તિ, ટ્રાંસ્ટાની આતુરતા વિકસાવે છે, અને સર્જનાત્મક ક્ષમતા અન્ય સમયે તેમના માટે અજાણ છે. તેથી મજબૂત અને પ્રેરક છે જાતીય સંપર્ક માટેની ઈચ્છા કે જે પુરુષો મુક્તપણે જીવન અને પ્રતિષ્ઠાનું જોખમ ચલાવે છે તેનો આનંદ માણો. જ્યારે ઉપયોગ કરવામાં આવે છે, અને અન્ય રેખાઓ સાથે રીડાયરેક્ટ કરવામાં આવે છે, ત્યારે આ પ્રેરક છે બળ કલ્પના, હિંમત, વગેરેની આતુરતાના તેના તમામ લક્ષણો જાળવી રાખે છે, જેનો ઉપયોગ સાહિત્ય, કલા અથવા અન્ય કોઈમાં શક્તિશાળી સર્જનાત્મક દળો તરીકે થઈ શકે છે વ્યવસાય અથવા ક callિંગલિંગ, અલબત્ત, સંપત્તિના સંચય સહિત.

સેક્સ એનર્જીનું પરિવર્તન ઈચ્છાશક્તિનો ઉપયોગ કરવા માટે કહે છે ચોક્કસ, પરંતુ પુરસ્કાર પ્રયત્ન કરવા યોગ્ય છે. જાતીય અભિવ્યક્તિની ઈચ્છા જન્મજાત છે અને કુદરતી. ઈચ્છા ન કરી શકે, અને ડૂબી જવી કે દૂર કરવી જોઈએ નહીં. પણ

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

174

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેને અભિવ્યક્તિના સ્વરૂપો દ્વારા એક આઉટલેટ આપવું જોઈએ જે શરીરને સમૃદ્ધ બનાવે છે, મન, અને માણસની ભાવના. જો આઉટલેટનું આ સ્વરૂપ આપવામાં ન આવે તો, ટ્રાન્સમ્યુટેશન દ્વારા, તે સંપૂર્ણ ભૌતિક ચેનલો દ્વારા આઉટલેટ્સની શોધ કરશે.

એક નદી બંધ થઈ શકે છે, અને તેના પાણીને થોડા સમય માટે નિયંત્રિત કરી શકાય છે, પરંતુ છેવટે, તે આઉટલેટને દબાણ કરશે. સેક્સની લાગણીનું પણ આવું જ છે. તે કરી શકે છે થોડા સમય માટે પાણીમાં ડૂબી અને નિયંત્રિત રહો, પરંતુ તેનો સ્વભાવ તેને હંમેશા માટે કારણભૂત બનાવે છે અભિવ્યક્તિના માધ્યમોની શોધ. જો તે કેટલાક સર્જનાત્મક પ્રયત્નોમાં પરિવર્તિત ન થાય તો ઓછા લાયક આઉટલેટ મળશે.

નસીબદાર, ખરેખર, તે વ્યક્તિ છે જેણે સેક્સ કેવી રીતે આપવું તે શોધી કાઢ્યું છે અમુક પ્રકારની રચનાત્મક મહેનત દ્વારા લાગણી એક આઉટલેટ છે, કારણ કે તેની પાસે તે છે શોધ, પોતાને પ્રતિભાશાળીના દરજ્જા પર ઉતારી.

વૈજ્ઞાનિક સંશોધનોએ આ નોંધપાત્ર તથ્યો જાહેર કર્યા છે:

1. સૌથી મોટી સિદ્ધિના પુરુષો અત્યંત વિકસિત સેક્સ ધરાવતા પુરુષો છે સ્વભાવ; પુરુષો જેમણે સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનની કળા શીખી છે.
2. જે પુરુષોએ મહાન નસીબ સંચિત કર્યા છે અને પ્રાપ્ત કર્યા છે સાહિત્ય, કલા, ઉદ્યોગ, સ્થાપત્ય અને માં ઉત્કૃષ્ટ માન્યતા વ્યવસાયો, એક મહિલાના પ્રભાવથી પ્રેરિત હતા.

જે સંશોધનમાંથી આ આશ્ચર્યજનક શોધો કરવામાં આવી હતી, તે ગયા બે હજારથી વધુ માટે જીવનચરિત્ર અને ઇતિહાસના પાનાઓ પર પાછા ફરો વર્ષો. જ્યાં પણ પુરુષોના જીવન સાથે જોડાયેલા પુરાવા ઉપલબ્ધ હતા અને મહાન સિદ્ધિની મહિલાઓ, તે સૌથી વધુ ખાતરીપૂર્વક સૂચવે છે કે તેઓ અત્યંત વિકસિત જાતીય સ્વભાવ ધરાવે છે.

સેક્સની લાગણી એક "અનિવાર્ય બળ" છે, જેની સામે કોઈ હોઈ શકે નહીં "સ્થાવર સંસ્થા" તરીકેનો વિરોધ. જ્યારે આ ભાવના દ્વારા સંચાલિત, પુરુષો ક્રિયા માટે સુપર પાવર સાથે હોશિયાર બનો. આ સત્ય સમજો, અને તમે કરશો સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશન વ્યક્તિને આ તરફ લઈ જશે તેવા નિવેદનના મહત્વને પકડો પ્રતિભાશાળી વ્યક્તિની સ્થિતિ.

સેક્સની લાગણી સર્જનાત્મક ક્ષમતાનું રહસ્ય ધરાવે છે.

સેક્સ ગ્રંથીઓનો નાશ કરો, પછી ભલે તે માણસ હોય કે પશુ, અને તમે દૂર કર્યું છે ક્રિયાનો મુખ્ય સ્ત્રોત. આના પુરાવા માટે, કોઈપણ પ્રાણી સાથે શું થાય છે તેનું અવલોકન કરો તેને કાસ્ટરેટ કર્યા પછી. બળદ બન્યા પછી ગાયની જેમ શિષ્ટ બની જાય છે જાતીય રીતે બદલાયેલ. જાતિ પરિવર્તન પુરુષમાંથી બહાર કા takes છે, પછી ભલે તે માણસ હોય કે પશુ, બધા જે લડાઈ તેનામાં હતી. સ્ત્રીના લિંગ પરિવર્તનની સમાન અસર છે.

દસ મન ઉત્તેજના

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

175

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

માનવ મન ઉત્તેજનાને પ્રતિભાવ આપે છે, જેના દ્વારા તેને "કી અપ" કરી શકાય છે સ્પંદનના ratesંચા દર માટે, ઉત્સાહ, સર્જનાત્મક કલ્પના, તીવ્ર તરીકે ઓળખાય છે ઇચ્છા, વગેરે ઉત્તેજના કે જેના માટે મન સૌથી વધુ મુક્તપણે પ્રતિક્રિયા આપે છે તે છે: -

1. જાતીય અભિવ્યક્તિની ઇચ્છા
2. પ્રેમ
3. ખ્યાતિ, શક્તિ અથવા નાણાકીય લાભ, પૈસા માટે સળગતી ઇચ્છા
4. સંગીત
5. સમાન જાતિના લોકો વચ્ચેની મિત્રતા, અથવા

વિજાતીય6. બે અથવા વધુ લોકોના સંવાદિતા પર આધારિત માસ્ટર માઇન્ડ જોડાણ જેઓ આધ્યાત્મિક અથવા અસ્થાયી ઉન્નતિ માટે પોતાને સાથી બનાવે છે.

7. પરસ્પર વેદના, જેમ કે લોકો જે અનુભવે છે સતાવણી.

8. સ્વત સૂચન

9. ભય

10. નાર્કોટિક્સ અને આલ્કોહોલ.

લૈંગિક અભિવ્યક્તિ માટેની ઇચ્છા ઉત્તેજનાની યાદીમાં આવે છે, જે સૌથી અસરકારક રીતે મનના સ્પંદનોને "સ્ટેપબેક" કરો અને "લ્હીલ્સ" શરૂ કરો શારીરિક ક્રિયા. આમાંથી આઠ ઉત્તેજના કુદરતી અને રચનાત્મક છે. બે છે વિનાશક. તમને બનાવવા માટે સક્ષમ કરવાના હેતુથી અહીં સૂચિ પ્રસ્તુત કરવામાં આવી છે મન ઉત્તેજનાના મુખ્ય સ્ત્રોતોનો તુલનાત્મક અભ્યાસ. આ અભ્યાસમાંથી, તે સહેલાઈથી જોવામાં આવશે કે સેક્સની લાગણી, મોટા મતભેદો દ્વારા, સૌથી તીવ્ર હોય છે અને તમામ મન ઉત્તેજના શક્તિશાળી.

નિવેદનના પુરાવા માટે આ સરખામણી જરૂરી છે સેક્સ એનર્જીનું પરિવર્તન વ્યક્તિને પ્રતિભાશાળીની સ્થિતિમાં લઈ જઈ શકે છે. ચાલો શોધી કીચે બહાર પ્રતિભા શું બનાવે છે.

કેટલાક જ્ઞે વિઝેનીઓએ કહ્યું છે કે પ્રતિભાશાળી માણસ તે છે જે "લાંબા વાળ પહેરે છે, ખાય છે વિચિત્ર ખોરાક, એકલા રહે છે, અને મજાક ઉત્પાદકો માટે લક્ષ્ય તરીકે સેવા આપે છે. "વધુ સારું પ્રતિભાની વ્યાખ્યા છે, "એક માણસ જેણે શોધ્યું છે કે કેવી રીતે વધારો કરવો વિચારના સ્પંદનો તે બિંદુ સુધી જ્યાં તે સ્ત્રોતો સાથે મુક્તપણે વાતચીત કરી શકે છે વિચારોના સ્પંદનના સામાન્ય દર દ્વારા જ્ઞે knowledgeન ઉપલબ્ધ નથી. "

જે વ્યક્તિ વિચારે છે તે આ અંગે કેટલાક પ્રશ્નો પૂછવા માંગે છે પ્રતિભાની વ્યાખ્યા. પ્રથમ પ્રશ્ન હશે, "કેવી રીતે વ્યક્તિ સાથે વાતચીત કરી શકે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

176

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જ્ઞે knowledgeનના સ્ત્રોતો જે ઓર્ડિનરી દર દ્વારા ઉપલબ્ધ નથી વિચારનું સ્પંદન? "

આગળનો પ્રશ્ન હશે, "શું જ્ઞે knowledgeનના જાણીતા સ્ત્રોતો છે ફક્ત જીની માટે ઉપલબ્ધ છે, અને જો એમ હોય તો, આ સ્રોત શું છે, અને બરાબર તેઓ કેવી રીતે પહોંચી શકે? "

અમે કેટલાક વધુ મહત્ત્વપૂર્ણની સુખાકારીનો પુરાવો આપીશું આ પુસ્તકમાં આપેલા નિવેદનો - અથવા ઓછામાં ઓછા અમે જેના દ્વારા પુરાવા આપીશું તમે પ્રયોગો દ્વારા તમારા પોતાના પુરાવા સુરક્ષિત કરી શકો છો, અને આમ કરવાથી, અમે આ બંને પ્રશ્નોના જવાબ આપશે.

"GENIUS" દ્વારા વિકસાવવામાં આવે છે  
છઠ્ઠી ઇન્દ્રી

"છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય" ની વાસ્તવિકતા એકદમ સારી રીતે સ્થાપિત થઈ છે. આ છઠ્ઠો અર્થ છે "સર્જનાત્મક કલ્પના." સર્જનાત્મક કલ્પનાની ફેકલ્ટી એક છે મોટાભાગના લોકો સમગ્ર જીવનકાળ દરમિયાન ક્યારેય ઉપયોગ કરતા નથી, અને જો તેનો ઉપયોગ કરવામાં આવે તો, તે સામાન્ય રીતે માત્ર અકસ્માતથી થાય છે. પ્રમાણમાં ઓછી સંખ્યામાં લોકો ઉપયોગ કરે છે, વિતરણ અને હેતુથી, ફેકલ્ટી સર્જનાત્મક કલ્પના. જેઓ આ ફેકલ્ટીનો સ્વેચ્છાએ ઉપયોગ કરે છે, અને સાથે તેના કાર્યોની સમજ, GENII છે.

સર્જનાત્મક કલ્પનાની ફેકલ્ટી એ મર્યાદિત વચ્ચે સીધી કડી છે મનુષ્યનું મન અને અનંત બુદ્ધિ. બધા કહેવાતા સાક્ષાત્કાર, માં ઉલ્લેખિત ધર્મનું ક્ષેત્ર, અને ક્ષેત્રમાં મૂળભૂત અથવા નવા સિદ્ધાંતોની તમામ શોધો શોધ, સર્જનાત્મક કલ્પનાના ફેકલ્ટી દ્વારા થાય છે.

જ્યારે લોકોના મનમાં વિચારો અથવા ખ્યાલો આવે છે, જે લોકપ્રિય છે "હંચ" તરીકે ઓળખાતા, તેઓ નીચેનામાંથી એક અથવા વધુ સ્ત્રોતોમાંથી આવે છે: -

1. અનંત બુદ્ધિ
2. વ્યક્તિનું અર્ધજાગ્રત મન, જેમાં દરેક ઇન્દ્રિયો સંગ્રહિત હોય છે છાપ અને વિચાર આવેગ જે ક્યારેય મગજ સુધી પહોંચ્યો પાંચ ઇન્દ્રિયોમાંથી કોઈપણ દ્વારા
3. કોઈ અન્ય વ્યક્તિના મનમાંથી જેણે હમણાં જ રિલીઝ કર્યું છે વિચાર, અથવા વિચાર અથવા ખ્યાલનું ચિત્ર, સભાન દ્વારા વિચાર, અથવા
4. અન્ય વ્યક્તિના અર્ધજાગ્રત ભંડારમાંથી.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

177

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ત્યાં કોઈ અન્ય જાણીતા સ્ત્રોતો નથી કે જેમાંથી "પ્રેરિત" વિચારો અથવા "hunches" પ્રાપ્ત થઈ શકે છે.

સર્જનાત્મક કલ્પના શ્રેષ્ઠ કાર્ય કરે છે જ્યારે મન કંપાય છે (કારણે મન ઉત્તેજનાના કેટલાક સ્વરૂપો માટે) અત્યંત rateંચા દરે. એટલે કે, જ્યારે મન સામાન્ય, સામાન્ય કરતા વધારે કંપનના દરે કાર્ય કરે છે વિચાર્યું.

જ્યારે દસમાંથી એક અથવા વધુ મારફતે મગજની ક્રિયાને ઉત્તેજિત કરવામાં આવે છે મન ઉત્તેજક, તે વ્યક્તિને ક્ષિતિજની ઉપરથી ઉપાડવાની અસર ધરાવે છે સામાન્ય વિચાર, અને તેને અંતર, અવકાશ અને ગુણવત્તાની કલ્પના કરવાની પરવાનગી આપે છે



નીચલા વિમાનમાં વિચાર ઉપલબ્ધ નથી, જેમ કે તે કબજે કરેલું છે જ્યારે એક છે વ્યવસાય અને વ્યાવસાયિક દિનચર્યાની સમસ્યાઓના સમાધાનમાં રોકાયેલા.

જ્યારે વિચારના આ ઉચ્ચ સ્તર પર ઉઠાવવામાં આવે છે, ત્યારે મનનાં કોઈપણ સ્વરૂપ દ્વારા ઉત્તેજના, વ્યક્તિ કબજે કરે છે, પ્રમાણમાં, તેની પાસે સમાન સ્થિતિ ધરાવે છે વિમાનમાં વ્યાજબી રીતે ચડ્યા જ્યાંથી તે ઉપર અને બહાર જોઈ શકે છે ક્ષિતિજ રેખા જે તેની દ્રષ્ટિને મર્યાદિત કરે છે, જ્યારે જમીન પર હોય છે. વધુમાં, જ્યારે આ ઉચ્ચ સ્તરના વિચાર, વ્યક્તિને કોઈપણ દ્વારા અવરોધ અથવા બંધન નથી સાથે કુસ્તી કરતી વખતે તેની ઉત્તેજના કે જે તેની દ્રષ્ટિને મર્યાદિત કરે છે અને મર્યાદિત કરે છે ખોરાક, કપડાં અને આશ્રયની ત્રણ મૂળભૂત જરૂરિયાતો મેળવવાની સમસ્યાઓ. તેમણે વિચારની દુનિયામાં છે જેમાં સામાન્ય, કાર્ય-દિવસના વિચારો હોય છે ટેકરીઓ અને ખીણો અને અન્ય મર્યાદાઓ જેટલી અસરકારક રીતે દૂર કરવામાં આવી છે શારીરિક દ્રષ્ટિ, જ્યારે તે વિમાનમાં ઉગે છે.

જ્યારે આ ઉચ્ચતમ વિમાનમાં, મનની સર્જનાત્મક ફેક્ટરી ક્રિયા માટે સ્વતંત્રતા આપવામાં આવે છે. છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય માટેનો માર્ગ સાફ થઈ ગયો છે કાર્ય, તે એવા વિચારો માટે ગ્રહણશીલ બને છે જે વ્યક્તિ સુધી પહોંચી શક્યા નથી અન્ય કોઈપણ સંજોગોમાં. "છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય" એ ફેક્ટરી છે જે ચિહ્નિત કરે છે પ્રતિભાશાળી અને સામાન્ય વ્યક્તિ વચ્ચેનો તફાવત.

સર્જનાત્મક ફેક્ટરી સ્પંદનો પ્રત્યે વધુ સચેત અને ગ્રહણશીલ બને છે, વ્યક્તિના અર્ધજાગ્રત મનની બહાર ઉદ્ભવે છે, આ ફેક્ટરી વધુ છે વપરાયેલ, અને વધુ વ્યક્તિ તેના પર આધાર રાખે છે, અને તેના માટે માંગ કરે છે વિચાર આવેગ. આ ફેક્ટરી દ્વારા જ ખેતી અને વિકાસ કરી શકાય છે વાપરવું.

જેને અંતરાત્મા તરીકે ઓળખવામાં આવે છે તે સંપૂર્ણપણે મારફતે કાર્ય કરે છે છઠ્ઠી ઇન્દ્રિયની ફેક્ટરી.

મહાન કલાકારો, લેખકો, સંગીતકારો અને કવિઓ મહાન બને છે, કારણ કે તેઓ અંદરથી બોલતા "હજુ પણ નાના અવાજ" પર આધાર રાખવાની આદત મેળવો, સર્જનાત્મક કલ્પના ફેક્ટરી દ્વારા. તે લોકો માટે જાણીતી હકીકત છે "ઉત્કૃષ્ટ" કલ્પનાઓ છે કે તેમના શ્રેષ્ઠ વિચારો કહેવાતા "hunches" દ્વારા આવે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

178

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ત્યાં એક મહાન વક્તા છે જે મહાનતા સુધી પહોંચતા નથી, જ્યાં સુધી તે તેને બંધ ન કરે આંખો અને સર્જનાત્મક કલ્પનાની ફેક્ટરી પર સંપૂર્ણપણે આધાર રાખવાનું શરૂ કરે છે. ક્યારે પૂછ્યું કે તેણે પોતાની વક્તૃત્વની પરાકાષ્ટા પહેલા જ આંખો કેમ બંધ કરી, તેણે જવાબ આપ્યો, "હું તે કરો, કારણ કે, પછી હું એવા વિચારો દ્વારા બોલું છું જે મને અંદરથી આવે છે. "

અમેરિકાના સૌથી સફળ અને જાણીતા ફાઇનાન્સર પૈકી એક નિર્ણય લેતા પહેલા બે કે ત્રણ મિનિટ માટે આંખો બંધ કરવાની ટેવ.

જ્યારે તેને પૂછવામાં આવ્યું કે તેણે આંખો કેમ કર્યું, તેણે જવાબ આપ્યો, "મારી આંખો બંધ કરીને, હું સક્ષમ છું શ્રેષ્ઠ બુદ્ધિના સ્ત્રોત તરફ દોરવા. "

મેરીલેન્ડના ચેવી ચેઝના અંતમાં ડો. એલ્બર આર 200 ઉપયોગી પેટન્ટ, તેમાંના ઘણા મૂળભૂત, ખેતીની પ્રક્રિયા દ્વારા અને સર્જનાત્મક ફેક્ટરીનો ઉપયોગ કરીને. તેની પદ્ધતિ બંને માટે નોંધપાત્ર અને રસપ્રદ છે જેનિયસનો દરજ્જો પ્રાપ્ત કરવામાં રસ ધરાવો છો, જે કેટેગરીમાં ડ Dr.. ગેટ્સ, નિવૃત્તશંકપણે સંબંધ ધરાવે છે. ડો. ગેટ્સ ખરેખર મહાન હતા, જોકે ઓછા હતા વિશ્વના પ્રસિદ્ધ વૈજ્ઞાનિકો.

તેમની પ્રયોગશાળામાં, તેમની પાસે તે હતું જેને તેઓ પોતાનો "વ્યક્તિગત સંદેશાવ્યવહાર" કહે છે રૂમ. "તે વ્યવહારીક સાઉન્ડ પ્રૂફ હતો, અને એટલી ગોઠવણ કરવામાં આવી હતી કે તમામ પ્રકાશ બંધ કરી શકાય બહાર. તે એક નાનકડા ટેબલથી સજ્જ હતું, જેના પર તેણે લેખન કાગળનું પેડ રાખ્યું હતું. ટેબલની સામે, દિવાલ પર, ઇલેક્ટ્રિક પુશબટન હતું, જે તેને નિયંત્રિત કરે છે લાઇટ. જ્યારે ડો. ગેટ્સ તેમના દ્વારા ઉપલબ્ધ દળોને દોરવા માંગતા હતા તેની સર્જનાત્મક કલ્પના, તે આ રૂમમાં જશે, ટેબલ પર જાતે બેસશે, લાઇટ બંધ કરો, અને ના પરિબલો પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરો શોધ કે જેના પર તે કામ કરતો હતો, વિચારો શરૂ ન થાય ત્યાં સુધી તે પદ પર રહે છે ના અજ્ઞાત પરિબલો સાથે જોડાણમાં તેના મનમાં "ફ્લેશ" કરવા શોધ.

એક પ્રસંગે, વિચારો એટલા ઝડપથી આવ્યા કે તેમને લખવાની ફરજ પડી લગભગ ત્રણ કલાક માટે. જ્યારે વિચારો વહેતા બંધ થયા, અને તેણે તેની તપાસ કરી નોંધો, તેમણે જોયું કે તેમાં સિદ્ધાંતોનું એક મિનિટનું વર્ણન છે જે ખરાબ નથી વૈજ્ઞાનિક વિશ્વના જાણીતા ડેટા વચ્ચે સમાંતર.

તદુપરાંત, તેની સમસ્યાનો જવાબ તે લોકોમાં બુદ્ધિપૂર્વક રજૂ કરવામાં આવ્યો હતો નોંધો. આ રીતે ડ Dr.. ગેટ્સે 200 થી વધુ પેટન્ટ પૂર્ણ કર્યા, જે થયા હતા "અર્ધ-શેકેલા" મગજ દ્વારા શરૂ થયું, પરંતુ પૂર્ણ થયું નથી. આના સત્યનો પુરાવો નિવેદન યુનાઇટેડ સ્ટેટ્સ પેટન્ટ ઓફિસમાં છે.

ડો. ગેટ્સે વ્યક્તિઓ માટે "વિચારો માટે બેસીને" પોતાનું જીવન નિર્વાહ કમાવ્યું કોર્પોરેશનો. અમેરિકાના કેટલાક મોટા કોર્પોરેશનોએ તેમને નોંધપાત્ર ચૂકવણી કરી ફી, કલાક દ્વારા, "વિચારો માટે બેઠા" માટે.

તર્કશાસ્ત્ર ફેક્ટરી ઘણીવાર ખામીયુક્ત હોય છે, કારણ કે તે મોટે ભાગે કોઈ દ્વારા માર્ગદર્શન આપે છે સંચિત અનુભવ. બધા જ્ knowledgeાન નથી, જેના દ્વારા એકઠા થાય છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

179

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"અનુભવ," સચોટ છે. સર્જનાત્મક ફેક્ટરી દ્વારા પ્રાપ્ત થયેલા વિચારો ઘણું છે વધુ વિશ્વસનીય, કારણ કે તેઓ કોઈપણ કરતાં વધુ વિશ્વસનીય સ્ત્રોતોમાંથી આવે છે જે મનની તર્કશક્તિ માટે ઉપલબ્ધ છે.

પ્રતિભાશાળી અને સામાન્ય "કેન્ક" વચ્ચેનો મુખ્ય તફાવત શોધક, એ હકીકતમાં મળી શકે છે કે પ્રતિભાશાળી તેની ફેક્ટરી દ્વારા કામ કરે છે સર્જનાત્મક કલ્પના, જ્યારે "કેન્ક" આ ફેક્ટરી વિશે કંઈ જાણતું નથી. આ વૈજ્ઞાનિક શોધક (જેમ કે શ્રી એડિસન, અને ડો. ગેટ્સ), બંનેનો ઉપયોગ કરે છે

કૃત્રિમ અને કલ્પનાની સર્જનાત્મક વિદ્યાઓ.

ઉદાહરણ તરીકે, વૈજ્ઞાનિક શોધક, અથવા "પ્રતિભાશાળી, દ્વારા શોધ શરૂ થાય છે જાણીતા વિચારોનું આયોજન અને સંયોજન, અથવા દ્વારા સંચિત સિદ્ધાંતો અનુભવ, કૃત્રિમ ફેક્ટરી (તર્ક ફેક્ટરી) દ્વારા. જો તેને આ મળે તેની શોધ પૂર્ણ કરવા માટે સંચિત જ્ઞાન અપૂરતું છે પછી તેના સર્જનાત્મક દ્વારા તેના માટે ઉપલબ્ધ જ્ઞાનના સ્ત્રોતોને ઘેરે છે ફેક્ટરી તે જે પદ્ધતિ દ્વારા આ કરે છે તે વ્યક્તિ સાથે બદલાય છે, પરંતુ આ છે તેની પ્રક્રિયાનો સરવાળો અને પદાર્થ:

1. તે તેના મનને ઉત્તેજિત કરે છે જેથી તે ઉચ્ચ પર વાઇબ્રેટ કરે છે- થન-એવરેજ પ્લેન, દસ મન ઉત્તેજકોમાંથી એક અથવા વધુનો ઉપયોગ કરીને અથવા તેની પસંદગીના કેટલાક અન્ય ઉત્તેજક.
2. તે તેના જાણીતા પરિબલો (સમાપ્ત ભાગ) પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરે છે શોધ, અને તેના મનમાં અજ્ઞાત પરિબલોનું સંપૂર્ણ ચિત્ર બનાવે છે ( અધૂરો ભાગ), તેની શોધનો. જ્યાં સુધી તે આ ચિત્રને ધ્યાનમાં રાખતો નથી અર્ધજાગૃત મન દ્વારા લેવામાં આવે છે, પછી તેના બધાના મનને સાફ કરીને આરામ કરે છે વિચાર્યું, અને તેના મનમાં "ફ્લેશ" કરવા માટે તેના જવાબની રાહ જુએ છે.

કેટલીકવાર પરિણામો ચોક્કસ અને તાત્કાલિક બંને હોય છે. અન્ય સમયે, "છટ્ટા" ના વિકાસની સ્થિતિના આધારે પરિણામો નકારાત્મક છે અર્થ, "અથવા સર્જનાત્મક ફેક્ટરી.

શ્રી એડિસને 10,000 થી વધુ વિચારોના વિવિધ સંયોજનો અજમાવ્યા દ્વારા "ટ્યુન ઇન" કરે તે પહેલાં તેની કલ્પનાના કૃત્રિમ ફેક્ટરી દ્વારા સર્જનાત્મક ફેક્ટરી, અને જવાબ મળ્યો જે અગ્રિથી પ્રકાશિત પ્રકાશને પૂર્ણ કરે છે. તેમની જ્યારે તેણે ટોર્કિંગ મશીન બનાવ્યું ત્યારે અનુભવ સમાન હતો.

સર્જનાત્મક કલ્પનાના ફેક્ટરીના પુષ્કળ વિશ્વસનીય પુરાવા છે અસ્તિત્વ ધરાવે છે. આ પુરાવાઓ એવા પુરુષોના સચોટ વિશ્લેષણ દ્વારા ઉપલબ્ધ છે વ્યાપક કર્યા વિના, તેમના સંબંધિત કોલિંગમાં નેતાઓ બનો શિક્ષણ. લિંકન એ એક મહાન નેતાનું નોંધપાત્ર ઉદાહરણ હતું જેણે સિદ્ધિ મેળવી હતી સર્જનાત્મક કલ્પનાની તેની ફેક્ટરીની શોધ અને ઉપયોગ દ્વારા મહાનતા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

180

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેમણે ઉત્તેજનાના પરિણામ રૂપે આ ફેક્ટરીની શોધ કરી અને તેનો ઉપયોગ કરવાનું શરૂ કર્યું પ્રેમ જે તેણે એન રુટલેજને મળ્યા પછી અનુભવ્યો હતો પ્રતિભાના સ્ત્રોતના અભ્યાસના સંદર્ભમાં સૌથી વધુ મહત્વ.

ઇતિહાસના પાના મહાન નેતાઓના રેકોર્ડથી ભરેલા છે જેમના સિદ્ધિઓ સીધી મહિલાઓના પ્રભાવથી શોધી શકાય છે જેમણે જાગૃત કર્યા તેમના મનની સર્જનાત્મક ફેક્ટરીઓ, સેક્સ ઈચ્છાની ઉત્તેજના દ્વારા. નેપોલિયન

બોનાપાર્ટ આમાંથી એક હતો. જ્યારે તેની પ્રથમ પત્ની જોસેફાઈન દ્વારા પ્રેરિત, તે હતો અનિવાર્ય અને અજ્ઞેય. જ્યારે તેના "વધુ સારા નિર્ણય" અથવા તર્ક ફેકલ્ટી તેને જોસેફાઈનને બાજુ પર રાખવા માટે પૂછ્યું, તેણે નકારવાનું શરૂ કર્યું. તેમની હાર અને સેન્ટ. હેલેના બહુ દૂર નહોતી.

જો સારો સ્વાદ પરવાનગી આપે છે, તો આપણે સરળતાથી ઘણા પુરુષોનો ઉલ્લેખ કરી શકીએ છીએ અમેરિકન લોકો માટે જાણીતા છે, જે સિલ્હિની મોટી ighatsંચાઈઓ પર ચ્યા છે તેમની પત્નીઓના ઉત્તેજક પ્રભાવ હેઠળ, માત્ર વિનાશ તરફ જવું પૈસા અને સત્તા તેમના માથામાં ગયા પછી, અને તેઓએ વૃદ્ધ પત્નીને બાજુ પર મૂકી દીધી એક નવા માટે. નેપોલિયન એકમાત્ર માણસ નહોતો જેણે જાતીય પ્રભાવની શોધ કરી, યોગ્ય સ્રોતમાંથી, યોગ્યતાના કોઈપણ વિકલ્પ કરતાં વધુ શક્તિશાળી છે, જે માત્ર કારણ દ્વારા બનાવી શકાય છે.

માનવ મન ઉત્તેજનાનો પ્રતિભાવ આપે છે!

આ ઉત્તેજનામાં સૌથી મહાન અને સૌથી શક્તિશાળી પૈકી સેક્સની ઇચ્છા છે. જ્યારે હાર્નેસ અને ટ્રાન્સમ્યુટ કરવામાં આવે છે, ત્યારે આ ડ્રાઇવિંગ ફોર્સ પુરુષોને અંદર લઈ જવામાં સક્ષમ છે ચિંતનના તે ઉચ્ચ ક્ષેત્ર જે તેમને ચિંતાના સ્રોતોમાં નિપુણતા પ્રાપ્ત કરવા સક્ષમ બનાવે છે અને નાનકડી હેરાનગતિ જે નીચલા વિમાનમાં તેમના માર્ગને ઘેરી લે છે.

કમનસીબે, ફક્ત જીનીએ જ શોધ કરી છે. અન્ય પાસે છે તેના મુખ્યમાંના એકની શોધ કર્યા વિના, સેક્સની ઇચ્છાનો અનુભવ સ્વીકાર્યો સંભવિતતા - એક હકીકત જે "અન્ય" ની મોટી સંખ્યા માટે જવાબદાર છે જીનીની મર્યાદિત સંખ્યાની તુલનામાં.

સ્મૃતિઓને તાજી કરવાના હેતુથી, હકીકતો સાથે જોડાણમાં અમુક માણસોના જીવનચરિત્રોમાંથી ઉપલબ્ધ, અમે અહીં a ના નામ રજૂ કરીએ છીએ ઉત્કૃષ્ટ સિલ્હિના થોડા માણસો, જેમાંથી દરેક જાણીતા હતા અત્યંત જાતીય સ્વભાવ. જે પ્રતિભા તેમની હતી, નિ undશંકપણે તે મળી ટ્રાન્સમ્યુટેડ સેક્સ એનર્જીમાં શક્તિનો સ્રોત:

જ્યોર્જ વોશિંગ્ટન  
નેપોલિયન બોનાપાર્ટ  
વિલિયમ શેક્સપિયર  
અબ્રાહમ લિંકન  
રાલ્ફ વાલ્ડો ઇમર્સન

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

181

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

રોબર્ટ બર્ન્સ  
થોમસ જેફરસન  
એલ્બર્ટ હબાર્ડ  
એલ્બર્ટ એચ. ગેરી  
ઓસ્કાર વાઇલ્ડ

વુડ્રો વિલ્સન  
જહોન એચ. પેટરસન  
એન્ડુ જેક્સન  
એનરીકો કારુસો

જીવનચરિત્રનું તમારું પોતાનું જ્ઞ knowledgeન તમને આ સૂચિમાં ઉમેરવા માટે સક્ષમ કરશે. સંસ્કૃતિના તમામ ઇતિહાસમાં, જો તમે કરી શકો તો એક જ માણસ શોધો, જેણે હાંસલ કર્યું કોઈપણ ક callingલિંગમાં ઉત્કૃષ્ટ સફળતા, જે સારી રીતે વિકસિત સેક્સ દ્વારા સંચાલિત ન હતી પ્રકૃતિ.

જો તમે અત્યારે જીવતા નથી તેવા માણસોના જીવનચરિત્રો પર આધાર રાખવા માંગતા નથી, તો લો જેમને તમે મહાન સિદ્ધિના માણસો તરીકે ઓળખતા હોવ તેમની સૂચિ, અને જો તમે તેમાંથી એક શોધી શકો છો જે ખૂબ જાતીય નથી.

સેક્સ એનજી એ તમામ જીનીની રચનાત્મક ઉર્જા છે. ત્યાં ક્યારેય નહોતું, અને ક્યારેય નહીં એક મહાન નેતા, બિલ્ડર અથવા કલાકાર હશે જે સેક્સની આ પ્રેરક શક્તિનો અભાવ ધરાવે છે.

ચોક્કસપણે કોઈ પણ આ નિવેદનોને ગેરસમજ કરશે નહીં તેનો અર્થ એ છે કે બધા કોણ અત્યંત જાતીય છે geniી છે! માણસ માત્ર ત્યારે જ પ્રતિભાશાળી સ્થિતિ પ્રાપ્ત કરે છે જ્યારે, અને જો, તે તેના મનને ઉત્તેજિત કરે છે જેથી તે ઉપલબ્ધ દળોને ખેંચે કલ્પનાની સર્જનાત્મક ફેકલ્ટી. આ ઉત્તેજનામાં મુખ્ય છે જેની સાથે આ "સ્ટેપિંગ અપ" સ્પંદનો ઉત્પન્ન થઈ શકે છે સેક્સ એનજી. માત્ર આ of જર્નો કબજો પ્રતિભા ઉત્પન્ન કરવા માટે પૂરતો નથી. જો હોવી જોઈએ શારીરિક સંપર્કની ઈચ્છામાંથી, અન્ય કોઈ ઈચ્છાના સ્વરૂપમાં પરિવર્તિત અને ક્રિયા, તે એક પ્રતિભાશાળી દરજ્જા પર લઈ જશે તે પહેલાં.

જીની બનવાથી દૂર, મોટી જાતીય ઈચ્છાઓને કારણે, મોટાભાગના પુરુષો ગેરસમજ અને આ મહાન બળના દુરુપયોગ દ્વારા, પોતાને નીચા કરો નીચલા પ્રાણીઓની સ્થિતિ.

### ફોર્ટી પહેલા પુરુષો કેમ સફળ થયા

મેં 25,000 થી વધુ લોકોના વિશ્લેષણમાંથી શોધી કાઢ્યું છે કે જે પુરુષો ઉત્કૃષ્ટ રીતે સફળ થવું, ભાગ્યે જ ચાલીસ વર્ષની ઉંમર પહેલાં, અને વધુ ઘણી વખત તેઓ પચાસ વર્ષની ઉંમરથી વધુ ન થાય ત્યાં સુધી તેમની વાસ્તવિક ગતિ પર પ્રહાર કરતા નથી.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

182

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

### b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ હકીકત એટલી આશ્ચર્યજનક હતી કે તેણે મને તેના કારણના અભ્યાસમાં જવાની પ્રેરણા આપી સૌથી વધુ કાળજીપૂર્વક, બાર કરતાં વધુ સમયગાળા દરમિયાન તપાસ હાથ ધરે છે વર્ષો.

આ અભ્યાસમાં એ હકીકતનો ખુલાસો થયો કે મુખ્ય કારણ શા માટે બહુમતી

જે પુરુષો સફળ થાય છે તેઓ ચાલીસથી પચાસ વર્ષની ઉંમર પહેલાં આવું કરવાનું શરૂ કરતા નથી, તે તેમના છે ભૌતિકમાં અતિશય ભોગવિલાસ દ્વારા તેમની શક્તિઓને વિખેરી નાખવાની વૃત્તિ સેક્સની લાગણીની અભિવ્યક્તિ. મોટા ભાગના પુરુષો ક્યારેય એ શીખતા નથી કે જેની અરજ સેક્સમાં અન્ય સંભાવનાઓ છે, જે માત્ર મહત્વ કરતાં ઘણી વધારે છે શારીરિક અભિવ્યક્તિ જેઓ આ શોધ કરે છે તેમાંથી મોટાભાગના લોકો, પછી આવું કરે છે પહેલાં સેક્સ એનજી તેની heightંચાઈ પર હોય ત્યારે ઘણા વર્ષો બગાડ્યા પિસ્તાળીસથી પચાસ વર્ષની ઉંમર. આ સામાન્ય રીતે નોંધપાત્ર સિદ્ધિ દ્વારા અનુસરવામાં આવે છે. ઘણા પુરુષોનું જીવન, અને કેટલીકવાર ચાલીસ વર્ષની ઉંમર સુધી, enerજીના સતત વિસર્જનને પ્રતિબિંબિત કરે છે, જે વધુ હોઈ શકે નફારકારક રીતે સારી એનલોમાં ફેરવાઈ. તેમની ઉત્તમ અને વધુ શક્તિશાળી લાગણીઓ ચાર પવન માટે જંગલી રીતે વાવવામાં આવે છે. પુરુષની આ આદતમાંથી, શબ્દ વધ્યો, "તેના જંગલી ઓટ વાવો."

જાતીય અભિવ્યક્તિ માટેની ઇચ્છા અત્યાર સુધીની સૌથી મજબૂત અને આકર્ષક છે બધી માનવીય લાગણીઓ, અને આ જ કારણસર આ ઇચ્છા, જ્યારે તેનો ઉપયોગ કરવામાં આવે છે અને શારીરિક અભિવ્યક્તિ સિવાય ક્રિયામાં પરિવર્તિત થઈ શકે છે એક પ્રતિભાશાળી સ્થિતિ માટે.

અમેરિકાના સૌથી સક્ષમ બિઝનેસ માણસોમાંના એકે પ્રમાણિકપણે સ્વીકાર્યું કે તેની આકર્ષક સચિવ તેમણે બનાવેલી મોટાભાગની યોજનાઓ માટે જવાબદાર હતા. તેણે સ્વીકાર્યું કે તેની હાજરીએ તેને સર્જનાત્મક કલ્પનાની insightsંચાઈઓ પર પહોંચાડી, જેમ કે તે કરી શકે અન્ય કોઈ ઉત્તેજના હેઠળ અનુભવ નથી.

અમેરિકાના સૌથી સફળ પુરુષો પૈકીના એકને તેની મોટાભાગની સફળતા ઠગણી છે ખૂબ જ મોહક યુવતીનો પ્રભાવ, જેણે તેના સ્ત્રોત તરીકે સેવા આપી છે બાર વર્ષથી વધુ સમય માટે પ્રેરણા. દરેક વ્યક્તિ તે માણસને ઓળખે છે જેને આ સંદર્ભ આપવામાં આવે છે, પરંતુ દરેક વ્યક્તિ તેના વાસ્તવિક સ્ત્રોતને જાણતો નથી સિદ્ધિઓ.

ઇતિહાસમાં એવા માણસોના ઉદાહરણોનો અભાવ નથી કે જેમણે સ્થિતિ પ્રાપ્ત કરી છે genii, આલ્કોહોલના રૂપમાં કૃત્રિમ મન ઉત્તેજકોના ઉપયોગના પરિણામે અને માદક દ્રવ્યો. એડગર એલન પોએ "રેવેન" ના પ્રભાવ હેઠળ લખ્યું હતું દારૂ, "સ્વપ્ન જોવું જે નશ્વર પહેલાં ક્યારેય સ્વપ્ન કરવાની હિંમત કરતું નથી." જેમ્સ વ્હીટકોમ્બ રિલેએ દારૂના પ્રભાવ હેઠળ પોતાનું શ્રેષ્ઠ લેખન કર્યું. કદાચ આ રીતે તેણે જોયું "વાસ્તવિક અને સ્વપ્નનું ઓર્ડર કરેલ ઇન્ટરમિલીંગ, નદીની ઉપરની મિલ, અને પ્રવાહની ઉપર ઝાકળ. "રોબર્ટ બર્ન્સે શ્રેષ્ઠ લખ્યું

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

183

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જ્યારે નશો કરે છે, "ઓલ્ડ લેંગ સાઇન માટે, મારા પ્રિય, અમે દયાનો કપ લઈશું હજુ સુધી, ઓલ્ડ લેંગ સાઇન માટે. "

પરંતુ તે યાદ રાખવા દો કે આવા ઘણા માણસોએ પોતાનો નાશ કર્યો છે

અંતે. કુદરતે તેના પોતાના પોશન તૈયાર કર્યા છે જેની સાથે પુરુષો સુરક્ષિત રીતે રહી શકે છે તેમના મનને ઉત્તેજિત કરે છે જેથી તેઓ વિમાનમાં કપન કરે છે જે તેમને ટ્યુન કરવા સક્ષમ બનાવે છે સારા અને દુર્લભ વિચારો જે આવે છે - કોઈ માણસ જાણાનું નથી કે ક્યાં છે! સંતોષકારક નથી કુદરતના ઉત્તેજકોનો વિકલ્પ ક્યારેય મળ્યો છે.

મનોવૈજ્ઞાનજ્ઞોલોગિસ્ટ્સાનિકો માટે તે સારી રીતે જાણીતી હકીકત છે કે ખૂબ નજીક છે લૈંગિક ઇચ્છાઓ અને આધ્યાત્મિક અરજ વચ્ચેનો સંબંધ - એક હકીકત જેના માટે જવાબદાર છે ધાર્મિક તરીકે ઓળખાતા ઓર્ગોઝમાં ભાગ લેનારા લોકોનું વિચિત્ર વર્તન "પુનરુત્થાન," આદિમ પ્રકારો વચ્ચે સામાન્ય.

વિશ્વ પર શાસન છે, અને સંસ્કૃતિનું ભાગ્ય સ્થાપિત થયેલ છે, દ્વારા માનવ લાગણીઓ. લોકો તેમની ક્રિયાઓથી પ્રભાવિત થાય છે, કારણ કે તેટલું નહીં "લાગણીઓ" દ્વારા. મનની સર્જનાત્મક ફેક્ટરી સંપૂર્ણપણે દ્વારા કાર્યમાં સુયોજિત થયેલ છે લાગણીઓ, અને ઠંડા કારણોસર નહીં. તમામ માનવ લાગણીઓમાં સૌથી શક્તિશાળી તે છે સેક્સની. ત્યાં અન્ય મન ઉત્તેજક છે, જેમાંથી કેટલાક સૂચિબદ્ધ કરવામાં આવ્યા છે, પરંતુ ના તેમાંથી એક, અથવા તે બધા સંયુક્ત, સેક્સની ડ્રાઇવિંગ શક્તિને સમાન કરી શકે છે.

મન ઉત્તેજક કોઈપણ પ્રભાવ છે જે અસ્થાયી રૂપે, અથવા કાયમ માટે, વિચારોના સ્પંદનોમાં વધારો. દસ મુખ્ય ઉત્તેજક, વર્ણવેલ, તે સૌથી સામાન્ય રીતે આશરો લેવામાં આવે છે. આ સ્રોતો દ્વારા કોઈ પણ કરી શકે છે અનંત બુદ્ધિ સાથે વાતચીત કરો, અથવા ઇચ્છા મુજબ, નો સ્ટોરહાઉસ દાખલ કરો અર્ધજાગ્રત મન, ક્યાં તો પોતાનું, અથવા અન્ય વ્યક્તિનું, એક પ્રક્રિયા જે બધું જ પ્રતિભાશાળી છે.

એક શિક્ષક, જેમણે 30,000 થી વધુના પ્રયત્નોને તાલીમ અને નિર્દેશન કર્યું છે વેચાણ કરનારા લોકોએ, આશ્ચર્યજનક શોધ કરી કે અત્યંત જાતીય પુરુષો સૌથી વધુ છે કાર્યક્ષમ સેલ્સમેન. સમજૂતી એ છે કે, વ્યક્તિત્વના પરિબલ તરીકે ઓળખાય છે "પર્સનલ મેગ્નેટિઝમ" સેક્સ એનર્જી કરતાં વધુ કે ઓછું નથી. અત્યંત જાતીય લોકો પાસે હંમેશા ચુંબકત્વનો પુષ્કળ પુરવઠો હોય છે. ખેતી દ્વારા અને સમજણ, આ મહત્વપૂર્ણ બળ પર ખેંચવામાં આવી શકે છે અને મહાન લાભ માટે વપરાય છે લોકો વચ્ચેના સંબંધોમાં. આ energyર્જ અન્ય લોકો સુધી પહોંચાડી શકાય છે નીચેના માધ્યમો દ્વારા:

1. હાથ મિલાવ્યા. હાથનો સ્પર્શ, તરત જ, ની હાજરી સૂચવે છે ચુંબકત્વ, અથવા તેનો અભાવ.
2. અવાજનો સ્વર. મેગ્નેટિઝમ અથવા સેક્સ એનર્જી એ પરિબલ છે જેની સાથે અવાજ રંગીન હોઈ શકે છે, અથવા સંગીત અને મોહક બનાવી શકાય છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

184

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

3. મુદ્રા અને શરીરની વહન. ઉચ્ચ જાતીય લોકો ઝડપથી આગળ વધે છે, અને કૃપા અને સરળતા સાથે.

4. વિચારના સ્પંદનો. ઉચ્ચ જાતીય લોકો સેક્સની લાગણીને ભળે છે તેમના વિચારો સાથે, અથવા ઇચ્છાથી આમ કરી શકે છે, અને તે રીતે, તે પ્રભાવિત કરી શકે છે તેમની આસપાસ.

5. શરીરની શોભા. જે લોકો ખૂબ જ જાતીય હોય છે તેઓ સામાન્ય રીતે ખૂબ કાળજી રાખે છે તેમના વ્યક્તિગત દેખાવ વિશે. તેઓ સામાન્ય રીતે બનતી શૈલીના કપડાં પસંદ કરે છે તેમના વ્યક્તિત્વ, શરીર, રંગ, વગેરે માટે.

સેક્સમેનને નોકરી આપતી વખતે, વધુ સક્ષમ સેક્સ મેનેજર શોધે છે સેક્સમેનની પ્રથમ જરૂરિયાત તરીકે વ્યક્તિગત ચુંબકત્વની ગુણવત્તા. જે લોકો અભાવ સેક્સ energyર્જા ક્યારેય ઉત્સાહી બનશે નહીં અથવા અન્યને પ્રેરણા આપશે નહીં ઉત્સાહ, અને ઉત્સાહ એ સૌથી મહત્વની આવશ્યકતાઓમાંની એક છે સેક્સમેનશીપ, ભલે કોઈ વેચી રહ્યું હોય.

જાહેર વક્તા, વક્તા, ઉપદેશક, વકીલ અથવા સેક્સમેન જેનો અભાવ છે સેક્સ એનર્જીમાં "ફ્લોપ" છે, જ્યાં સુધી અન્યને પ્રભાવિત કરવામાં સક્ષમ છે. આ હકીકત સાથે દંપતી, કે મોટાભાગના લોકો માત્ર એક દ્વારા પ્રભાવિત થઈ શકે છે તેમની લાગણીઓને આકર્ષિત કરો, અને તમે સેક્સ એનર્જીનું મહત્વ સમજી શકશો સેક્સમેનની મૂળ ક્ષમતાના ભાગ રૂપે. માસ્ટર સેક્સમેનનો દરજ્જો પ્રાપ્ત કરે છે વેચવામાં નિપુણતા, કારણ કે તેઓ, ક્યાં તો સભાનપણે, અથવા અચેતનપણે, પરિવહન કરે છે સેક્સ એનર્જીમમાં સેક્સની ઉર્જા! આ નિવેદનમાં એ મળી શકે છે સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનના વાસ્તવિક અર્થ માટે ખૂબ જ વ્યવહારુ સૂચન.

સેક્સમેન જે જાણે છે કે સેક્સના વિષયમાંથી તેનું મન કેવી રીતે દૂર કરવું, અને તેને ગમે તેટલા ઉત્સાહ અને નિશ્ચય સાથે વેચાણના પ્રયાસમાં દિશામાન કરો તેના મૂળ હેતુ માટે લાગુ કરો, સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનની કળા પ્રાપ્ત કરી છે, પછી ભલે તે જાણે છે કે નહીં. મોટાભાગના સેક્સમેન જે તેમની સેક્સ એનર્જી ટ્રાન્સમ્યુટ કરે છે તેથી તેઓ શું કરી રહ્યા છે, અથવા તેઓ કેવી રીતે કરી રહ્યા છે તેની ઓછામાં ઓછી જાણ કર્યા વિના તે.

લૈંગિક ઉર્જાનું પરિવર્તન સરેરાશ કરતાં વધુ ઇચ્છાશક્તિની જરૂર છે વ્યક્તિ આ હેતુ માટે ઉપયોગ કરવાની કાળજી રાખે છે. જેમને બોલાવવાનું મુશ્કેલ લાગે છે તેઓ- પરિવર્તન માટે પૂરતી શક્તિ, ધીમે ધીમે આ ક્ષમતા પ્રાપ્ત કરી શકે છે. છતાં આ માટે ઇચ્છાશક્તિની જરૂર છે, પ્રેક્ટિસ માટેનો પુરસ્કાર મૂલ્ય કરતાં વધુ છે પ્રયત્ન.

સેક્સનો સમગ્ર વિષય એક છે જેની સાથે મોટાભાગના લોકો દેખાય છે અક્ષમપણે અજ્ઞાનની બનવું. સેક્સની ઇચ્છાને ભારે ગેરસમજ કરવામાં આવી છે, આટલા લાંબા સમય સુધી અજ્ઞાનનીઓ અને દુષ્ટ માનસિકતાઓ દ્વારા નિંદા કરવામાં આવે છે, અને અસ્વસ્થ કરવામાં આવે છે નમ્ર સમાજમાં સેક્સ શબ્દ ભાગ્યે જ વપરાય છે. જે પુરુષો અને સ્ત્રીઓ છે



જોવાનું સૂઠન કરશે તેવા લોકો તરીકે જોવામાં આવે છે. બોલાવવાને બદલે ધન્ય છે, તેઓ સામાન્ય રીતે શાપિત કહેવાય છે.

લાખો લોકો, જે enાનના આ યુગમાં પણ, હીનતા ધરાવે છે સંકુલ કે જે તેઓએ આ ખોટી માન્યતાને કારણે વિકસાવી છે કે જે અત્યંત જાતીય છે પ્રકૃતિ એક શ્રાપ છે. આ નિવેદનો, સેક્સ energyર્જના ગુણ, ન હોવા જોઈએ લિબર્ટાઇન માટે ન્યાયી તરીકે ગણવામાં આવે છે. સેક્સની લાગણી માત્ર એક ગુણ છે જ્યારે બુદ્ધિપૂર્વક ઉપયોગ થાય છે, અને ભેદભાવ સાથે. તેનો દુરુપયોગ થઈ શકે છે, અને ઘણી વખત એટલી હદે કે તે શરીર અને મન બંનેને સમૃદ્ધ બનાવવાને બદલે નબળું પડી જાય છે. આ આ શક્તિનો વધુ સારો ઉપયોગ આ પ્રકરણનો ભાર છે.

જ્યારે તે શોધ કરી ત્યારે તે લેખકને ખૂબ નોંધપાત્ર લાગતું હતું વ્યવહારીક દરેક મહાન નેતા, જેમનું તેમને વિશ્લેષણ કરવાનો વિશેષાધિકાર હતો, તે હતા પુરુષ જેની સિદ્ધિઓ મોટે ભાગે સ્ત્રી દ્વારા પ્રેરિત હતી. ઘણા ક્રિસ્સાઓમાં, "કેસમાં મહિલા" એક વિનમ્ર, આત્મવિલોપન કરતી પત્ની હતી, જેમાંથી જાહેર સાંભળ્યું હતું પણ થોડું કે કશું નહીં. કેટલાક ક્રિસ્સાઓમાં, પ્રેરણાનો સ્ત્રોત છે "અન્ય મહિલા" ને શોધી કાવામાં આવી છે. કદાચ આવા ક્રિસ્સાઓ સંપૂર્ણપણે ન પણ હોય તમને અજાણ્યું.

સેક્સની આદતોમાં અનિશ્ચિતતા જેટલી જ હાનિકારક છે તેટલી જ ટેવોમાં અનિશ્ચિતતા છે પીવાના અને ખાવાના. આ યુગમાં જેમાં આપણે જીવીએ છીએ, એક યુગ જેની શરૂઆત આ સાથે થઈ હતી વિશ્વ યુદ્ધ, સેક્સની આદતોમાં અનિશ્ચિતતા સામાન્ય છે. ભોગવિલાસનો આ તૃષ્ણા મહાન નેતાઓની અછત માટે જવાબદાર હોઈ શકે છે. કોઈ પણ માણસ પોતાની જાતનો લાભ લઈ શકતો નથી તેમની સર્જનાત્મક કલ્પના શક્તિઓ, જ્યારે તેમને વિખેરી નાખે છે. માણસ જ છે પૃથ્વી પરનું પ્રાણી જે આ સંબંધમાં પ્રકૃતિના હેતુનું ઉલ્લંઘન કરે છે. બીજા બધા પ્રાણી તેના જાતીય સ્વભાવને મધ્યસ્થતામાં અને જે હેતુ સાથે રાખે છે પ્રકૃતિના નિયમો સાથે મેળ ખાય છે. દરેક અન્ય પ્રાણીના કોલનો જવાબ આપે છે ફક્ત "મોસમમાં" સેક્સ. માણસનો ઝુકાવ "ખુલ્લી મોસમ" જાહેર કરવાનો છે.

દરેક બુદ્ધિશાળી વ્યક્તિ વધારેમાં વધારે ઉત્તેજનાને જાણે છે આલ્કોહોલિક પીણું અને માદક દ્રવ્યો, આત્મવિશ્વાસનું એક સ્વરૂપ છે જે મહત્વપૂર્ણનો નાશ કરે છે મગજ સહિત શરીરના અંગો. જોકે, દરેક વ્યક્તિ તે જાણતો નથી સેક્સ અભિવ્યક્તિમાં અતિશય ભોગવિલાસ વિનાશક અને જેવી આદત બની શકે છે માદક દ્રવ્યો અથવા દારૂ તરીકે સર્જનાત્મક પ્રયત્નો માટે હાનિકારક.

સેક્સ-પાગલ માણસ ડોપ-પાગલ માણસ કરતાં અનિવાર્યપણે અલગ નથી! બંને કારણ અને ઇચ્છાશક્તિની તેમની ફેકલ્ટીઓ પરનો નિયંત્રણ ગુમાવી દીધો છે. જાતીય અતિશય આક્રમકતા માત્ર કારણ અને ઇચ્છાશક્તિનો નાશ કરી શકે છે, પણ તે પણ કરી શકે છે અસ્થાયી અથવા કાયમી ગાંડપણ તરફ દોરી જાય છે. હાયપોકોન્ડ્રિયાના ઘણા ક્રિસ્સાઓ (કાલ્પનિક બીમારી) સાચા અજ્ઞાનમાં વિકસિત ટેવોમાંથી ઉગે છે સેક્સનું કાર્ય.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

વિષયના આ સંક્ષિપ્ત સંદર્ભોમાંથી, તે સહેલાઈથી જોઈ શકાય છે લૈંગિક પરિવર્તન વિષય પર અજ્ઞાનતા, તેના પર અદ્ભુત દડા લાવે છે એક તરફ અજ્ઞાનતાની, અને તેમની પાસેથી સમાન અદ્ભુત અટકાવે છે લાભો, બીજી બાજુ.

સેક્સ વિષય પર વ્યાપક અજ્ઞાનતા એ હકીકતને કારણે છે કે વિષય રહસ્યથી ઘેરાયેલો છે અને ઘેરો મૌન છે. આ રહસ્ય અને મૌનનું કાવતરું મન પર સમાન અસર કરે છે યુવાન લોકો કે જે પ્રતિબંધનું મનોવિજ્ઞાન ધરાવે છે. પરિણામ આવ્યું છે વધેલી ઉત્સુકતા, અને આ "વર્બોટ" પર વધુ જ્ઞાન મેળવવાની ઇચ્છા વિષય; અને તમામ ધારાસભ્યો અને મોટા ભાગના ચિકિત્સકોને શરમજનક - તાલીમ દ્વારા તે વિષય-માહિતી પર યુવાનોને શિક્ષિત કરવા માટે શ્રેષ્ઠ લાયકાત સરળતાથી મળી નથી ઉપલબ્ધ.

ભાગ્યે જ કોઈ વ્યક્તિ કોઈપણ ક્ષેત્રમાં અત્યંત સર્જનાત્મક પ્રયત્નો કરે છે ચાલીસ વર્ષની ઉંમર પહેલા પ્રયત્ન કરો. સરેરાશ માણસ તેના સમયગાળા સુધી પહોંચે છે ચાલીસ અને સાઠ વચ્ચે સર્જન કરવાની સૌથી મોટી ક્ષમતા. આ નિવેદનો આધારિત છે હજારો પુરુષો અને સ્ત્રીઓના વિશ્લેષણ પર જેઓ કાળજીપૂર્વક કરવામાં આવ્યા છે અવલોકન કર્યું. જેઓ ઉંમર પહેલા આવવામાં નિષ્ફળ જાય તેમને પ્રોત્સાહન આપવું જોઈએ ચાલીસમાંથી, અને જેઓ "વૃદ્ધાવસ્થા" ના અભિગમથી ગભરાઈ જાય છે ચાલીસ વર્ષના ચિન્હની આસપાસ. ચાલીસ અને પચાસ વચ્ચેના વર્ષો, એક નિયમ તરીકે, છે સૌથી ફળદાયી. માણસે આ ઉંમરે સંપર્ક કરવો જોઈએ, ભય અને ઘુજારીથી નહીં, પણ આશા અને આતુર અપેક્ષા સાથે.

જો તમને પુરાવા જોઈએ કે મોટાભાગના પુરુષો પોતાનું શ્રેષ્ઠ કામ કરવાનું શરૂ કરતા નથી ચાલીસ વર્ષની ઉંમર પહેલા, જાણીતા સૌથી સફળ પુરુષોના રેકોર્ડનો અભ્યાસ કરો અમેરિકન લોકો, અને તમને તે મળશે. હેનરી ફોર્ડે "તેની ગતિને હિટ" કરી ન હતી જ્યાં સુધી તે ચાલીસ વર્ષની ઉંમર પસાર ન કરે ત્યાં સુધી સિદ્ધિ. એન્ડ્રુ કાર્નેગી સારું હતું તેના પ્રયત્નોનો પુરસ્કાર મેળવવાનું શરૂ કરતા પહેલા ચાલીસ વર્ષ પહેલાં. જેમ્સ જે હિલ હજુ પણ હતા ચાલીસ વર્ષની ઉંમરે ટેલિગ્રાફ કી ચલાવવી. તેમની અદભૂત સિદ્ધિઓ લીધી તે ઉંમર પછીનું સ્થાન. અમેરિકન ઉદ્યોગપતિઓ અને ફાઇનાન્સરના જીવનચરિત્રો છે પુરાવાઓથી ભરપૂર કે ચાલીસથી સાઠનો સમયગાળો સૌથી વધુ ઉત્પાદક યુગ છે માણસનું.

ત્રીસથી ચાલીસ વર્ષની વય વચ્ચે, માણસ શીખવાનું શરૂ કરે છે (જો તે ક્યારેય શીખે છે), સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનની કળા. આ શોધ સામાન્ય રીતે આકસ્મિક છે, અને અન્યથા કરતાં ઘણી વાર, જે માણસ તેને બનાવે છે તે તેનાથી સંપૂર્ણપણે બેભાન છે શોધ. તે જોઈ શકે છે કે તેની સિદ્ધિની શક્તિઓ વધી છે પાંત્રીસથી ચાલીસ વર્ષની આસપાસ, પરંતુ મોટા ભાગના કિસ્સાઓમાં, તે સાથે પરિચિત નથી આ ફેરફારનું કારણ; કુદરત પ્રેમની લાગણીઓને સુમેળ કરવાનું શરૂ કરે છે અને

વ્યક્તિમાં સેક્સ, ત્રીસ અને ચાલીસ વર્ષની વય વચ્ચે, જેથી તે દોરી શકે

આ મહાન દળો પર, અને તેમને ક્રિયા માટે ઉત્તેજના તરીકે સંયુક્ત રીતે લાગુ કરો.

સેક્સ, એકલા, ક્રિયા માટે પ્રબળ અરજ છે, પરંતુ તેની શક્તિઓ ચક્રવાત જેવી છે—

તેઓ ઘણીવાર બેકાબૂ હોય છે. જ્યારે પ્રેમની લાગણી પોતાની સાથે ભળવાનું શરૂ કરે છે

સેક્સની ભાવના, પરિણામ હેતુની શાંતિ, શાંતિ, ચોક્કસાઈ છે

ચુકાદો, અને સંતુલન. કઈ વ્યક્તિ, જેણે ચાલીસ વર્ષની ઉંમર પ્રાપ્ત કરી છે, તે આવું છે

આ નિવેદનોનું વિશ્લેષણ કરવામાં અસમર્થ હોવાને કારણે દુર્ભાગ્યપૂર્ણ છે, અને તેમને સમર્થન આપવું

પોતાના અનુભવથી?

જ્યારે સ્ત્રીને ખુશ કરવાની તેની ઇચ્છા દ્વારા ચલાવવામાં આવે છે, ફક્ત તેના પર આધારિત છે

સેક્સની લાગણી, એક માણસ મહાન સિદ્ધિ માટે સક્ષમ હોઈ શકે છે, અને સામાન્ય રીતે, પણ

તેની ક્રિયાઓ અવ્યવસ્થિત, વિકૃત અને તદ્દન વિનાશક હોઈ શકે છે. જ્યારે ચલાવવામાં આવે છે

સ્ત્રીને ખુશ કરવાની તેની ઇચ્છાથી, એકલા સેક્સના ઉદ્દેશને આધારે, કોઈ પુરુષ કરી શકે છે

ચોરી કરો, છેતરપિંડી કરો અને હત્યા પણ કરો. પરંતુ જ્યારે પ્રેમની લાગણી મિશ્રિત થાય છે

સેક્સની લાગણી સાથે, તે જ માણસ તેની ક્રિયાઓને વધુ વિવેક સાથે માર્ગદર્શન આપશે,

સંતુલન અને કારણ.

ગુનાશાસ્ત્રીઓએ શોધી કાઢ્યું છે કે સૌથી કઠોર ગુનેગારો હોઈ શકે છે

સ્ત્રીના પ્રેમના પ્રભાવ દ્વારા સુધારેલ. એનો કોઈ રેકોર્ડ નથી

ગુનેગાર માત્ર જાતીય પ્રભાવ દ્વારા સુધારેલ છે. આ હકીકતો છે

જાણીતા છે, પરંતુ તેમનું કારણ નથી. સુધારણા આવે છે, જો બિલકુલ, હૃદય દ્વારા,

અથવા માણસની ભાવનાત્મક બાજુ, તેના માથા દ્વારા નહીં, અથવા તર્કની બાજુથી.

સુધારાનો અર્થ છે, "હૃદય પરિવર્તન." તેનો અર્થ "માથું બદલવું" નથી. એ

માણસ, કારણને લીધે, તેના વ્યક્તિગત આચરણમાં ચોક્કસ ફેરફાર કરી શકે છે

અનિચ્છનીય અસરોનાં પરિણામો ટાળો, પરંતુ વાસ્તવિક સુધારો

માત્ર હૃદય પરિવર્તન દ્વારા આવે છે - બદલવાની ઇચ્છા દ્વારા.

પ્રેમ, રોમાંસ અને સેક્સ એ બધી લાગણીઓ છે જે પુરુષોને પ્રેરિત કરે છે

સુપર સિદ્ધિની ighatsંચાઈઓ. પ્રેમ એ લાગણી છે જે સલામતી વાલ્વ તરીકે કામ કરે છે,

અને સંતુલન, સંતુલન અને રચનાત્મક પ્રયત્નોનો વીમો આપે છે. જ્યારે સંયુક્ત, આ ત્રણ

લાગણીઓ વ્યક્તિને પ્રતિભાની itudeંચાઈ પર લઈ જઈ શકે છે. ત્યાં જીની છે, જોકે, કોણ

પ્રેમની લાગણી ઓછી પણ જાણો. તેમાંના મોટા ભાગના વ્યસ્ત જોવા મળી શકે છે

અમુક પ્રકારની ક્રિયા જે વિનાશક છે, અથવા ઓછામાં ઓછું, ન્યાય પર આધારિત નથી અને

અન્ય લોકો પ્રત્યે ન્યાય. જો સારો સ્વાદ પરવાનગી આપે, તો એક ડઝન જીની નામ આપી શકાય

ઉદ્યોગ અને નાણાં ક્ષેત્રમાં, જેઓ તેમના અધિકારો પર નિર્દયતાથી સવારી કરે છે

સાથી પુરુષો. તેઓ સંપૂર્ણ અંતરાત્માનો અભાવ લાગે છે. વાયક સરળતાથી કરી શકે છે

આવા માણસોની પોતાની યાદી આપો.

લાગણીઓ મનની સ્થિતિ છે. કુદરતે માણસને એ આપ્યું છે

"મનની રસાયણશાસ્ત્ર" જે સિદ્ધાંતો જેવી જ રીતે કાર્ય કરે છે

દ્રવ્યની રસાયણશાસ્ત્ર. તે એક જાણીતી હકીકત છે કે, ની રસાયણશાસ્ત્રની સહાયથી

બાબત, એક રસાયણશાસ્ત્રી અમુક તત્વોનું મિશ્રણ કરીને જીવલેણ ઝેર બનાવી શકે છે, તેમાંથી કોઈ નહીં જે યોગ્ય પ્રમાણમાં પોતાના માટે હાનિકારક છે. લાગણીઓ તે જ રીતે, સંયુક્ત થઈ શકે છે જેથી જીવલેણ ઝેર બનાવી શકાય. સેક્સની લાગણીઓ અને ઈર્ષ્યા, જ્યારે મિશ્રિત થાય છે, તે વ્યક્તિને પાગલ પશુમાં ફેરવી શકે છે.

માનવમાં કોઈપણ એક અથવા વધુ વિનાશક લાગણીઓની હાજરી મન, મનની રસાયણશાસ્ત્ર દ્વારા, એક ઝેર સ્થાપિત કરે છે જે નાશ કરી શકે છે ન્યાય અને ન્યાયની લાગણી. આત્યંતિક કેસોમાં, કોઈપણની હાજરી મનમાં આ લાગણીઓનું સંયોજન વ્યક્તિના કારણનો નાશ કરી શકે છે.

પ્રતિભાના માર્ગમાં સેક્સના વિકાસ, નિયંત્રણ અને ઉપયોગનો સમાવેશ થાય છે, પ્રેમ, અને રોમાંસ. સંક્ષિપ્તમાં, પ્રક્રિયા નીચે મુજબ કહી શકાય:

આ લાગણીઓની હાજરીને પ્રબળ વિચારો તરીકે પ્રોત્સાહિત કરો વ્યક્તિનું મન, અને તમામ વિનાશક લાગણીઓની હાજરીને નિરાશ કરો. આ મન આદતનું પ્રાણી છે. તે ઝડપથી ઊગે પર પ્રભુત્વ જમાવ્યું હતું વિચારો તે ખવડાવી. ઇચ્છાશક્તિના ફેક્ટરી દ્વારા, કોઈ પણ વ્યક્તિની હાજરીને નિરાશ કરી શકે છે લાગણી, અને અન્ય કોઈની હાજરીને પ્રોત્સાહિત કરે છે. દ્વારા મન પર નિયંત્રણ ઇચ્છાશક્તિ, મુશ્કેલ નથી. નિયંત્રણ દ્ર પરસ્તા અને આદતમાંથી આવે છે. આ નિયંત્રણનું રહસ્ય પરિવર્તનની પ્રક્રિયાને સમજવામાં આવેલું છે. જ્યારે કોઈપણ નકારાત્મક લાગણીઓ કોઈના મનમાં પોતાને રજૂ કરે છે, તેને a માં પરિવર્તિત કરી શકાય છે હકારાત્મક, અથવા રચનાત્મક લાગણી, કોઈને બદલવાની સરળ પ્રક્રિયા દ્વારા વિચારો.

ત્યાં સામાન્ય કરતાં અન્ય કોઈ માર્ગ નથી સ્વયંસેવક મહેનત! એક માણસ આર્થિક greatંચાઈઓ સુધી પહોંચી શકે છે અથવા વ્યવસાયિક સિદ્ધિ, ફક્ત સેક્સ એનર્જીના પ્રેરક બળ દ્વારા, પરંતુ ઇતિહાસ છે પુરાવાઓથી ભરેલો છે કે તે, અને સામાન્ય રીતે કરે છે, તેની સાથે કેટલાક લક્ષણો ધરાવે છે પાત્ર કે જે તેને ક્યાં તો પકડી રાખવાની અથવા તેના નસીબનો આનંદ માણવાની ક્ષમતા છીનવી લે છે. આ વિશ્લેષણ, વિચાર અને ધ્યાન માટે લાયક છે, કારણ કે તે એક સત્ય જણાવે છે જેનું જૂ womenાન સ્ત્રીઓ તેમજ પુરુષો માટે મદદરૂપ થઈ શકે છે. આનું અજ્ઞાન હજારો લોકોને તેમના સુખનો વિશેષાધિકાર ચૂકવ્યો છે, ભલે તેઓ સંપત્તિ ધરાવે છે.

પ્રેમ અને સેક્સની લાગણીઓ તેમના પર નિશ્ચિત ગુણ છોડી દે છે વિશેષતા. તદુપરાંત, આ ચિહ્નો એટલા દૃશ્યમાન છે કે, જેઓ ઈચ્છે છે તે તેમને વાંચી શકે છે. જે માણસ એકલા લૈંગિક ઇચ્છાઓ પર આધારિત જુસ્સાના તોફાનથી પ્રભાવિત છે, તેની આંખોની અભિવ્યક્તિ દ્વારા, સમગ્ર વિશ્વમાં તે હકીકતની સ્પષ્ટપણે જાહેરાત કરે છે, અને તેના ચહેરાની રેખાઓ. પ્રેમની લાગણી, જ્યારે સેક્સની લાગણી સાથે ભળી જાય છે, ચહેરાના હાવભાવને નરમ પાડે છે, સુધારે છે અને સુંદર બનાવે છે. કોઈ પાત્ર વિશ્લેષક નથી તમને આ કહેવાની જરૂર છે - તમે તેને તમારા માટે અવલોકન કરી શકો છો.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રેમની લાગણી કલાત્મક અને સૌંદર્યલક્ષી બહાર લાવે છે, અને વિકસાવે છે માણસનો સ્વભાવ. તે આગ લાગ્યા પછી પણ વ્યક્તિના આત્મા પર તેની છાપ છોડી દે છે સમય અને સંજોગોને વશ થઈને.

પ્રેમની યાદો ક્યારેય પસાર થતી નથી. તેઓ લાંબા સમય પછી લંબાય છે, માર્ગદર્શન આપે છે અને પ્રભાવ પાડે છે ઉત્તેજનાનો સ્ત્રોત ઝાંખો પડી ગયો છે. આમાં કંઈ નવું નથી. દરેક વ્યક્તિ, જેમને વાસ્તવિક પ્રેમ દ્વારા ખસેડવામાં આવ્યો છે, તે જાણે છે કે તે કાયમી નિશાનો છોડી દે છે માનવ હૃદય પર. પ્રેમની અસર ટકી રહે છે, કારણ કે પ્રેમ આધ્યાત્મિક છે પ્રકૃતિ. જે માણસ દ્વારા સિદ્ધિની મહાન insights યાઈઓ સુધી ઉત્તેજિત કરી શકાતો નથી પ્રેમ, નિરાશાજનક છે - તે મરી ગયો છે, જોકે તે જીવતો લાગે છે.

પ્રેમની યાદો પણ એકને plane યા વિમાનમાં લઈ જવા માટે પૂરતી છે સર્જનાત્મક પ્રયાસ. પ્રેમનું મુખ્ય બળ અગ્નિની જેમ પોતાની જાતને પસાર કરી શકે છે અને પસાર થઈ શકે છે જે પોતે જ બળી ગયો છે, પરંતુ તે પુરાવા તરીકે અવિશ્વસનીય ગુણ છોડી જાય છે તે તે રીતે પસાર થયો. તેનું પ્રસ્થાન ઘણીવાર માનવ હૃદયને હજુ પણ મોટા માટે તૈયાર કરે છે પ્રેમ.

તમારા ગઈકાલે, અમુક સમયે પાછા જાઓ અને તમારા મનને સ્નાન કરો ભૂતકાળના પ્રેમની સુંદર યાદો. તે વર્તમાન ચિંતાઓના પ્રભાવને નરમ કરશે અને હેરાનગતિ. તે તમને અપ્રિય વાસ્તવિકતાઓથી બચવાનો સ્ત્રોત આપશે જીવનનું, અને કદાચ - કોણ જાણે છે? - આ દરમિયાન તમારું મન તમને આપશે કાલ્પનિક, વિચારો અથવા યોજનાઓની દુનિયામાં કામચલાઉ પીછેહઠ જે બદલાઈ શકે છે તમારા જીવનની સમગ્ર નાણાકીય અથવા આધ્યાત્મિક સ્થિતિ.

જો તમે તમારી જાતને કમનસીબ માનો છો, કારણ કે તમે "પ્રેમ કર્યો અને ગુમાવ્યો" વિચારનો નાશ કરો. જેણે સાચો પ્રેમ કર્યો છે, તે ક્યારેય સંપૂર્ણ રીતે ગુમાવી શકતો નથી. પ્રેમ છે તરંગી અને સ્વભાવગત. તેની પ્રકૃતિ ક્ષણિક અને ક્ષણિક છે. તે આવે છે જ્યારે તે ખુશ થાય છે, અને ચેતવણી વિના દૂર જાય છે. તેને સ્વીકારો અને આનંદ કરો રહે છે, પરંતુ તેના પ્રસ્થાનની ચિંતામાં સમય પસાર કરશો નહીં. ચિંતા ક્યારેય લાવશે નહીં તે પાછા.

આ વિચારને પણ કાંઈના નાખો કે પ્રેમ ક્યારેય નહીં પણ એકવાર આવે છે. પ્રેમ આવી શકે છે અને જાઓ, સંખ્યા વિનાનો સમય, પરંતુ પ્રેમના બે અનુભવો નથી એક જ રીતે અસર કરે છે. ત્યાં હોઈ શકે છે, અને ત્યાં સામાન્ય રીતે, એક પ્રેમ છે અનુભવ જે અન્ય બધા કરતા હૃદય પર છાંડી છાપ છોડી દે છે, પરંતુ બધા પ્રેમના અનુભવો ફાયદાકારક છે, સિવાય કે જે વ્યક્તિ નારાજ થઈ જાય અને નિરાશાજનક જ્યારે પ્રેમ તેની વિદાય કરે છે.

પ્રેમ પર કોઈ નિરાશા ન હોવી જોઈએ, અને જો કોઈ ન હોય તો લોકો પ્રેમ અને સેક્સની લાગણીઓ વચ્ચેનો તફાવત સમજી ગયા. આ મુખ્ય તફાવત એ છે કે પ્રેમ આધ્યાત્મિક છે, જ્યારે સેક્સ જૈવિક છે. અનુભવ નથી, જે આધ્યાત્મિક શક્તિથી માનવ હૃદયને સ્પર્શે છે, સંભવતઃ harmful હાનિકારક બની શકે છે, અજ્ઞાનતા અથવા ઈર્ષ્યા સિવાય.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

190

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રેમ, પ્રશ્ન વગર, જીવનનો સૌથી મોટો અનુભવ છે. તે એકને અંદર લાવે છે અનંત બુદ્ધિ સાથે જોડાણ. ની લાગણીઓ સાથે ભળી જાય ત્યારે રોમાંસ અને સેક્સ, તે સર્જનાત્મક પ્રયત્નોની સીડી સુધી એક તરફ દોરી શકે છે. આ પ્રેમ, સેક્સ અને રોમાંસની લાગણીઓ, શાશ્વત ત્રિકોણની બાજુઓ છે સિદ્ધિ-નિર્માણ પ્રતિભા. કુદરત અન્ય કોઈ બળ દ્વારા જીની બનાવતી નથી.

પ્રેમ એ ઘણી બાજુઓ, રંગો અને રંગો સાથેની લાગણી છે. જે પ્રેમ માતાપિતા માટે કોઈ અનુભવે છે, અથવા બાળકો જે અનુભવે છે તેનાથી તદ્દન અલગ છે એક પ્રેમિકા. એક સેક્સની લાગણી સાથે મિશ્રિત છે, જ્યારે અન્ય છે નથી.

સાચી મિત્રતામાં જે પ્રેમ અનુભવાય છે તે જેવો લાગતો હોય તેવો નથી કોઈની પ્રેમિકા, માતાપિતા અથવા બાળકો, પરંતુ તે પણ પ્રેમનું એક સ્વરૂપ છે.

પછી, નિર્જીવ વસ્તુઓ માટે પ્રેમની લાગણી છે, જેમ કે પ્રેમ કુદરતની હસ્તકલા. પરંતુ આ તમામ પ્રકારના સૌથી તીવ્ર અને બર્નિંગ પ્રેમ, તે પ્રેમ અને સેક્સની લાગણીઓના મિશ્રણમાં અનુભવાય છે. લગ્ન, પ્રેમના શાશ્વત જોડાણથી આશીર્વાદિત નથી, યોગ્ય રીતે સંતુલિત અને પ્રમાણસર, સેક્સ સાથે, ખુશ રહી શકતા નથી - અને ભાગ્યે જ સહન કરે છે. પ્રેમ, એકલો, લગ્નજીવનમાં સુખ લાવશે નહીં, કે એકલા સેક્સ કરશે નહીં. જ્યારે આ બે સુંદર લાગણીઓ મિશ્રિત છે, લગ્ન મનની સ્થિતિ લાવી શકે છે, આધ્યાત્મિકની સૌથી નજીક કે જે આ પૃથ્વીના વિમાનમાં ક્યારેય જાણી શકે છે.

જ્યારે પ્રેમ અને સેક્સમાં રોમાંસની લાગણી ઉમેરવામાં આવે છે માણસના મર્યાદિત મન અને અનંત બુદ્ધિ વચ્ચે અવરોધો છે દૂર.

પછી એક પ્રતિભાશાળી જન્મ્યો છે!

સામાન્ય રીતે સાથે સંકળાયેલી વાર્તાઓ કરતાં આ કઈ અલગ વાર્તા છે સેક્સની લાગણી. અહીં લાગણીનું અર્થઘટન છે જે તેને બહાર કાઢે છે સામાન્ય, અને તેમાંથી ભગવાનના હાથમાં કુંભારની માટી બનાવે છે, જેમાંથી તે ફેશન જે સુંદર અને પ્રેરણાદાયક છે. તે એક અર્થઘટન છે જે, જ્યારે યોગ્ય રીતે સમજાય છે, ત્યારે અસ્તિત્વમાં રહેલા અરાજકતામાંથી સંવાદિતા લાવો ઘણા લગ્ન. અશાંતિ ઘણી વખત સતાવવાના સ્વરૂપમાં વ્યક્ત થાય છે, મે સામાન્ય રીતે સેક્સ વિષય પર જ્ *knowledge* ાનનો અભાવ જોવા મળે છે. જ્યાં પ્રેમ, રોમાંસ અને સેક્સની લાગણી અને કાર્યની યોગ્ય સમજણ છે, ત્યાં છે વિવાહિત લોકો વચ્ચે કોઈ મતભેદ નથી.

ભાગ્યશાળી છે તે પતિ જેની પત્ની સાચા સંબંધને સમજે છે પ્રેમ, સેક્સ અને રોમાંસની લાગણીઓ વચ્ચે. જ્યારે આ પવિત્ર દ્વારા પ્રેરિત ત્રિપુટી, શ્રમનું કોઈપણ સ્વરૂપ બોજારૂપ નથી, કારણ કે સૌથી નીચું સ્વરૂપ પણ મહેનત પ્રેમની પ્રકૃતિ લે છે.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તે ખૂબ જ જૂની કહેવત છે કે "પુરુષની પત્ની કાં તો તેને બનાવી શકે છે અથવા તોડી શકે છે તેને, "પરંતુ કારણ હંમેશા સમજી શકાતું નથી." બનાવવું "અને" તોડવું "છે પત્નીની સમજણનું પરિણામ, અથવા લાગણીઓની સમજણનો અભાવ પ્રેમ, સેક્સ અને રોમાંસ.

હકીકત એ છે કે પુરુષો બહુપત્નીત્વ ધરાવતા હોવા છતાં, તેમના સ્વભાવથી જૈવિક વારસો, તે સાચું છે કે કોઈ પણ સ્ત્રીનો એ પર એટલો મોટો પ્રભાવ નથી પુરુષ તેની પત્ની તરીકે, જ્યાં સુધી તે તેના સ્વભાવને સંપૂર્ણપણે અનુચિત સ્ત્રી સાથે લગ્ન ન કરે. જો એક સ્ત્રી તેના પતિને તેનામાં રસ ગુમાવવાની અને વધુ બનવાની પરવાનગી આપે છે અન્ય સ્ત્રીઓમાં રસ, તે સામાન્ય રીતે તેના અજ્ઞાન અથવા ઉદાસીનતાને કારણે છે સેક્સ, પ્રેમ અને રોમાંસના વિષયો તરફ. આ નિવેદન પૂર્વધારણા આપે છે કે, અલબત્ત, તે સાચો પ્રેમ એક વખત પુરુષ અને તેની પત્ની વચ્ચે હતો. હકીકતો છે તે પુરુષને સમાન રીતે લાગુ પડે છે જે તેનામાં તેની પત્નીના હિતને મરવા દે છે.

પરણિત લોકો ઘણી વખત નજીવી બાબતો પર ઝઘડો કરે છે. જો આ છે સચોટ વિશ્લેષણ કરવામાં આવે તો, મુશ્કેલીનું સાચું કારણ ઘણી વખત મળી આવશે આ વિષયો પર ઉદાસીનતા અથવા અજ્ઞાનતા.

પુરુષની સૌથી મોટી પ્રેરક શક્તિ સ્ત્રીને ખુશ કરવાની તેની ઇચ્છા છે! શિકારી જે પ્રાગૈતિહાસિક દિવસો દરમિયાન ઉત્કૃષ્ટ, સંસ્કૃતિની શરૂઆત પહેલા, આવું કર્યું, કારણ કે સ્ત્રીની નજરમાં મહાન દેખાવાની તેની ઇચ્છા. માણસનો સ્વભાવ બદલાયો નથી આ સંદર્ભમાં. આજના "શિકારી" ઘરે જંગલી પ્રાણીઓની ચામડી લાવે છે, પરંતુ તે દંડ કપડાં, મોટર કાર, અને

સંપત્તિ. પુરુષને પણ સ્ત્રીને ખુશ કરવાની એટલી જ ઇચ્છા હોય છે જે તેની પ્રભાત પહેલા હતી સભ્યતા. એકમાત્ર વસ્તુ જે બદલાઈ ગઈ છે, તે છે તેની પ્રસન્ન કરવાની પદ્ધતિ. પુરુષો જે મોટા નસીબ એકઠા કરો, અને શક્તિ અને ખ્યાતિની મહાન ઇંગતોંચાઈઓ સુધી પહોંચો, આમ કરો, મુખ્યત્વે, મહિલાઓને ખુશ કરવાની તેમની ઇચ્છાને સંતોષવા માટે .

સ્ત્રીઓને તેમના જીવનમાંથી બહાર કાઢો, અને મોટા ભાગની સંપત્તિ મોટા ભાગના માટે નકામી હશે પુરુષો. સ્ત્રીને ખુશ કરવાની પુરુષની આ સહજ ઇચ્છા છે, જે સ્ત્રીને શક્તિ આપે છે માણસ બનાવો અથવા તોડો.

સ્ત્રી જે પુરુષના સ્વભાવને સમજે છે અને કુનેહપૂર્વક તેને પૂરી કરે છે, જરૂર છે અન્ય મહિલાઓ તરફથી સ્પર્ધાનો ડર નથી. પુરુષો સાથે "જાયન્ટ્સ" હોઈ શકે છે અન્ય પુરુષો સાથે વ્યવહાર કરતી વખતે અદમ્ય ઇચ્છા શક્તિ, પરંતુ તેઓ સરળતાથી છે તેમની પસંદગીની મહિલાઓ દ્વારા સંચાલિત.

મોટાભાગના પુરુષો સ્વીકારશે નહીં કે તેઓ સરળતાથી મહિલાઓથી પ્રભાવિત થાય છે તેઓ પ્રાધાન્ય આપે છે, કારણ કે તે પુરુષના સ્વભાવમાં તરીકે ઓળખવા માંગે છે જાતિઓ કરતાં વધુ મજબૂત. તદુપરાંત, બુદ્ધિશાળી સ્ત્રી આ "પુરુષાર્થ" ને ઓળખે છે લક્ષણ "અને ખૂબ જ કુશળતાપૂર્વક તેનો કોઈ મુદ્દો નથી.

કેટલાક પુરુષો જાણે છે કે તેઓ તેમની મહિલાઓથી પ્રભાવિત થઈ રહ્યા છે તેમની પત્નીઓ, પ્રેમિકાઓ, માતાઓ અથવા બહેનો પસંદ કરો - પરંતુ તેઓ કુશળતાપૂર્વક દૂર રહે છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

પ્રભાવ સામે બળવો કરવાથી કારણ કે તેઓ જાણવા માટે પૂરતા બુદ્ધિશાળી છે  
કે કોઈ માણસ સુધારા વગર ખુશ અથવા સંપૂર્ણ નથી  
અધિકાર સ્ત્રીનો પ્રભાવ. જે માણસ આને ઓળખતો નથી  
મહત્વનું સત્ય પોતાને શક્તિથી વંચિત રાખે છે જેણે પુરુષોને મદદ કરવા માટે વધુ કર્યું છે  
સંયુક્ત અન્ય તમામ દળો કરતાં સફળતા પ્રાપ્ત કરો.



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 12

#### સબકોન્સિયસ મન

##### કનેક્ટિંગ લિંક

##### ધન તરફ અગિયારમું પગલું

સબકોન્સિયસ મગજમાં સભાનતાના ક્ષેત્રનો સમાવેશ થાય છે જે વિચારોનો દરેક આવેગ જે કોઈપણ દ્વારા ઉદ્દેશ્ય મન સુધી પહોંચે છે પાંચ ઇન્દ્રિયો, વર્ગીકૃત અને રેકોર્ડ કરવામાં આવે છે, અને જેમાંથી વિચારો હોઈ શકે છે ફાઈલિંગ કેબિનેટમાંથી પત્રો લઈ શકાય તે માટે પાછા બોલાવ્યા અથવા પાછી ખેંચી લીધા.

તે મેળવે છે, અને ફાઇલો, અર્થમાં છાપ અથવા વિચારો, અનુલક્ષીને પ્રકૃતિ. તમે તમારા અર્ધજાગ્રત મનમાં કોઈપણ યોજના માટે સ્વૈચ્છિક રોપણી કરી શકો છો, વિચાર, અથવા હેતુ કે જે તમે તેના ભૌતિક અથવા નાણાકીયમાં અનુવાદ કરવા માંગો છો સમકક્ષ. અર્ધજાગ્રત પ્રથમ પ્રબળ ઇચ્છાઓ પર કાર્ય કરે છે જે હોય છે શ્રદ્ધા જેવી ભાવનાત્મક લાગણી સાથે મિશ્રિત.

પરના પ્રકરણમાં આપેલી સૂચનાઓના સંદર્ભમાં આનો વિચાર કરો ઇચ્છિત, ત્યાં દર્શાવેલ છ પગલાં લેવા માટે, અને માં આપેલી સૂચનાઓ યોજનાઓના નિર્માણ અને અમલ અંગેનું પ્રકરણ, અને તમે સમજશો વ્યક્ત કરેલા વિચારનું મહત્વ.

સબકોન્સિયસ મન દિવસ અને રાત કામ કરે છે. દ્વારા a પ્રક્રિયાની પદ્ધતિ, માણસ માટે અજ્ઞ unknownાત, અર્ધજાગ્રત મન તેના પર ખેંચે છે અનંત બુદ્ધિની શક્તિઓ જે શક્તિ સાથે તે સ્વેચ્છાએ પરિવહન કરે છે વ્યક્તિની ઇચ્છાઓ તેમના ભૌતિક સમકક્ષ, ઉપયોગ કરવા, હંમેશા સૌથી વધુ વ્યવહારિક માધ્યમો કે જેના દ્વારા આ પરિપૂર્ણ થઈ શકે છે.

તમે તમારા અર્ધજાગ્રત મનને સંપૂર્ણપણે નિયંત્રિત કરી શકતા નથી, પરંતુ તમે કરી શકો છો તમે ઇચ્છો તે કોઈપણ યોજના, ઇચ્છા અથવા હેતુ સ્વેચ્છાએ તેને સોંપો કોંક્રિટ સ્વરૂપમાં રૂપાંતરિત. વાપરવા માટે, ફરીથી, સૂચનાઓ વાંચો અર્ધજાગ્રત મન, સ્વતંત્ર સુજેશનના પ્રકરણમાં.

અર્ધજાગ્રત એવી માન્યતાને ટેકો આપવા પુષ્કળ પુરાવા છે મન એ મનુષ્ય અને અનંતના મર્યાદિત મન વચ્ચે જોડતી કડી છે બુદ્ધિ. તે મધ્યસ્થી છે જેના દ્વારા કોઈ દળોને ખેંચી શકે છે ઇચ્છા પર અનંત બુદ્ધિ. તે, એકલા, જેમાં ગુપ્ત પ્રક્રિયા છે માનસિક આવેગ સુધારીને તેમના આધ્યાત્મિક સમકક્ષમાં બદલાય છે. તે,

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

એકલા, તે માધ્યમ છે જેના દ્વારા સ્ત્રોત પર પ્રાર્થના પ્રસારિત થઈ શકે છે પ્રાર્થનાનો જવાબ આપવા માટે સક્ષમ.

સર્જનાત્મક પ્રયત્નોની સંભાવનાઓ અર્ધજાગ્રત મન સાથે જોડાયેલી છે અદભૂત અને અગમ્ય છે. તેઓ કોઈને ઘાક સાથે પ્રેરણા આપે છે.

હું એ વગર અર્ધજાગ્રત મનની ચર્ચાનો સંપર્ક ક્યારેય કરતો નથી નમ્રતા અને લઘુતાની લાગણી, કદાચ, હકીકત એ છે કે માણસ સંપૂર્ણ છે આ વિષય પર જ્ knowledgeાનનો સ્ટોક ખૂબ જ દયાજનક રીતે મર્યાદિત છે. ખૂબ જ હકીકત એ છે કે અર્ધજાગ્રત મન વિચારશીલ મન વચ્ચે વાતચીતનું માધ્યમ છે માણસ અને અનંત બુદ્ધિ પોતે, એક વિચાર છે જે લગભગ લકવાગ્રસ્ત છે એક કારણ.

તમે સ્વીકાર્યા પછી, વાસ્તવિકતા તરીકે, અર્ધજાગ્રતનું અસ્તિત્વ મન, અને તેની સંભાવનાઓને સમજો, તમારા પરિવહન માટે એક માધ્યમ તરીકે તેમની ભૌતિક અથવા નાણાકીય સમકક્ષની ઇચ્છા, તમે સમજશો ડિઝાયર પર પ્રકરણમાં આપેલ સૂચનાઓનું સંપૂર્ણ મહત્વ. તમે પણ કરશો સમજો કે શા માટે તમને વારંવાર તમારી સલાહ આપવામાં આવી છે ઇચ્છાઓ સાફ કરો, અને તેમને લખવા માટે ઘટાડો. તમે પણ કરશો સૂચનાઓ હાથ ધરવામાં ધીરજની જરૂરિયાતને સમજો.

તેર સિદ્ધાંતો ઉત્તેજના છે જેની સાથે તમે ક્ષમતા પ્રાપ્ત કરો છો પહોંચવા, અને તમારા અર્ધજાગ્રત મનને પ્રભાવિત કરવા. નિરાશ ન થાઓ, જો તમે પ્રથમ પ્રયાસમાં આ ન કરી શકો. યાદ રાખો કે અર્ધજાગ્રત મનને સ્વૈચ્છિક રીતે ફક્ત આદત દ્વારા નિર્દેશિત કરી શકાય છે, જેમાં આપવામાં આવેલા નિર્દેશો હેઠળ વિશ્વાસ પરનું પ્રકરણ. તમારી પાસે હજુ સુધી વિશ્વાસને માસ્ટર કરવાનો સમય નથી. ધીરજ રાખો. રહો સતત

વિશ્વાસ અને સ્વત-સૂચન પરના પ્રકરણોમાં ઘણા સારા નિવેદનો હશે તમારા અર્ધજાગ્રત મનના લાભ માટે અહીં પુનરાવર્તન કરો. યાદ રાખો, તમારું અર્ધજાગ્રત મન સ્વૈચ્છિક રીતે કાર્ય કરે છે, પછી ભલે તમે તેને પ્રભાવિત કરવાનો કોઈ પ્રયાસ કરો અથવા નથી. આ, સ્વાભાવિક રીતે, તમને સૂચવે છે કે ભય અને ગરીબીના વિચારો, અને બધા નકારાત્મક વિચારો તમારા અર્ધજાગ્રત મન માટે ઉત્તેજના તરીકે સેવા આપે છે, સિવાય કે, તમે માસ્ટર હોવ આ આવેગ અને તેને વધુ ઇચ્છનીય ખોરાક આપો જેના પર તે ખવડાવી શકે.

અર્ધજાગ્રત મન નિષ્ક્રિય રહેશે નહીં! જો તમે DESIRES રોપવામાં નિષ્ફળ રહો છો તમારા અર્ધજાગ્રત મનમાં, તે તે વિચારોને ખવડાવશે જે તેના સુધી પહોંચે છે તમારી ઉપેક્ષાનું પરિણામ. અમે પહેલેથી જ સમજાવ્યું છે કે વિચાર આવેગ, બંને નેગેટિવ અને પોઝિટિવ સતતથી અર્ધજાગ્રત મન સુધી પહોંચે છે સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનના પ્રકરણમાં ચાર સ્રોતોનો ઉલ્લેખ કરવામાં આવ્યો હતો.

વર્તમાન માટે, જો તમે યાદ રાખો કે તમે દરરોજ જીવી રહ્યા છો, તો તે પૂરતું છે તમામ પ્રકારના વિચાર આવેગોની વચ્ચે જે તમારા સુધી પહોંચે છે અર્ધજાગ્રત મન, તમારા જ્ withoutાન વગર. આમાંના કેટલાક આવેગ છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

નકારાત્મક, કેટલાક હકારાત્મક છે. તમે હવે આને બંધ કરવામાં મદદ કરવાના પ્રયાસમાં રોકાયેલા છો નકારાત્મક આવેગનો પ્રવાહ, અને તમારા પર સ્વેચ્છાએ પ્રભાવ પાડવામાં મદદ કરવા અર્ધજાગ્રત મન, ઇચ્છાના હકારાત્મક આવેગો દ્વારા.

જ્યારે તમે આ પ્રાપ્ત કરો છો, ત્યારે તમારી પાસે ચાવી હશે જે દરવાજો ખોલે છે તમારા અર્ધજાગ્રત મન માટે. તદુપરાંત, તમે તે દરવાજાને સંપૂર્ણ રીતે નિયંત્રિત કરશો, કે કોઈ પણ અનિચ્છનીય વિચાર તમારા અર્ધજાગ્રત મનને પ્રભાવિત ન કરી શકે.

માણસ જે બનાવે છે તે બધું, વિચાર આવેગના રૂપમાં શરૂ થાય છે. માણસ એવું કશું જ બનાવી શકતો નથી કે જેની તેને પહેલા કલ્પના ન હોય. દ્વારા કલ્પનાની સહાય, વિચાર આવેગ યોજનાઓમાં ભેગા થઈ શકે છે. આ કલ્પના, જ્યારે નિયંત્રણમાં હોય ત્યારે, યોજનાઓના નિર્માણ માટે ઉપયોગ કરી શકાય છે અથવા હેતુઓ કે જે કોઈના પરસંદ કરેલા વ્યવસાયમાં સફળતા તરફ દોરી જાય છે.

બધા વિચારો આવેગ, તેમના ભૌતિક માં પરિવર્તન માટે બનાવાયેલ છે સમકક્ષ, સ્વેચ્છાએ અર્ધજાગ્રત મનમાં રોપાયેલ, તેમાંથી પસાર થવું આવશ્યક છે કલ્પના કરો, અને વિશ્વાસ સાથે ભળી જાઓ. એક યોજના સાથે વિશ્વાસનું "મિશ્રણ", અથવા હેતુ, અર્ધજાગ્રત મનને સબમિટ કરવા માટે બનાવાયેલ છે, ફક્ત કરી શકાય છે કલ્પના દ્વારા.

આ નિવેદનોમાંથી, તમે સરળતાથી તેનો સ્વૈચ્છિક ઉપયોગ જોશો અર્ધજાગ્રત મન સંકલન અને તમામ સિદ્ધાંતોને લાગુ કરવા માટે કહે છે.

એલા વ્હીલર વિલ્કોક્સે તેની શક્તિની સમજણનો પુરાવો આપ્યો અર્ધજાગ્રત મન જ્યારે તેણીએ લખ્યું:

"તમે ક્યારેય કહી શકતા નથી કે વિચાર શું કરશે  
તમને નફરત અથવા પ્રેમ લાવવામાં -  
કારણ કે વિચારો વસ્તુઓ છે, અને તેમની હવાદાર પાંખો  
વાહક કબૂતર કરતાં વધુ ઝડપી છે.  
તેઓ બ્રહ્માંડના નિયમનું પાલન કરે છે  
દરેક વસ્તુ તેની જાત બનાવે છે,  
અને તેઓ તમને પાછા લાવવા માટે ટ્રેકને ઝડપી બનાવે છે  
તમારા મનમાંથી જે પણ નીકળી ગયું. "

શ્રીમતી વિલ્કોક્સ સત્ય સમજી ગયા, તે વિચારો જે કોઈનામાંથી બહાર જાય છે મન, કોઈના અર્ધજાગ્રત મનમાં પણ deeply ડૂબી જાય છે, જ્યાં તેઓ ચુંબક, પેટર્ન અથવા બ્લુપ્રિન્ટ તરીકે સેવા આપે છે જેના દ્વારા અર્ધજાગ્રત મન છે તેમના ભૌતિક સમકક્ષમાં અનુવાદ કરતી વખતે પ્રભાવિત. વિચારો છે સાચી વસ્તુઓ, કારણ કે દરેક ભૌતિક વસ્તુ સ્વરૂપે શરૂ થાય છે વિચાર શક્તિ.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

અર્ધજાગ્રત મન તેના આવેગ દ્વારા પ્રભાવિત થવા માટે વધુ સંવેદનશીલ હોય છે "લાગણી" અથવા લાગણી સાથે મિશ્રિત વિચાર, ફક્ત તેમાંથી ઉદ્ભવતા લોકો કરતા મનના તર્કનો ભાગ. હકીકતમાં, આને ટેકો આપવા માટે ઘણા પુરાવા છે સિદ્ધાંત, કે માત્ર લાગણીશીલ વિચારો પર કોઈપણ ક્રિયા પ્રભાવ છે અર્ધજાગ્રત મન. તે એક જાણીતી હકીકત છે કે લાગણી અથવા લાગણી, શાસન કરે છે બહુમતી લોકો. જો તે સાચું છે કે અર્ધજાગ્રત મન વધુ ઝડપથી પ્રતિક્રિયા આપે છે સારી રીતે મિશ્રિત વિચાર આવેગ દ્વારા વધુ સરળતાથી પ્રભાવિત થાય છે લાગણી સાથે, તે વધુ મહત્વપૂર્ણ સાથે પરિચિત થવું જરૂરી છે લાગણીઓ. સાત મુખ્ય હકારાત્મક લાગણીઓ છે, અને સાત મુખ્ય નકારાત્મક લાગણીઓ. નકારાત્મક સ્વૈચ્છિક રીતે પોતાને વિચાર આવેગમાં દાખલ કરે છે, જે અર્ધજાગ્રત મનમાં પ્રવેશને વીમો આપે છે. ધનનું ઇન્જેક્શન હોવું જોઈએ, સ્વ-સૂચનના સિદ્ધાંત દ્વારા, વિચાર આવેગમાં જે વ્યક્તિગત ઇચ્છાઓ તેના અર્ધજાગ્રત મન પર પસાર કરવા માંગે છે. (સૂચનાઓ આપવામાં આવી છે ઓટો-સૂચન પર પ્રકરણમાં આપવામાં આવ્યું છે.)

આ લાગણીઓ, અથવા આવેગની લાગણી, એક રોટલીમાં ખમીર સાથે સરખાવી શકાય છે બ્રેડ, કારણ કે તેઓ ક્રિયા તત્વ બનાવે છે, જે વિચારને પરિવર્તિત કરે છે નિષ્ક્રિયથી સક્રિય સ્થિતિમાં આવેગ. આમ કેમ કોઈ સમજી શકે વિચાર આવેગ, જે લાગણી સાથે સારી રીતે મિશ્રિત છે, તેના પર કાર્ય કરવામાં આવે છે "ઠંડા કારણ" માં ઉદ્ભવતા વિચાર આવેગ કરતાં વધુ સરળતાથી.

તમે તમારી જાતને "આંતરિક પ્રેક્ષકો" ને પ્રભાવિત કરવા અને નિયંત્રિત કરવા માટે તૈયાર કરી રહ્યા છો. તમારા અર્ધજાગ્રત મનની, પૈસાની ઇચ્છા તેને સોંપવા માટે, જેને તમે તેના નાણાકીય સમકક્ષમાં પરિવર્તિત કરવા માંગો છો. તે આવશ્યક છે, તેથી, કે તમે આ "આંતરિક પ્રેક્ષકો" માટે અભિગમની પદ્ધતિ સમજો છો. તમારે તેની ભાષા બોલવી જ જોઈએ, નહીં તો તે તમારા કોલ પર ધ્યાન આપશે નહીં. તે શ્રેષ્ઠ રીતે સમજે છે લાગણી અથવા લાગણીની ભાષા. ચાલો, તેથી અહીં સાત મુખ્યનું વર્ણન કરીએ હકારાત્મક લાગણીઓ, અને સાત મુખ્ય નકારાત્મક ગતિ, જેથી તમે દોરી શકો તમારા માટે સૂચનો આપતી વખતે, સકારાત્મક પર, અને નકારાત્મક ટાળો અર્ધજાગ્રત મન.

સાત મુખ્ય પોઝિટિવ ઇમોશન

DESIRE ની લાગણી  
વિશ્વાસ ની લાગણી  
પ્રેમની લાગણી  
સેક્સની લાગણી  
ENTHUSIASM ની લાગણી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

રોમાન્સ ની લાગણી  
આશાની લાગણી

અન્ય હકારાત્મક લાગણીઓ છે, પરંતુ આ સાત સૌથી શક્તિશાળી છે, અને સર્જનાત્મક પ્રયત્નોમાં સૌથી વધુ ઉપયોગમાં લેવાય છે. આ સાત માસ્ટર લાગણીઓ (તેઓ માત્ર ઉપયોગ દ્વારા નિપુણ બની શકે છે), અને અન્ય હકારાત્મક લાગણીઓ જ્યારે તમને તેમની જરૂર હોય ત્યારે તમારા આદેશ પર રહેશે. યાદ રાખો, આ સંબંધમાં, કે તમે એક પુસ્તકનો અભ્યાસ કરી રહ્યા છો જેનો હેતુ "પૈસા" વિકસાવવામાં તમારી મદદ કરવાનો છે એટલા " તમારા મનને હકારાત્મક લાગણીઓથી ભરીને . એક બનતું નથી નકારાત્મક લાગણીઓથી મન ભરીને પૈસા સભાન.

સાત મુખ્ય નકારાત્મક લાગણીઓ (માટે  
ટાળવું)

ભયની લાગણી  
JEALOUSY ની લાગણી  
નફરતની લાગણી  
બદલો લેવાની લાગણી  
GREED ની લાગણી  
SUPERSTITION ની લાગણી  
ક્રોધની લાગણી

હકારાત્મક અને નકારાત્મક લાગણીઓ એક જ સમયે મન પર કબજો કરી શકતી નથી . એક અથવા બીજા પર પ્રભુત્વ હોવું જોઈએ. તે હકારાત્મક છે તેની ખાતરી કરવાની જવાબદારી તમારી છે લાગણીઓ તમારા મન પર પ્રભુત્વ ધરાવે છે. અહીંનો કાયદો HABIT તમારી મદદે આવશે. સકારાત્મક અરજી કરવાની અને ઉપયોગ કરવાની આદત બનાવો લાગણીઓ! આખરે, તેઓ તમારા મનમાં એટલી સંપૂર્ણ રીતે પ્રભુત્વ જમાવી દેશે કે નકારાત્મક તેમાં પ્રવેશી શકતા નથી .

ફક્ત આ સૂચનોને શાબ્દિક રીતે, અને સતત અનુસરીને, તમે કરી શકો છો તમારા અર્ધજાગ્રત મન પર નિયંત્રણ મેળવો. માં એક જ નકારાત્મકની હાજરી તમારું સભાન મન રચનાત્મક સહાયની તમામ તકોનો નાશ કરવા માટે પૂરતું છે તમારું અર્ધજાગ્રત મન.

જો તમે નિરીક્ષણ કરનાર વ્યક્તિ છો, તો તમે નોંધ્યું હશે કે મોટાભાગના લોકો બીજું બધું નિષ્ફળ ગયા પછી જ પ્રાર્થનાનો આશરો લો! અથવા તો તેઓ એ દ્વારા પ્રાર્થના કરે છે અર્થહીન શબ્દોની વિધિ. અને, કારણ કે તે એક હકીકત છે કે મોટાભાગના લોકો જે પ્રાર્થના કરે છે, દરેક વસ્તુ નિષ્ફળ થયા પછી જ તે કરો, તેઓ સાથે પ્રાર્થના કરવા જાય છે તેમના મનમાં ભય અને ડ્યુબટ ભરેલા છે, જે લાગણીઓ અર્ધજાગ્રત છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

મન કાર્ય કરે છે, અને અનંત બુદ્ધિ પર જાય છે. તેવી જ રીતે, તે છે  
લાગણી જે અનંત બુદ્ધિ પ્રાપ્ત કરે છે, અને ક્રિયાઓ ઉપર.

જો તમે કોઈ વસ્તુ માટે પ્રાર્થના કરો છો, પરંતુ પ્રાર્થના કરતી વખતે ડર રાખો, જેથી તમને તે ન મળે  
તે, અથવા તમારી પ્રાર્થના અનંત બુદ્ધિ, તમારી પ્રાર્થના દ્વારા કરવામાં આવશે નહીં  
નિરર્થક હશે.

પ્રાર્થના, કેટલીકવાર, જેના માટે સાક્ષાત્કાર થાય છે  
પ્રાર્થના કરે છે. જો તમને ક્યારેય તે મેળવવાનો અનુભવ થયો હોય જેના માટે તમે  
પ્રાર્થના કરી, તમારી યાદમાં પાછા જાઓ, અને તમારી વાસ્તવિક સ્થિતિને યાદ કરો, જ્યારે  
તમે પ્રાર્થના કરી રહ્યા હતા, અને તમે ચોક્કસપણે જાણી શકશો કે અહીં વર્ણવેલ સિદ્ધાંત છે  
એક સિદ્ધાંત કરતાં વધુ.

સમય આવશે જ્યારે શાળાઓ અને શૈક્ષણિક સંસ્થાઓ  
દેશ "પ્રાર્થનાનું વિજ્ઞાન" શીખવશે. તદુપરાંત, પછી પ્રાર્થના હોઈ શકે છે, અને  
વિજ્ઞાનમાં ઘટાડો થશે. જ્યારે તે સમય આવશે, (તે જલદી આવશે  
માનવજાત તેના માટે તૈયાર છે, અને તેની માંગ કરે છે), કોઈ પણ યુનિવર્સલનો સંપર્ક કરશે નહીં  
ભયની સ્થિતિમાં મન, ખૂબ જ સારા કારણોસર કે આવું કોઈ નહીં હોય  
ભય તરીકે લાગણી. અજ્ઞાન, અંધશ્રદ્ધા અને ખોટા શિક્ષણ હશે  
અદૃશ્ય થઈ ગયું, અને માણસ અનંતના બાળક તરીકે તેની સાચી સ્થિતિ પ્રાપ્ત કરશે  
બુદ્ધિ. થોડા લોકોએ પહેલેથી જ આ આશીર્વાદ પ્રાપ્ત કર્યા છે.

જો તમે માનતા હો કે આ ભવિષ્યવાણી દૂરની છે, તો માનવ જાતિ પર એક નજર નાખો  
પૂર્વવટ સો કરતાં ઓછા વર્ષો પહેલાં, પુરુષો વીજળી હોવાનું માનતા હતા  
ભગવાનના ક્રોધનો પુરાવો, અને તેનાથી ડર. હવે, વિશ્વાસ ની શક્તિ માટે આભાર,  
માણસોએ વીજળીનો ઉપયોગ કર્યો છે અને તેને ઉદ્યોગના પૈડા ફેરવ્યા છે. ઘણું  
સો કરતાં ઓછા વર્ષો પહેલાં, પુરુષો ગ્રહો વચ્ચેની જગ્યા હોવાનું માનતા હતા  
એક મહાન રદબાતલ સિવાય કશું નહીં, મૃત શૂન્યતાનો પટ. હવે, આ જ માટે આભાર  
વિશ્વાસની શક્તિ, પુરુષો જાણે છે કે મૃત અથવા રદબાતલથી દૂર, જગ્યા  
ગ્રહો વચ્ચે ખૂબ જ જીવંત છે, કે તે સ્પંદનનું સર્વોચ્ચ સ્વરૂપ છે  
જાણીતા, સિવાય, કદાચ, કંપનનું કંપન. તદુપરાંત, પુરુષો જાણે છે  
કે આ જીવંત, ધબકતી, સ્પંદનીય energyજે જે દરેક અણુમાં ફેલાય છે  
પદાર્થ, અને જગ્યાના દરેક માળખાને ભરે છે, દરેક માનવ મગજને દરેક સાથે જોડે છે  
અન્ય માનવ મગજ.

પુરુષોએ એવું માનવાનું શું કારણ છે કે આ જ energyજે જોડાતી નથી  
અનંત બુદ્ધિ સાથે દરેક માનવ મગજ?

માણસના મર્યાદિત મન અને અનંત વચ્ચે કોઈ ટોલ-ગેટ નથી  
બુદ્ધિ. સંદેશાવ્યવહારનો ખર્ચ ધીરજ, વિશ્વાસ સિવાય કંઈ નથી  
દ્રાંડતા, સમજણ અને વાતચીત કરવા માટે એક ગંભીર ઈચ્છા. વધુમાં,  
અભિગમ ફક્ત વ્યક્તિ પોતે જ બનાવી શકે છે. ચૂકવેલ પ્રાર્થના છે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

નકામું. અનંત બુદ્ધિ પ્રોક્સી દ્વારા કોઈ ધંધો કરતી નથી. તમે કાં તો સીધા જાઓ,  
અથવા તમે વાતચીત કરતા નથી.

તમે પ્રાર્થના પુસ્તકો ખરીદી શકો છો અને તમારા વિનાશના દિવસ સુધી તેને પુનરાવર્તિત કરી શકો છો,  
લાભ વગર. વિચારો કે જે તમે અનંત બુદ્ધિ સાથે વાતચીત કરવા માંગો છો,  
પરિવર્તનમાંથી પસાર થવું જોઈએ, જેમ કે ફક્ત તમારા પોતાના દ્વારા જ આપી શકાય  
અર્ધજાગ્રત મન.

જે પદ્ધતિ દ્વારા તમે અનંત બુદ્ધિ સાથે વાતચીત કરી શકો છો  
ધ્વનિનું સ્પંદન જેના દ્વારા સંચારિત થાય છે તેના જેવું જ છે  
રેડિયો. જો તમે રેડિયોના કાર્યકારી સિદ્ધાંતને સમજો છો, તો અલબત્ત, તમે તે જાણો છો  
જ્યાં સુધી તેને "સ્ટેપ અપ" કરવામાં ન આવે ત્યાં સુધી અવાજ ઈથર દ્વારા સંચારિત કરી શકાતો નથી.  
અથવા કંપનના દરમાં બદલાયેલ છે જે માનવ કાન શોધી શકતા નથી. રેડિયો  
મોકલવાનું સ્ટેશન માનવ અવાજનો અવાજ ઉપાડે છે, અને "હાલાકી," અથવા  
કંપન લાખો વખત વધારીને તેને સુધારે છે. માત્ર આ રીતે, કરી શકો છો  
અવાજનું સ્પંદન ઈથર દ્વારા સંચારિત થાય છે. આ પછી  
પરિવર્તન થયું છે, ઈથર "જાને" ઉપાડે છે" (જે મૂળરૂપે  
ધ્વનિના સ્પંદનોના રૂપમાં હતું), તે energyજર્ન રેડિયો પ્રાપ્ત કરવા માટે વહન કરે છે  
સ્ટેશનો, અને આ પ્રાપ્ત કરેલા સેટ "સ્ટેપ" કરે છે જે energyજર્નને તેના મૂળ દર પર પાછો લાવે છે  
કંપનની તેથી તે અવાજ તરીકે ઓળખાય છે.

અર્ધજાગ્રત મન મધ્યસ્થી છે, જે વ્યક્તિની પ્રાર્થનાનું ભાષાંતર કરે છે  
અનંત બુદ્ધિ ઓળખી શકે તેવા શબ્દોમાં, સંદેશ રજૂ કરે છે, અને  
ખરીદવા માટે ચોક્કસ યોજના અથવા વિચારના સ્વરૂપમાં જવાબ પાછો લાવે છે  
પ્રાર્થનાનો ઉદ્દેશ. આ સિદ્ધાંતને સમજો, અને તમે જાણશો કે માત્ર શા માટે  
પ્રાર્થના પુસ્તકમાંથી વાંચેલા શબ્દો ક્યારેય એજન્સી તરીકે સેવા આપી શકશે નહીં  
માણસના મન અને અનંત બુદ્ધિ વચ્ચેનો સંચાર.

તમારી પ્રાર્થના અનંત બુદ્ધિ સુધી પહોંચે તે પહેલાં (  
ફક્ત લેખકનો સિદ્ધાંત), તે કદાચ તેના મૂળ વિચારથી રૂપાંતરિત થયો છે  
આધ્યાત્મિક સ્પંદનની દ્રષ્ટિએ કંપન. શ્રદ્ધા એકમાત્ર જાણીતી એજન્સી છે જે  
તમારા વિચારોને આધ્યાત્મિક સ્વભાવ આપશે. વિશ્વાસ અને ભય ગરીબ બનાવે છે  
બેડફેલો. જ્યાં એક મળે છે, બીજું અસ્તિત્વમાં નથી.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 13

#### મગજ

બ્રોડકાસ્ટિંગ અને વિચાર માટે સ્ટેશન પ્રાપ્ત

ધન તરફ બારમું પગલું

વીસ વર્ષ પહેલાં, લેખક, સાથે મળીને કામ કરી રહ્યા છે અંતમાં s Alexander. એલેક્ઝાન્ડર ગ્રેહામ બેલ, અને ડો. એલ્બર આર માનવ મગજ વાઇબ્રેશન માટે પ્રસારણ અને પ્રાપ્ત કરવાનું સ્ટેશન છે વિચાર્યું.

ઈથરના માધ્યમ દ્વારા, જે રીતે કાર્યરત છે તેવી જ રીતે રેડિયો બ્રોડકાસ્ટિંગ સિદ્ધાંત, દરેક માનવીનું મગજ ઉપાડવા સક્ષમ છે વિચારોના સ્પંદનો જે અન્ય મગજ દ્વારા બહાર પાડવામાં આવે છે.

અગાઉના ફકરામાં નિવેદનના સંદર્ભમાં, સરખામણી કરો, અને ક્રિએટિવ કલ્પનાના વર્ણનને ધ્યાનમાં લો, જેમ કે માં દર્શાવેલ છે કલ્પના પર પ્રકરણ. સર્જનાત્મક કલ્પના એ "પ્રાપ્ત સમૂહ" છે મગજ, જે વિચારો મેળવે છે, અન્યના મગજ દ્વારા પ્રકાશિત થાય છે. તે એજન્સી છે કોઈના સભાન, અથવા તર્ક મન, અને ચાર વચ્ચે વાતચીત સ્ત્રોતો કે જેમાંથી કોઈ વિચાર ઉત્તેજના પ્રાપ્ત કરી શકે છે.

જ્યારે ઉત્તેજિત થાય છે, અથવા સ્પંદનના rateંચા દર સુધી "પગથિયાં ચે છે" ત્યારે મન વિચારના સ્પંદન માટે વધુ ગ્રહણશીલ બને છે જે તેના દ્વારા તેના સુધી પહોંચે છે બાહ્ય સ્ત્રોતોમાંથી ઈથર. આ "સ્ટેપિંગ અપ" પ્રક્રિયા દ્વારા થાય છે હકારાત્મક લાગણીઓ, અથવા નકારાત્મક લાગણીઓ. લાગણીઓ દ્વારા, વિચારના સ્પંદનો વધી શકે છે.

અતિશય rateંચા દરના સ્પંદનો જ એકમાત્ર સ્પંદનો છે અને ઈથર દ્વારા, એક મગજથી બીજા મગજમાં લઈ જવામાં આવે છે. વિચાર energyર્જા પ્રવાસ છે સ્પંદનના અત્યંત rateંચા દરે. થોટ, જેમાં ફેરફાર કરવામાં આવ્યો છે અથવા કોઈ પણ મુખ્ય લાગણીઓ દ્વારા "સ્ટેપ અપ", કરતાં વધુ rateંચા દરે કંપન કરે છે સામાન્ય વિચાર, અને તે આ પ્રકારનો વિચાર છે જે એક મગજમાંથી પસાર થાય છે બીજું, માનવ મગજના પ્રસારણ મશીનરી દ્વારા.



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

સેક્સની લાગણી દ્વારા ઉત્તેજિત, તેના કરતા વધુ ઝડપી દરે કંપન કરે છે  
જ્યારે તે લાગણી શાંત અથવા ગેરહાજર હોય.

સેક્સ ટ્રાન્સમ્યુટેશનનું પરિણામ, કંપનના દરમાં વધારો છે  
ક્રિએટિવ ઇમેજિનેશન ખૂબ જ ગ્રહણશીલ બને છે  
વિચારો માટે, જે તે ઈથરમાંથી ઉપાડે છે. બીજી બાજુ, જ્યારે મગજ છે  
ઝડપી દરે કંપન, તે માત્ર અન્ય લોકો દ્વારા પ્રકાશિત વિચારો અને વિચારોને આકર્ષિત કરતું નથી  
ઈથરના માધ્યમ દ્વારા મગજ, પરંતુ તે પોતાના વિચારોને આપે છે  
"લાગણી" જે જરૂરી છે તે પહેલા તે વિચારોને લેવામાં આવશે અને કાર્ય કરવામાં આવશે  
તેના અર્ધજાગ્રત મન દ્વારા.

આમ, તમે જોશો કે પ્રસારણ સિદ્ધાંત એ પરિબળ છે  
જે તમે તમારા વિચારો સાથે લાગણી, અથવા લાગણીને ભેળવી દો અને તેને તમારામાં આપો  
અર્ધજાગ્રત મન.

અર્ધજાગ્રત મન એ મગજનું "મોકલવાનું સ્ટેશન" છે  
જે વિચારોના સ્પંદનો પ્રસારિત થાય છે. સર્જનાત્મક કલ્પના છે  
"પ્રાપ્ત સમૂહ", જેના દ્વારા વિચારોના સ્પંદનોને માંથી લેવામાં આવે છે  
ઈથર

અર્ધજાગ્રત મનના મહત્વના પરિબળો સાથે, અને  
સર્જનાત્મક કલ્પનાની ફેકલ્ટી, જે મોકલવા અને પ્રાપ્ત કરવાની રચના કરે છે  
તમારી માનસિક પ્રસારણ મશીનરીના સેટ, હવે ઓટોના સિદ્ધાંતને ધ્યાનમાં લો  
સૂચન, જે માધ્યમ છે જેના દ્વારા તમે તમારી કામગીરીમાં લાગી શકો છો  
"પ્રસારણ" સ્ટેશન.

આપમેળે સૂચન પર પ્રકરણમાં વર્ણવેલ સૂચનાઓ દ્વારા, તમે  
ડિઝાયર ટ્રાન્સમ્યુટ કરી શકાય તેવી પદ્ધતિ વિશે ચોક્કસપણે જાણ કરવામાં આવી હતી  
તેના નાણાકીય સમકક્ષમાં.

તમારા માનસિક "પ્રસારણ" સ્ટેશનનું સંચાલન તુલનાત્મક રીતે સરળ છે  
પ્રક્રિયા તમારી પાસે માત્ર ત્રણ સિદ્ધાંતો છે જે ધ્યાનમાં રાખવું, અને લાગુ કરવું, જ્યારે  
તમે તમારા બ્રોડકાસ્ટિંગ સ્ટેશનનો ઉપયોગ કરવા માંગો છો - ઘબકતું મન,  
સર્જનાત્મક કલ્પના, અને ઓટો-સૂચન. દ્વારા ઉત્તેજના  
જે તમે આ ત્રણ સિદ્ધાંતોને ક્રિયામાં મૂક્યા છે તેનું વર્ણન કરવામાં આવ્યું છે  
પ્રક્રિયા ડિઝાયરથી શરૂ થાય છે.

મહાન ફોર્સ "અસ્પષ્ટ" છે

હતાશાએ વિશ્વને ખૂબ જ સરહદ-રેખા પર લાવ્યું

અમૂર્ત અને અદ્રશ્ય શક્તિઓની સમજ. યુગોથી  
જે પસાર થઈ ગયું છે, માણસે તેની શારીરિક ઇન્દ્રિયો પર ઘણો આધાર રાખ્યો છે, અને

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

202

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 207

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેણે પોતાનું જ્ઞ physical ան ભૌતિક વસ્તુઓ સુધી મર્યાદિત રાખ્યું છે, જેને તે જોઈ, સ્પર્શ, વજન કરી શકે છે,  
અને માપ.

અમે હવે તમામ ઉંમરના સૌથી અદ્ભુત પ્રવેશ કરી રહ્યા છીએ - જે યુગ કરશે  
આપણને વિશ્વની અમૂર્ત શક્તિઓ વિશે કંઈક શીખવે છે. કદાચ આપણે  
આપણે આ યુગમાંથી પસાર થતાં શીખીશું કે "અન્ય સ્વ" વધુ શક્તિશાળી છે  
જ્યારે આપણે અરીસામાં જોઈએ છીએ ત્યારે ભૌતિક સ્વ કરતાં આપણે જોઈએ છીએ.

કેટલીકવાર પુરુષો અમૂર્ત વસ્તુઓ વિશે હળવાશથી બોલે છે - જે વસ્તુઓ તેઓ  
તેમની પાંચ ઇન્દ્રિયોમાંથી કોઈને પણ સમજી શકતા નથી, અને જ્યારે આપણે તેમને સાંભળીએ છીએ, ત્યારે તે  
અમને યાદ અપાવવું જોઈએ કે આપણા બધાને અદ્રશ્ય શક્તિઓ દ્વારા નિયંત્રિત કરવામાં આવે છે અને  
અમૂર્ત.

સમગ્ર માનવજાતનો સામનો કરવાની શક્તિ નથી, ન તો તેને નિયંત્રિત કરવાની  
અમૂર્ત બળ મહાસાગરોના ફરતા તરંગોમાં લપેટાયેલું છે. માણસ પાસે નથી  
ગુરુત્વાકર્ષણના અમૂર્ત બળને સમજવાની ક્ષમતા, જે આ થોડું રાખે છે  
પૃથ્વી મધ્ય હવામાં સ્થગિત છે, અને માણસને તેનાથી પડતા અટકાવે છે, ઘણું ઓછું  
તે બળને નિયંત્રિત કરવાની શક્તિ. માણસ સંપૂર્ણપણે અમૂર્ત બળને આધીન છે  
જે ગાજવીજ વાવાઝોડા સાથે આવે છે, અને તેની હાજરીમાં તે એટલો જ લાચાર છે  
વીજળીનું અમૂર્ત બળ - ના, તેને વીજળી શું છે તે પણ ખબર નથી  
છે, તે ક્યાંથી આવે છે, અથવા તેનો હેતુ શું છે!

કે આ સાથે કોઈ પણ રીતે માણસના અજ્ઞrance անનો અંત નથી  
અદ્રશ્ય અને અમૂર્ત વસ્તુઓ. તે અમૂર્ત બળને સમજી શકતો નથી (અને  
બુદ્ધિ) પૃથ્વીની ભૂમિમાં લપેટી છે - તે બળ જે તેને પ્રદાન કરે છે  
ખોરાકના દરેક ટુકડા સાથે તે ખાય છે, કપડાંનો દરેક લેખ જે તે પહેરે છે, દરેક ડોલર તે  
તેના ખિસ્સામાં વહન કરે છે.

મગજની નાટકીય વાર્તા

છેલ્લું, પરંતુ ઓછામાં ઓછું નહીં, માણસ, તેની બડાઈ મારતી સંસ્કૃતિ અને શિક્ષણ સાથે,  
અમૂર્ત બળનું થોડું કે કશું સમજે છે (બધામાં સૌથી મહાન  
અમૂર્ત) વિચાર. તે ભૌતિક મગજ અને તેના વિશે થોડું જાણે છે  
જટિલ મશીનરીનું વિશાળ નેટવર્ક જેના દ્વારા વિચાર શક્તિ છે  
તેની સામગ્રી સમકક્ષમાં અનુવાદિત, પરંતુ તે હવે એક યુગમાં પ્રવેશ કરી રહ્યો છે જે થશે  
વિષય પર જ yield ան પ્રાપ્ત કરો. પહેલેથી જ વિજ્ science անના માણસોએ વળાંક લેવાનું શરૂ કર્યું છે  
મગજ નામની આ વિચિત્ર વસ્તુના અભ્યાસ તરફ તેમનું ધ્યાન, અને, જ્યારે

તેઓ હજી પણ તેમના અભ્યાસના કિન્ડરગાર્ટન તબક્કામાં છે, તેઓ ખુલ્લા છે માનવ મગજનું કેન્દ્રીય સ્વિચબોર્ડ, મગજની કોશિકાઓને એકબીજા સાથે જોડતી રેખાઓની સંખ્યા, આકૃતિની સમાન એક, ત્યારબાદ પંદર મિલિયન સાઇક્ર્સ.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

203

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 208

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"આ આંકડો ખૂબ જ વિચિત્ર છે," ડો. સી. જુડસન હેરિકે કહ્યું શિકાગો યુનિવર્સિટી, "તે ખગોળશાસ્ત્રીય આંકડાઓ સેંકડો સાથે કામ કરે છે લાખો પ્રકાશ વર્ષ, તુલના દ્વારા તુચ્છ બની જાય છે.

તે નક્કી કરવામાં આવ્યું છે કે ત્યાં 10,000,000,000 થી 14,000,000,000 છે માનવ સેરેબ્રલ કોર્ટેક્સમાં ચેતા કોષો, અને આપણે જાણીએ છીએ કે આ ગોઠવાયેલા છે ચોક્કસ પેટર્ન. આ વ્યવસ્થા આડેઘડ નથી. તેઓ વ્યવસ્થિત છે. ઇલેક્ટ્રો-ફિઝિયોલોજીની તાજેતરમાં વિકસિત પદ્ધતિઓ ક્રિયાના પ્રવાહોને બહાર કો છે ખૂબ જ ચોક્કસપણે સ્થિત કોષો, અથવા માઇક્રો-ઇલેક્ટ્રોડ્સ સાથેના રેસા, તેમને વિસ્તૃત કરે છે રેડિયો ટ્યુબ, અને એક વોલ્ટના દસમા ભાગમાં સંભવિત તફાવતો રેકોર્ડ કરો. "

તે અગમ્ય છે કે જટિલ મશીનરીના આવા નેટવર્કમાં હોવું જોઈએ આકસ્મિક ભૌતિક કાર્યો કરવા માટે એકમાત્ર હેતુ માટે અસ્તિત્વ ભૌતિક શરીરની વૃદ્ધિ અને જાળવણી. શું તે સંભવિત નથી કે તે જ સિસ્ટમ, જે મગજના કોષોને અબજો કોમ્યુનિકેશન માટે મીડિયા આપે છે અન્ય, અન્ય અમૂર્ત દળો સાથે સંચાર સાધન પણ પૂરું પાડે છે?

આ પુસ્તક લખાઈ ગયા પછી, હસ્તપ્રત પર ગયા પહેલા પ્રકાશક, ત્યાં ન્યુ યોર્ક ટાઇમ્સમાં દેખાયા, એક સંપાદકીય જે દર્શાવે છે કે ઓછામાં ઓછી એક મહાન યુનિવર્સિટી, અને માનસિક ક્ષેત્રમાં એક બુદ્ધિશાળી તપાસકર્તા ઘટનાઓ, એક સંગઠિત સંશોધન કરી રહી છે જેના દ્વારા નિષ્કર્ષ આ અને નીચે વર્ણવેલ તેમાંથી ઘણા સમાંતર પહોંચી ગયા છે પ્રકરણ. સંપાદકીયમાં ડો.રાઇન અને તેમના દ્વારા હાથ ધરવામાં આવેલા કાર્યનું ટૂંકમાં વિશ્લેષણ કરવામાં આવ્યું હતું ડ્યુક યુનિવર્સિટીના સહયોગીઓ, જેમ કે: - 'ટેલિપેથી' શું છે?

"એક મહિના પહેલા અમે આ પૃષ્ઠ પર કેટલાક નોંધપાત્ર પરિણામો ટાંક્યા હતા ડ્યુક યુનિવર્સિટીમાં પ્રોફેસર રાઇન અને તેના સહયોગીઓ દ્વારા વધુ પ્રાપ્ત કરી 'ટેલિપેથી' નું અસ્તિત્વ નક્કી કરવા માટે એક લાખ પરીક્ષણો કરતાં અને 'હ્રદ્દ.' આ પરિણામો હાર્પર્સમાં પ્રથમ બે લેખોમાં સારાંશ આપવામાં આવ્યા હતા મેગેઝિન. બીજામાં જે હવે દેખાયો છે, લેખક, EH રાઈટ, જે શીખ્યા છે તેનો સારાંશ આપવાનો પ્રયાસ કરે છે, અથવા જે વાજબી લાગે છે અનુમાન લગાવવાની આ 'એક્સ્ટ્રાસેન્સરી' પદ્ધતિઓની ચોક્કસ પ્રકૃતિ અંગે.

"ટેલિપેથી અને ક્લેરવોયન્સનું વાસ્તવિક અસ્તિત્વ હવે કેટલાકને લાગે છે રાઈનના પ્રયોગોના પરિણામ સ્વરૂપે વૈજ્ઞાનિકો ભારે સંભવિત છે. વિવિધ પ્રતિભાગીઓને ખાસ પેકમાં જેટલા કાર્ડ હોય તેટલા નામ આપવાનું કહેવામાં આવ્યું તેમને જોયા વિના અને તેમને અન્ય સંવેદનાત્મક withoutસેસ વિના. એક સ્કોર વિશે

પુરુષો અને સ્ત્રીઓની શોધ કરવામાં આવી હતી જેઓ નિયમિતપણે ઘણા બધાને નામ આપી શકે છે કાર્ડ્સ યોગ્ય રીતે કે 'તેમના એક મિલિયન મિલિયનમાં એક પણ તક નહોતી

નસીબ અથવા અકસ્માત દ્વારા તેમના પરાક્રમો કર્યા છે. '

"પરંતુ તેઓએ તેમને કેવી રીતે કર્યું? આ સત્તા, એમ ધારીને કે તેઓ અસ્તિત્વમાં છે, કરે છે સંવેદનાત્મક લાગતું નથી. તેમના માટે કોઈ જાણીતું અંગ નથી. પ્રયોગો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

204

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 209

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

કેટલાક સો માઇલના અંતરે પણ એટલું જ કામ કર્યું જેટલું તેઓએ કર્યું હતું રૂમ. આ હકીકતો શ્રી રાઈટના મતે, સમજાવવાના પ્રયત્નોનો પણ નિકાલ કરે છે કિરણોત્સર્ગના કોઈપણ ભૌતિક સિદ્ધાંત દ્વારા ટેલિપેથી અથવા ક્લેરવોયન્સ. બધા જાણીતા છે તેજસ્વી energyર્જના સ્વરૂપો વિપરીત રીતે ઘટે છે કારણ કે અંતરનો વર્ગ પસાર થાય છે. ટેલિપેથી અને ક્લેરવોયન્સ નથી. પરંતુ તેઓ ભૌતિક કારણો દ્વારા અલગ પડે છે આપણી અન્ય માનસિક શક્તિઓ કરે છે. વ્યાપક અભિપ્રાયથી વિપરીત, તેઓ નથી કરતા જ્યારે પ્રજ્ઞિપાયશ્ચુ asleepંધે છે અથવા અડધો asleepંધે છે ત્યારે સુધારો, પરંતુ, તેનાથી વિપરીત, જ્યારે તે સૌથી વધુ જાગૃત અને જાગૃત છે. રાઈને શોધી કાઢ્યું કે એક માદક પદાર્થ હંમેશા રહેશે એક percipient નો સ્કોર ઓછો કરો, જ્યારે એક ઉત્તેજક હંમેશા તેને sendંચો મોકલશે. સૌથી વધુ વિશ્વસનીય કલાકાર દેખીતી રીતે સારો સ્કોર બનાવી શકતો નથી જ્યાં સુધી તે પોતાનો પ્રયાસ ન કરે શ્રેષ્ઠ.

"રાઈટ કેટલાક આત્મવિશ્વાસ સાથે જે તારણ કે છે તે છે ટેલિપેથી અને દલીલ ખરેખર એક અને સમાન ભેટ છે. એટલે કે, ફેક્ટરી જે 'જુએ છે' એ ટેબલ પર કાર્ડનો ચહેરો નીચે જેવો જ લાગે છે જે એક વિચારને 'વાંચે છે' માત્ર બીજા મનમાં રહે છે. આ માનવા માટે ઘણા કારણો છે. તેથી દૂર, ઉદાહરણ તરીકે, બે ભેટો દરેક વ્યક્તિને મળી છે જે બંનેમાંથી એકનો આનંદ માણે છે તેમને. અત્યાર સુધીના દરેકમાં, લગભગ સમાન રીતે, બે સમાન જોમ ધરાવતા હતા. સ્કીન, દિવાલો, અંતર, બંને પર કોઈ અસર નથી. થી રાઈટ એડવાન્સિસ આ નિષ્કર્ષ તે વ્યક્ત કરવા માટે કે જે તે આગળ મૂકે છે તે ફક્ત તેના કરતાં વધુ નથી 'કલ્પના' કે અન્ય વધારાના સંવેદનાત્મક અનુભવો, ભવિષ્યવાણી સપના, પૂર્વસૂચન આપત્તિ, અને તેના જેવા, તે જ ફેક્ટરીનો ભાગ પણ સાબિત થઈ શકે છે. વાચક છે જ્યાં સુધી તેને જરૂરી ન લાગે ત્યાં સુધી આમાંથી કોઈ પણ નિષ્કર્ષ સ્વીકારવા માટે કહેવામાં આવ્યું નથી, પરંતુ પુરાવા છે કે રાઈને illetંગલો કર્યો છે તે પ્રભાવશાળી રહેવું જોઈએ. "

શરતોના સંબંધમાં ડો.રાઈનની જાહેરાતને જોતા

જે અંતર્ગત મન તેના માટે વધારાની સંવેદનાત્મક રીતોનો જવાબ આપે છે ધારણા મુજબ, હવે હું એમ કહીને તેની જુબાનીમાં ઉમેરવાનો લહાવો અનુભવું છું સહયોગીઓ અને મેં શોધી કા haveંચું છે કે આપણે આદર્શ પરિસ્થિતિઓમાં શું મानीએ છીએ જે અંતર્ગત મનને ઉત્તેજિત કરી શકાય છે જેથી છઠ્ઠી ઇન્દ્રિયમાં વર્ણવેલ છે આગામી પ્રકરણ, વ્યવહારુ રીતે કાર્ય કરી શકાય છે.

હું જે શરતોનો સંદર્ભ આપું છું તે વચ્ચે ગા working કાર્યકારી જોડાણ છે હું અને મારા સ્ટાફના બે સભ્યો. પ્રયોગો અને પ્રેક્ટિસ દ્વારા, અમે

આપણા મનને કેવી રીતે ઉત્તેજીત કરવું તે શોધ્યું છે (જેમાં વપરાયેલા સિદ્ધાંતને લાગુ પાડીને આગામી પ્રકરણમાં વર્ણવેલ "અદ્રશ્ય સલાહકારો" સાથે જોડાણ) જેથી

આપણે, આપણા ત્રણ મનને એકમાં ભેળવવાની પ્રક્રિયા દ્વારા, a નો ઉકેલ શોધી શકીએ છીએ મારા ગ્રાહકો દ્વારા સબમિટ કરવામાં આવેલી વ્યક્તિગત સમસ્યાઓની વિશાળ વિવિધતા.

પ્રક્રિયા ખૂબ જ સરળ છે. અમે સ્પષ્ટપણે કોન્ફરન્સ ટેબલ પર બેસીએ છીએ અમારી વિચારણા હેઠળ સમસ્યાની પ્રકૃતિ જણાવો, પછી શરૂ કરો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

205

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 210

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેની ચર્ચા કરી રહ્યા છીએ. દરેક જે પણ વિચારો આવે છે તેમાં યોગદાન આપે છે. વિચિત્ર માનસિક ઉત્તેજનાની આ પદ્ધતિ વિશેની બાબત એ છે કે તે દરેક સહભાગીને સ્થાન આપે છે જે knowledge ના અજાણ્યા સ્ત્રોતો સાથે વાતચીત ચોક્કસપણે તેની પોતાની બહાર અનુભવ.

જો તમે માસ્ટર પરના પ્રકરણમાં વર્ણવેલ સિદ્ધાંતને સમજો છો ધ્યાનમાં રાખો, તમે અલબત્ત અસ્તિત્વ તરીકે વર્ણવેલ રાઉન્ડ-ટેબલ પ્રક્રિયાને ઓળખો છો માસ્ટર માઇન્ડનો વ્યવહારુ ઉપયોગ.

મનની ઉત્તેજનાની આ પદ્ધતિ, નિર્દોષ ચર્ચા દ્વારા નિશ્ચિત વિષયો, ત્રણ લોકો વચ્ચે, સરળ અને સૌથી વ્યવહારુ સમજાવે છે માસ્ટર માઇન્ડનો ઉપયોગ.

એક સમાન યોજનાને અપનાવીને અને અનુસરીને આ ફિલસૂફીનો કોઈપણ વિદ્યાર્થી કરી શકે છે ટૂંકમાં વર્ણવેલ પ્રખ્યાત કાર્નેગી સૂત્રના કબજામાં આવે છે પરિચય. જો આ સમયે તમારા માટે તેનો કોઈ અર્થ નથી, તો આ પૃષ્ઠને ચિહ્નિત કરો અને તેને વાંચો તમે છેલ્લું પ્રકરણ સમાપ્ત કર્યા પછી ફરીથી.

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

---

પૃષ્ઠ 211

b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"ડિપ્રેશન" વેશમાં એક આશીર્વાદ હતો.  
તેણે સમગ્ર વિશ્વને એક નવા પ્રારંભિક બિંદુ સુધી ઘટાડી દીધું  
જે દરેકને નવી તક આપે છે.

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 14

### છઠ્ઠી લાગણી

શાણપણના મંદિરનો દરવાજો

ધન તરફ તેરમું પગલું

"તેરમું" સિદ્ધાંત છઠ્ઠા સેન્સ તરીકે ઓળખાય છે, જેના દ્વારા અનંત બુદ્ધિ કોઈપણ પ્રયાસ વિના, સ્વેચ્છાએ વાતચીત કરી શકે છે અને કરશે દ્વારા, અથવા વ્યક્તિગત દ્વારા માંગણીઓ.

આ સિદ્ધાંત ફિલસૂફીનો શિખર છે. તે આત્મસાત કરી શકાય છે, પહેલા બીજા બાર સિદ્ધાંતોમાં નિપુણતા મેળવીને જ સમજી અને લાગુ કરી.

છઠ્ઠી સંવેદના અર્ધજાગ્રત મનનો તે ભાગ છે જે ધરાવે છે સર્જનાત્મક કલ્પના તરીકે ઓળખવામાં આવે છે. તેને પણ તરીકે ઓળખવામાં આવે છે "રીસીવિંગ સેટ" જેના દ્વારા વિચારો, યોજનાઓ અને વિચારો મનમાં ફરે છે. આ "ફ્લેશ" ને ક્યારેક "હંચ" અથવા "પ્રેરણા" કહેવામાં આવે છે.

છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય વર્ણનને અવગણો છો! તે વ્યક્તિને વર્ણવી શકાય નહીં જે આ ફિલસૂફીના અન્ય સિદ્ધાંતોમાં નિપુણતા નથી, કારણ કે આવી વ્યક્તિ પાસે કોઈ જ knowledge નથી, અને કોઈ અનુભવ નથી જેની સાથે છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય હોઈ શકે સરખામણીમાં. છઠ્ઠી ઇન્દ્રિયની સમજ માત્ર ધ્યાન દ્વારા આવે છે અંદરથી માનસિક વિકાસ . છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય કદાચ માધ્યમ છે માણસના મર્યાદિત મન અને અનંત બુદ્ધિ વચ્ચેનો સંપર્ક, અને આ માટે કારણ, તે માનસિક અને આધ્યાત્મિક બંનેનું મિશ્રણ છે . એવું માનવામાં આવે છે કે બિંદુ કે જેના પર માણસનું મન સાર્વત્રિક મનનો સંપર્ક કરે છે.

તમે આ પુસ્તકમાં વર્ણવેલ સિદ્ધાંતોમાં નિપુણતા મેળવ્યા પછી, તમે બનશો

સત્ય તરીકે સ્વીકારવા માટે તૈયાર એક નિવેદન જે અન્યથા અવિશ્વસનીય હોઈ શકે તમે, એટલે કે:

છઠ્ઠી ઇન્દ્રિયની સહાયથી, તમને તોળાઈ રહેવાની ચેતવણી આપવામાં આવશે તેમને ટાળવા માટે સમયસર જોખમો, અને અપનાવવા માટે સમયસર તકો વિશે સૂચિત તેમને.

ત્યાં તમારી મદદ માટે આવે છે, અને તમારા બિડિંગ કરવા માટે, વિકાસ સાથે છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય, એક "વાલી દેવદૂત" જે દરેક સમયે તમારા માટે દરવાજો ખોલશે શાણપણનું મંદિર.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

208

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 213

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ સત્યનું નિવેદન છે કે નહીં, તમે ક્યારેય જાણશો નહીં, સિવાય કે આ પુસ્તકના પાનાઓમાં વર્ણવેલ સૂચનાઓને અનુસરીને, અથવા કેટલાક સમાન પ્રક્રિયા પદ્ધતિ.

લેખક આમાં આસ્તિક નથી, કે "ચમત્કારો" ના હિમાયતી નથી કારણ કે તેની પાસે કુદરતનું પૂરતું જ્ઞ knowledge છે તે સમજવા માટે કે કુદરત ક્યારેય નહીં તેના સ્થાપિત કાયદાઓથી ભટકે છે. તેના કેટલાક કાયદા એટલા અગમ્ય છે કે તેઓ "ચમત્કારો" તરીકે દેખાય છે તે ઉત્પન્ન કરે છે. છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય જેટલી નજીક આવે છે મેં ક્યારેય અનુભવેલી કોઈપણ વસ્તુ તરીકે ચમત્કાર બનવું, અને તે માત્ર એટલું જ દેખાય છે કારણ કે હું આ સિદ્ધાંત દ્વારા કાર્યરત પદ્ધતિને સમજી શકતો નથી.

આટલું બધું લેખક જાણે છે - કે શક્તિ છે, અથવા પ્રથમ કારણ, અથવા બુદ્ધિ, જે દ્રવ્યના દરેક અણુમાં પ્રવેશ કરે છે, અને દરેકને અપનાવે છે માણસને જોઈ શકાય તેવી energyર્જાનું એકમ - કે આ અનંત બુદ્ધિ એકોર્નને રૂપાંતરિત કરે છે ઓકના ઝાડમાં, ગુરુત્વાકર્ષણના નિયમના જવાબમાં ટેકરી નીચે પાણી વહેવાનું કારણ બને છે, દિવસ સાથે રાત અને ઉનાળા સાથે શિયાળો, દરેક તેની યોગ્ય જાળવણી કરે છે સ્થળ અને બીજા સાથે સંબંધ. આ બુદ્ધિ, સિદ્ધાંતો દ્વારા આ ફિલસૂફીમાંથી, ઇચ્છાઓને કોંક્રિટમાં પરિવર્તિત કરવામાં સહાય માટે પ્રેરિત કરો, અથવા ભૌતિક સ્વરૂપ. લેખક પાસે આ જ્ઞ knowledge છે, કારણ કે તેણે પ્રયોગ કર્યો છે તે છે અને તેનો અનુભવ છે.

પગલું દ્વારા પગલું, અગાઉના પ્રકરણો દ્વારા, તમે આ તરફ દોરી ગયા છો, છેલ્લો સિદ્ધાંત. જો તમે અગાઉના દરેક સિદ્ધાંતોમાં નિપુણતા મેળવી હોય, તો તમે છો હવે શંકા વિના, સ્વીકારવા માટે તૈયાર, અહીં કરવામાં આવેલા અદ્ભૂત દાવા. જો તમે અન્ય સિદ્ધાંતોમાં નિપુણતા મેળવી નથી, તો તમારે તે પહેલાં કરવું જોઈએ નક્કી કરો, ચોક્કસપણે, આ પ્રકરણમાં કરવામાં આવેલા દાવાઓ હકીકત છે કે નહીં કાલ્પનિક.

જ્યારે હું "હીરો-પૂજા" ની ઉમરમાંથી પસાર થઈ રહ્યો હતો ત્યારે મને મારી જાતને મળી જેની હું ખૂબ પ્રશંસા કરું છું તેનું અનુકરણ કરવાનો પ્રયાસ કરી રહ્યો છું. તદ્દુપરાંત, મેં શોધ્યું કે વિશ્વાસનું તત્વ, જેની સાથે મેં મારી મૂર્તિઓનું અનુકરણ કરવાનો પ્રયત્ન કર્યો, મને મહાન આપ્તું



તદન સફળતાપૂર્વક કરવાની ક્ષમતા.  
મે હિરણ્યપૂજાની આ આદિતથી મારી જાતને ક્યારેય સંપૂર્ણ રીતે અલગ કરી નથી,  
જોકે મેં સામાન્ય રીતે આવા લોકોને આપેલ ઉમર પસાર કરી છે. મારો અનુભવ છે  
મને શીખવ્યું કે સાચી મહાન બનવાની આગામી શ્રેષ્ઠ વસ્તુ એ છે કે, મહાનનું અનુકરણ કરવું  
શક્ય તેટલી લાગણી અને ક્રિયા.

લાંબા સમય પહેલા મેં ક્યારેય પ્રકાશન માટે લાઇન લખી હતી, અથવા પ્રયત્ન કર્યો હતો  
જાહેરમાં ભાષણ આપો, મેં મારા પોતાના પાત્રને ફરીથી આકાર આપવાની આદતને અનુસરી,  
નવ માણસોનું અનુકરણ કરવાનો પ્રયાસ કરીને જેમનું જીવન અને જીવન-કાર્યો સૌથી વધુ હતા  
મારા માટે પ્રભાવશાળી. આ નવ માણસો હતા, ઇમર્સન, પેઇન, એડિસન, ડાર્વિન,  
લિંકન, બરબેક, નેપોલિયન, ફોર્ડ અને કાર્નેગી.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

209

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 214

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

દરરોજ, વર્ષોના લાંબા ગાળા દરમિયાન, મેં એક કાલ્પનિક પરિષદ યોજી  
આ જૂથ સાથે મુલાકાત, જેને મેં મારા "અદ્રશ્ય સલાહકારો" કહ્યા.  
પ્રક્રિયા આ હતી. રાત્રે સૂતા પહેલા જ હું બંધ કરી દેતો  
મારી આંખો, અને જુઓ, મારી કલ્પનામાં, માણસોનો આ સમૂહ મારી આસપાસ બેઠો છે  
મારું કાઉન્સિલ ટેબલ. અહીં મને માત્ર જેમની સાથે હું બેસવાનો મોકો મળ્યો હતો  
મહાન તરીકે ગણવામાં આવે છે, પરંતુ હું ખરેખર જૂથ તરીકે પ્રભુત્વ ધરાવે છે, તરીકે સેવા આપીને  
ચેરમેન.

મારી કલ્પનાને અમલમાં મૂકવામાં મારી પાસે ખૂબ જ નિર્ધારિત હેતુ હતો  
આ રાત્રિ બેઠકો. મારો હેતુ મારા પોતાના પાત્રનું પુનઃપાંડિતનિર્માણ કરવાનો હતો જેથી તે થાય  
મારા કાલ્પનિક સલાહકારોના પાત્રોના સંયોજનનું પ્રતિનિધિત્વ કરો. અનુભૂતિ, તરીકે  
મેં જીવનની શરૂઆતમાં એવું કર્યું કે મારે વાતાવરણમાં જન્મના વિકલાંગતાને દૂર કરવી પડી  
અજ્ઞાનતા અને અંધશ્રદ્ધાથી, મેં ઇરાદાપૂર્વક મારી જાતને આ કાર્ય સોંપ્યું છે  
અહીં વર્ણવેલ પદ્ધતિ દ્વારા સ્વૈચ્છિક પુનર્જન્મ.

ઓટો-સુચન મારફતે બિલ્ડિંગ ચરિત્ર

મનોવિજ્ઞાનનો નિષ્ઠાવાન વિદ્યાર્થી હોવાને કારણે, હું જાણતો હતો કે, બધા પુરુષો  
તેઓ જે છે તે બની ગયા છે, કારણ કે તેમના વર્ચસ્વપૂર્ણ વિચારો અને  
ઈચ્છાઓ. હું જાણતો હતો કે દરેક deeplyંડે બેઠેલી ઈચ્છાની અસર વ્યક્તિને થાય છે  
બાહ્ય અભિવ્યક્તિ મેળવો જેના દ્વારા તે ઈચ્છાને રૂપાંતરિત કરી શકાય  
વાસ્તવિકતા. હું જાણતો હતો કે સ્વ-સૂચન પાત્ર નિર્માણમાં એક શક્તિશાળી પરિબલ છે, તે  
હકીકતમાં, તે એકમાત્ર સિદ્ધાંત છે જેના દ્વારા પાત્રનું નિર્માણ થાય છે.

માઇન્ડ ઓપરેશનના સિદ્ધાંતોના આ જ્ઞ knowledgeાનથી, હું એકદમ સારી હતી  
મારા પાત્રના પુનઃનિર્માણ માટે જરૂરી સાધનોથી સજ્જ. આમાં  
કાલ્પનિક કાઉન્સિલ બેઠકો મેં જ્ઞ Cabinetાન માટે મારા કેબિનેટ સભ્યોને બોલાવી હતી  
હું દરેકને યોગદાન આપવા ઈચ્છું છું, દરેક સભ્યને શ્રાવ્ય શબ્દોમાં સંબોધન કરું છું,

નીચે પ્રમાણે મિસ્ટર ઇમર્સન, હું તમારી પાસેથી અદભૂત સમજ પ્રાપ્ત કરવા માંગુ છું કુદરત જે તમારા જીવનને અલગ પાડે છે. હું પૂછું છું કે તમે પ્રભાવિત કરો મારું અર્ધજાગૃત મન, તમારી પાસે જે પણ ગુણો છે, જે તમને સક્ષમ બનાવે છે પ્રકૃતિના નિયમોને સમજવા અને અનુકૂલન કરવા માટે. હું પૂછું છું કે તમે મને મદદ કરો જે knowledge ના જે પણ સ્ત્રોતો ઉપલબ્ધ છે તેના પર પહોંચવા અને ચિત્રિત કરવામાં આ અંત.

"શ્રી બર્બેન્ક, હું વિનંતી કરું છું કે તમે મને જે જે knowledge ના આપો છો તમે કુદરતના નિયમોને એટલા સુમેળમાં લાવવા સક્ષમ બનાવ્યા કે તમે કેક્ટસનું કારણ બન્યું તેના કાંટા ઉતારો, અને ખાદ્ય ખોરાક બનો. મને જે to નાની Giveસેસ આપો જે તમને ઘાસના બે બ્લેડ ઉગાડવામાં સક્ષમ બનાવે છે જ્યાં એક ઉગાડવામાં આવે છે,

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

210

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 215

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

અને તમને કૂલોના રંગને વધુ વૈભવ સાથે મિશ્રિત કરવામાં મદદ કરી અને સંવાદિતા, તમારા માટે, એકલા, સફળતાપૂર્વક લીલીને સોંપી છે.

"નેપોલિયન, હું તમારી પાસેથી, અનુકરણ દ્વારા, અદભૂત પ્રાપ્ત કરવા માંગુ છું તમારી પાસે પુરુષોને પ્રેરિત કરવાની ક્ષમતા છે, અને તેમને વધુને વધુ ઉત્તેજિત કરવાની ક્ષમતા છે ક્રિયાની નિશ્ચિત ભાવના. વિશ્વાસને ટકાવી રાખવાની ભાવના પણ પ્રાપ્ત કરવી, જે તમે હારને વિજયમાં ફેરવી શકશો, અને આશ્ચર્યજનક અવરોધોને પાર કરી શકશો. ભાગ્યનો સમ્રાટ, ચાન્સનો રાજા, મેન ઓફ ડેસ્ટિની, હું તમને સલામ કરું છું!

"મિસ્ટર પેઇન, હું તમારી પાસેથી વિચારની સ્વતંત્રતા અને વિચાર પ્રાપ્ત કરવા માંગુ છું હિંમત અને સ્પષ્ટતા જેની સાથે પ્રતીતિઓ વ્યક્ત કરવી, જે આટલી અલગ છે તમે!

"શ્રી ડાર્વિન, હું તમારી પાસેથી અદભૂત ધીરજ પ્રાપ્ત કરવા માંગુ છું, અને કારણ અને અસરનો અભ્યાસ કરવાની ક્ષમતા, પૂર્વગ્રહ અથવા પૂર્વગ્રહ વિના, તેથી તમારા દ્વારા ઉદાહરણરૂપ કુદરતી વિજ્ઞાનના ક્ષેત્રમાં.

"શ્રી લિંકન, હું મારા પોતાના પાત્રમાં આતુર ભાવના નિર્માણ કરવા માંગુ છું ન્યાય, ધીરજની અવિરત ભાવના, રમૂજની ભાવના, માનવ સમજ, અને સહિષ્ણુતા, જે તમારા અલગ હતા લાક્ષણિકતાઓ

"મિસ્ટર કાર્નેગી, હું મારા જીવન-કાર્યની પસંદગી માટે પહેલેથી જ તમારો indeણી છું, જેણે મને ખૂબ જ સુખ અને માનસિક શાંતિ આપી છે. હું એક પ્રાપ્ત કરવા માંગુ છું સંગઠિત પ્રયત્નોના સિદ્ધાંતોની સંપૂર્ણ સમજણ, જેનો તમે ઉપયોગ કર્યો એક મહાન industrialધોગિક સાહસના નિર્માણમાં અસરકારક રીતે.

"મિસ્ટર ફોર્ડ, તમે જે પુરુષો પાસે સૌથી વધુ મદદરૂપ થયા છો મારા કામ માટે જરૂરી ઘણી બધી સામગ્રી પૂરી પાડી. હું તમારી ભાવના પ્રાપ્ત કરવા માંગુ છું દ્ર persતા, નિશ્ચય, સ્વસ્થતા અને આત્મવિશ્વાસ જેણે સક્ષમ બનાવ્યું છે તમે ગરીબીને નિપુણ બનાવવા, ગોઠવવા, એકીકૃત કરવા અને માનવ પ્રયત્નોને સરળ બનાવવા માટે, જેથી હું મદદ કરી શકું

અન્ય લોકો તમારા ખુલ્લે ચાલવા મિસ્ટર ઓડિસને, હું તેમને મારી નજીક, મારી જમણી બાજુએ બેઠો છું, કારણ કે કારણોના મારા સંશોધન દરમિયાન તમે મને આપેલ વ્યક્તિગત સહકાર સફળતા અને નિષ્ફળતા. હું તમારી પાસેથી વિશ્વાસની અદભૂત ભાવના પ્રાપ્ત કરવા માંગુ છું, જેની સાથે તમે કુદરતના ઘણા રહસ્યો, ભાવનાઓને ઉજાગર કરી છે અવિરત પરિશ્રમ જેની સાથે તમે ઘણી વાર હારથી વિજય મેળવ્યો છે. "

કાલ્પનિક મંત્રીમંડળના સભ્યોને સંબોધવાની મારી પદ્ધતિ પાત્રની લાક્ષણિકતાઓ અનુસાર બદલો, જેમાં હું ક્ષણ માટે, સૌથી વધુ હતો પ્રાપ્ત કરવામાં રસ છે. મેં ઉદામી કાળજી સાથે તેમના જીવનના રેકોર્ડ્સનો અભ્યાસ કર્યો. આ રાત્રિ પ્રક્રિયાના કેટલાક મહિનાઓ પછી, હું શોધથી આશ્ચર્યચકિત થઈ ગયો કે આ કાલ્પનિક આકૃતિઓ, દેખીતી રીતે વાસ્તવિક બની .

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

211

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 216

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ નવ પુરુષોમાંથી દરેક વ્યક્તિગત લાક્ષણિકતાઓ વિકસાવે છે, જે મને આશ્ચર્ય થયું. ઉદાહરણ તરીકે, લિંકને હંમેશા મોડા આવવાની આદત વિકસાવી, પછી ગૌરવપૂર્ણ પરેડમાં ફરવું. જ્યારે તે આવ્યો, તે ખૂબ જ ધીરે ધીરે ચાલ્યો, તેના હાથો તેની પાછળ પકડ્યા હતા, અને થોડા સમય પછી, તે તેની જેમ બંધ થઈ જશે પસાર થયો, અને તેનો હાથ, ક્ષણિક, મારા ખભા પર આરામ કરો. તે હંમેશા એક પહેરતો હતો તેના ચહેરા પર ગંભીરતાના અભિવ્યક્તિ. ભાગ્યે જ મેં તેને હસતા જોયા હતા. A ની સંભાળ ગરીબ રાષ્ટ્રએ તેને કબર બનાવી દીધો.

તે અન્ય લોકો માટે સાચું ન હતું. બુરબેન્ક અને પેઈન ઘણીવાર વિનોદીમાં વ્યસ્ત રહે છે પુનરાવર્તન જે કેબિનેટના અન્ય સભ્યોને આઘાતજનક લાગતું હતું. એક રાત્રે પેઈને સૂચવ્યું કે હું "ધ એજ ઓફ રિઝન" અને તેને ચર્ચની વ્યાસપીઠ પરથી પહોંચાડો જેમાં મેં અગાઉ હાજરી આપી હતી. આસપાસ ઘણા સૂચન પર ટેબલ દિલથી હસ્યું. નેપોલિયન નહીં! તેણે મોં ખેંચ્યું નીચે ખૂણા પર અને એટલા જોરથી કિકિયારી કરી કે બધા વળી ગયા અને તેની તરફ જોયું આશ્ચર્ય સાથે. તેના માટે ચર્ચ રાજ્યનું પ્યાદુ હતું, ન હોવું સુધારેલ છે, પરંતુ લોકો દ્વારા સામૂહિક પ્રવૃત્તિ માટે અનુકૂળ ઉશ્કેરણી તરીકે ઉપયોગ કરવા માટે.

એક પ્રસંગે બરબેક મોડું થયું. જ્યારે તે આવ્યો, તે સાથે ઉત્સાહિત હતો ઉત્સાહ, અને સમજાવ્યું કે તેઓ મોડા પડ્યા હતા, એક પ્રયોગને કારણે તેમણે બનાવી રહ્યા હતા, જેના દ્વારા તેમને આશા હતી કે તેઓ કોઈપણ પ્રકારના સફરજન ઉગાડી શકશે વૃક્ષ. પેને તેને યાદ અપાવ્યું કે તે એક સફરજન છે જેણે બધું શરૂ કર્યું પુરુષ અને સ્ત્રી વચ્ચે મુશ્કેલી. ડાર્વિને તેના સૂચન મુજબ હૃદયપૂર્વક હસ્યો પેઈને નાના સાપ માટે ધ્યાન રાખવું જોઈએ, જ્યારે તે જંગલમાં ગયો સફરજન ભેગા કરો, કારણ કે તેમને મોટા સાપ બનવાની આદત હતી. ઇમર્સન નિરીક્ષણ કર્યું - "કોઈ સાપ નથી, કોઈ સફરજન નથી" અને નેપોલિયને ટિપ્પણી કરી, "ના સફરજન, ના રાજ્ય! "

દરેક બેઠક પછી એક પ્રસંગ, તેટલેલા છોડા તરફ જુકા ગયો, તેના હાથ જોડ્યા, અને ઘણી મિનિટો માટે તે સ્થિતિમાં રહ્યા. મેં કોઈ પ્રયાસ કર્યો નથી તેને ખલેલ પહોંચાડવા માટે. છેવટે, તેણે ધીમે ધીમે માથું તેડ્યું કર્યું, ગોતભો થયો અને દરવાજા તરફ ચાલ્યો, પછી ફરી વળ્યા, પાછા આવ્યા, અને મારા ખભા પર હાથ મૂકીને કહ્યું, "માય છોકરા, જો તમે તમારા કાર્યમાં અડગ રહેશો તો તમારે ખૂબ હિંમતની જરૂર પડશે જીવનમાં હેતુ. પરંતુ યાદ રાખો, જ્યારે મુશ્કેલીઓ તમને પછાડે છે, સામાન્ય લોકો સામાન્ય સમજ ધરાવે છે. પ્રતિકૂળતા તેને વિકસાવશે. "

એક સાંજે એડિસન બીજા બધા કરતા આગળ પહોંચ્યો. તે ઉપર ચાલ્યો ગયો અને મારી ડાબી બાજુએ પોતે બેઠો, જ્યાં ઇમર્સન બેસવા ટેવાયેલા હતા અને કહ્યું, "તમે જીવનના રહસ્યની શોધના સાક્ષી બનવાનું છે. જ્યારે સમય આવે છે, તમે જોશો કે જીવનમાં energyજર્જ, અથવા એકમોના મોટા ટોળાઓનો સમાવેશ થાય છે મનુષ્ય તરીકે બુદ્ધિશાળી લાગે પોતાને હશે. જીવન જૂથના આ એકમો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

212

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 217

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

એકસાથે મધમાખીઓ શિળસ જેવા, અને સાથે મળીને રહે છે ત્યાં સુધી તેઓ તૂટી જાય મારફતે સંવાદિતાનો અભાવ .

આ એકમોમાં મંતવ્યોનો તફાવત છે, જે મનુષ્ય સમાન છે, અને ઘણી વાર તેઓ એકબીજા સાથે લડે છે. આ બેઠકો જે તમે યોજી રહ્યા છો તે હશે તમને ખૂબ મદદરૂપ. તેઓ જીવનના સમાન એકમોમાંથી કેટલાકને તમારા બચાવમાં લાવશે જે તમારા મંત્રીમંડળના સભ્યોને તેમના જીવન દરમિયાન સેવા આપે છે. આ એકમો છે શાશ્વત. તેઓ ક્યારેય મરતા નથી! તમારા પોતાના વિચારો અને ઇચ્છાઓ તરીકે સેવા આપે છે ચુંબક જે જીવનના એકમોને આકર્ષે છે, જીવનના મહાસાગરથી. માત્ર મૈત્રીપૂર્ણ એકમો આકર્ષાય છે - જે તમારી પ્રકૃતિ સાથે સુમેળ કરે છે ઇચ્છાઓ. "

કેબિનેટના અન્ય સભ્યો રૂમમાં પ્રવેશવા લાગ્યા. એડિસન ઉભો થયો, અને ધીરે ધીરે પોતાની સીટ પર ચાલ્યા ગયા. આ વખતે પણ એડિસન જીવતો હતો થયું. તે મને ખૂબ પ્રભાવિત કરે છે કે હું તેને જોવા ગયો, અને તેના વિશે કહ્યું અનુભવ. તેણે મોટું સ્મિત કર્યું અને કહ્યું, "તમારું સ્વપ્ન વધુ વાસ્તવિક હતું તમે તેની કલ્પના કરી શકો છો તેના કરતાં. "તેણે તેના માટે કોઈ વધુ ખુલાસો ઉમેર્યો નહીં નિવેદન

આ મીટિંગ્સ એટલી વાસ્તવિક બની ગઈ કે હું તેમનાથી ડરી ગયો પરિણામો, અને તેમને કેટલાક મહિનાઓ માટે બંધ કરી દીધા. અનુભવો હતા તેથી વિચિત્ર, મને ડર હતો કે જો હું તેમને ચાલુ રાખું તો હું એ હકીકતની દૃષ્ટિ ગુમાવીશ કે મીટિંગ્સ મારી કલ્પનાના કેવળ અનુભવો હતા .

પ્રેક્ટિસ બંધ કર્યાના કેટલાક છ મહિના પછી હું જાગૃત થયો રાત્રે, અથવા મેં વિચાર્યું કે હું હતો, જ્યારે મેં લિંકને મારા પલંગ પર standingભેલા જોયા. તેણે કીધું, "વિશ્વને ટૂંક સમયમાં તમારી સેવાઓની જરૂર પડશે. તે અરાજકતાના સમયગાળામાંથી પસાર થવાનો છે

તેમણે કોઈપણ સ્તરે આગળ વધી જવાનું મારા મનમાં કદાચ ક્યારેય નહોતું મિશન છે જીવન. જો તમે તેની અવગણના કરો છો, તો કોઈપણ કારણોસર, તમે એક મૂળમાં ઘટાડો કરી શકો છો રાજ્ય, અને તમે જે ચક્રમાંથી પસાર થયા છો તેને પાછો ખેંચવાની ફરજ પાડો હજારો વર્ષો દરમિયાન.

"આગલી સવારે, મેં આ સપનું જોયું હતું કે નહીં તે હું કહી શક્યો નહીં, અથવા ખરેખર જાગૃત હતો, અને મને તે પછી ક્યારેય ખબર પડી નથી કે તે શું હતું, પણ હું શું તમે જાણો છો કે સ્વપ્ન, જો તે સ્વપ્ન હતું, તો પછીના સમયમાં મારા મનમાં આબેહૂબ હતું જે દિવસે મેં આગલી રાત્રે મારી સભાઓ ફરી શરૂ કરી.

અમારી આગલી મીટિંગમાં, મારા કેબિનેટના તમામ સભ્યો રૂમમાં દાખલ થયા સાથે, અને કાઉન્સિલ ટેબલ પર તેમના ટેવાયેલા સ્થાનો પર stoodભા હતા, જ્યારે લિંકને એક ગ્લાસ raisedંચો કર્યો અને કહ્યું, "સજ્જનો, ચાલો આપણે એક મિત્રને ટોસ્ટ પીએ ફોલ્ડ પર પાછા ફર્યા છે. "

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

213

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 218

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તે પછી, મેં મારા મંત્રીમંડળમાં નવા સભ્યો ઉમેરવાનું શરૂ કર્યું, અત્યાર સુધી પચાસથી વધુનો સમાવેશ થાય છે, તેમાંથી ખ્રિસ્ત, સેન્ટ પોલ, ગેલિલિયો, કોપરનિકસ, એરિસ્ટોટલ, પ્લેટો, સોક્રેટીસ, હોમર, વોલ્ટેર, બુનો, સ્પિનોઝા, ડ્રમમોન્ડ, કાન્ટ, શોપેનહૌર, ન્યૂટન, કન્ફ્યુશિયસ, એલ્બર્ટ હુબાર્ડ, બ્રાન, ઇંગસૉલ, વિલ્સન અને વિલિયમ જેમ્સ.

આ પ્રથમ વખત છે જ્યારે મને આનો ઉલ્લેખ કરવાની હિંમત મળી છે. પહેલા, હું આ વિષય પર શાંત રહ્યો, કારણ કે હું જાણતો હતો, મારા પોતાનાથી આવી બાબતોના સંબંધમાં વલણ, કે જો હું ગેરસમજ અનુભવીશ મારા અસામાન્ય અનુભવનું વર્ણન કર્યું. મને ઘટાડવા માટે હવે હું ઉત્સાહિત થયો છું મુદ્રિત પૃષ્ઠનો અનુભવ, કારણ કે હવે હું શું વિશે ઓછું ચિંતિત છું વીતેલા વર્ષોમાં હું હતો તેના કરતા "તેઓ કહે છે". ના એક આશીર્વાદ પરિપક્વતા એ છે કે તે કેટલીકવાર સત્યવાદી બનવા માટે વધુ હિંમત લાવે છે, પછી ભલે તે ગમે તે હોય જે લોકો સમજી શકતા નથી, તે વિચારી શકે છે અથવા કહી શકે છે.

મને ગેરસમજ ન થાય, હું અહીં સૌથી વધુ ભારપૂર્વક જણાવવા માંગુ છું કે હું હજુ પણ મારી મંત્રીમંડળની બેઠકોને સંપૂર્ણ કાલ્પનિક માને છે, પરંતુ મને તેનો હક છે સૂચવે છે કે, જ્યારે મારા મંત્રીમંડળના સભ્યો સંપૂર્ણપણે કાલ્પનિક હોઈ શકે છે, અને મીટિંગ્સ ફક્ત મારી પોતાની કલ્પનામાં અસ્તિત્વ ધરાવે છે, તેઓએ મને ગૌરવ તરફ દોરી છે સાહસના માર્ગો, સાચી મહાનતાની પ્રશંસાને ફરીથી ઉત્તેજિત કરે છે, પ્રોત્સાહિત કરે છે સર્જનાત્મક પ્રયત્નો, અને પ્રામાણિક વિચારની અભિવ્યક્તિને ઉત્તેજન આપ્યું.

મગજના કોષ-માળખામાં ક્યાંક, એક અંગ સ્થિત છે જે સામાન્ય રીતે "હંસ્" તરીકે ઓળખાતા વિચારોના સ્પંદનો મેળવે છે. અત્યાર સુધી, વિજ્ scienceાન નથી છઠ્ઠી ઇન્દ્રિયનું આ અંગ ક્યાં છે તે શોધ્યું, પરંતુ આ નથી



તે ટોર્કિંગ મશીન અને મુવિંગ ડિવિઝનેસના અસીમેટ્રિક ક્રેમ્પેરિયેન્સ ટ્રિસ્ટર્સ, જોન ઓફ આર્ક, ખ્રિસ્ત, બુદ્ધ, કન્ફ્યુશિયસ અને મોહમ્મદ, સમજી ગયા અને કદાચ તેનો ઉપયોગ કર્યો છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય લગભગ સતત. તેમની મહાનતાનો મુખ્ય ભાગ સમાયેલ છે આ સિદ્ધાંતનું તેમનું જ્ઞાન.

છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય એવી વસ્તુ નથી કે જેને કોઈ ઉતારી શકે અને પોતાની મરજીથી લગાવી શકે. આ મહાન શક્તિનો ઉપયોગ કરવાની ક્ષમતા બીજાના ઉપયોગ દ્વારા ધીરે ધીરે આવે છે આ પુસ્તકમાં દર્શાવેલા સિદ્ધાંતો. ભાગ્યે જ કોઈ વ્યક્તિ કામમાં આવે છે ચાલીસ વર્ષની ઉંમર પહેલાં છઠ્ઠી ઇન્દ્રિયનું જ્ઞાન. વધુ વખત જ્ઞ knowledge એ છે જ્યાં સુધી કોઈ સારી રીતે પચાસ ન થાય ત્યાં સુધી ઉપલબ્ધ નથી, અને આ, આધ્યાત્મિક કારણોસર દળો, જેની સાથે છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય ખૂબ નજીકથી સંબંધિત છે, પરિપક્વ થતી નથી અને બની નથી ધ્યાન, આત્મનિરીક્ષણ અને ગંભીર વર્ષો સિવાય ઉપયોગી વિચાર્યું.

તમે કોણ છો, અથવા વાંચનમાં તમારો હેતુ શું હોઈ શકે તે મહત્વનું નથી આ પુસ્તક, તમે તેમાં વર્ણવેલ સિદ્ધાંતને સમજ્યા વિના નફો મેળવી શકો છો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

215

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 220

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ પ્રકરણ. જો તમારો મુખ્ય હેતુ સંચયનો હોય તો આ ખાસ કરીને સાચું છે પૈસા અથવા અન્ય ભૌતિક વસ્તુઓ.

છઠ્ઠી ઇન્દ્રિય પરનું પ્રકરણ સમાવવામાં આવ્યું હતું, કારણ કે પુસ્તકની રચના કરવામાં આવી છે એક સંપૂર્ણ ફિલસૂફી રજૂ કરવાના હેતુથી કે જેના દ્વારા વ્યક્તિઓ કરી શકે છે તેઓ જીવનથી જે કંઈ પણ પૂછે છે તે પ્રાપ્ત કરવામાં અનિશ્ચિતપણે માર્ગદર્શન આપે છે. શરૂઆત તમામ સિદ્ધિઓનો મુદ્દો ઈચ્છા છે. અંતિમ બિંદુ તે બ્રાન્ડ છે જ્ઞ which એન જે સમજ તરફ દોરી જાય છે - સ્વની સમજ, અન્યની સમજ, પ્રકૃતિના નિયમોની સમજ, માન્યતા અને સુખની સમજ.

આ પ્રકારની સમજ માત્ર પરિચિતતા દ્વારા તેની પૂર્ણતામાં આવે છે સાથે, અને છઠ્ઠી ઇન્દ્રિયના સિદ્ધાંતનો ઉપયોગ, તેથી તે સિદ્ધાંત હોવો જોઈએ આ ફિલસૂફીના ભાગરૂપે સમાવિષ્ટ, જેઓ વધુ માંગ કરે છે તેમના લાભ માટે પૈસા કરતાં.

પ્રકરણ વાંચ્યા પછી, તમે અવલોકન કર્યું હશે કે તે વાંચતી વખતે, તમને માનસિક ઉત્તેજનાના ઉચ્ચ સ્તર પર લઈ જવામાં આવ્યા હતા. ભલ્ય! આ પર પાછા આવી હવેથી એક મહિના પછી, તેને ફરી એકવાર વાંચો, અને જુઓ કે તમારું મન કરશે ઉત્તેજનાના હજુ પણ level ંયા સ્તરે ડવું. સમયાંતરે આ અનુભવનું પુનરાવર્તન કરો સમય, તમે તે સમયે કેટલું અથવા કેટલું ઓછું શીખો છો તેની કોઈ ચિંતા નથી, અને આખરે તમે તમારી જાતને એક શક્તિના કબજામાં જોશો જે તમને સક્ષમ કરશે નિરાશા ફેંકી દો, માસ્ટર ડર, વિલંબને દૂર કરો અને ડ્રો કરો તમારી કલ્પના પર મુક્તપણે. પછી તમને તે અજાણ્યા સ્પર્શનો અનુભવ થશે

"કંઈક" જે દરેક સાચા મહાન વિચારક નેતાની પ્રેરણાદાયક ભાવના રહી છે, કલાકાર, સંગીતકાર, લેખક, રાજકારણી. પછી તમે ટ્રાન્સમ્યુટ કરવાની સ્થિતિમાં હશો તમારી શારીરિક અથવા નાણાકીય સમક્ષમાં તમારી ઈચ્છાઓ જેટલી સરળતાથી તમે જૂઠું બોલી શકો છો વિરોધના પ્રથમ સંકેત પર નીચે અને છોડી દો.

વિશ્વાસ વિ. ભય!

અગાઉના પ્રકરણોમાં ઓટો દ્વારા વિશ્વાસ કેવી રીતે વિકસાવવો તે વર્ણવવામાં આવ્યું છે. સૂચન, ઇચ્છા અને અર્ધજાગ્રત. આગળનું પ્રકરણ વિગતવાર રજૂ કરે છે ભયની નિપુણતા માટેની સૂચનાઓ.

અહીં છ ભયનું સંપૂર્ણ વર્ણન મળશે જેનું કારણ છે બધી નિરાશા, ડરપોક, વિલંબ, ઉદાસીનતા, અનિશ્ચિતતા અને મહત્વાકાંક્ષા, આત્મનિર્ભરતા, પહેલ, આત્મ-નિયંત્રણ અને ઉત્સાહનો અભાવ.

આ છ દુશ્મનોનો અભ્યાસ કરતી વખતે તમારી જાતને કાળજીપૂર્વક શોધો, કારણ કે તેઓ અસ્તિત્વમાં છે ફક્ત તમારા અર્ધજાગ્રત મનમાં, જ્યાં તેમની હાજરી શોધવી મુશ્કેલ હશે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

216

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 221

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

યાદ રાખો, જેમ તમે "ભયના છ ભૂત" નું વિશ્લેષણ કરો છો કે તે બીજું કંઈ નથી ભૂત કારણ કે તેઓ માત્ર એકના મનમાં અસ્તિત્વ ધરાવે છે.

યાદ રાખો, તે પણ, ભૂત - અનિયંત્રિત કલ્પનાની રચનાઓ— લોકોએ તેમના પોતાના મનમાં કરેલા મોટાભાગના નુકસાનને કારણે, તેથી, ભૂતો ભૌતિક રીતે પૃથ્વી પર જીવતા અને ચાલતા હોય તેટલા જોખમી હોઈ શકે છે શરીરો.

ગરીબીના ભયનું ભૂત, જેણે લાખો લોકોના મનમાં કબજો કર્યો 1929 માં લોકો, એટલા વાસ્તવિક હતા કે તેના કારણે સૌથી ખરાબ બિઝનેસ ડિપ્રેશન થયું દેશ ક્યારેય જાણતો હતો. તદુપરાંત, આ ચોક્કસ ભૂત હજી પણ કેટલાકને ડરાવે છે અમને અમારી બુદ્ધિમાંથી બહાર કાઠો.



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

### પ્રકરણ 15

### ભયના છ ભૂતોને કેવી રીતે દૂર કરવી

તમારી જાતની ઇન્વેન્ટરી લો, જેમ તમે  
આ બંધ પ્રકરણ વાંચો, અને શોધો  
આઉટ "ભૂતો" કેટલા છે  
તમારી રીતે ભા રહો

પહેલાં તમે આ ફિલસૂફીના કોઈપણ ભાગને સફળ ઉપયોગમાં લઈ શકો છો,  
તમારું મન તેને પ્રાપ્ત કરવા માટે તૈયાર હોવું જોઈએ. તૈયારી મુશ્કેલ નથી. તે  
અભ્યાસ, વિશ્લેષણ અને ત્રણ દુશ્મનોની સમજણથી શરૂ થાય છે જે તમે કરશો  
સાફ કરવું પડશે. આ ઈન્ડેસિઝન, ડ્યુબટ અને ડર છે!

છઠ્ઠી સંવેદના ક્યારેય કાર્ય કરશે નહીં જ્યારે આ ત્રણ નકારાત્મક, અથવા કોઈપણ  
તેઓ તમારા મનમાં રહે છે. આ અપવિત્ર ત્રિપુટીના સભ્યો નજીકથી સંબંધિત છે;  
જ્યાં એક મળી આવે છે, અન્ય બે હાથમાં છે.

નિર્દેશ એ ભયનું બીજ છે! આ વાંચો, યાદ રાખો.

મનિષિન પ્રાચીન પ્રશ્નોનો ઉત્તર આપી શકે છે, બે મિશ્રણ અને ભય ભૂતની જાય છે! આ ખૂબ ખતરનાક. તેઓ અંકુરિત થાય છે અને તેમની હાજરી અવલોકન કર્યા વિના વધે છે.

આ પ્રકરણનો બાકીનો એક અંત વર્ણવે છે જે પ્રાપ્ત થવો જોઈએ ફિલસૂફી પહેલાં, સંપૂર્ણ રીતે, વ્યવહાર ઉપયોગમાં લઈ શકાય છે. તે વિશ્લેષણ પણ કરે છે a એવી સ્થિતિ જેણે, પરંતુ તાજેતરમાં, મોટી સંખ્યામાં લોકોની ગરીબીમાં ઘટાડો કર્યો છે, અને તે એક સત્ય જણાવે છે જે ધન એકઠું કરનારા બધાને સમજવું જોઈએ, પછી ભલે નાણાંની દ્રષ્ટિએ માપવામાં આવે છે અથવા પૈસા કરતાં ઘણી મોટી કિંમતની માનસિક સ્થિતિ. આ પ્રકરણનો હેતુ કારણ પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરવાનો છે અને છ મૂળભૂત ભયનો ઉપચાર. આપણે દુશ્મનને માસ્ટર કરી શકીએ તે પહેલાં, આપણે જ જોઈએ તેનું નામ, તેની આદતો અને તેના રહેઠાણની જગ્યા જાણો. જેમ તમે વાંચો તેમ, તમારું વિશ્લેષણ કરો કાળજીપૂર્વક, અને નક્કી કરો કે, જો કોઈ હોય તો, છ સામાન્ય ભયમાંથી કઈ જોડાયેલ છે પોતાને તમારા માટે.

આ સૂક્ષ્મ દુશ્મનોની આદતોથી છેતરાશો નહીં. ક્યારેક તેઓ અર્ધજાગ્રત મનમાં છુપાયેલા રહે છે, જ્યાં તેમને શોધવાનું મુશ્કેલ છે, અને દૂર કરવું હજી વધુ મુશ્કેલ છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

218

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com)

પૃષ્ઠ 223

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

### છ મૂળભૂત ભય

છ મૂળભૂત ભય છે, જેમાં કેટલાક મનુષ્યોના સંયોજન સાથે એક સૂર અથવા અન્ય પર પીડાય છે. મોટાભાગના લોકો નસીબદાર હોય છે જો તેમને તકલીફ ન પડે સમગ્ર છ માંથી. તેમના સૌથી સામાન્ય દેખાવના ક્રમમાં નામ આપવામાં આવ્યું છે, તેઓ છે: -

POVERTY નો ડર	} ની નીચે હોવું
CRITICISM નો ડર	} મોટાભાગના
ILL સ્વાસ્થ્યનો ડર	} ચિંતાઓ

કોઈના પ્રેમના નુકશાનનો ડર  
જૂની ઉંમરનો ભય  
મૃત્યુનો ડર

અન્ય તમામ ભય નાના મહત્વના છે, તેમને આ હેઠળ જૂથબદ્ધ કરી શકાય છે છ મથાળા.

આ ભયનો વ્યાપ, વિશ્વ માટે શ્રાપ તરીકે, ચક્રમાં ચાલે છે. માટે

લગભગ છ વર્ષ, જ્યારે ડિપ્રેશન ચાલુ હતું, અમે ચક્રમાં ફસાઈ ગયા  
ગરીબીનો ભય. વિશ્વ યુદ્ધ દરમિયાન, અમે ભયના ચક્રમાં હતા

મૃત્યુ. ફક્ત યુદ્ધને અનુસરીને, અમે ડર ઓફ ઈલ હેલ્થના ચક્રમાં હતા,  
રોગના રોગચાળા દ્વારા પુરાવા તરીકે જે પોતે સમગ્ર વિશ્વમાં ફેલાય છે.

ડર મનની સ્થિતિ કરતાં વધુ કંઈ નથી. વ્યક્તિની મનની સ્થિતિ આધીન છે  
નિયંત્રણ અને દિશા. ચિકિત્સકો, જેમ કે દરેક જાણે છે, તેમના દ્વારા હુમલો ઓછો થાય છે  
સામાન્ય લોકો કરતાં રોગ, કારણ કે દાકતરો ડરતા નથી  
બીમારી. ચિકિત્સકો, ડર અથવા ખચકાટ વિના, શારીરિક રીતે જાણીતા છે  
આવા ચેપી રોગોથી પીડાતા સૈંકડો લોકોનો સંપર્ક કરો  
ચેપ લાગ્યા વિના, શીતળા જેવા રોગો. સામે તેમની પ્રતિરક્ષા  
રોગનો સમાવેશ થાય છે, મોટે ભાગે, જો સંપૂર્ણપણે નહીં, તો તેમના ભયના સંપૂર્ણ અભાવમાં.

માણસ એવું કશું બનાવી શકતો નથી કે જેની તે પ્રથમ કલ્પના ન કરે  
વિચારનો આવેગ. આ નિવેદન બાદ, હજુ પણ વધુ મોટી આવે છે  
મહત્વ, એટલે કે, માણસોની તાકાત તાત્કાલિક શરૂ થાય છે  
તેમની શારીરિક સમક્ષતામાં અનુવાદ કરો,  
જ્યાં પણ આ વિચારો સ્વૈચ્છિક અથવા અસામાન્ય છે.  
વિચાર આવેગ કે જે ઈથર દ્વારા લેવામાં આવે છે, માત્ર તક દ્વારા  
(જે વિચારો અન્ય દિમાગ દ્વારા બહાર પાડવામાં આવ્યા છે) તે નક્કી કરી શકે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

219

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

નાણાકીય, વ્યવસાય, વ્યાવસાયિક, અથવા સામાજિક નિયતિ વિચાર તરીકે જ ચોક્કસ  
આવેગ જે કોઈ ઉદ્દેશ અને ડિઝાઇન દ્વારા બનાવે છે.

અમે અહીં એક મહાન હકીકતની રજૂઆત માટે પાપો નાખી રહ્યા છીએ  
તે વ્યક્તિ માટે મહત્વ જે સમજી શકતો નથી કે કેટલાક લોકો કેમ દેખાય છે  
"નસીબદાર" બનો જ્યારે અન્ય સમાન અથવા વધારે ક્ષમતા, તાલીમ, અનુભવ અને મગજના હોય  
ક્ષમતા, કમનસીબી સાથે સવારી કરવા માટે નક્કી છે. આ હકીકત દ્વારા સમજાવી શકાય છે  
નિવેદન કે દરેક મનુષ્ય પોતાના પર સંપૂર્ણપણે નિયંત્રણ કરવાની ક્ષમતા ધરાવે છે  
મન, અને આ નિયંત્રણ સાથે, દેખીતી રીતે, દરેક વ્યક્તિ પોતાનું મન આ માટે ખોલી શકે છે  
અન્ય મગજ દ્વારા બહાર પાડવામાં આવતા વિચારને આવેગ, અથવા બંધ કરો  
દરવાજા યુસ્તપણે અને પોતાની પસંદગીના માત્ર વિચાર આવેગને સ્વીકારે છે.

કુદરતે માણસને એક વસ્તુ પર સંપૂર્ણ નિયંત્રણ આપ્યું છે, અને  
તે વિચાર છે. આ હકીકત, વધારાની હકીકત સાથે જોડાયેલી છે કે બધું  
જે માણસ બનાવે છે, વિચારના રૂપમાં શરૂ થાય છે, વ્યક્તિને ખૂબ નજીક લઈ જાય છે  
સિદ્ધાંત જેના દ્વારા ભયમાં નિપુણતા મેળવી શકાય છે.

જો તે સાચું છે કે બધા જ કપડા માટે વલણ ધરાવે છે  
તેના પોતાના ભૌતિક સમક્ષમાં (અને આ સાચું છે, કોઈપણની બહાર  
શંકા માટે વાજબી જગ્યા), તે સમાન રીતે સાચું છે કે ભયના વિચારો આવે છે અને

ગરીબીને હિંમત અને આર્થિક લાભની દ્રષ્ટિએ ભાષાંતર કરી શકાતી નથી.  
અમેરિકાના લોકો દિવાલને પગલે ગરીબીનો વિચાર કરવા લાગ્યા  
1929 નો સ્ટ્રીટ કેશ  
ભૌતિક સમકક્ષ, જે "ડિપ્રેશન" તરીકે ઓળખાતું હતું. આ થવાનું હતું, તે  
પ્રકૃતિના નિયમો સાથે સુસંગત છે.

## ગરીબીનો ભય

ગરીબી અને ધન વચ્ચે કોઈ સમાધાન ન હોઈ શકે! આ બે  
રસ્તાઓ જે ગરીબી અને ધન તરફ દોરી જાય છે તે વિરુદ્ધ દિશામાં મુસાફરી કરે છે. જો તારે જોઈતું હોઈ તો  
ધન, તમારે કોઈ પણ સંજોગોને સ્વીકારવાનો ઇનકાર કરવો જોઈએ જે ગરીબી તરફ દોરી જાય છે.  
(શબ્દ "સંપત્તિ" અહીં તેના વ્યાપક અર્થમાં વપરાય છે, જેનો અર્થ નાણાકીય, આધ્યાત્મિક,  
માનસિક અને ભૌતિક સંપત્તિ). પાથનો પ્રારંભિક બિંદુ જે ધન તરફ દોરી જાય છે  
ઇચ્છા. પ્રકરણ એકમાં, તમને યોગ્ય ઉપયોગ માટે સંપૂર્ણ સૂચનાઓ મળી  
ઇચ્છા. આ પ્રકરણમાં, ભય પર, તમારી પાસે તૈયારી માટેની સંપૂર્ણ સૂચનાઓ છે  
ઇચ્છાનો વ્યવહારુ ઉપયોગ કરવાનું તમારું મન.

અહીં, પછી, તમારી જાતને એક પડકાર આપવાની જગ્યા છે જે ચોક્કસપણે કરશે  
નક્કી કરો કે તમે આ ફિલસૂફીનું કેટલું શોષણ કર્યું છે. અહીં બિંદુ છે  
જે તમે ભવિષ્યવાણીને ભવિષ્યવાણીમાં ફેરવી શકો છો અને ભવિષ્યવાણી કરી શકો છો  
તમારા માટે સ્ટોર કરો. જો, આ પ્રકરણ વાંચ્યા પછી, તમે ગરીબી સ્વીકારવા તૈયાર છો, તો તમે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

220

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 225

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ગરીબી પ્રાપ્ત કરવા માટે તમારું મન પણ બનાવી શકે છે. આ તમારો એક નિર્ણય છે  
ટાળી શકતા નથી.

જો તમે ધનની માંગણી કરો છો, તો નક્કી કરો કે તેનું સ્વરૂપ શું છે અને કેટલું હશે  
તમને સંતોષવા માટે જરૂરી છે. તમે રસ્તો જાણો છો જે ધન તરફ દોરી જાય છે. તમે રહ્યા છો  
એક રોડ મેપ આપવામાં આવ્યો છે, જેનું પાલન કરવામાં આવે તો, તમને તે રસ્તા પર રાખશે. જો તમે ઉપેક્ષા કરો છો  
શરૂઆત કરો, અથવા તમે આવો તે પહેલાં બંધ કરો, કોઈને દોષી ઠેરવવામાં આવશે નહીં, પરંતુ તમે. આ  
જવાબદારી તમારી છે. કોઈ અલીબી તમને જવાબદારી સ્વીકારવાથી બચાવશે નહીં જો  
તમે હવે નિષ્ફળ જાઓ છો અથવા જીવનની સંપત્તિની માંગણી કરવાનો ઇનકાર કરો છો, કારણ કે સ્વીકૃતિ જરૂરી છે  
પરંતુ એક વસ્તુ - આકસ્મિક રીતે, એકમાત્ર વસ્તુ જે તમે નિયંત્રિત કરી શકો છો - અને તે એક રાજ્ય છે  
મનનું. મનની સ્થિતિ એવી વસ્તુ છે જે વ્યક્તિ ધારે છે. તે ન હોઈ શકે  
ખરીદ્યું, તે બનાવવું આવશ્યક છે.

ગરીબીનો ડર એ મનની સ્થિતિ છે, બીજું કંઈ નહીં! પરંતુ તે માટે પૂરતું છે  
કોઈપણ ઉપક્રમમાં સિદ્ધિની તકોનો નાશ કરો, જે સત્ય બન્યું  
ડિપ્રેશન દરમિયાન પીડાદાયક રીતે સ્પષ્ટ.

આ ડર કારણની ફેકલ્ટીને લકવો કરે છે, ફેકલ્ટીનો નાશ કરે છે  
કલ્પના, આત્મનિર્ભરતાને મારી નાખે છે, ઉત્સાહને નબળો પાડે છે, નિરાશ કરે છે

પહેલ, હેતુની અનિશ્ચિતતા તરફ દોરી જાય છે, વિલંબને પ્રોત્સાહન આપે છે, સાફ કરે છે ઉત્સાહ અને આત્મ-નિયંત્રણ અશક્ય બનાવે છે. તે કોઈની પાસેથી વશીકરણ લે છે વ્યક્તિત્વ, સચોટ વિચારસરણીની શક્યતાનો નાશ કરે છે, એકાગ્રતાને બદલે છે પ્રયત્ન, તે દ્રાસ્તરતામાં નિપુણતા મેળવે છે, ઇચ્છાશક્તિને નિરર્થકતામાં ફેરવે છે, નાશ કરે છે મહત્વાકાંક્ષા, યાદશક્તિને ાંકી દે છે અને દરેક કલ્પનાશીલ સ્વરૂપમાં નિષ્ફળતાને આમંત્રણ આપે છે; તે પ્રેમની હત્યા કરે છે અને હૃદયની ઉત્કૃષ્ટ લાગણીઓની હત્યા કરે છે, મિત્રતાને નિરાશ કરે છે અને સૌ સ્વરૂપોમાં આપત્તિને આમંત્રણ આપે છે, નિદ્રાધીનતા, દુર્ગ્ય અને દુઘાવ - અને આ બધું સ્પષ્ટ સત્ય હોવા છતાં કે આપણે દુનિયામાં જીવીએ છીએ દરેક વસ્તુની અતિશય વિપુલતા જે હૃદય ઈચ્છે છે, કંઈપણ ભા વગર અમારી અને અમારી ઇચ્છાઓ વચ્ચે, ચોક્કસ હેતુના અભાવ સિવાય.

ગરીબીનો ભય, શંકા વિના, છ મૂળભૂતમાં સૌથી વિનાશક છે ભય. તે સૂચિના વડા પર મૂકવામાં આવ્યું છે, કારણ કે તે સૌથી મુશ્કેલ છે માર્ટર ની ઉત્પત્તિ વિશે સત્ય જણાવવા માટે નોંધપાત્ર હિંમત જરૂરી છે આ ડર, અને સત્ય જણાવ્યા પછી તેને સ્વીકારવાની હજી વધુ હિંમત. આ ગરીબીનો ડર માણસની વારસાગત વૃત્તિને કારણે તેના માટે તૈયાર થયો આર્થિક રીતે માણસને અનુસરો. લગભગ બધા પ્રાણીઓ માણસ કરતા નીચા છે વૃત્તિથી પ્રેરિત, પરંતુ "વિચારવાની" તેમની ક્ષમતા મર્યાદિત છે, તેથી, તેઓ શિકાર કરે છે શારીરિક રીતે એકબીજા પર. માણસ, તેની અંત પ્રેરણાની શ્રેષ્ઠ ભાવના સાથે, સાથે વિચારવાની અને તર્ક કરવાની ક્ષમતા, તેના સાથીને શારીરિક રીતે ખાતી નથી, તે વધુ મેળવે છે તેને નાણાકીય રીતે "ખાવાથી" સંતોષ. માણસ એટલો દ્વેષી છે કે દરેક તેને તેના સાથીથી બચાવવા માટે કલ્પનાશીલ કાયદો પસાર કરવામાં આવ્યો છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

221

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

પૃષ્ઠ 226

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

વિશ્વની તમામ ઉંમરના, જેમાંથી આપણે કંઈપણ જાણીએ છીએ, તે ઉંમર જેમાં આપણે જીવીએ છીએ તે માણસના પૈસા-ગાંડપણને કારણે બાકી છે તેવું લાગે છે. એ માણસને પૃથ્વીની ધૂળથી ઓછો ગણવામાં આવે છે, સિવાય કે તે ચરબીવાળી બેંક પ્રદર્શિત કરી શકે ખાતું; પરંતુ જો તેની પાસે પૈસા છે - ક્યારેય તેને કેવી રીતે હસ્તગત કરશો - તે એક છે "રાજા" અથવા "મોટો શોટ"; તે કાયદાથી ઉપર છે, તે રાજકારણમાં રાજ કરે છે, તે પ્રભુત્વ ધરાવે છે વેપાર, અને જ્યારે તે પસાર થાય છે ત્યારે તેના વિશે આખું વિશ્વ આદરથી નમન કરે છે.

કંઈપણ માણસને એટલી વેદના અને નમ્રતા લાવતું નથી જેટલું ગરીબી! માત્ર જેમણે ગરીબી અનુભવી છે તેઓ આનો સંપૂર્ણ અર્થ સમજે છે.

તે કોઈ આશ્ચર્ય નથી કે માણસ ગરીબીથી ડરે છે. વારસામાં મળેલી લાંબી લાઇન દ્વારા અનુભવો માણસે શીખ્યા છે, ચોક્કસપણે, કેટલાક પુરુષો પર વિશ્વાસ કરી શકાતો નથી, ક્યાં પૈસા અને ધરતીની સંપત્તિની બાબતો સંબંધિત છે. આ એક જગ્યાએ ડંખ છે આરોપ, તેનો સૌથી ખરાબ ભાગ એ છે કે તે સાચું છે.

મોટાભાગના લગ્નો કોઈની પાસે રહેલી સંપત્તિથી પ્રેરિત હોય છે, અથવા કરાર કરનારા બંને પક્ષો. તેથી, આશ્ચર્યજનક નથી કે છૂટાછેડા કોર્ટ વ્યસ્ત છે.

માણસ સંપત્તિ મેળવવા માટે એટલો આતુર છે કે તે તેને ગમે તે હસ્તગત કરશે જો તે શક્ય હોય તો કાનૂની પદ્ધતિઓ દ્વારા - અન્ય પદ્ધતિઓ દ્વારા જો તે કરી શકે જરૂરી અથવા અનુકૂળ.

સ્વ-વિશ્લેષણ નબળાઈઓ જાહેર કરી શકે છે જે કોઈને પસંદ નથી સ્વીકારો. જીવનની માંગણી કરનારા બધા માટે પરીક્ષાનું આ સ્વરૂપ આવશ્યક છે સામાન્ય અને ગરીબી કરતાં વધુ. યાદ રાખો, જેમ તમે તમારી જાતને તપાસો છો નિર્દેશ, કે તમે બંને કોર્ટ અને જ્યુરી છો, ફરિયાદી વકીલ અને બચાવ માટે વકીલ, અને તમે વાદી અને પ્રતિવાદી છો, પણ, કે તમે અજમાયશમાં છો. હકીકતોનો ચોકસાઈથી સામનો કરો. તમારી જાતને ચોક્કસ પ્રશ્નો પૂછો અને સીધો જવાબ માંગવો. જ્યારે પરીક્ષા પૂરી થશે, ત્યારે તમે તેના વિશે વધુ જાણશો જાતે. જો તમને નથી લાગતું કે તમે આ સ્વમાં નિષ્પક્ષ જજ બની શકો છો પરીક્ષા, કોઈ એવી વ્યક્તિને બોલાવો જે તમને સારી રીતે ઓળખે છે જ્યારે જજ તરીકે સેવા આપે છે તમે તમારી જાતની ઉલટ તપાસ કરો. તમે સત્યની પાછળ છો. તે મેળવો, ભલે ગમે તે કિંમતે હોય ભલે તે અસ્થાયી રૂપે તમને શરમજનક બનાવે!

મોટાભાગના લોકો, જો તેમને પૂછવામાં આવે કે તેઓ સૌથી વધુ શું ડરે છે, તો જવાબ આપશે, "મને ડર છે કંઈ નહીં. "જવાબ અચોક્કસ હશે, કારણ કે થોડા લોકોને ખ્યાલ છે કે તેઓ છે બંધાયેલ, વિકલાંગ, આધ્યાત્મિક અને શારીરિક રીતે અમુક પ્રકારના મારફતે ચાલુક માર્યો ભય. એટલી સૂક્ષ્મ અને deeplyંડી બેઠેલી ભયની લાગણી છે કે જેનાથી કોઈ પસાર થઈ શકે છે જીવન તેની સાથે બોજારૂપ છે, તેની હાજરીને ક્યારેય ઓળખતી નથી. માત્ર એક હિંમતવાન વિશ્લેષણ આ સાર્વત્રિક દુશ્મનની હાજરી જાહેર કરશે. જ્યારે તમે આવું શરૂ કરો વિશ્લેષણ, તમારા પાત્રમાં ંડે શોધો. અહીં લક્ષણોની સૂચિ છે જે તમારે જોવું જોઈએ:

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

222

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 227

## b વિચારો અને સમૂદ્ધ થાઓ d

### ગરીબીના ભયના લક્ષણો

અસ્પષ્ટતા. સામાન્ય રીતે મહત્વાકાંક્ષાના અભાવ દ્વારા વ્યક્ત થાય છે; કરવાની ઇચ્છા ગરીબી સહન કરો; જીવન ગમે તે વળતર વિના સ્વીકારી શકે વિરોધ; માનસિક અને શારીરિક આળસ; પહેલ, કલ્પના, ઉત્સાહનો અભાવ અને આત્મ-નિયંત્રણ

નિર્દેશ. બીજાને પોતાની વિચારસરણી કરવાની છૂટ આપવાની આદત. "ચાલુ" રહેવું વાડ."

ડબ. સામાન્ય રીતે અલીબીસ અને coverાંકવા માટે રચાયેલ બહાના દ્વારા વ્યક્ત કરવામાં આવે છે, સમજાવો, અથવા કોઈની નિષ્ફળતા માટે માફી માગો, કેટલીકવાર તેના સ્વરૂપમાં વ્યક્ત થાય છે જેઓ સફળ છે તેમની ટીકા કરીને અથવા તેમની ટીકા કરીને.

ચિંતા. સામાન્ય રીતે અન્ય લોકો સાથે ખામી શોધીને વ્યક્ત કરવામાં આવે છે, ખર્ચ કરવાની વૃત્તિ કોઈની આવકની બહાર, વ્યક્તિગત દેખાવની અવગણના, સ્કેલિંગ અને ભ્રમણા; આલ્કોહોલિક પીણાના ઉપયોગમાં અસ્પષ્ટતા, ક્યારેક તેના ઉપયોગ દ્વારા માદક દ્રવ્યો; ગભરાટ, શાંતિનો અભાવ, આત્મ-સભાનતા અને આત્મનિર્ભરતાનો અભાવ.

સાવચેતી. દરેકની નકારાત્મક બાજુ શોધવાની આદત સંજોગો, વિચાર અને ધ્યાન કેન્દ્રિત કરવાને બદલે સંભવિત નિષ્ફળતાની વાત સફળ થવાના માધ્યમ પર. આપત્તિના તમામ રસ્તાઓ જાણ્યા છે, પરંતુ ક્યારેય નહીં નિષ્ફળતા ટાળવા માટે યોજનાઓની શોધ. "યોગ્ય સમય" શરૂ થવાની રાહ જોવી વિચારો અને યોજનાઓને કાર્યમાં લાવો, જ્યાં સુધી રાહ જોવી કાયમી આદત ન બને. જે નિષ્ફળ ગયા છે તેમને યાદ રાખવા, અને જે સફળ થયા છે તેમને ભૂલી જવા. મીઠાઈમાં છિદ્ર જોયું, પરંતુ મીઠાઈને નજર અંદાજ કરી. નિરાશાવાદ, અપચો, નબળું નિવારણ, સ્વ-નશો, ખરાબ શ્વાસ અને ખરાબ તરફ દોરી જાય છે સ્વભાવ

પ્રક્ષેપણ. જે જોઈએ તે કાલ સુધી મુલતવી રાખવાની આદત ગયા વર્ષે કરવામાં આવ્યા છે. એલિબિસ અને બહાના બનાવવા માટે પૂરતો સમય પસાર કરવો કામ કર્યું છે. આ લક્ષણ વધારે સાવધાની, શંકા અને સાથે નજીકથી સંબંધિત છે ચિંતા. જ્યારે જવાબદારી ટાળી શકાય ત્યારે સ્વીકારવાનો ઇનકાર. કરવાની ઈચ્છા સખત લડત આપવાને બદલે સમાધાન કરો. મુશ્કેલીઓ સાથે સમાધાન ઉન્નતિ માટે પગથિયાં તરીકે તેનો ઉપયોગ અને ઉપયોગ કરવાને બદલે. એક પૈસા માટે જીવન સાથે સોદાબાજી, સમૃદ્ધિ, સમૃદ્ધિની માંગ કરવાને બદલે, સંપત્તિ, સંતોષ અને સુખ. શું કરવું અને ક્યારે કરવું તેનું આયોજન

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

223

[www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 228

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

નિષ્ફળતા દ્વારા ઓવરટેક, બધા પુલો અને બર્નિંગની જગ્યાએ પુનરાવર્તિત અશક્ય બનાવવું. નબળાઈ, અને ઘણી વખત આત્મ અભાવ આત્મવિશ્વાસ, હેતુની નિશ્ચિતતા, આત્મ-નિયંત્રણ, પહેલ, ઉત્સાહ, મહત્વાકાંક્ષા, કરકસર અને સાઉન્ડ તર્ક ક્ષમતા. અપેક્ષિત ગરીબીની જગ્યાએ સમૃદ્ધ સંપત્તિ. જેઓ ગરીબીને બદલે સ્વીકારે છે તેમની સાથે જોડાણ જેઓ સંપત્તિની માંગ કરે છે અને મેળવે છે તેમની કંપની શોધવી.

પૈસા બોલે છે!

કેટલાક પૂછશે, "તમે પૈસા વિશે પુસ્તક કેમ લખ્યું? માપ શા માટે? ડોલરમાં સંપત્તિ, એકલા? "કેટલાક માને છે, અને યોગ્ય રીતે, કે ત્યાં અન્ય છે પૈસા કરતાં વધુ ઇચ્છનીય સંપત્તિના સ્વરૂપો. હા, એવી સંપત્તિ છે જે ન હોઈ શકે ડોલરની દ્રષ્ટિએ માપવામાં આવે છે, પરંતુ લાખો લોકો છે જે કહેશે, "આપો

મને જરૂર છે તે બધા પૈસા, અને મને જોઈતું બધું મળી જશે. "

પૈસા મેળવવા માટે મેં આ પુસ્તક શા માટે લખ્યું તેનું મુખ્ય કારણ હકીકત છે કે વિશ્વ હમણાં હમણાં એક અનુભવમાંથી પસાર થયું છે જેણે લાખો લોકોને છોડી દીધા છે ગરીબીના ભયથી લકવાગ્રસ્ત પુરુષો અને સ્ત્રીઓ. આ પ્રકારનો ડર શું છે ન્યુ યોર્ક વર્લ્ડમાં વેસ્ટબ્રૂક પેગલર દ્વારા સારી રીતે વર્ણવવામાં આવ્યું છે- ટેલિગ્રામ, એટલે કે:

"પૈસા માત્ર કલેમ શેલ્સ અથવા મેટલ ડિસ્ક અથવા કાગળના સ્કેપ્સ છે, અને ત્યાં છે હૃદય અને આત્માનો ખજાનો જે પૈસાથી ખરીદી શકાતો નથી, પરંતુ મોટાભાગના લોકો છે તૂટી ગયા, આને ધ્યાનમાં રાખવામાં અને તેમના આત્માને ટકાવી રાખવામાં અસમર્થ છે. જ્યારે માણસ છે નીચે અને બહાર અને શેરીમાં, કોઈપણ નોકરી મેળવવામાં અસમર્થ, કંઈક થાય છે તેના આત્મા માટે જે તેના ખભાના ડ્રોપમાં જોઈ શકાય છે, તેના સમૂહ ટોપી, તેની ચાલ અને તેની ત્રાટકશક્તિ. તે તેમની વચ્ચે હીનતાની લાગણીથી બચી શકતો નથી નિયમિત રોજગાર ધરાવતા લોકો, ભલે તે જાણે કે તેઓ ચોક્કસપણે નથી તેના પાત્ર, બુદ્ધિ અથવા ક્ષમતામાં સમાન છે.

"આ લોકો - તેના મિત્રો પણ - બીજી બાજુ, એક લાગણી શ્રેષ્ઠતા અને તેને, કદાચ અચેતનપણે, એક અકસ્માત તરીકે. તે કદાચ એક સમય માટે ઉદાર લો, પરંતુ તેની ટેવાયેલી રીતે ચાલુ રાખવા માટે પૂરતું નથી, અને તે લાંબા સમય સુધી ઉદાર લેવાનું ચાલુ રાખી શકતા નથી. પરંતુ પોતે ઉદાર, જ્યારે માણસ છે માત્ર જીવવા માટે ઉદાર લેવું, એક નિરાશાજનક અનુભવ છે, અને નાણાંનો અભાવ છે તેના આત્માને પુનર્જીવિત કરવા માટે કમાયેલા નાણાંની શક્તિ. અલબત્ત, આમાંથી કંઈ પણ લાગુ પડતું નથી બમ્સ અથવા રીપાબ્લિનેઅર-ડૂ-વેલ્સ, પરંતુ માત્ર સામાન્ય મહત્વાકાંક્ષાઓ અને સ્વ-પુરુષો માટે આદર.

"મહિલા સંમતિની નિરાશા.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

224

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"સમાન પરિસ્થિતિમાં મહિલાઓ અલગ હોવી જોઈએ. આપણે કોઈક રીતે એવું નથી કરતા ડાઉન અને આઉટર્સને ધ્યાનમાં લેતા સ્ત્રીઓનો બિલકુલ વિચાર કરો. તેઓ માં દુર્લભ છે બ્રેડલાઇન, તેઓ ભાગ્યે જ શેરીઓમાં ભીખ માંગતા જોવા મળે છે, અને તેઓ નથી ભીડમાં તે જ સાદા ચિહ્નો દ્વારા ઓળખી શકાય છે જે ભંગ કરેલા માણસોને ઓળખે છે. ની અલબત્ત, મારો મતલબ એ નથી કે શહેરની શેરીઓમાં શક્લિંગ હેગ્સ જે વિરુદ્ધ છે પુષ્ટિ થયેલ પુરૂષ બમ્સની સંખ્યા. મારો મતલબ વ્યાજબી યુવાન, શિષ્ટ અને બુદ્ધિશાળી સ્ત્રીઓ. તેમાંના ઘણા હોવા જોઈએ, પરંતુ તેમની નિરાશા નથી સ્પષ્ટ કદાચ તેઓ પોતાની જાતને મારી નાખે છે.

"જ્યારે માણસ નીચે અને બહાર હોય ત્યારે તેના હાથમાં ઉછેર માટે સમય હોય છે. તે નોકરી વિશે માણસને જોવા માટે માઇલની મુસાફરી કરી શકે છે અને શોધી શકે છે કે નોકરી ભરાઈ ગઈ છે અથવા કે તે બેઝ પે વગરની નોકરીઓમાંની એક છે પરંતુ તેના વેચાણ પર માત્ર કમિશન છે



કેટલીક નફામી કુશળતા જે કોઈ ખરીદશે નહીં, દયા સિવાય. ટર્નિંગ તે નીચે, તે પોતાને શેરીમાં પાછો શોધે છે જ્યાં જવા માટે ક્યાંય નથી પરંતુ માત્ર ગમે ત્યાં. તેથી તે ચાલે છે અને ચાલે છે. તે વૈભવી વસ્તુઓ પર સ્ટોરની બારીઓ તરફ જુએ છે જે તેના માટે નથી, અને હલકી ગુણવત્તાનો અનુભવ કરે છે અને જે લોકો બંધ કરે છે તેમને માર્ગ આપે છે સક્રિય રસ સાથે જુઓ. તે રેલરોડ સ્ટેશનમાં ભટકતો રહે છે અથવા પોતાને મૂકે છે લાઇબ્રેરીમાં નીચે તેના પગને સરળ બનાવવા અને થોડી ગરમીમાં સૂકવવા, પરંતુ તે દેખાતું નથી નોકરી માટે, તેથી તે ફરીથી જઇ રહ્યો છે. તે કદાચ તે જાણતો નથી, પરંતુ તેની લક્ષ્યહીનતા હશે તેના આકૃતિની રેખાઓ ન હોય તો પણ તેને આપી દો. તે સાજો થઈ શકે છે જ્યારે તેને સ્થિર નોકરી મળી ત્યારે તે દિવસોથી બાકી રહેલા કપડાં પહેરેલા, પણ કપડાં ડ્રોપને છૂપાવી શકતા નથી.

"પૈસા તફાવત બનાવે છે.

"તે હજારો અન્ય લોકોને જુએ છે, મુનીમ કે કારકુન અથવા રસાયણશાસ્ત્રી અથવા વેગન હાથ, તેમના કામમાં વ્યસ્ત છે અને તેમના આત્માના તળિયેથી તેમની ઈર્ષ્યા કરે છે. તેમની પાસે તેમની સ્વતંત્રતા, તેમનો આત્મસન્માન અને પુરુષત્વ છે, અને તે ફક્ત તે પોતાની જાતને ખાતરી આપી શકતો નથી કે તે એક સારો માણસ છે, તેમ છતાં તે તેની દલીલ કરે છે અને કલાકો પછી અનુકૂળ ચુકાદા પર પહોંચ્યો.

"તે માત્ર પૈસા છે જે તેનામાં આ તફાવત બનાવે છે. થોડા પૈસા સાથે તે ફરીથી પોતે જ હશે.

"કેટલાક એમ્પ્લોયરો એવા લોકોનો સૌથી આઘાતજનક લાભ લે છે નીચે અને બહાર. એજન્સીઓ કંગાળ ઓફર કરતા નાના રંગીન કાર્ડ લટકાવે છે ભાંગી પડેલા માણસોને વેતન - અઠવાડિયામાં \$ 12, અઠવાડિયામાં \$ 15. એક \$ 18 એક સપ્તાહ નોકરી એક પ્લમ છે, અને સપ્તાહમાં \$ 25 ધરાવનાર કોઈપણ વ્યક્તિ એજન્સીની સામે કામ અટકી શકતું નથી રંગીન કાર્ડ. મારી પાસે કારકુનની માંગણી કરતા સ્થાનિક પેપરમાંથી ક્લિપ થયેલી જાહેરાત છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

225

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

સારા, સ્વચ્છ પેનમેન, સવારે 11 વાગ્યાથી સેન્ડવિચની દુકાન માટે ટેલિફોન ઓર્ડર લેવા દર મહિને \$ 8 માટે બપોરે 2 વાગ્યા સુધી - અઠવાડિયામાં \$ 8 નહીં પરંતુ મહિનામાં \$ 8. જાહેરાતમાં એમ પણ કહેવામાં આવ્યું છે કે, 'સ્ટેટ ધર્મ. 'શું તમે કોઈની પણ ફૂર કલ્પના કરી શકો છો જે સારાની માંગ કરે છે, પીડિતના ધર્મની પૂછપરછ કરતા એક કલાક 11 સેન્ટ માટે સ્વચ્છ પેનમેન? પણ તે છે શું ભ્રષ્ટ લોકોને ઓફર કરવામાં આવે છે. "

આલોચનાનો ભય

માણસ ખરેખર આ ડરથી કેવી રીતે આવ્યો, કોઈ ચોક્કસપણે કહી શકતું નથી, પરંતુ એક વસ્તુ ચોક્કસ છે - તેની પાસે તે અત્યંત વિકસિત સ્વરૂપમાં છે. કેટલાક માને છે કે આ રાજકારણ "વ્યવસાય" બન્યા તે સમયથી ડરનો દેખાવ થયો.

અન્ય માને છે કે તે તે ઉંમરે શોધી શકાય છે જ્યારે મહિલાઓએ પ્રથમ ચિંતા કરવાનું શરૂ કર્યું હતું વસ્ત્રો પહેરવામાં પોતાને "શૈલીઓ" સાથે.

આ લેખક, ન તો હાસ્યલેખક છે અને ન પ્રબોધક, વિશેષતા તરફ વલણ ધરાવે છે ટીકાનો મૂળભૂત ડર માણસના વારસાગત સ્વભાવનો તે ભાગ છે જે પૂછે છે તે માત્ર તેના સાથીદારનો માલ અને માલ લઈ જતો નથી, પરંતુ તેને યોગ્ય ઠેરવે છે તેના સાથીના પાત્રની ટીકા દ્વારા ક્રિયા. તે એક જાણીતી હકીકત છે કે એ ચોર તે વ્યક્તિની ટીકા કરશે જેની પાસેથી તે ચોરી કરે છે - રાજકારણીઓ ઓફિસ માગે છે, નહીં તેમના પોતાના ગુણો અને લાયકાતો પ્રદર્શિત કરીને, પરંતુ ભ્રમિત કરવાનો પ્રયાસ કરીને તેમના વિરોધીઓ.

ટીકાનો ડર ઘણા સ્વરૂપો લે છે, જેમાંથી મોટા ભાગના નાના છે અને તુચ્છ. બાલક માથાવાળા પુરુષો, ઉદાહરણ તરીકે, તેમના સિવાય અન્ય કોઈ કારણસર ટાલિયા હોય છે ટીકાનો ડર. ટોપીઓના ચુસ્ત ક્રિટિંગ બેન્ડ્સને કારણે માથા ટાલિયા બને છે જે વાળના મૂળમાંથી પરિભ્રમણને કાપી નાખે છે. પુરુષો ટોપી પહેરે છે, નહીં કારણ કે તેમને ખરેખર તેમની જરૂર છે, પરંતુ મુખ્યત્વે કારણ કે "દરેક જણ તે કરી રહ્યું છે." આ વ્યક્તિગત લાઇનમાં આવે છે અને તે જ રીતે કરે છે, જેથી અન્ય કોઈ વ્યક્તિગત ટીકા ન થાય તેને. મહિલાઓ ભાગ્યે જ ટાલિયા માથા, અથવા તો પાતળા વાળ ધરાવે છે, કારણ કે તેઓ ટોપી પહેરે છે જે તેમના માથાને looseલી રીતે ફિટ કરે છે, ટોપીઓનો એકમાત્ર હેતુ શણગાર છે.

પરંતુ, એવું ન માનવું જોઈએ કે સ્ત્રીઓ ભયથી મુક્ત છે ટીકા. જો કોઈ સ્ત્રી આ ભયના સંદર્ભમાં પુરુષ કરતાં ચ superiorિયાતી હોવાનો દાવો કરે છે, તેણીને 1890 ના વિન્ટેજની ટોપી પહેરીને શેરીમાં ચાલવા માટે કહો.

કપડાંના ચપળ ઉત્પાદકો આનો લાભ ઉઠાવવામાં ધીમું નથી ટીકાનો મૂળભૂત ભય, જેની સાથે સમગ્ર માનવજાતને શાપ આપવામાં આવ્યો છે. દરેક seasonતુમાં વસ્ત્રો પહેરવાના ઘણા લેખોમાં શૈલીઓ બદલાય છે. શૈલીઓ કોણ સ્થાપિત કરે છે? ચોક્કસપણે કપડાં ખરીદનાર નહીં, પણ ઉત્પાદક. તે કેમ કરે છે ઘણી વખત શૈલીઓ બદલો? જવાબ સ્પષ્ટ છે. તેમણે શૈલીઓ બદલી જેથી તે વધુ કપડાં વેચી શકે છે.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

226

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

આ જ કારણોસર ઓટોમોબાઇલ્સના ઉત્પાદકો (થોડા દુર્લભ સાથે અને ખૂબ જ સમજદાર અપવાદો) દરેક સીઝનમાં મોડેલોની શૈલીઓ બદલાય છે. ના ચાર ઓટોમોબાઇલ ચલાવવા માંગે છે જે નવીનતમ શૈલીની નથી, જોકે જૂની છે મોડેલ ખરેખર સારી કાર હોઈ શકે છે.

લોકો જે રીતે વર્તન કરે છે તેનું અમે વર્ણન કરી રહ્યા છીએ જીવનની નાની અને નાની બાબતો પર લાગુ પડતા ટીકાના ડરનો પ્રભાવ. ચાલ આપણે હવે માનવીય વર્તનની તપાસ કરો જ્યારે આ ડર લોકો સાથે જોડાણમાં અસર કરે છે માનવ સંબંધોની વધુ મહત્વપૂર્ણ ઘટનાઓ. વ્યવહારિક ઉદાહરણ લો કોઈપણ વ્યક્તિ જે "માનસિક પરિપક્વતા" (35 થી 40 વર્ષ સુધી) ની ઉંમરે પહોંચી ગઈ છે ઉંમર, સામાન્ય સરેરાશ તરીકે, અને જો તમે તેના મનના ગુપ્ત વિચારો વાંચી શકો,

દ્વારા શીખવવામાં આવતી મોટાભાગની દંતકથાઓમાં તમને ખૂબ જ નિશ્ચિત અવિશ્વાસ મળશે કેટલાક દાયકાઓ પહેલાંના મોટાભાગના સિદ્ધાંતવાદીઓ અને ધર્મશાસ્ત્રીઓ.

ઘણી વાર નહીં, તેમ છતાં, તમને એવી વ્યક્તિ મળશે કે જેની પાસે ખુલ્લેઆમ હિંમત હોય આ વિષય પર તેની માન્યતા જણાવો. મોટાભાગના લોકો, જો પુરતું દબાવવામાં આવે તો, જૂઠું બોલશે સ્વીકારવાને બદલે કે તેઓ તે સ્વરૂપ સાથે સંકળાયેલી વાર્તાઓને માનતા નથી ધર્મ જે વૈજ્ઞાનિક શોધની ઉંમર પહેલાં લોકોને બંધનમાં રાખતો હતો અને શિક્ષણ.

શા માટે સરેરાશ વ્યક્તિ, આ જીંગીટાનના દિવસોમાં, શરમાળ છે દંતકથાઓમાં તેમની માન્યતાને નકારવાથી દૂર જે મોટાભાગના લોકોનો આધાર હતો થોડા દાયકાઓ પહેલાં ધર્મો? જવાબ છે, "ટીકાના ડરને કારણે." અવિશ્વાસ વ્યક્ત કરવાની હિંમત માટે પુરુષો અને સ્ત્રીઓને દાવ પર સળગાવી દેવામાં આવ્યા છે ભૂત. તે આશ્ચર્યજનક નથી કે આપણને એક ચેતના વારસામાં મળી છે જે આપણને ભય બનાવે છે ટીકા. ભૂતકાળમાં તે સમય હતો, અને એટલો દૂર નહોતો, જ્યારે ટીકાઓ ગંભીર હતી સજાઓ - તે હજુ પણ કેટલાક દેશોમાં કરે છે.

ટીકાનો ડર માણસને તેની પહેલથી છીનવી લે છે, તેની શક્તિનો નાશ કરે છે કલ્પના, તેના વ્યક્તિત્વને મર્યાદિત કરે છે, તેની આત્મનિર્ભરતા છીનવી લે છે, અને તેને કરે છે સો અન્ય રીતે નુકસાન. માતાપિતા ઘણીવાર તેમના બાળકોને ન ભરવાપાત્ર કરે છે તેમની ટીકા કરીને ઈજા. મારા બાળપણની ચૂમ્મામાંથી એકની માતા ઉપયોગ કરતી હતી તેને લગભગ દરરોજ સ્વીચથી સજા કરો, હંમેશા સાથે કામ પૂર્ણ કરો નિવેદન, "તમે વીસ વર્ષ પહેલાં પેનિટિશિયરીમાં ઉતરશો." તેને મોકલવામાં આવ્યો હતો સત્તર વર્ષની ઉંમરે સુધારક.

ટીકા એ સેવાનું એક સ્વરૂપ છે, જેમાંથી દરેક પાસે ખૂબ વધારે છે. દરેક વ્યક્તિ પાસે તેનો સ્ટોક હોય છે જે મફત આપવામાં આવે છે, પછી ભલે તે માંગવામાં આવે કે ન આવે. વ્યક્તિના નજીકના સંબંધીઓ સૌથી ખરાબ ગુનેગાર હોય છે. તેને એ તરીકે માન્યતા આપવી જોઈએ અપરાધ (વાસ્તવમાં તે સૌથી ખરાબ પ્રકૃતિનો ગુનો છે), કોઈપણ માતાપિતા માટે બાંધવું બિનજરૂરી ટીકા દ્વારા બાળકના મનમાં હલકી ગુણવત્તાવાળા સંકુલ. એમ્બલોયરો જે માનવ સ્વભાવને સમજે છે, પુરુષોમાં શ્રેષ્ઠ છે, તેના દ્વારા નહીં

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

227

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

પૃષ્ઠ 232

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

ટીકા, પરંતુ રચનાત્મક સૂચન દ્વારા. માતાપિતા તે જ પરિપૂર્ણ કરી શકે છે તેમના બાળકો સાથે પરિણામો. ટીકા માનવ હૃદયમાં ભય રોપશે, અથવા રોષ, પરંતુ તે પ્રેમ અથવા સ્નેહ બનાવશે નહીં.

### વિવેચનાના ભયના લક્ષણો

આ ભય લગભગ ગરીબીના ભય જેટલો સાર્વત્રિક છે, અને તેની અસરો છે વ્યક્તિગત સિદ્ધિ માટે જીવલેણ, મુખ્યત્વે કારણ કે આ ભય પહેલનો નાશ કરે છે, અને કલ્પનાના ઉપયોગને નિરાશ કરે છે. ભયના મુખ્ય લક્ષણો છે:

સેલ્ફ-કોન્સિઓસનેસ. દ્વારા સામાન્ય રીતે વ્યક્ત થાય છે  
ગભરાટ, વાતચીતમાં ડરપોક અને અજાણ્યા લોકોને મળવામાં,  
હાથ અને અંગોની વિચિત્ર હિલચાલ, આંખોનું સ્થળાંતર.  
ઘનનો અભાવ. અવાજ નિયંત્રણ અભાવ દ્વારા વ્યક્ત,  
અન્યની હાજરીમાં ગભરાટ, શરીરની નબળી મુદ્રા, નબળી  
સ્મૃતિ.

વ્યક્તિગતતા. નિર્ણયની દ્રાસતામાં અભાવ, વ્યક્તિગત  
વશીકરણ, અને ચોક્કસપણે મંતવ્યો વ્યક્ત કરવાની ક્ષમતા. બાજુની આદત-  
મુદ્દાઓને ચોરસ રીતે મળવાને બદલે. સાથે સહમત  
અન્ય લોકો તેમના મંતવ્યોની કાળજીપૂર્વક તપાસ કર્યા વિના.

લઘુતા ગ્રંથિ. સ્વ વ્યક્ત કરવાની આદત-  
mouthાંકવાના સાધન તરીકે, મોં દ્વારા અને ક્રિયાઓ દ્વારા મંજૂરી  
હીનતાની લાગણી ઉભી કરે છે. અન્ય લોકોને પ્રભાવિત કરવા માટે "મોટા શબ્દો" નો ઉપયોગ કરવો,  
(ઘણીવાર શબ્દોનો વાસ્તવિક અર્થ જાણ્યા વગર). અનુકરણ  
ટ્રેસ, વાણી અને શિષ્ટાચારમાં અન્ય. કાલ્પનિકની બડાઈ  
સિદ્ધિઓ. આ કેટલીકવાર સપાટીનો દેખાવ આપે છે a  
શ્રેષ્ઠતાની લાગણી.

વિસ્તરણ. "સાથે ચાલુ રાખવાનો પ્રયાસ કરવાની આદત  
જોનેસ, "કોઈની આવક કરતા વધારે ખર્ચ કરવો.

પ્રારંભિક અભાવ. માટે તકો સ્વીકારવામાં નિષ્ફળતા  
સ્વ-પ્રગતિ, અભિપ્રાયો વ્યક્ત કરવામાં ડર, આત્મવિશ્વાસનો અભાવ  
કોઈના પોતાના વિચારો, દ્વારા પૂછવામાં આવેલા પ્રશ્નોના ઉડાઉ જવાબો આપે છે  
ઉપરી અધિકારી, રીતભાત અને વાણીનો ખચકાટ, બંને શબ્દોમાં છેતરપિંડી  
અને કાર્યો.

એમ્બિટિશનનો અભાવ. માનસિક અને શારીરિક આળસ, અભાવ  
આત્મવિશ્વાસ, નિર્ણયો સુધી પહોંચવામાં ધીમી, સરળતાથી પ્રભાવિત  
અન્ય, તેમની પીઠ પાછળ અન્યની ટીકા કરવાની આદત અને

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

228

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેમને તેમના ચહેરા પર ખુશામત, વગર હાર સ્વીકારવાની આદત  
વિરોધ, જ્યારે અન્ય લોકો દ્વારા વિરોધ કરવામાં આવે ત્યારે બાંધધરી છોડી દેવી,  
કારણ વગર અન્ય લોકો પર શંકાસ્પદ, કુશળતાનો અભાવ  
રીત અને વાણી, ભૂલો માટે દોષ સ્વીકારવાની અનિચ્છા.

### ILL સ્વાસ્થ્યનો ભય

આ ભય શારીરિક અને સામાજિક બંને વારસામાં મળી શકે છે. તે નજીકથી છે  
વૃદ્ધાવસ્થાના ભય અને ભયના કારણો સાથે, તેના મૂળ સાથે સંકળાયેલ

મૃત્યુ, કારણ કે તે "ભયંકર વિશ્વ" ની સરહદ પર નજીકથી દોરી જાય છે માણસ જાણતો નથી, પરંતુ જેના વિશે તેને થોડી અગવડતા શીખવવામાં આવી છે વાર્તાઓ. અભિપ્રાય અમુક અંશે સામાન્ય પણ છે કે અમુક અનૈતિક લોકો "આરોગ્ય વેચવાના" વ્યવસાયમાં રોકાયેલા લોકો સાથે થોડો સંબંધ નથી ખરાબ સ્વાસ્થ્યના ભયને જીવંત રાખવો.

મુખ્યમાં, ભયંકર ચિત્રોને કારણે માણસ ખરાબ સ્વાસ્થ્યનો ભય રાખે છે તેના મનમાં વાવેતર કરવામાં આવ્યું છે કે જો મૃત્યુ આગળ નીકળી જાય તો શું થઈ શકે તેને. તે આર્થિક ટોલને કારણે પણ ડરે છે જેનો તે દાવો કરી શકે છે.

એક પ્રતિષ્ઠિત ચિકિત્સકનો અંદાજ છે કે મુલાકાત લેનારા તમામ લોકોમાંથી 75% વ્યાવસાયિક સેવા માટેના ચિકિત્સકો હાયપોકોન્ડ્રિયા (કાલ્પનિક બીમારી). તે સૌથી વધુ ખાતરીપૂર્વક બતાવવામાં આવ્યું છે કે રોગનો ભય, જ્યાં પણ ડરનું સહજ પણ કારણ નથી, ઘણીવાર શારીરિક લક્ષણો પેદા કરે છે રોગનો ભય હતો.

શક્તિશાળી અને શક્તિશાળી માનવ મન છે! તે બનાવે છે અથવા તે નાશ કરે છે.

નાદુરસ્ત સ્વાસ્થ્યના ભયની આ સામાન્ય નબળાઈ પર વગાડવું પેટન્ટ દવાઓએ નસીબ મેળવ્યું છે. વિશ્વાસપાત્ર પર લાદવાનું આ સ્વરૂપ લગભગ વીસ વર્ષ પહેલાં માનવતા એટલી પ્રચલિત બની હતી કે કોલિઅર્સનું સાપ્તાહિક મેગેઝિને કેટલાક ખરાબ ગુનેગારો સામે કડવું અભિયાન હાથ ધર્યું હતું પેટન્ટ દવા વ્યવસાય.

વિશ્વયુદ્ધ દરમિયાન ફાટી નીકળેલા "ફ્લૂ" રોગચાળા દરમિયાન, ન્યુ યોર્ક સિટીના મેયરે લોકોને થયેલા નુકસાનની તપાસ માટે કડક પગલાં લીધા તેઓ ખરાબ સ્વાસ્થ્યના તેમના સ્વાભાવિક ડરથી પોતાને કરી રહ્યા હતા. તેણે ફોન કર્યો અખબારના માણસો અને તેમને કહ્યું, "સજ્જનો, મને લાગે છે કે તમને પૂછવું જરૂરી નથી 'ફ્લૂ' રોગચાળાને લગતી કોઈપણ ભયજનક હેડલાઇન્સ પ્રકાશિત કરવી. જ્યાં સુધી તમે સહકાર ન આપો મારી સાથે, અમારી પાસે એવી પરિસ્થિતિ હશે કે જેને આપણે નિયંત્રિત કરી શકતા નથી. "અખબારોએ છોડી દીધું "ફ્લૂ" વિશેની વાર્તાઓ પ્રકાશિત કરવી અને એક મહિનાની અંદર રોગચાળો થઈ ગયો સફળતાપૂર્વક ચકાસાયેલ.

કેટલાક વર્ષો પહેલા હાથ ધરવામાં આવેલા પ્રયોગોની શ્રેણી દ્વારા, તે સાબિત થયું હતું કે સૂચન દ્વારા લોકોને બીમાર બનાવી શકાય. અમે દ્વારા આ પ્રયોગ હાથ ધર્યો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

229

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ત્રણ પરિચિતોને "પીડિતો" ની મુલાકાત લેવાનું કારણ બને છે, જેમાંથી દરેકએ પૂછ્યું પ્રશ્ન, "તમને શું બીમારી છે? તમે ભયંકર બીમાર છો." સામાન્ય રીતે પ્રથમ પ્રશ્નકર્તા પીડિત તરફથી હસવું, અને બેચેન "ઓહ, કંઈ નહીં, હું ઠીક છું".

બીજા પ્રશ્નકર્તાને સામાન્ય રીતે નિવેદન સાથે જવાબ આપવામાં આવ્યો હતો, "મને ખબર નથી બરાબર, પણ મને ખરાબ લાગે છે. "ત્રીજો પ્રશ્નકર્તા સામાન્ય રીતે નિખાલસતાથી મળતો હતો સ્વીકાર્યું કે પીડિતા ખરેખર બીમાર હતી.

જો તમને શંકા હોય કે તે તેને બનાવશે તો કોઈ પરિચિત પર આનો પ્રયાસ કરો

આસ્વાસ્થતા, પરંતુ પ્રયોગને અધિકાર ન લઈ જાઓ. ત્યાં ચોક્કસ છે  
ધોમિક સંપ્રદાય જેના સભ્યો અને દુર્ભાગીનો વચ્ચે છે  
"હેલ્થિંગ" પદ્ધતિ. તેઓ તેને પીડિત પર "જોડણી મૂકીને" કહે છે.

ત્યાં જબરજસ્ત પુરાવા છે કે રોગ ક્યારેક માં શરૂ થાય છે  
નકારાત્મક વિચાર આવેગનું સ્વરૂપ. આવા આવેગ એકમાંથી પસાર થઈ શકે છે  
બીજાને મન, સૂચન દ્વારા, અથવા વ્યક્તિ દ્વારા તેના પોતાના મનમાં બનાવેલ.

એક માણસ જે આ ઘટના કરતાં વધુ શાણપણથી આશીર્વાદિત હતો  
સૂચવો, એકવાર કહ્યું "જ્યારે કોઈ મને પૂછે કે મને કેવું લાગે છે, હું હંમેશા જવાબ આપવા માંગુ છું  
તેને પછાડી દે છે. "

ctorsકટરો દર્દીઓને તેમના સ્વાસ્થ્ય માટે નવી આબોહવામાં મોકલે છે, કારણ કે ફેરફાર  
"માનસિક વલણ" જરૂરી છે. ખરાબ સ્વાસ્થ્યના ભયનું બીજું દરેકમાં રહે છે  
માનવ મન. ચિંતા, ભય, નિરાશા, પ્રેમ અને વ્યવસાયમાં નિરાશા  
બાબતો, આ બીજાને અંકુરિત અને વધવા માટેનું કારણ બને છે. તાજેતરના વ્યવસાયમાં મંદી  
ડોક્ટરોને ફરાર રાખ્યા, કારણ કે દરેક પ્રકારની નકારાત્મક વિચારસરણીનું કારણ બની શકે છે  
બીમાર સ્વાસ્થ્ય.

વ્યવસાયમાં અને પ્રેમમાં નિરાશાઓ સૂચિની ટોચ પર છે  
ખરાબ સ્વાસ્થ્યના ભયના કારણો. એક યુવકે પ્રેમમાં નિરાશા સહન કરી જે  
તેને હોસ્પિટલમાં મોકલ્યો. મહિનાઓ સુધી તે જીવન અને મૃત્યુ વચ્ચે ફરતો રહ્યો. એ  
સૂચક ચિકિત્સામાં નિષ્ણાતને બોલાવવામાં આવ્યા. નિષ્ણાતે નર્સો બદલી,  
તેને ખૂબ જ મોહક યુવતીનો હવાલો સોંપી જેણે શરૂઆત કરી (   
s arrivalકટર સાથે ગોઠવણ) તેના આગમનના પ્રથમ દિવસે તેને પ્રેમ કરવા  
નોકરી. ત્રણ સપ્તાહમાં દર્દીને હોસ્પિટલમાંથી રજા આપવામાં આવી હતી  
વેદના, પરંતુ સંપૂર્ણપણે અલગ રોગ સાથે. તે ફરી પ્રેમમાં હતો. આ  
ઉપાય એક છેતરપિંડી હતી, પરંતુ દર્દી અને નર્સ બાદમાં પરણ્યા હતા. બંને અંદર છે  
આ લેખન સમયે સારું સ્વાસ્થ્ય.

## ILL HEALTH ના ભયના લક્ષણો

આ લગભગ સાર્વત્રિક ભયના લક્ષણો છે:

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

230

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) d

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ઓટો-સૂચન. સ્વના નકારાત્મક ઉપયોગની આદત  
ના લક્ષણો શોધીને અપેક્ષા રાખીને સૂચન  
તમામ પ્રકારના રોગ. કાલ્પનિક બીમારીને "માણવી" અને તેના વિશે બોલવું  
વાસ્તવિક હોવા તરીકે. બધા "ફેડ્સ" અને "ઇસમ્સ" ને અજમાવવાની આદત  
અન્ય લોકો દ્વારા ઉપચારાત્મક મૂલ્ય તરીકે ભલામણ કરેલ. ની સાથે વાત કરો છું  
અન્ય કામગીરી, અકસ્માતો અને બીમારીના અન્ય સ્વરૂપો.

આહાર, શારીરિક વ્યાયામ, ઘટાડવાની મદદ નિરમો સાથે પ્રયોગ  
દવાઓ અને "કવેક" ઉપાયો.

હાયપોચંદ્રીયા. બીમારી વિશે વાત કરવાની આદત,  
રોગ પર મન કેન્દ્રિત કરવું, અને તેના દેખાવની અપેક્ષા રાખવી  
નર્વસ બ્રેક થાય ત્યાં સુધી. બોટલમાં જે કંઈ આવે છે તે ઇલાજ કરી શકતું નથી  
આ સ્થિતિ. તે નકારાત્મક વિચારસરણી અને કંઈ દ્વારા લાવવામાં આવે છે  
પરંતુ સકારાત્મક વિચાર ઉપચારને અસર કરી શકે છે. હાયપોકોન્ડ્રિયા, (એક તબીબી  
કાલ્પનિક રોગ માટેનો શબ્દ) જેટલું નુકસાન કરે છે તે કહેવાય છે  
પ્રસંગે, જેમ રોગનો ડર વ્યક્તિ કરી શકે છે. ના સૌથી વધુ કહેવાતા કેસો  
"ચેતા" કાલ્પનિક બીમારીમાંથી આવે છે.

કસરત. ખરાબ સ્વાસ્થ્યનો ડર ઘણીવાર યોગ્ય સાથે દખલ કરે છે  
શારીરિક વ્યાયામ, અને વધુ વજનમાં પરિણમે છે, જેના કારણે  
બહારનું જીવન ટાળો.

સુસંગતતા. નાદુરસ્ત સ્વાસ્થ્યનો ડર કુદરતને તોડી નાખે છે  
શરીર પ્રતિકાર, અને કોઈપણ સ્વરૂપો માટે અનુકૂળ સ્થિતિ બનાવે છે  
રોગનો સંપર્ક થઈ શકે છે.

ખરાબ સ્વાસ્થ્યનો ભય ઘણીવાર ગરીબીના ભય સાથે સંબંધિત હોય છે,  
ખાસ કરીને હાઈપોકોન્ડ્રીઆકના કિસ્સામાં, જે સતત ચિંતા કરે છે  
s doctor's કટરના બિલ, હોસ્પિટલના બિલ ચૂકવવાની શક્યતા વિશે,  
વગેરે આ પ્રકારની વ્યક્તિ માંદગીની તૈયારીમાં ઘણો સમય વિતાવે છે,  
મૃત્યુ વિશે વાત કરવી, કબ્રસ્તાન માટે પૈસા બચાવવા અને દફન કરવા  
ખર્ચ, વગેરે.

સેલ્ફ-કોડલિંગ. સહાનુભૂતિ માટે બોલી બનાવવાની આદત,  
લાલચ તરીકે કાલ્પનિક બીમારીનો ઉપયોગ. (લોકો ઘણીવાર આ યુક્તિનો આશરો લે છે  
કામ ટાળવા માટે). સાદી આળસને coverાંકવા માટે માંદગી બતાવવાની આદત,  
અથવા મહત્વાકાંક્ષાના અભાવ માટે અલીબી તરીકે સેવા આપવી.

નિરંતરતા. આલ્કોહોલ અથવા માદક દ્રવ્યોનો ઉપયોગ કરવાની આદત  
માથાનો દુખાવો, ન્યુરલજીયા વગેરે જેવા દુખાવાને નાશ કરો  
કારણ દૂર કરવું.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

231

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

માંદગી વિશે વાંચવાની ટેવ અને ચિંતા  
તેનાથી પ્રભાવિત થવાની શક્યતા. પેટન્ટ વાંચવાની ટેવ  
દવાની જાહેરાતો.

પ્રેમની ખોટનો ભય

આ સહજ ભયના મૂળ સ્ત્રોતની જરૂર છે પણ થોડું વર્ણન, કારણ કે તે દેખીતી રીતે જ તેની સાથે ચોરવાની બહુપત્નીત્વની આદતમાંથી ઉછર્યા છે. માણસનો સાથી, અને જ્યારે પણ તે કરી શકે ત્યારે તેની સાથે સ્વતંત્રતા લેવાની તેની આદત.

ઈર્ષ્યા, અને ડિમેન્શિયા પ્રેકોક્સના અન્ય સમાન સ્વરૂપો માણસમાંથી ઉગે છે કોઈનો પ્રેમ ગુમાવવાનો વારસાગત ડર. આ ભય બધામાં સૌથી પીડાદાયક છે છ મૂળભૂત ભય. તે કદાચ શરીર અને મન સાથે વધુ વિનાશ ભજવે છે અન્ય કોઈપણ મૂળભૂત ભય, કારણ કે તે ઘણીવાર કાયમી ગાંડપણ તરફ દોરી જાય છે.

પ્રેમ ગુમાવવાનો ભય કદાચ પથ્થર યુગનો છે, જ્યારે પુરુષોએ જડ બળથી મહિલાઓની ચોરી કરી. તેઓ સ્ત્રીઓની ચોરી કરવાનું ચાલુ રાખે છે, પરંતુ તેમની તકનીક બદલાઈ ગઈ છે. બળને બદલે, તેઓ હવે સમજાવટનો ઉપયોગ કરે છે સુંદર કપડાં, મોટર કાર અને અન્ય "બાઈટ" શારીરિક કરતાં વધુ અસરકારક છે બળ. માણસની આદતો તે જ છે જે તે સંસ્કૃતિના પ્રારંભમાં હતી, પરંતુ તે તેમને અલગ રીતે વ્યક્ત કરે છે.

સાવચેત વિશ્લેષણ દર્શાવે છે કે સ્ત્રીઓ આ ભય માટે વધુ સંવેદનશીલ છે પુરુષો કરતાં. આ હકીકત સરળતાથી સમજાવી શકાય છે. સ્ત્રીઓ અનુભવમાંથી શીખી છે, કે પુરુષો સ્વભાવથી બહુપત્નીત્વ ધરાવતા હોય છે, જેથી તેમના હાથમાં વિશ્વાસ ન હોય હરીફોની.

### પ્રેમના નુકસાનના ભયના સંકેતો

આ ભયના વિશિષ્ટ લક્ષણો છે: -

JEALOUSY. મિત્રો અને શંકાસ્પદ હોવાની આદત પર્યાપ્ત આધારોના કોઈ વાજબી પુરાવા વિના પ્રિયજનો. (ઈર્ષ્યા એ ડિમેન્શિયા પ્રેકોક્સનું એક સ્વરૂપ છે જે ક્યારેક બની જાય છે સહેજ કારણ વગર (હિંસક). પત્ની પર આરોપ લગાવવાની આદત અથવા આધાર વગર બેવફાઈનો પતિ. ની સામાન્ય શંકા દરેક વ્યક્તિ, કોઈ પર સંપૂર્ણ વિશ્વાસ નથી.

ખોટી શોધ. મિત્રો સાથે દોષ શોધવાની આદત, સંબંધીઓ, વ્યવસાયિક સહયોગીઓ અને પ્રિયજનો સહેજ પણ ઉશ્કેરણી, અથવા કોઈપણ કારણ વગર.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

232

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

### b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

ગેમ્બલિંગ. જુગાર, ચોરી, છેતરપિંડી, અને અન્યથા પ્રિયજનો માટે નાણાં પૂરા પાડવાની જોખમી તકો લેવી લોકો, એવી માન્યતા સાથે કે પ્રેમ ખરીદી શકાય છે. ખર્ચ કરવાની આદત



અમુક જાતે જીવ અભાવ હોય છે. આમિદા, અથવા દેવું લેવું  
ગભરાટ, દ્રોણતાનો અભાવ, ઇચ્છાશક્તિની નબળાઈ, સ્વ-અભાવ  
નિયંત્રણ, આત્મનિર્ભરતાનો અભાવ, ખરાબ સ્વભાવ.

## જૂની ઉંમરનો ભય

મુખ્યમાં, આ ભય બે સ્રોતોમાંથી વધે છે. પ્રથમ, વિચાર જે જૂનો છે  
ઉંમર તેની સાથે ગરીબી લાવી શકે છે. બીજું, અને અત્યાર સુધીમાં સૌથી સામાન્ય સ્રોત  
મૂળ, ભૂતકાળની ખોટી અને કૂર ઉપદેશોમાંથી જે ખૂબ સારી રહી છે  
"આગ અને ગંધક," અને અન્ય બોગીઓ સાથે મિશ્રિત કરવામાં આવે છે જે ચાલાકીથી ગુલામ બનાવવા માટે રચાયેલ છે  
ભય દ્વારા માણસ.

વૃદ્ધાવસ્થાના મૂળભૂત ભયમાં, માણસ પાસે તેના માટે બે ખૂબ જ સાચા કારણો છે  
આશંકા - તેના સાથી માણસ પ્રત્યેના તેના અવિશ્વાસથી, જે જપ્ત કરી શકે છે  
ગમે તે દુન્યવી માલ તેની પાસે હોઈ શકે, અને બીજો ભયંકરથી ભો થાય  
બહારના વિશ્વના ચિત્રો, જે તેના મનમાં સામાજિક દ્વારા રોપવામાં આવ્યા હતા  
તેના મનના સંપૂર્ણ કબજામાં આવે તે પહેલાં આનુવંશિકતા.

બીમાર સ્વાસ્થ્યની શક્યતા, જે લોકો મોટા થતા જાય છે તે વધુ સામાન્ય છે,  
વૃદ્ધાવસ્થાના આ સામાન્ય ભયનું પણ એક કારણ છે. શૃંગારવાદ પણ પ્રવેશે છે  
વૃદ્ધાવસ્થાના ભયના કારણમાં, કારણ કે કોઈ માણસ તેના વિચારને વળગતો નથી  
લૈંગિક આકર્ષણમાં ઘટાડો.

વૃદ્ધાવસ્થાના ભયનું સૌથી સામાન્ય કારણ સાથે સંકળાયેલું છે  
ગરીબીની શક્યતા. "પુરહાઉસ" એક સુંદર શબ્દ નથી. તે એક ઠંડી ફેંકી દે છે  
દરેક વ્યક્તિનું મન જે તેના ઘટી રહેલા ખર્ચની સંભાવનાનો સામનો કરે છે  
ગરીબ ખેતરમાં વર્ષો.

વૃદ્ધાવસ્થાના ભયનું બીજું કાળો આપતું કારણ, નુકસાનની સંભાવના છે  
સ્વતંત્રતા અને સ્વતંત્રતા, કારણ કે વૃદ્ધાવસ્થા તેની સાથે બંનેનું નુકસાન લાવી શકે છે  
ભૌતિક અને આર્થિક સ્વતંત્રતા.

## વૃદ્ધાવસ્થાના ભયના સંકેતો

આ ભયના સૌથી સામાન્ય લક્ષણો છે:

ધીમું અને એક હીનતા વિકસાવવાની વૃત્તિ  
માનસિક પરિપક્વતાની ઉંમરે જટિલ, ચાળીસ વર્ષની આસપાસ,

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

233

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

ઉંમરને કારણે પોતાની જાતને "લપસણો" હોવાનું ખોટું માનવું. (આ  
સત્ય એ છે કે માનસિક અને આધ્યાત્મિક રીતે માણસના સૌથી ઉપયોગી વર્ષો છે  
ચાળીસ અને સાઠની વચ્ચે).

વૃદ્ધ "ફક્ત ખોટા જાતને કેમ આવી" સુચિમાં માફી માંગવાનો વધો પડેથી ગયું છે, નિયમને ઉલટાવવા અને રાખવા બદલ કૃતજ્ઞતા વ્યક્ત કરવાને બદલે શાણપણ અને સમજણની ઉમરે પહોંચ્યા.

પહેલ, કલ્પના અને સ્વને મારવાની આદત આનો ઉપયોગ કરવા માટે પોતાની જાતને ખૂબ જ વૃદ્ધ માનવાથી ખોટી રીતે વિશ્વાસ ગુણો. ચાલીસ ડ્રેસિંગના પુરુષ કે સ્ત્રીની આદત ખૂબ યુવાન દેખાવાનો પ્રયાસ કરવાનો અને રીતભાતને અસર કરવાનો હેતુ યુવાનીની; આમ મિત્રો અને અજાણ્યા બંને દ્વારા પ્રેરણાત્મક ઉપહાસ.

## મૃત્યુનો ભય

કેટલાક માટે આ તમામ મૂળભૂત ભયોમાં કૂર છે. કારણ સ્પષ્ટ છે. બહુમતીમાં, મૃત્યુના વિચાર સાથે સંકળાયેલા ભયની ભયંકર વેદના કેસો, સીધા ધાર્મિક કટ્ટરતા માટે ચાર્જ થઈ શકે છે. કહેવાતા "વિધર્મીઓ" છે વધુ "સંસ્કારી" કરતાં મૃત્યુનો ઓછો ડર. લાખો વર્ષોથી માણસ હજુ પણ અનુત્તરિત પ્રશ્નો પૂછી રહ્યો છે, "ક્યાંથી" અને "ક્યાં." હું ક્યાંથી આવ્યો છું, અને હું ક્યાં જાઉં છું?

ભૂતકાળના ઘાટા યુગ દરમિયાન, વધુ ઘડાયેલું અને ઘડાયેલું ન હોતું આ પ્રશ્નોના જવાબ આપવા માટે ધીમી, એક કિંમત માટે. સાક્ષી, હવે, મૃત્યુના ભયના મૂળ સ્ત્રોત.

"મારા તંબુમાં આવો, મારો વિશ્વાસ સ્વીકારો, મારા સિદ્ધાંતોને સ્વીકારો, અને હું આપીશ તમે એક ટિકિટ કે જે તમને મૃત્યુ પામે ત્યારે તરત જ સ્વર્ગમાં પ્રવેશ આપશે, "એ રડે છે સાંપ્રદાયિકતાના નેતા. "મારા તંબુની બહાર રહો," તે જ નેતા કહે છે, "અને શકે છે શેતાન તમને લઈ જાય છે અને તમને અનંતકાળ સુધી બાળી નાખે છે. "

ETERNITY લાંબો સમય છે. આગ એક ભયંકર વસ્તુ છે. શાશ્વતનો વિચાર સજા, અગ્નિ સાથે, માણસને માત્ર મૃત્યુથી ડરવાનું કારણ નથી, તે ઘણી વખત તેને કારણ આપે છે તેનું કારણ ગુમાવો. તે જીવનમાં રસનો નાશ કરે છે અને સુખને અશક્ય બનાવે છે.

મારા સંશોધન દરમિયાન, મેં "A Catalog of the." નામના પુસ્તકની સમીક્ષા કરી દેવો, "જેમાં 30,000 દેવોની સૂચિબદ્ધ કરવામાં આવી હતી જેની પૂજા માણસે કરી છે. વિચારો તે! તેમાંથી ત્રીસ હજાર, ક્રાઈશ્ચિય માંડીને માણસ સુધીની દરેક વસ્તુનું પ્રતિનિધિત્વ કરે છે. તે થોડું આશ્ચર્ય છે કે પુરુષો મૃત્યુના અભિગમથી ડરી ગયા છે.

જ્યારે ધાર્મિક નેતા સલામત આચરણ આપી શકશે નહીં સ્વર્ગ, કે, આવી જોગવાઈના અભાવથી, કમનસીબને નીચે ઉતરવાની મંજૂરી આપે છે નરક, પછીની શક્યતા એટલી ભયંકર લાગે છે કે તેના વિશેનો વિચાર મૂકે છે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

234

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

કલ્પનાને એવી વાસ્તવિક રીતે પકડી રાખો કે તે કારણને લકવો કરે અને સેટ કરે મૃત્યુનો ડર.

સત્યમાં, કોઈ માણસ જાણતો નથી, અને કોઈ માણસ ક્યારેય જાણતો નથી, સ્વર્ગ કે શું

નરક જેવું છે, ન તો કોઈ પણ માણસને ખબર છે કે ક્યાં સ્થળ ખરેખર અસ્તિત્વમાં છે. આ ખૂબ અભાવ છે હકારાત્મક જ્ઞ knowledgeન માનવ મનનો દરવાજો ચાર્લાટન માટે ખોલે છે તેના મગજને લેજરડેમેઇન અને વિવિધ સાથે દાખલ કરી અને નિયંત્રિત કરી શકે છે પવિત્ર છેતરપિંડી અને કપટ ની બ્રાન્ડ.

મૃત્યુનો ડર હવે એટલો સામાન્ય નથી જેટલો તે ઉંમર દરમિયાન હતો ત્યાં કોઈ મહાન કોલેજો અને યુનિવર્સિટીઓ નહોતી. વિજ્ઞ scienceનના માણસોએ ફેરવ્યું છે વિશ્વ પર સત્યનો પ્રકાશ, અને આ સત્ય ઝડપથી પુરુષોને મુક્ત કરે છે અને મૃત્યુના આ ભયંકર ભયથી મહિલાઓ. યુવાન પુરુષો અને યુવતીઓ જેઓ કોલેજો અને યુનિવર્સિટીઓમાં ભણે છે તેઓ "આગ" થી સરળતાથી પ્રભાવિત થતા નથી "ગંધક." જીવવિજ્ઞાન, ખગોળશાસ્ત્ર, ભૂસ્તરશાસ્ત્ર અને અન્ય સંબંધિત સહાય દ્વારા વિજ્ઞાncesન, અંધકાર યુગનો ડર જેણે માણસોના મનને પકડ્યું અને નાશ તેમના કારણ દૂર કરવામાં આવી છે.

પાગલ આશ્રય પાગલ થઈ ગયેલા પુરુષો અને સ્ત્રીઓથી ભરેલો છે, મૃત્યુના ભયને કારણે.

આ ભય નકામો છે. મૃત્યુ આવશે, પછી ભલે કોઈ વિચારે તેના વિશે. તેને જરૂરિયાત તરીકે સ્વીકારો, અને તમારા મનમાંથી વિચાર પસાર કરો. તે થવું જ જોઈએ એક, જરૂરિયાત, અથવા તે બધા માટે આવશે નહીં. કદાચ તે જેટલું ખરાબ હતું તેટલું ખરાબ નથી ચિત્રિત.

આખી દુનિયા માત્ર બે વસ્તુઓથી બનેલી છે, એનર્જી અને મેટર. પ્રાથમિક ભૌતિકશાસ્ત્રમાં આપણે શીખીએ છીએ કે ન તો કોઈ બાબત કે ન energyર્જી (માત્ર બે માણસ માટે જાણીતી વાસ્તવિકતાઓ) બનાવી શકાય છે અથવા નાશ પામી શકે છે. દ્રવ્ય અને ઉર્જા બંને રૂપાંતરિત કરી શકાય છે, પરંતુ નાશ કરી શકાતો નથી.

જીવન energyર્જી છે, જો તે કંઈપણ હોય. જો energyર્જી કે પદાર્થ ન હોઈ શકે નાશ, અલબત્ત જીવનનો નાશ કરી શકાતો નથી. જીવન, energyર્જીના અન્ય સ્વરૂપોની જેમ, સંક્રમણ, અથવા પરિવર્તનની વિવિધ પ્રક્રિયાઓમાંથી પસાર થઈ શકે છે, પરંતુ તે કરી શકતું નથી નાશ પામે છે. મૃત્યુ માત્ર સંક્રમણ છે.

જો મૃત્યુ માત્ર પરિવર્તન, અથવા સંક્રમણ નથી, તો મૃત્યુ પછી કશું જ આવતું નથી લાંબી, શાશ્વત, શાંતિપૂર્ણ sleepંધ અને sleepંધ સિવાય ડરવા જેવું કંઈ નથી. આમ તમે મૃત્યુનો ભય કાયમ માટે નાશ કરી શકે છે.

### મૃત્યુના ભયના લક્ષણો

આ ભયના સામાન્ય લક્ષણો છે: -

બનાવવાને બદલે મરવા વિશે વિચારવાની આદત

મોટાભાગના જીવન, સામાન્ય રીતે, હેતુના અભાવ અથવા યોગ્યતાના અભાવને કારણે

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

235

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

મૃત્યુના ડર માટે ઉપાયો એક બર્નિંગ ડિઝાયર છે  
 સિદ્ધિ, અન્યને ઉપયોગી સેવા દ્વારા સમર્થિત. વ્યસ્ત વ્યક્તિ  
 ભાગ્યે જ મૃત્યુ વિશે વિચારવાનો સમય મળે છે. તેને જીવન ખૂબ રોમાંચક લાગે છે  
 મૃત્યુની ચિંતા કરો. ક્યારેક મૃત્યુનો ડર નજીકથી હોય છે  
 ગરીબીના ભય સાથે સંકળાયેલું છે, જ્યાં કોઈનું મૃત્યુ નીકળશે  
 પ્રિયજનો ગરીબીથી પીડિત. અન્ય કિસ્સાઓમાં, મૃત્યુનો ભય છે  
 માંદગી અને પરિણામે શારીરિક તૂટી જવાને કારણે  
 શરીર પ્રતિકાર. મૃત્યુના ભયના સૌથી સામાન્ય કારણો છે: બીમાર-  
 આરોગ્ય, ગરીબી, યોગ્ય વ્યવસાયનો અભાવ, નિરાશા  
 પ્રેમ, ગાંડપણ, ધાર્મિક ઝનૂન ઉપર.

### વૃદ્ધ માણસની ચિંતા

ચિંતા એ ડર પર આધારિત મનની સ્થિતિ છે. તે ધીમે ધીમે કામ કરે છે, પરંતુ  
 સતત. તે કપટી અને સૂક્ષ્મ છે. પગલું દ્વારા પગલું તે ત્યાં સુધી "પોતે ખોદવું"  
 વ્યક્તિના તર્કશાસ્ત્રને લકવો કરે છે, આત્મવિશ્વાસ અને પહેલનો નાશ કરે છે. ચિંતા  
 અનિશ્ચિતતાને કારણે સતત ભયનું સ્વરૂપ છે તેથી તે મનની સ્થિતિ છે  
 જેને નિયંત્રિત કરી શકાય છે.

અસ્થિર મન લાચાર છે. અનિશ્ચિતતા અસ્વસ્થ મન બનાવે છે. સૌથી વધુ  
 વ્યક્તિઓમાં નિર્ણયો સુધી ઝડપથી પહોંચવા અને તેમની પડખે તોભા રહેવાની ઇચ્છાશક્તિનો અભાવ હોય છે  
 તેઓ બનાવવામાં આવ્યા પછી, સામાન્ય વ્યવસાયિક પરિસ્થિતિઓ દરમિયાન પણ. દરમિયાન  
 આર્થિક અશાંતિનો સમયગાળો (જેમ કે વિશ્વ તાજેતરમાં અનુભવે છે),  
 વ્યક્તિ વિકલાંગ છે, એકલા તેના સહજ સ્વભાવથી ધીમું નથી  
 નિર્ણયો સુધી પહોંચે છે, પરંતુ તે તેની આસપાસના અન્ય લોકોના અનિશ્ચિતતાથી પ્રભાવિત છે  
 જેમણે "સામૂહિક અનિશ્ચિતતા" ની સ્થિતિ બનાવી છે.

હતાશા દરમિયાન સમગ્ર વાતાવરણ, સમગ્ર વિશ્વમાં હતું  
 "ફેરેન્ઝા" અને "વૅરિરિટિસ", જે બે માનસિક રોગના જંતુઓથી ભરેલા છે  
 1929 માં વોલ સ્ટ્રીટ પ્રચંડતા પછી પોતાને ફેલાવવાનું શરૂ કર્યું. માત્ર એક જ છે  
 આ જંતુઓ માટે જાણીતા મારણ; તે ત્વરિત અને મક્કમ નિર્ણયની આદત છે.  
 તદુપરાંત, તે એક મારણ છે જે દરેક વ્યક્તિએ પોતાના માટે અરજી કરવી જોઈએ.

એકવાર આપણે કોઈ નિર્ણય પર પહોંચી ગયા પછી, આપણે પરિસ્થિતિઓની ચિંતા કરતા નથી  
 ક્રિયાની ચોક્કસ રેખાને અનુસરો.

મેં એકવાર એક માણસનો ઇન્ટરવ્યૂ લીધો હતો જે બે કલાક પછી વીજળી પડવાની હતી. આ  
 નિંદા કરનાર માણસ મૃત્યુ કોષમાં રહેલા કેટલાક આઠ માણસોમાં સૌથી શાંત હતો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
 દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

236

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

ટૂંકા સમયમાં અનંતકાળમાં જવું. તેમના ચહેરા પર આત્મવિશ્વાસનું સ્મિત સાથે, તેમણે કહ્યું, "તે સારું લાગે છે. જરા વિચારો, ભાઈ, મારી મુશ્કેલીઓ જલ્દી સમાપ્ત થઈ જશે. મને થયું છે આખી જિંદગી મુશ્કેલી સિવાય બીજું કંઈ નહીં. તે ખોરાક અને કપડાં મેળવવા માટે એક મુશ્કેલી હતી. ટૂંક સમયમાં મને આ વસ્તુઓની જરૂર નહીં પડે. જ્યારેથી હું શીખી છું ત્યારથી મને સારું લાગ્યું છે ખાતરી કરો કે મારે મરી જવું જોઈએ. મેં પછી મારું મન બનાવ્યું, મારા ભાગ્યને સારામાં સ્વીકારવું આત્મા. "

બોલતા બોલતા તેણે ત્રણ માણસો માટે પૂરતા પ્રમાણમાં ભોજન ખાધું, તેના માટે લાવવામાં આવેલ દરેક મો mouthમાં ખાવાનું, અને દેખીતી રીતે તેનો આનંદ માણી રહ્યો છે જાણે કોઈ દુર્ઘટના તેની રાહ જોતી ન હોય. નિર્ણયે આ માણસને રાજીનામું આપ્યું ભાગ્ય! નિર્ણય અનિચ્છનીય સંજોગોમાં વ્યક્તિની સ્વીકૃતિને પણ રોકી શકે છે.

છ મૂળભૂત ડર, ચિંતાની સ્થિતિમાં અનુવાદિત થાય છે અનિશ્ચિતતા કોઈ નિર્ણય પર પહોંચીને, મૃત્યુના ભયથી કાયમ તમારી જાતને રાહત આપો મૃત્યુને અનિવાર્ય ઘટના તરીકે સ્વીકારો. A સુધી પહોંચીને ગરીબીના ભયને ચાબુક મારવો તમે જે પણ સંપત્તિ એકત્રિત કરી શકો છો તેની સાથે રહેવાનો નિર્ણય ચિંતા. A સુધી પહોંચીને ટીકાના ભયની ગરદન પર તમારો પગ મૂકો અન્ય લોકો શું વિચારે છે, શું કરે છે અથવા કહે છે તેના વિશે ચિંતા ન કરવાનો નિર્ણય. દૂર કરો તેને અપનાવવાના નિર્ણય સુધી પહોંચવાથી વૃદ્ધાવસ્થાનો ભય, વિકલાંગ તરીકે નહીં, પણ એક તરીકે મહાન આશીર્વાદ જે તેની સાથે શાણપણ, આત્મ-નિયંત્રણ અને સમજણ નથી યુવાનો માટે જાણીતા.

લક્ષણો ભૂલી જવાના નિર્ણય દ્વારા તમારી જાતને ખરાબ સ્વાસ્થ્યના ભયથી મુક્ત કરો. પ્રેમ વિના સાથે રહેવાના નિર્ણય પર પહોંચીને પ્રેમ ગુમાવવાનો ડર મેળવો, જો તે જરૂરી છે.

સામાન્ય, ધાબળા સુધી પહોંચીને, તેના તમામ સ્વરૂપોમાં, ચિંતાની આદતને મારી નાખો એવો નિર્ણય કે જીવનમાં જે કંઈ આપવાનું છે તે ચિંતાની કિંમતનું નથી. આ સાથે નિર્ણય શાંતિ, મનની શાંતિ અને વિચારની શાંતિ આવશે જે આવશે સુખ લાવો.

જે માણસનું મન ભયથી ભરેલું છે તે તેની પોતાની તકોનો જ નાશ કરે છે બુદ્ધિશાળી ક્રિયા, પરંતુ, તે આ વિનાશક સ્પંદનોના મનમાં પ્રસારિત કરે છે બધા જેઓ તેની સાથે સંપર્કમાં આવે છે, અને નાશ કરે છે, તેમની તકો પણ.

ફૂતરો કે ઘોડો પણ જાણે છે કે તેના માલિકમાં ક્યારે હિંમતનો અભાવ છે; વધુમાં, એ ફૂતરો અથવા ઘોડો તેના માસ્ટર દ્વારા ફૂંકવામાં આવેલા ભયના સ્પંદનોને પસંદ કરશે, અને તે મુજબ વર્તવું. પ્રાણી સામ્રાજ્યમાં બુદ્ધિની રેખા નીચે કરો, ભયના સ્પંદનોને ઉપાડવા માટે વ્યક્તિને આ જ ક્ષમતા મળે છે. મધમાખી તરત જ વ્યક્તિના મનમાં ભયનો અહેસાસ થાય છે - અજ્ઞ unknownાત કારણોસર, મધમાખી જે વ્યક્તિના મનમાં ભયના સ્પંદનો છૂટી રહ્યા છે તે વ્યક્તિને ડંખ આપશે, ઘણું બધું સહેલાઈથી તે વ્યક્તિની છેડતી કરશે જેના મનમાં કોઈ ડર નથી.

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

237

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

ભયના સ્પંદનો એક મનમાંથી બીજામાં એટલી ઝડપથી અને ઝડપથી પસાર થાય છે ચોક્કસપણે માનવ અવાજનો અવાજ પ્રસારણ સ્ટેશનથી પસાર થાય છે રેડિયોનો પ્રાપ્ત સમૂહ — અને સ્વ-સમાન માધ્યમ દ્વારા.

માનસિક ટેલિપેથી એક વાસ્તવિકતા છે. વિચારો એક મનમાંથી બીજામાં જાય છે, સ્વેચ્છાએ, આ હકીકતને મુક્ત કરનાર વ્યક્તિ દ્વારા ઓળખવામાં આવે છે કે નહીં વિચારો, અથવા વ્યક્તિઓ જે તે વિચારોને પસંદ કરે છે.

જે વ્યક્તિ અભિવ્યક્તિ આપે છે, મોં દ્વારા, નકારાત્મક અથવા વિનાશક વિચારો તે શબ્દોના પરિણામોનો અનુભવ કરવા માટે વ્યવહારીક નિશ્ચિત છે વિનાશક "ક્રિક-બેક" ના રૂપમાં. વિનાશક વિચારનું પ્રકાશન આવેગ, એકલા, શબ્દોની સહાય વિના, વધુમાં "ક્રિકબેક" પણ પેદા કરે છે એક કરતાં વધુ માર્ગો. સૌ પ્રથમ, અને કદાચ યાદ રાખવા માટે સૌથી અગત્યનું, જે વ્યક્તિ વિનાશક પ્રકૃતિના વિચારો રજૂ કરે છે, તેણે નુકસાન સહન કરવું જ જોઈએ સર્જનાત્મક કલ્પનાના ફેકલ્ટીના ભંગાણ દ્વારા. બીજું, આ કોઈપણ વિનાશક લાગણીના મનમાં હાજરી નકારાત્મક વ્યક્તિત્વ વિકસાવે છે જે લોકોને ભગાડે છે, અને ઘણીવાર તેમને વિરોધીમાં ફેરવે છે. ત્રીજો સ્રોત જે વ્યક્તિ મનોરંજન કરે છે અથવા નકારાત્મક વિચારો છોડે છે તેને નુકસાન, આમાં રહેલું છે નોંધપાત્ર હકીકત-આ વિચાર-આવેગ માત્ર અન્યને જ નુકસાનકર્તા નથી, પણ તેઓ વ્યક્તિના આત્મનિર્ભર મનમાં પોતાને આત્મસાત કરે છે તેમને મુક્ત કરો, અને ત્યાં તેમના પાત્રનો એક ભાગ બની જાયો.

કોઈ વિચાર સાથે ક્યારેય પસાર થતો નથી, ફક્ત તેને મુક્ત કરીને. જ્યારે એ વિચાર પ્રકાશિત થાય છે, તે દરેક દિશામાં, માધ્યમ દ્વારા ફેલાય છે ઈથર, પરંતુ તે વ્યક્તિના અર્ધજાગ્રત મનમાં પણ કાયમ માટે રોપાય છે તેને મુક્ત કરે છે.

જીવનમાં તમારો વ્યવસાય, સંભવત સફળતા પ્રાપ્ત કરવાનો છે. સફળ થવા માટે, તમારે મનની શાંતિ મેળવવી જોઈએ, જીવનની ભૌતિક જરૂરિયાતો પ્રાપ્ત કરવી જોઈએ, અને સૌથી ઉપર, સુખ પ્રાપ્ત કરો. સફળતાના આ તમામ પુરાવાઓ વિચારના સ્વરૂપમાં શરૂ થાય છે આવેગ.

તમે તમારા પોતાના મનને નિયંત્રિત કરી શકો છો, તમારી પાસે તેને ગમે તે ખવડાવવાની શક્તિ છે વિચાર આવેગ તમે પસંદ કરો. આ વિશેષાધિકાર સાથે જવાબદારી પણ જાય છે રચનાત્મક રીતે તેનો ઉપયોગ. તમે તમારા પોતાના પૃથ્વીના ભાગ્યના માસ્ટર છો ચોક્કસ તમારામાં તમારા પોતાના વિચારોને નિયંત્રિત કરવાની શક્તિ છે. તમે પ્રભાવિત કરી શકો છો, સીધા, અને છેવટે તમારા પોતાના પર્યાવરણને નિયંત્રિત કરો, તમારા જીવનને તમે જે બનાવો છો તે બનવા માંગો છો - અથવા, તમે જે વિશેષાધિકારનો ઉપયોગ કરવા માટે ઉપેક્ષા કરી શકો છો તમારા જીવનને ઓર્ડર માટે બનાવો, આમ તમારી જાતને વિશાળ સમુદ્ર પર ફેંકી દો "સંજોગો" જ્યાં તમને તરંગો પર ચીપની જેમ અહીં અને ત્યાં ફેંકી દેવામાં આવશે સમુદ્રનું.

## ડેવિલ્સ વર્કશોપ

### સાતમી મૂળભૂત દુષ્ટતા

છ મૂળભૂત ભય ઉપરાંત, અન્ય એક અનિષ્ટ છે જેના દ્વારા લોકો સહન. તે સમૃદ્ધ જમીન બનાવે છે જેમાં નિષ્ક્રમતાના બીજ પુષ્કળ પ્રમાણમાં ઉગે છે. તે છે એટલી સૂક્ષ્મ છે કે તેની હાજરી ઘણીવાર શોધી શકાતી નથી. આ તકલીફ યોગ્ય રીતે ન હોઈ શકે ભય તરીકે વર્ગીકૃત. તે વધુ બેહુ છે અને ઘણી વખત ઘાતક છે બધા છ ભયથી. વધુ સારા નામની જરૂરિયાત માટે, ચાલો આ દુષ્ટ કહીએ નેગેટિવ ઈન્ફ્લુએન્સ માટે સ્યુસેપ્ટિબિલિટી.

જે પુરુષો મોટી સંપત્તિ ભેગી કરે છે તેઓ હંમેશા આની સામે પોતાનું રક્ષણ કરે છે દુષ્ટ! ગરીબી ક્યારેય ન કરે! જેઓ કોઈપણ કોલિંગમાં સફળ થાય છે તે આવશ્યક છે અનિષ્ટનો પ્રતિકાર કરવા માટે તેમનું મન તૈયાર કરો. જો તમે આ માટે ફિલસૂફી વાંચી રહ્યા છો ધન સંચયનો હેતુ, તમારે તમારી જાતને ખૂબ કાળજીપૂર્વક તપાસવી જોઈએ નક્કી કરો કે તમે નકારાત્મક પ્રભાવો માટે સંવેદનશીલ છો. જો તમે આની અવગણના કરો છો સ્વ-વિશ્લેષણ, તમે તમારી ઇચ્છાઓની વસ્તુ પ્રાપ્ત કરવાનો તમારો અધિકાર ગુમાવશો.

વિશ્લેષણની શોધ કરો. તમે તૈયાર કરેલા પ્રશ્નો વાંચ્યા પછી આ સ્વ-વિશ્લેષણ, તમારા જવાબોમાં તમારી જાતને કડક હિસાબમાં રાખો. પર જાઓ તમે જે કોઈ અન્ય દુશ્મનને જાણતા હોવ તેટલી કાળજીપૂર્વક કાર્ય કરો ઓચિંતો છાપોમાં તમારી રાહ જોવી અને તમારા પોતાના દોષો સાથે વ્યવહાર કરો જેમ તમે a સાથે કરશો વધુ મૂર્ત દુશ્મન.

તમે સરળતાથી હાઇવે લૂંટારાઓ સામે તમારી જાતને સુરક્ષિત કરી શકો છો, કારણ કે કાયદો તમારા લાભ માટે સંગઠિત સહયોગ પૂરો પાડે છે, પરંતુ "સાતમી મૂળભૂત દુષ્ટતા" છે માસ્ટર કરવું વધુ મુશ્કેલ છે, કારણ કે જ્યારે તમે તેના વિશે જાણતા નથી ત્યારે તે ત્રાટકશે હાજરી, જ્યારે તમે asleep ંધતા હોવ, અને જ્યારે તમે જાગતા હોવ. તદુપરાંત, તેનું શસ્ત્ર તે અમૂર્ત છે, કારણ કે તેમાં ફક્ત મનનું રાજ્ય છે. આ દુષ્ટતા પણ છે ખતરનાક છે કારણ કે તે માણસો જેટલા વિવિધ સ્વરૂપોમાં પ્રહાર કરે છે અનુભવો. કેટલીકવાર તે વ્યક્તિના સારા શબ્દો દ્વારા મનમાં પ્રવેશ કરે છે પોતાના સંબંધીઓ. અન્ય સમયે, તે અંદરથી કંટાળી જાય છે, પોતાની માનસિકતા દ્વારા વલણ. હંમેશા તે ઝેર જેટલું ઘાતક હોય છે, ભલે તે ઝડપથી ન મારે.

### નકારાત્મક સામે તમારી જાતને કેવી રીતે સુરક્ષિત રાખવી

#### ઈન્ફ્લુએન્સ

નકારાત્મક પ્રભાવોથી તમારી જાતને બચાવવા માટે, તમારા પોતાના બનાવવું, અથવા તમારી આસપાસના નકારાત્મક લોકોની પ્રવૃત્તિઓનું પરિણામ, ઓળખો

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફ્રીથી પ્રકાશિત:

239

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

કે તમારી પાસે વિલ-પાવર છે, અને જ્યાં સુધી તે દિવાલ ન બનાવે ત્યાં સુધી તેને સતત ઉપયોગમાં લો તમારા પોતાના મનમાં નકારાત્મક પ્રભાવો સામે પ્રતિરક્ષા.

એ હકીકતને ઓળખો કે તમે, અને દરેક અન્ય મનુષ્ય, સ્વભાવથી, આળસુ, ઉદાસીન અને બધા સૂચનો માટે સંવેદનશીલ જે તમારા સાથે સુમેળ કરે છે નબળાઈઓ.

ઓળખો કે તમે સ્વભાવે, તમામ છ મૂળભૂત ભય માટે સંવેદનશીલ છો, અને સ્થાપના. આ તમામ ભયનો સામનો કરવાના હેતુસર આદતો.

ઓળખો કે તમારા દ્વારા નકારાત્મક પ્રભાવો ઘણીવાર તમારા પર કામ કરે છે અર્ધજાગ્રત મન, તેથી તેઓને શોધવાનું મુશ્કેલ છે, અને તમારા મનને રાખો તે બધા લોકો સામે બંધ છે જે તમને કોઈપણ રીતે નિરાશ કરે છે અથવા નિરાશ કરે છે.

તમારી દવાની છાતી સાફ કરો, બધી ગોળીની બોટલ ફેંકી દો અને બંધ કરો શરદી, પીડા, પીડા અને કાલ્પનિક માંદગી તરફ દોરી જવું.

તમને વિચારવા માટે પ્રભાવિત કરનારા લોકોની સંગત જાણીજોઈને લેવી અને તમારા માટે કાર્ય કરો.

મુશ્કેલીઓની અપેક્ષા રાખશો નહીં કારણ કે તેઓ નિરાશ ન થવાની વૃત્તિ ધરાવે છે.

શંકા વિના, બધા મનુષ્યોની સૌથી સામાન્ય નબળાઈ એ આદત છે

અન્ય લોકોના નકારાત્મક પ્રભાવ માટે તેમનું મન ખુલ્લું રાખવું. આ નબળાઈ બધી છે

વધુ નુકસાનકારક, કારણ કે મોટાભાગના લોકો ઓળખતા નથી કે તેઓ શાપિત છે

તેના દ્વારા, અને ઘણા લોકો જે તેને સ્વીકારે છે, ઉપેક્ષા કરે છે અથવા દુષ્ટતાને સુધારવાનો ઇનકાર કરે છે ત્યાં સુધી તેમની દૈનિક ટેવોનો અનિયંત્રિત ભાગ બની જાય છે.

જેઓ પોતાની જાતને તેઓ જેવા છે તેમ જોવા માંગે છે તેમને મદદ કરવા માટે, નીચે મુજબ જે પ્રશ્નોની યાદી તૈયાર કરવામાં આવી છે. પ્રશ્નો વાંચો અને તમારા જવાબો જણાવો મોટેથી, જેથી તમે તમારો પોતાનો અવાજ સાંભળી શકો. આ તમારા માટે સરળ બનશે તમારી સાથે સત્યવાદી.

### સ્વ-વિશ્લેષણ પરીક્ષણ પ્રશ્નો

શું તમે વારંવાર "ખરાબ લાગે છે" ની ફરિયાદ કરો છો અને જો એમ હોય તો, શું છે કારણ?

શું તમને સહેજ પણ અન્ય લોકો સાથે દોષ લાગે છે?

ઉશ્કેરણી?

શું તમે વારંવાર તમારા કામમાં ભૂલો કરો છો, અને જો એમ હોય તો,

શા માટે?

શું તમે તમારી વાતચીતમાં કટાક્ષ અને અપમાનજનક છો?

શું તમે જાણીજોઈને કોઈની સંગત ટાળો છો, અને જો તો, કેમ?

મફત ડિજિટલ ડાઉનલોડ પીડીએફ ઇબુક આવૃત્તિ  
દ્વારા ફરીથી પ્રકાશિત:

240

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી



## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

શું તમને વારંવાર અપચો થાય છે? જો એમ હોય તો, શું છે કારણ?

શું જીવન તમને નિરર્થક અને ભવિષ્ય નિરાશાજનક લાગે છે? તેથી જો, શા માટે?

શું તમને તમારો વ્યવસાય ગમે છે? જો નહિં, તો શા માટે?

શું તમે વારંવાર આત્મ-દયા અનુભવો છો, અને જો એમ હોય તો શા માટે?

શું તમે તે લોકોથી ઈર્ષ્યા કરો છો જે તમને શ્રેષ્ઠ બનાવે છે?

સફળ થવાનો વિચાર કરીને તમે સૌથી વધુ સમય કયા માટે સમર્પિત કરો છો, અથવા નિષ્ફળતાની?

શું તમે મોટા થતા જતા આત્મવિશ્વાસ મેળવી રહ્યા છો કે ગુમાવી રહ્યા છો?

શું તમે બધી ભૂલોમાંથી મૂલ્યવાન કંઈક શીખો છો?

શું તમે કોઈ સંબંધી અથવા પરિચિતને ચિંતા કરવાની મંજૂરી આપી રહ્યા છો તમે? જો એમ હોય તો, શા માટે?

શું તમે ક્યારેક "વાદળોમાં" છો અને અન્ય સમયે નિરાશાની depth ડાઈ?

તમારા પર સૌથી પ્રેરણાદાયી પ્રભાવ કોનો છે? શું છે કારણ?

શું તમે નકારાત્મક અથવા નિરાશાજનક પ્રભાવોને સહન કરો છો તમે ટાળી શકો છો?

શું તમે તમારા વ્યક્તિગત દેખાવ પ્રત્યે બેદરકાર છો? જો એમ હોય તો, ક્યારે અને શા માટે?

શું તમે "તમારી મુશ્કેલીઓને કેવી રીતે ડૂબવું" તે શીખી લીધું છે તેમનાથી નારાજ થવા માટે ખૂબ વ્યસ્ત છો?

જો તમે તમારી જાતને "સ્પાઇનલેસ નબળા" કહો છો અન્યને તમારા માટે તમારા વિચારો કરવા માટે પરવાનગી આપે છે?

શું તમે ઓટો-નશો સુધી આંતરિક સ્નાનની ઉપેક્ષા કરો છો તમને ખરાબ સ્વભાવ અને ચીડિયા બનાવે છે?

કેટલી અટકાવી શકાય તેવી ખલેલ તમને હેરાન કરે છે અને શા માટે શું તમે તેમને સહન કરો છો?

શું તમે "શાંત કરવા" માટે દારૂ, નાર્કોટિક્સ અથવા સિગારેટનો આશરો લો છો? ચેતા "? જો એમ હોય તો, તમે તેના બદલે ઇચ્છાશક્તિનો પ્રયાસ કેમ નથી કરતા?

શું કોઈ તમને "નાગ" કરે છે, અને જો એમ હોય તો, કયા કારણોસર?

શું તમારી પાસે નિર્ધારિત મુખ્ય હેતુ છે, અને જો એમ હોય તો, શું તે છે, અને તેને પ્રાપ્ત કરવા માટે તમારી પાસે શું યોજના છે?

શું તમે છ મૂળભૂત ભયમાંથી પીડિત છો? જો એમ હોય તો, જે રાશિઓ?

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તમારી પાસે એક પદ્ધતિ છે જેના દ્વારા તમે તમારી જાતને સુરક્ષિત કરી શકો છો અન્યના નકારાત્મક પ્રભાવ સામે?

શું તમે તમારા બનાવવા માટે ઓટો-સૂચનનો ઇરાદાપૂર્વક ઉપયોગ કરો છો મન હકારાત્મક?

તમે કઈ વસ્તુને સૌથી વધુ મૂલ્ય આપો છો, તમારી ભૌતિક સંપત્તિ અથવા તમારા પોતાના વિચારોને નિયંત્રિત કરવાનો વિશેષાધિકાર?

શું તમે તમારા પોતાના વિરુદ્ધ અન્ય લોકોથી સરળતાથી પ્રભાવિત છો? ચુકાદો?

આજે તમારા સ્ટોકમાં મૂલ્યવાન કંઈપણ ઉમેર્યું છે

જ્ knowledgeન કે મનની સ્થિતિ?

શું તમે એવા સંજોગોનો સામનો કરો છો જે તમને બનાવે છે નાખુશ, અથવા જવાબદારીથી દૂર?

શું તમે બધી ભૂલો અને નિષ્ફળતાઓનું વિશ્લેષણ કરો છો અને તેના દ્વારા નફો કરવાનો પ્રયાસ કરો છો તેમને અથવા, શું તમે એવું વલણ અપનાવો છો કે આ તમારી ફરજ નથી?

શું તમે તમારી ત્રણ સૌથી હાનિકારક નબળાઈઓના નામ આપી શકો છો? તમે તેમને સુધારવા માટે શું કરી રહ્યા છો?

શું તમે અન્ય લોકોને તેમની ચિંતા તમારી પાસે લાવવા પ્રોત્સાહિત કરો છો સહાનુભૂતિ માટે?

શું તમે તમારા દૈનિક અનુભવો, પાઠમાંથી અથવા પસંદ કરો છો તમારી વ્યક્તિગત પ્રગતિમાં કઈ મદદ કરે છે?

શું તમારી હાજરી અન્ય પર નકારાત્મક અસર કરે છે?

એક નિયમ તરીકે લોકો?

અન્ય લોકોની કઈ આદતો તમને સૌથી વધુ હેરાન કરે છે?

શું તમે તમારા પોતાના મંતવ્યો બનાવો છો અથવા તમારી જાતને બનવાની પરવાનગી આપો છો અન્ય લોકોથી પ્રભાવિત?

શું તમે મનની માનસિક સ્થિતિ કેવી રીતે બનાવવી તે શીખ્યા છો તમે બધા નિરાશાજનક પ્રભાવો સામે તમારી જાતને સુરક્ષિત કરી શકો છો?

શું તમારો વ્યવસાય તમને વિશ્વાસ અને આશાથી પ્રેરિત કરે છે?

શું તમે પૂરતી આધ્યાત્મિક શક્તિઓ રાખવા માટે સભાન છો તમારા મનને તમામ પ્રકારોથી મુક્ત રાખવા માટે સક્ષમ કરવાની શક્તિ

ડર?

શું તમારો ધર્મ તમને તમારું પોતાનું મન રાખવા માટે મદદ કરે છે? હકારાત્મક?

શું તમે અન્ય લોકોની ચિંતાઓ શેર કરવાનું તમારી ફરજ માનો છો? જો તો, કેમ?

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જો તમે માનો છો કે "પીછાના પક્ષીઓ એક સાથે આવે છે" શું તમે તમારા મિત્રો વિશે અભ્યાસ કરીને તમારા વિશે શીખ્યા છો આકર્ષે છે?

શું જોડાણ, જો કોઈ હોય, તો તમે લોકો સાથે જુઓ છો જેમને તમે સૌથી નજીકથી જોડો છો, અને કોઈપણ દુ:ખ તમે કરી શકો છો અનુભવ?

શું તે શક્ય હોઈ શકે કે કોઈ વ્યક્તિ જેને તમે ધ્યાનમાં લો મિત્ર બનવું, વાસ્તવમાં, તમારો સૌથી ખરાબ દુશ્મન છે, કારણ કે તેના નકારાત્મક તમારા મન પર અસર?

તમે કયા નિયમો દ્વારા નક્કી કરો છો કે કોણ મદદરૂપ છે અને કોણ છે તમને નુકસાન પહોંચાડે છે?

શું તમારા ઘનિષ્ઠ સહયોગીઓ માનસિક રીતે ચડિયાતા કે હલકી ગુણવત્તાવાળા છે તમે?

તમે દર 24 કલાકમાંથી કેટલો સમય ફાળવો છો:

- તમારો વ્યવસાય
- ઊંઘ
- રમો અને આરામ કરો
- ઉપયોગી જ્ઞાન મેળવવું
- સાદો કચરો

તમારા પરિચિતોમાંથી કોણ,

- તમને સૌથી વધુ પ્રોત્સાહિત કરે છે
- તમને સૌથી વધુ ચેતવણી આપે છે
- તમને સૌથી વધુ નિરાશ કરે છે
- તમને અન્ય રીતે સૌથી વધુ મદદ કરે છે

તમારી સૌથી મોટી ચિંતા શું છે? તમે તેને શા માટે સહન કરો છો? જ્યારે અન્ય લોકો તમને મફત, અનિચ્છનીય સલાહ આપે છે, ત્યારે તમે કરો છો તેને પ્રશ્ન વગર સ્વીકારો, અથવા તેમના હેતુનું વિશ્લેષણ કરો?

બીજું શું, તમે સૌથી વધુ ઈચ્છો છો? તમારો ઇરાદો છે તેને હસ્તગત કરો? શું તમે આ માટે અન્ય તમામ ઇચ્છાઓને ગૌણ કરવા તૈયાર છો? એક? તમે તેને મેળવવા માટે દરરોજ કેટલો સમય ફાળવો છો?

શું તમે વારંવાર તમારો વિચાર બદલો છો? જો એમ હોય તો, શા માટે? શું તમે સામાન્ય રીતે જે બધું શરૂ કરો છો તે સમાપ્ત કરો છો?

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

શું તમે અન્ય લોકોના વ્યવસાયથી સરળતાથી પ્રભાવિત થયા છો અથવા વ્યાવસાયિક ટાઇટલ, કોલેજ ડિગ્રી, અથવા સંપત્તિ?  
 શું તમે અન્ય લોકો શું વિચારે છે અથવા કહે છે તેનાથી તમે સરળતાથી પ્રભાવિત છો તમારું?  
 શું તમે લોકોને તેમના સામાજિક અથવા નાણાકીય કારણો સેવા આપો છો સ્થિતિ?  
 તમે કોને જીવતા મહાન વ્યક્તિ માનો છો? માં  
 આ વ્યક્તિ તમારા કરતા કયો આદર ધરાવે છે?  
 તમે અભ્યાસ માટે કેટલો સમય ફાળવ્યો છે અને  
 આ પ્રશ્નોના જવાબો? (માટે ઓછામાં ઓછો એક દિવસ જરૂરી છે વિશ્લેષણ અને સમગ્ર સૂચિનો જવાબ.)

જો તમે આ બધા પ્રશ્નોના સચ્ચાઈથી જવાબ આપ્યા હોય, તો તમે તેના વિશે વધુ જાણો છો મોટા ભાગના લોકો કરતાં તમારી જાતને. પ્રશ્નોનો કાળજીપૂર્વક અભ્યાસ કરો, પાછા આવો તેમને કેટલાક મહિનાઓ માટે દર અઠવાડિયે એકવાર, અને રકમ પર આશ્ચર્યચકિત થવું તમારા માટે મહાન મૂલ્યનું વધારાનું જ્ઞાન, તમે દ્વારા મેળવ્યું હશે સત્યના જવાબો આપવાની સરળ પદ્ધતિ. જો તમે નિશ્ચિત નથી કેટલાક પ્રશ્નોના જવાબો માટે, જેઓ સલાહ લે છે તમને સારી રીતે ઓળખે છે, ખાસ કરીને જેમને તમારી ખુશામત કરવાનો કોઈ હેતુ નથી, અને જુઓ જાતે તેમની આંખો દ્વારા. અનુભવ આશ્ચર્યજનક હશે.

તમારી પાસે સંપૂર્ણ નિયંત્રણ છે પરંતુ એક વસ્તુ છે, અને તે તમારી છે વિચારો. આ માણસ માટે જાણીતી તમામ હકીકતોમાં સૌથી નોંધપાત્ર અને પ્રેરણાદાયક છે! તે માણસના દૈવી સ્વભાવને પ્રતિબિંબિત કરે છે. આ દૈવી અધિકાર એકમાત્ર સાધન છે જેના દ્વારા તમે તમારા ભાગ્યને નિયંત્રિત કરી શકો છો. જો તમે તમારા પોતાના મનને નિયંત્રિત કરવામાં નિષ્ફળ જાઓ છો, તો તમે તમે ખાતરી કરી શકો છો કે તમે બીજું કંઈ નિયંત્રિત કરશો નહીં.

જો તમે તમારી સંપત્તિ સાથે બેદરકાર હોવા જોઈએ, તો તેને તેની સાથે જોડાવા દો ભૌતિક વસ્તુઓ. તમારું મન તમારી આધ્યાત્મિક સંપત્તિ છે! રક્ષણ કરો અને કાળજી સાથે તેનો ઉપયોગ કરો જેના માટે ડિવાઇન રોયલ્ટી હકદાર છે. આ માટે તમને વિલ-પાવર આપવામાં આવ્યો હતો હેતુ.

દુર્ભાગ્યવશ, જેઓ દ્વારા, કાં તો દ્વારા કાયદાકીય રક્ષણ નથી ડિઝાઇન અથવા અજ્ઞાન, નકારાત્મક સૂચન દ્વારા અન્યના મનમાં ઝેર. આ વિનાશનું સ્વરૂપ ભારે કાનૂની દંડ દ્વારા સજાપાત્ર હોવું જોઈએ, કારણ કે તે ભૌતિક વસ્તુઓ મેળવવાની તકોનો નાશ કરી શકે છે અને ઘણી વખત છે કાયદા દ્વારા સુરક્ષિત.

નકારાત્મક માનસિકતા ધરાવતા પુરુષોએ થોમસ એ. એડિસનને સમજાવવાનો પ્રયાસ કર્યો કે તે માનવ અવાજ રેકોર્ડ અને પુનઃઉત્પાદન કરે તેવું મશીન બનાવી શક્યા નથી, "કારણ કે" તેઓએ કહ્યું, "બીજા કોઈએ ક્યારેય આવું મશીન બનાવ્યું ન હતું." એડિસને કહ્યું

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

તેમને માનતા નથી. તે જાણતો હતો કે મન કંઈપણ ઉત્પન્ન કરી શકે છે મન કલ્પના અને વિશ્વાસ કરી શકે છે, અને તે જ્ઞ knowledge ન વસ્તુ હતી જેણે સામાન્ય ટોળા ઉપરથી મહાન એડિસનને ઉપાડી લીધો.

નકારાત્મક માનસિકતાવાળા પુરુષોએ FW વુલવર્થને કહ્યું, તે "ભાંગી" જશે પાંચ અને દસ ટકા વેચાણ પર સ્ટોર ચલાવવાનો પ્રયાસ. તે તેમને માનતો ન હતો. તેને ખબર હતી જો તે વિશ્વાસ સાથે તેની યોજનાઓને ટેકો આપે તો તે કારણસર કંઈપણ કરી શકે છે. અન્ય પુરુષોના નકારાત્મક સૂચનોને તેમના મનમાંથી બહાર રાખવાના તેમના અધિકારનો ઉપયોગ કરીને, તેમણે સો મિલિયન ડોલરથી વધુની સંપત્તિ ભેગી કરી.

નકારાત્મક વિચાર ધરાવતા પુરુષોએ જ્યોર્જ વોશિંગ્ટનને કહ્યું કે તે આશા રાખી શકે નહીં બ્રિટિશરોની બહોળી ચ forces િયાતી દળો સામે જીત મેળવી, પણ તેમણે તેમના દૈવીનો ઉપયોગ કર્યો વિશ્વાસ કરવાનો અધિકાર, તેથી આ પુસ્તક રક્ષણ હેઠળ પ્રકાશિત કરવામાં આવ્યું હતું સ્ટાર્સ અને સ્ટ્રાઇપ્સ, જ્યારે લોર્ડ કોર્નવેલિસનું નામ ભૂલી ગયું છે.

જ્યારે હેનરી ફોર્ડ પ્રથમ પ્રયાસ કર્યો ત્યારે થોમસે શંકા કરી હતી ડેટ્રોઇટની શેરીઓમાં ફૂર રીતે બનાવેલ ઓટોમોબાઇલ. કેટલાકએ કહ્યું કે વસ્તુ ક્યારેય નહીં વ્યવહારુ બનશે. અન્ય લોકોએ કહ્યું કે આવા માટે કોઈ પૈસા ચૂકવશે નહીં વિરોધાભાસ.

ફોર્ડે કહ્યું, "હું ડિપેન્ડેબલ મોટર સાથે પૃથ્વીને બેલ્ટ કરીશ કાર, "અને તેણે કર્યું!

તેમના પોતાના નિર્ણય પર વિશ્વાસ કરવાનો તેમનો નિર્ણય પહેલેથી જ એક નસીબનો છે તેના વંશજોની આગામી પાંચ પે generations િઓ કરતાં વધુ બગાડી શકે છે. માટે વિશાળ સંપત્તિની શોધ કરનારાઓનો લાભ, તે યાદ રાખવું જોઈએ કે વ્યવહારિક રીતે એકમાત્ર હેનરી ફોર્ડ અને એકસોથી વધુની બહુમતી વચ્ચેનો તફાવત હજારો માણસો જે તેના માટે કામ કરે છે, તે છે — ફોર્ડ મન અને છે તેને નિયંત્રિત કરો, અન્ય લોકો પાસે તે છે જેનો તેઓ પ્રયાસ કરતા નથી નિયંત્રણ.

હેનરી ફોર્ડનો વારંવાર ઉલ્લેખ કરવામાં આવ્યો છે, કારણ કે તે આશ્ચર્યજનક છે તેના પોતાના મન, અને તેને નિયંત્રિત કરવાની ઇચ્છા ધરાવતો માણસ શું કરી શકે છે તેનું ઉદાહરણ પૂર્ણ. તેમનો રેકોર્ડ તે સમયથી પહેલાંમાં આવતી અલીબી હેઠળ પાયાને પછાડે છે, "હું ક્યારેય તક નહોતી. "ફોર્ડને ક્યારેય તક મળી ન હતી, પણ તેણે એક બનાવ્યું તેને બનાવ્યા ત્યાં સુધી તક અને તક સાથે તે પાછું મેળવ્યું કોએસસ કરતાં સમૃદ્ધ.

મન નિયંત્રણ એ સ્વ-શિસ્ત અને આદતનું પરિણામ છે. તમે કાં તો નિયંત્રણ કરો તમારું મન અથવા તે તમને નિયંત્રિત કરે છે. હોલ-વે સમાધાન નથી. સૌથી વધુ મનને નિયંત્રિત કરવાની તમામ પદ્ધતિઓનો વ્યવહારુ તે વ્યસ્ત રાખવાની આદત છે ચોક્કસ હેતુ સાથે, ચોક્કસ યોજના દ્વારા સમર્થિત. કોઈપણ માણસના રેકોર્ડનો અભ્યાસ કરો જે નોંધપાત્ર સફળતા પ્રાપ્ત કરે છે, અને તમે જોશો કે તેના પર નિયંત્રણ છે

## b વિચારો અને સમૂહ થાઓ d

તેમનું પોતાનું મન, વધુમાં, કે તે નિયંત્રણ કરે છે અને તેને દિશા નિર્દેશ કરે છે ચોક્કસ લક્ષ્યોની પ્રાપ્તિ. આ નિયંત્રણ વગર સફળતા શક્ય નથી.

### "ફ્રિફ્ટી-સેવન" ફેમસ એલિબિસ ઓલ્ડ મેન IF દ્વારા

જે લોકો સફળ થતા નથી તેમની પાસે એક વિશિષ્ટ લક્ષણ છે. તેઓ નિષ્ફળતાના તમામ કારણો જાણો, અને તેઓ એર-ટાઇટ અલીબીસ હોવાનું માને છે પોતાની સિદ્ધિનો અભાવ સમજાવો.

આમાંના કેટલાક અલીબીસ ડોશિયાર છે, અને તેમાંથી કેટલાક આ દ્વારા ન્યાયી છે હકીકતો. પરંતુ પૈસા માટે અલીબીસનો ઉપયોગ કરી શકાતો નથી. દુનિયા માત્ર એક જ જાણવા માંગે છે વસ્તુ Y શું તમે સફળતા પ્રાપ્ત કરી છે?

એક પાત્ર વિશ્લેષકે સૌથી વધુ ઉપયોગમાં લેવાતા અલીબીસની યાદી તૈયાર કરી. તરીકે તમે સૂચિ વાંચો, તમારી જાતને કાળજીપૂર્વક તપાસો અને નક્કી કરો કે આમાંથી કેટલા અલીબીસ, જો હોય તો, તમારી પોતાની મિલકત છે. પ્રસ્તુત ફિલસૂફી પણ યાદ રાખો આ પુસ્તકમાં આ દરેક એલિબિસને અપ્રચલિત બનાવે છે.

- જો મારી પત્ની અને પરિવાર ન હોત. . .
- જો મારી પાસે પૂરતી "પુલ" હોય. . .
- જો મારી પાસે પૈસા હોય. . .
- જો મારું શિક્ષણ સારું હોય. . .
- જો મને નોકરી મળી શકે. . .
- જો મારી તબિયત સારી હોય. . .
- જો મારી પાસે માત્ર સમય હોય. . .
- જો સમય વધુ સારો હતો. . .
- જો અન્ય લોકો મને સમજે. . .
- જો મારી આસપાસની પરિસ્થિતિઓ માત્ર અલગ હતી. . .
- જો હું ફરીથી મારું જીવન જીવી શકું. . .
- જો "તેઓ" શું કહેશે તેનો મને ડર ન હતો. . .
- જો મને તક આપવામાં આવી હોત. . .
- જો મને હવે તક મળે. . .
- જો અન્ય લોકો પાસે "તે મારા માટે ન હોય". . .
- જો મને રોકવા માટે કંઈ ન થાય. . .
- જો હું માત્ર નાનો હોત. . .
- જો હું ફક્ત તે જ કરી શકું જે હું ઇચ્છું છું. . .
- જો હું શ્રીમંત થયો હોત. . .

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

જો હું "યોગ્ય લોકોને" મળી શકું. . .  
 જો મારી પાસે પ્રતિભા હોય જે કેટલાક લોકોમાં હોય. . .  
 જો હું મારી જાતને દાવો કરું. . .  
 જો મેં માત્ર ભૂતકાળની તકો સ્વીકારી હોય. . .  
 જો લોકો મારી ચેતા પર ન આવે. . .  
 જો મારે ઘર રાખવું ન હોય અને બાળકોની સંભાળ રાખવી ન હોય. . .  
 જો હું થોડા પૈસા બચાવી શકું. . .  
 જો બોસ માત્ર મારી પ્રશંસા કરે. . .  
 જો મારી પાસે મારી મદદ કરવા માટે કોઈ હોય તો. . .  
 જો મારો પરિવાર મને સમજે. . .  
 જો હું મોટા શહેરમાં રહેતો હોત. . .  
 જો હું હમણાં જ શરૂ કરી શકું. . .  
 જો હું માત્ર મુક્ત હોત. . .  
 જો મારી પાસે કેટલાક લોકોનું વ્યક્તિત્વ હોય. . .  
 જો હું એટલી જાડી ન હોત. . .  
 જો મારી પ્રતિભા જાણીતી હોત. . .  
 જો હું ફક્ત "બ્રેક" મેળવી શકું. . .  
 જો હું માત્ર દેવામાંથી બહાર નીકળી શકું. . .  
 જો હું નિષ્ફળ ન હોત. . .  
 જો હું માત્ર જાણતો હતો કે કેવી રીતે. . .  
 જો બધાએ મારો વિરોધ ન કર્યો હોય. . .  
 જો મને આટલી બધી ચિંતા ન હોત. . .  
 જો હું યોગ્ય વ્યક્તિ સાથે લગ્ન કરી શકું. . .  
 જો લોકો એટલા મૂર્ખ ન હોત. . .  
 જો મારો પરિવાર એટલો ઉડાઉ ન હોત. . .  
 જો મને મારી જાતની ખાતરી હોય. . .  
 જો નસીબ મારી વિરુદ્ધ ન હોત. . .  
 જો હું ખોટા તારા હેઠળ જન્મ્યો ન હોત. . .  
 જો તે સાચું ન હોત કે "જે બનવાનું છે તે થશે". . .  
 જો મારે આટલી મહેનત ન કરવી પડે. . .  
 જો મેં મારા પૈસા ગુમાવ્યા ન હોત. . .  
 જો હું અલગ પડોશમાં રહેતો હોત. . .  
 જો મારી પાસે "ભૂતકાળ" ન હોત. . .  
 જો મારો માત્ર મારો પોતાનો વ્યવસાય હોય. . .  
 જો અન્ય લોકો મારું જ સાંભળે. . .  
 IF \* \* \* અને આ તે બધામાં મહાન છે \* \* \* મારી જાતને હું મારી જેમ જોવાની હિંમત હતી  
 ખરેખર છું, હું શોધીશ કે મારી સાથે શું ખોટું છે, અને તેને સુધારવું, પછી મારી પાસે હોઈ શકે

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

મારી ભૂલોથી નફો મેળવવાની અને તેના અનુભવમાંથી કંઈક શીખવાની તક અન્ય, કારણ કે હું જાણું છું કે મારી સાથે કંઈક ખોટું છે, અથવા હું હવે હોઈશ જ્યાં હું મારા વિશ્લેષણમાં વધુ સમય વિતાવ્યો હોત ત્યાં હું હોત નબળાઈઓ, અને તેમને આવરી લેવા માટે ઓછો સમય એલિબિસ બનાવવો.

એલિબિસ બનાવવી જેની સાથે નિષ્ફળતાને સમજાવવી એ રાષ્ટ્રીય મનોરંજન છે. આદત માનવ જાતિ જેટલી જૂની છે, અને સફળતા માટે જીવલેણ છે! લોકો કેમ ચોંટે છે? તેમના પાલતુ અલીબીસ માટે? જવાબ સ્પષ્ટ છે. તેઓ તેમના અલીબીસનો બચાવ કરે છે કારણ કે તેઓ તેમને બનાવો! માણસની અલીબી તેની પોતાની કલ્પનાનું બાળક છે. તે માનવ છે પ્રકૃતિ પોતાના મગજ-બાળકનો બચાવ કરે છે.

એલિબિસ બનાવવી એ એક ંડી મૂળની આદત છે. આદતો તોડવી મુશ્કેલ છે, ખાસ કરીને જ્યારે તેઓ આપણે કરેલી કોઈ બાબતનું સમર્થન પૂરું પાડે છે. પ્લેટો પાસે આ હતું મનમાં સત્ય જ્યારે તેમણે કહ્યું, "પ્રથમ અને શ્રેષ્ઠ વિજય સ્વ પર વિજય મેળવવાનો છે બધી બાબતોમાં, સૌથી વધુ શરમજનક અને અધમ છે.

અન્ય તત્વજ્ઞherાનીના મનમાં પણ આ જ વિચાર હતો જ્યારે તેમણે કહ્યું, "તે હતું મારા માટે એક મહાન આશ્ચર્ય જ્યારે મેં શોધી કાઢ્યું કે મોટાભાગની નીચતા મેં જોઈ છે અન્ય, મારા પોતાના સ્વભાવનું પ્રતિબિંબ હતું. "

"તે હંમેશા મારા માટે રહસ્ય રહ્યું છે," એલ્બર્ટ હુબાર્ડે કહ્યું, "લોકો કેમ આવરી લેવા માટે અલીબીસ બનાવીને ઇરાદાપૂર્વક પોતાની જાતને મૂર્ખ બનાવવા માટે ઘણો સમય પસાર કરો તેમની નબળાઈઓ. જો અલગ રીતે ઉપયોગ કરવામાં આવે તો, આ જ સમય ઉપચાર માટે પૂરતો હશે નબળાઈ, પછી કોઈ અલીબીસની જરૂર રહેશે નહીં. "

વિદાયમાં, હું તમને યાદ કરાવીશ કે "જીવન એક ચેકરબોર્ડ છે, અને ખેલાડી તમારી સામે TIME છે. જો તમે ખસેડતા પહેલા અચકાશો, અથવા ખસેડવામાં ઉપેક્ષા કરશો તાત્કાલિક, તમારા માણસો TIME સુધીમાં બોર્ડમાંથી સાફ થઈ જશે. તમે રમી રહ્યા છો એવા ભાગીદાર સામે જે નિર્દોષતા સહન નહીં કરે! "

પહેલાં તમારી પાસે ફરજિયાત જીવન ન હોવા માટે તાર્કિક બહાનું હશે તમે જે પણ પૂછ્યું તે સાથે આવવા માટે, પરંતુ તે અલીબી હવે અપ્રચલિત છે, કારણ કે તમે માસ્ટર કીના કબજામાં છો જે જીવનના ઉમદા દરવાજા ખોલે છે સંપત્તિ.

માસ્ટર કી અમૂર્ત છે, પરંતુ તે શક્તિશાળી છે! તે વિશેષાધિકાર છે બનાવવા માટે, તમારા પોતાના મન માં, સંપત્તિ એક ચોક્કસ ફોર્મ માટે એક સળગતી ઈચ્છા ધરાવતા હતા. કીના ઉપયોગ માટે કોઈ દંડ નથી, પરંતુ જો તમે ચૂકવો તો તમારે કિંમત ચૂકવવી પડશે તેનો ઉપયોગ કરશો નહીં. કિંમત નિષ્ફળ છે. અદ્ભુત પ્રમાણનું ઈનામ છે જો તમે ઉપયોગ કરવા માટે કી મૂકો. તે સંતોષ છે જે સ્વ પર વિજય મેળવનારા બધાને મળે છે અને જીવનને જે પણ પૂછવામાં આવે તે ચૂકવવા માટે દબાણ કરો.

પુરસ્કાર તમારા પ્રયત્નોને લાયક છે. શું તમે શરૂઆત કરશો અને કરશો ખાતરી છે?



---

પૃષ્ઠ 253

## b વિચારો અને સમૃદ્ધ થાઓ d

"જો આપણે સંબંધિત હોઈએ," અમર ઇમર્સને કહ્યું, "આપણે મળીશું." બંધમાં, શું હું તેમના વિચારો ઉઘાર લઈ શકું, અને કહી શકું કે, "જો આપણે સંબંધિત હોઈએ, તો આપણે આ દ્વારા પૃષ્ઠો, મળ્યા. "

સમાપ્ત

b [www.think-and-grow-rich-ebook.com](http://www.think-and-grow-rich-ebook.com) ડી